

القاموس الشامل

في إدارة البنوك والنقود والمصارف الحديثة

د. وسيم أبو عريش









القاموس الشامل
في إدارة البنوك والنقود والمصارف الحديثة

القاموس الشامل
في إدارة البنوك والنقود والمصارف الحديثة

د. وسيم أبو عريش

الطبعة الأولى
2016م





المملكة الأردنية الهاشمية

ررقم الأيداع لدى دائرة المكتبة الوطنية

2016/6/5613

3652.36

وسيم أبو عريش

القاموس الشامل في ادارة البنوك والنقود والمصارف الحديثة / وسيم أبو عريش.- عمان : دار من المحيط إلى الخليج للنشر والتوزيع ، 2016

( ) ص.

ر.إ .: 2016/6/5613



دار من المحيط إلى الخليج للنشر والتوزيع
هاتف:
00962799817307
00966506744232
البريد الإلكتروني

azkhamis01@homail.com

azkhamis01@yahoo.com



دار خالد اللحياني للنشر والتوزيع
المملكة العربية السعودية – مكة

ص. ب 21402

الرمز البريدي 21955

هاتف: 00966555008626

البريد الإلكتروني: shs1427@gmail.com

المقدمة

يعد كتاب القاموس الشامل في ادارة البنوك والنقود والمصارف الحديثة، من أهم الكتب التي ناقشت المصطلحات المهمة في علم البنوك والاعمال والنقود والمصارف، لما لذلك من أهمية في تقوية اللغة الانجليزية وزيادة المعرفة للاشخاص المثقفين والمهتمين والمختصين في هذا المجال، سواء اكانو الموظفين الذين يعملون في البنوك، أو في الشركات التي تعمل في مجال الحسابات والمالية والتدقيق المحاسبي، ونحن بدورنا وحرصاً منا على تقديم ما هو مناسب، فنضع بين ايدكم كتاباً فيترجم لعالم البنوك والمال والاعمال، كل ما يتصل بهما بشكل موسوعي شامل بفكرة جديدة حديثة، حيث تعتمد على نهج القواميس اللغوية.

لقد تم وضع المصطلح باللغة الانجليزية ومعناه باللغة العربية، بالاضافة الى الشرح التفصيلي لكل معنى باللغة العربية، املين من الله تعالى أن تنال هذه القاموس الشامل رضا المثقفين والدارسين، وتقدم بعضا مما في علم البنوك والمال والمصارف والاعمال من جوانب متعددة لا حصر لها.

المؤلف

العربية	الانجليزية	الشرح باللغة العربية
ائتمان تعاقدي، أو تعهدي	Contractual Credit	يقصد به التسهيلات المصرفية، التي تقدمها المصارف للقطاعات الإنتاجية، بفتح اعتمادات مستندية، أو إصدار خطابات ضمان، بهدف تيسير متطلبات الاستيراد أو التنمية، لهذه القطاعات، ويكون غالباً هذا النوع من الائتمان مضموناً بأموال غير منقولة، أو عقارية.
اتحاد رجال الأعمال	Employers Association	اتحاد مكون من رجال الأعمال، ينهض بمنظمة قادرة على التفاوض مع نقابات العمال، وممثلة لرجال الأعمال في المناقشات الجارية مع الهيئات: العامة والحكومة.
اتفاقيات الضمانات المالية	Security Agreements	عندما يرهن مقترض النقود الأصول، التي يمتلكها، مثل: الممتلكات والمعدات والحسابات المدينة، بصفتها ضماناً إضافياً، فإن ذلك يؤدي إلى ضمان القرض، الناشئ عن اتفاق الضمان المالي، الذي يوقعه المقترض والمقرض معاً، والذي يحتوي على وصف لهذه الأصول المرهونة.
إثراء العمل أو الوظيفة	Job Enrichment	تعميق العمل، من طريق زيادة الأساليب والوسائل، التي يمكن أن يؤدى بها، أو تحسين وسائله الحالية وترشيدها. ويمثل إثراء العمل توسيعاً رأسياً للعمل أو الوظيفة، من طريق تحسين أسلوب أدائها، والإحاطة بجوانبها كافة. وهو كذلك اتجاه أو سياسة، يؤثر اتباعها في نظام تنمية القوى العاملة، على

		مستوى المنظمة.
أجر أساسي/ راتب أساسي	Basic Wage	هو ما يدفع مقابل العمل، الذي يؤدي خلال أوقات العمل العادية، ويحدد عادة في عقود العمل، وفي جداول الأجور. وفي حالة العمل، بعد أوقات العمل المقررة، يُدفع للعامل أجر إضافي، يكون، عادة، بمعدل أعلى من معدل الأجر الأساسي، وقد يُضاف للأجر الأساسي ملحقات مختلفة، كعلاوة غلاء المعيشة، ومكافآت الإنتاج، وبدل الانتقال.
أجر الموظف الصافي	Take-home Pay	إن المبلغ الباقي، بعد طرح حسومات الأجور، مثل: حسم التأمينات الاجتماعية، وضريبة الدخل، والتأمين الطبي، من مجموع استحقاقات أجر الموظف، يُدعى صافي استحقاق الموظف (صافي الراتب، الذي يقبضه الموظف).
إجمالي رأس المال المستخدم "المستثمر"	Gross Capital Employed	هو مجموع الموجودات الثابتة والمتداولة، أو مجموع الموجودات الثابتة والمتداولة، بعد طرح المطالب المتداولة.
احتكار القلة	Oligopoly	هيكل من هياكل السوق، ينشأ عندما يعمد عدد قليل من الأفراد أو المنشآت إلى إنتاج العرض الكلي للسلعة.
احتياطي الديون المعدومة "الديون الهالكة"	Allowance for Bad Debts	يُطلق هذا المصطلح على احتياطي مبالغ الديون المعدومة المقدرة، التي يُنتظر أن تحدث في مبيعات فترة حسابية. ويقيد هذا الاحتياطي يُقيد في الدفاتر، على أساس أن

		الخسارة المتوقعة من المبيعات على الحساب، تسجل في الفترة نفسها، التي سُجلت فيها هذه المبيعات كإيرادات، وعند طرح هذا الاحتياطي من الذمم المدينة، المُدرجة في الميزانية العمومية، فإن الباقي هو قيمة الذمم المقدّرة، والمتوقع تحصيلها.
احتياطيات قانونية نقدية	Legal Cash Reserves	تتكون الاحتياطات القانونية، عادة، سواء كانت نقدية أو غير نقدية، ضمن المفهوم المصرفي، من بعض الاحتياطيات الأولية، وبعضها الآخر من الاحتياطيات الثانوية، التي يشترطها القانون، ويعيّن مكان الاحتفاظ بهما. وتشمل مكونات الاحتياطيات القانونية، من الاحتياطيات الأولية، ما يحدده القانون، من نقد في الصندوق، وودائع لدى المصرف المركزي.
إحصاء الإنتاج	Census of Production	تعداد الناتج، والأمور الأخرى ذات العلاقة بالصناعات التحويلية، والمناجم، والمحاجر، وصناعة البناء، والخدمات الإنتاجية، التي تقدمها مؤسسات المرافق العامة. ويوفر التعداد والبيانات المفيدة تقدير إنفاق المستهلكين، وتكوين رأس المال الثابت، وأرصدة المخزون السلعي، والأعمال تحت التنفيذ في حقل الإنتاج، وإحصاءات الدخل القومي. ويوفر أساساً، على درجة كبيرة من الثقة، حساب الرقم القياسي الشهري للإنتاج الصناعي، والأرقام القياسية لأسعار الجملة.

إحكام الاستخدام	Economizing	يقصد بهذا المصطلح الاقتصاد في استخدام المـوارد، أيْ استخدامها على أفضل وجه، يمكن معه تجنُّب أيّ فقْد أو ضـياع أو إسراف فيهـا؛ ومـن ثـم، تحقـق أفـضل النتائج من استخدامها.
أخطار الإنتاج	Production Risks	يواجه رجال الأعـمال كثـيراً مـن الأخطـار الاقتـصادية؛ لوجـود احـتمالات، يـصعب التنبـؤ بهـا. والأخطـار الاقتصادية كثيرة ومتعددة؛ وعلى الرغم مـن مـساوئها الكثيرة، فهي الدافع الرئيـسي إلى الاضـطلاع بالأبحـاث الواسـعة، لتحـسين الإنتـاج، حتـى يمكـن تـوفير المـال والوقت والجهد؛ وبذلك، يمكن تقليل آثار الأخطار.
أخطار التدفقات النقدية	Cash Flow Risk	أخطار مرتبطـة بـاحتمال تذبـذب التـدفقات النقديـة لمؤسسة مصرفية، نتيجة للظروف الاقتصادية وعوامـل أخرى. وقد يساعد إدمـاج المؤسـسات المـصرفية عـلى تقليل هذه الأخطار.
إدارة الأعمال	Business Administration	هو العلم الـذي يـدرس تنظـيم المـشروعات التجاريـة ووسائل إدارتها، على ضوء التجارب العلمية الحديثـة، حتى تتمكن المشروعات من استغلال كل السبل التـي تؤدي إلى خفض التكاليف وزيادة الأرباح، مـع ضـمان تطـور المـشروعات وتقـدمها. وتختلـف إدارة الأعـمال عــن الإدارة العامــة في أن الأولى تهــدف إلى الــربح، وتتصل بالدراسـات الاقتـصادية، بيـنما تهـدف الثانيـة

		لأداء الخدمات العامة، وتتصل بالعلوم السياسية.
إدماج	Amalgamation	مـزج وحـدتَين أو أكـثر بعـضها مـع بعـض، ويتحقـق الإدماج بين المنـشآت والـشركات، بتحويـل أموالهـا إلى الشركة المُنتقـل إليهـا، وظهـور شركتَـين باسـم الـشركة الكـبرى؛ مـا يـؤدي إلى تحقيـق المـصالح المـشتركة للـشركات المندمجـة. ويفيـد الإدمـاج في نـشوء مشروعات كبيرة، تحقق ارتفاعاً في مقدار الإنتاج، مـع تخفيض النفقات، وزيادة الأرباح.
أذون الخزانة	Treasury Bills	هي أوراق، تمثل قروضاً قـصيرة الأجـل عـلى الخزانـة. وهي جزء من "الدين العام المتداول". وقـد أُصـدرت، للمرة الأولى، في المملكة المتحدة، عام 1877.
أرباح وخسائر رأس المال القصيرة الأجل	Short-Term Capital Gains and Losses	هي الأرباح والخسائر، التي تنتج عـن بيـع، أو تبـادل الأصول الرأسمالية المستثمرة، لمـدة قـصيرة "أقـل مـن سنة أو ستة أشهر"، وهي تُصنف مـن أجـل الأغـراض الـضريبية، تحـت بنـد الأربـاح والخـسائر الرأسـمالية قصيرة الأجل.
أرباح وخسائر رأسمالية	Capital Gains and Losses	هي الأرباح والخسائر، التـي تنـتج مـن عمليـات بيـع وتبـادل الأصـول الرأسـمالية، مثـل الأسـهم وسـندات القرض والأصول الثابتة الأخرى.
ارتفاع القيمة	Appreciation	يُقصد به الزيادة في قيمة أصل ما.
أرصدة المواد	Stocks	هـي أرصـدة مـواد، ووقـود، وأعـمال تحـت التنفيـذ Work in Progress، وسـلع نهائيـة

		معدة للبيع، تحتفظ بها مؤسسات الأعمال، لأغراض المضي في نشاطها في ميدان الأعمال، خلال فترة من السنين. يميل مستوى الأرصدة، في الاقتصاد القومي، إلى الارتفاع، كلّما ارتفع مستوى الناتج القومي. أمّا في المدى القصير، فإن مستويات أرصدة المواد، قد تتذبذب تذبذباً واسعاً.
أرصدة الموازنة	Budget Stocks	ويُطلق عليها، أحياناً: "أرصدة المخزون السلعي". وهي أرصدة من المواد الأولية والسلع، التي يجري الاحتفاظ بها، من أجل تخفيف حدّة التقلبات في أسعار المنتجات الأولية، التي تأتي إلى السوق، ومن الطلب الجاري عليها، لتضييق نطاق التحرك في أسعارها. وعادة ما يتحدد حدّ أعلى وحدّ أدنى للسعر، بالنسبة إلى سلعة ما.
ازدياد الطلب	Increase in Demand	يُقصد به الحالة، التي تزيد فيها الكمية المطلوبة من سلعة معينة على ما كانت عليه من قبل، بالنسبة لأيّ مستوى معين من السعر؛ وذلك تبعاً للتغير في ظروف الطلب، كأن تزداد دخول المستهلكين للسلعة، أو يزداد عددهم بازدياد عدد السكان، أو تتغير أذواقهم في مصلحة السلعة، أو تزداد أسعار السلع البديلة المنافسة للسلعة، أو تقلّ أسعار السلع المكملة للسلعة في الاستهلاك.
ازدياد العرض	Increase in Supply	يُقصد به ازدياد الكمية المعروضة من السلعة على ما كانت عليه من قبل، بالنسبة لأيّ مستوى من السعر. وينجم الازدياد عن

		التغير في ظروف العرض. والتعبير الهندسي عنه هو انحراف منحناه كلية إلى اليمين.
استثمار	Investment	وضع الأموال في استثمار مأمون، مثل الإيداع لدى المصارف، أو شراء أسهم ممتازة.
استثمار الأموال الفائضة	Investment of Surplus Funds	هي استثمار النقدية المتوفرة، والزائدة عن متطلبات العمليات الإنتاجية، وعمليات البيع.
استثمار الشركات	Corporate Investment	عندما تعمد الشركات إلى تكوين رأس مال حقيقي جديد، وتمويله إمّا من طريق الاحتياطيات الناجمة عن الأرباح المحتجزة، وإمّا من القروض التي تحصل عليها هذه الشركات.
استثمار مستقل	Autonomous Investment	استثمار لا يتحدد بالعوامل الاقتصادية، مثل سعر الفائدة والربحية، ولكنه يتم للإفادة من الاختراعات والتطورات التكنولوجية.
استثمارات	Investments	نوع من الائتمان يُتعاقد عليه، عادة، في السوق، ومن طريق أدوات ائتمانية قابلة للتداول، كشراء حوالة أو سند، ويكون هذا النوع من الائتمان، غالباً، أطول أمداً من القرض.
استثمارات طويلة الأجل	Long- Term Investments	مصطلح يُطلق على الأسهم، والسندات، والسندات الإذنية، التي تُقتنى لمدة أطول من عام واحد.
إستراتيجية التصنيع	Industrialisation Strategy	تواجه الدول النامية مهمة الاختيار بين إستراتيجيتَين للتصنيع: – الإستراتيجية الأولى، هي التي يُطلق

عليها نمط التصنيع "بدافع الطلب Demand Inducing". ويتخذ التصنيع، وفقاً لهذه الإستراتيجية، تسلسلاً زمنياً، يبدأ بالصناعات الخفيفة (الاستهلاكية)، ثم الوسيطة (مستلزمات الإنتاج)، ثم الثقيلة (الصناعات الرأسمالية). وتُبنى هذه الإستراتيجية على أن نشأة أيّ صناعة، هي رهينة ظروف الطلب، بمعنى وجود السوق، الذي يمكن أن يستوعب منتجاتها. – الإستراتيجية الثانية، هي التي سادت الاتحاد السوفيتي، وبلداناً أخرى في أوروبا الشرقية. وهذه الإستراتيجية، تنطوي على نمط آخر للتصنيع مختلف عن النمط السابق؛ نظراً لأن توجيه الاستثمارات في مختلف الصناعات، في تلك البلدان، كان إدارياً، بناءً على قرارات صادرة عن صانع القرارات التخطيطية. أمّا هدف هذا النمط من توزيع الاستثمارات الصناعية، فهو تغيير ظروف العرض أولاً.		
يُقصد بها ذلك النمط، الذي تتبعه الدولة في رسم سياستها الإنمائية، بغية نقل المجتمع من وضع التخلف والركود الاقتصادي إلى وضع التقدم والنمو الاقتصادي. وفي ضوء هذا المفهوم، تبدو أهمية اختيار الإستراتيجية الملائمة للتنمية الاقتصادية في المجتمع، على	Development Strategy	إستراتيجية التنمية

		النحو الذي تعمل معه على تنظيم قرارات الاستثمار، وإحداث الآثار الفاعلة في دفع التنمية بالسرعة المبتغاة.
إستراتيجية التنمية الاقتصادية	Strategy of Economic Development	تحديد الإستراتيجية العامة للتنمية: الاقتصادية والاجتماعية، هو إحدى إمكانيات بديلة، تتنوع باختلاف البلدان المعنية. فليس هناك برنامج إنمائي واحد، يصلح لجميع البلدان النامية. وما قد يكون ملائماً وفعالاً في بلد ما، ربما لا يكون كذلك في بلد آخر، إذ يحتاج كلّ بلد إلى سياسات خاصة، تلائم برامج التنمية التي توافقه. وتحديد الإستراتيجية العامة للتنمية الاقتصادية مسألة مهمة؛ لأنها تحدد مسار التنمية، عبر الزمن، كما أنها يجب أن تتصف بالشمول والتوازن.
استمارة العمل	Work Sheet	يستعملها المحاسب في تحقيق ما يلي: – الوصول إلى تعديل الحسابات، قبل إدراج التعديلات في الحسابات الرسمية. – تصنيف أرصدة الحسابات المعدلة في منازل، طبقاً لغرض استعمالها في تجهيز بيان الأرباح والخسائر، أو الميزانية العمومية. – حسبان الأرباح والخسائر وبرهان الدقة الحسابية.
استهلاك "الأصول المادية"	Depreciation	هو توزيع تكلفة الموجودات المادية طويلة الأجل، على الفترات، التي تُقدم فيها هذه الموجودات خدمة معينة.

استهلاك للأصول المعنوية	Amortization	يُطلق هذا المصطلح على التكلفة الهالكة، مع مرور الزمن، أو على انخفاض المنفعة في استعمال الأصول، التي ليس لها خصائص مادية، ويُطلق عليها "الأصول المعنوية"، مثل براءات الاختراع، وحقوق الطبع، وشهرة المحل.
أسعار الصرف الحر	Free Exchange Rates	أسعار صرف هي رهينة عرض العملة وطلبها، في سوق الصرف الأجنبي.
أسعار صرف عائمة	Floating Rates	هو التغيير في سعر الصرف لعملة دولة، بالقياس إلى عملات دول أخرى، بالزيادة أو النقصان، حسب ظروف العرض والطلب على هذه العملة، في سوق العملات المالية.
أسهم بلا قيمة اسمية محددة	No-Par Stock	هي الأسهم التي ليس لها قيمة اسمية معينة، ويمكن إصدارها بأي سعر.
أسهم ذات قيمة اسمية	Par Value Stock	القيمة الاسمية هي القيمة التحكمية المقدرة للسهم الواحد، والواردة في مرسوم تأسيس الشركة، وتُطبع هذه القيمة، عادة، على السهم نفسه، وهي قيمة لها أهمية من الناحية القانونية.
أسهم قابلة للتحويل	Convertible Stock	عندما تكون الأسهم في إحدى شركة قابلة للتحويل، إلى نوع آخر من أوراق الشركة المالية، عند ذلك تُدعى هذه الأسهم، "أسهم قابلة للتحويل".
أسهم ممتازة غير مجمعة للأرباح	Non-Cumulative Preferred Stock	هي الأسهم التي يسقط فيها حق المطالبة بالأرباح عن إحدى السنوات، إذا لم يعلن مجلس الإدارة عن توزيع أرباحها المخصصة.

اشتراكية الدولة	State Socialism	هي مذهب، نادى به بعض الاشتراكيين الفرنسيين، المؤمنين بالتدرج في تحقيق اشتراكية الدولة والتضامن المعنوي بين طبقات المجتمع وفئاته المختلفة؛ رافضين فكرة الصراع الطبقي، الذي يُعَدّ الثورة سبيلاً إلى التقدم. وهم يدعون إلى تدخّل الدولة، أو توسيع نطاق أنشطتها، في المجالات الاقتصادية. كما يؤكدون أهمية تربية الجماعة وتثقيفها، فيرتفع مستوى تفكيرها، وتكون أقدر على استغلال إمكانياتها؛ وتتعلم الاستفادة من ثمار الحضارة. وبهذا كلّه، يمهد الطريق، تدريجاً، للانتقال الهادئ السليم إلى تنظيم اجتماعي جديد، قوامه الوفرة في الإنتاج، والعدالة في توزيع المنتج الاجتماعي.
أصل رأسمالي	Financial Asset	هو الأصل الذي يستمر في حالة نافعة لعدد من السنوات، ومن المتوقع أن يقدم الخدمات، أو يولّد الدخل مستقبلاً.
أصول	Assets	يُقصد به ممتلكات منشأة، أو وحدة، إنتاجية، تسهم في إنتاج سلعة أو خدمة.
أصول جارية	Current Assets	هي أصول ذات طبيعة قصيرة المدى، وهي إما أصول سائلة، أو أصول قابلة للسيولة، كالنقد السائل، والأوراق التجارية، والأوراق المالية، والموجودات من السّلع، والديون المستحقة للشركة. ويفرق المحاسبون، عادة، بين هذه الأصول، وبين الأصول الرأسمالية الثابتة، التي لا يمكن تحويلها

		بسهولة إلى أصول سائلة، والتي تستخدم في أكثر من عملية إنتاجية واحدة، وتستهلك على مدى فترات طويلة نسبياً.
أصول طويلة الأجل	Long- Lived Assets	هو مصطلح يصف الأصول، أو الموجودات الثابتة "غير المتداولة".
اعتماد مستندي معزز	Confirmed Documentary Credit	هي اعتماد لا يمكن سحبه أو تعديله، ويتخذ عادة شكل خطاب الضّمان.
اعتمادات لغرض الدفع	Credits for Payment	تسمح شروط هذا النوع من الاعتمادات للبنك المبلّغ، دفع مبالغ وثائق الشحن عند تقديمها إليه مباشرة، من قبل المستفيد، إذا وجد المصرف الوثائق مطابقة، لشروط ومواصفات الاعتماد.
اعتمادات لغرض القبول	Credits for Acceptance	تسمح شروط هذا النوع من الاعتمادات، أن يستلم المصرف المُبلّغ وثائق الشحن، مرفقاً معها كمبيالة مسحوبة من قبل المستفيد على المستورد "طالب فتح الاعتماد"، ويكون دفع هذه الكمبيالة أما عند الاطلاع، أو بعد مرور مدة معينة.
إعفاءات ضريبية على رأس المال	Capital Allowances	تُتخذ هذه الإعفاءات بقصد تشجيع الاستثمار، في الأصول الرأسمالية الجديدة.
إفلاس	Bankruptcy	حالة قانونية تتضمن تصفية موجودات الشخص المفلس، أو المشروع التجاري المفلس، وتتضمن توزيع النقدية الباقية على دائني المفلس، وتتسبب هذه الحالة، عادة، من عدم قدرة المفلس على دفع ديونه، عند

		استحقاقها.
إفلاس البنك	Bank Failure	وضع يكون فيه البنك عاجزاً عن الوفاء بالتزاماته بالصرف للمودعين أو للدائنين الآخرين؛ واستطراداً، لا يستطيع الاستمرار في العمل.
اقتصاد الرفاهية	Welfare Economics	يعنى اقتصاد الرفاهية بالنتائج الاجتماعية، التي يمكن قياسها موضوعياً، وتناولها في النظرية الاقتصادية. فالدخل القومي، أيْ تدفق السلع والخدمات، يقترن اقتراناً مباشراً بالرفاهية، وكلّما ازداد الدخل القومي، وازدادت المساواة في توزيعه، عظمت رفاهية المجتمع الاقتصادية. كما يعنى اقتصاد الرفاهية بدراسة وتقييم الكفاءة الاقتصادية، والنظُم المتعلقة بتوزيع الموارد، بما يؤدي إلى تحقيق أكبر قدر من المنفعة الاجتماعية، وتوفير الظروف، التي يمكن، من طريقها، السياسات الاقتصادية، أن تحقق الرفاهية للمجتمع. وتستدعي هذه السياسات التدخل، لتشجيع المشروعات المنتجة، وعدالة التوزيع، من طريق الضرائب؛ ما يزيد من الإنتاج، ومن إشباع الحاجات.
اقتصاد السوق	Market Economy	اقتصاد يُحدد فيه كلّ ما يتعلق بتخصيص الموارد، من خلال العرض والطلب في الأسواق. وفي هذا الشكل الاقتصادي، تبادر الشركات، بدافع الرغبة في تعظيم الربح، إلى شراء المدخلات ولوازم الإنتاج، وبيع المخرجات.

اقتصاد الوفرة	Abundance Economy	يهـدف اقتـصاد الـوفرة إلى زيـادة اسـتهلاك الـسلع، والاهتمام، ليس فقـط، بإشـباع جميـع الحاجـات، بـل إيجـاد حاجـات جديـدة. كـما يـستخدم الاصـطلاح، أحيانـاً، لوصـف الحالـة، التـي تُـشبع فيهـا الحاجـات، بحيث يصبح في إمكان كل فرد أن ينـال الكفايـة مـن ضروريات الحياة، وبعض وسائل الرفاهية.
اقتصاد جماعي	Collective Economy	هو نظام اقتـصادي يـدعو إلى إلغـاء الملكيـة الفرديـة، لرؤوس الأموال الإنتاجية في المجتمـع، وإقامـة الملكيـة الجماعية، حيث تُدير هذه الأمـوال هيئـات عامـة، أو جمعيات تعاونية، مـن المنتجـين والمـستهلكين، تـسود فيها علاقات المواجهة المباشرة.
اقتصاد قياسي	Econometrics	هـو تحليـل الظـواهر الاقتـصادية، وصـياغة الفـروض الاقتـصادية بـصيغ رياضـية، بحيـث يمكـن اختبارهـا إحصائياً، مـن طريـق المـشاهدات. ويُـشكل الاقتـصاد القيـاسي أساسـاً لقـسم كبـير، مـن النظريـة الخاصـة ببحوث العمليات.
اقتصاد مغلق	Closed Economy	يُقصد به إدارة جميع أنواع النـشاط الإنتـاجي داخـل الدولة، بواسطة مشروعات قومية، دون أي نـوع مـن التعامل، مع العالم الخارجي.
اقتصاديات الأعمال	Business Economics	دراسة تنظيم المشروعات التجارية ووسائل إدارتهـا، طبقـاً للأساليب العلمية الحديثة، حتى تتمكن هذه المـشروعات من استغلال كل السبل، التي تـؤدي إلى خفـض التكـاليف

		وزيادة الأرباح، مع ضمان تطورها وتقدمها.
اقتصاديات التنمية	Development Economics	يُقصد بها الدراسة المؤدية إلى وضع السياسيات الاقتصادية، التي تستهدف زيادة دخول الأفراد، بالانتقال من المجتمع الزراعي إلى المجتمع الصناعي، من طريق إعداد خطط التنمية الاقتصادية. الموصلة لتحقيق هذه الأهداف، وإعادة تشكيل البناء والقيم الاجتماعية المختلفة.
اقتصاديات الحضر	Urban Economics	تهتم اقتصاديات الحضر بأنماط مواقع المساكن، والمؤسسات: التجارية والصناعية، وغيرها من مؤسسات المناطق النامية. فتبحث في كيفية نشأة هذه الأنماط وتغيرها وتأثرها بنفقات الحكومة المركزية والحكومة المحلية، وبالضرائب والرسوم واللوائح، وتأثيرها في كلّ ذلك، وفي نشاط المشروعات، وفي الإسكان.
اقتصاديات العمل	Labour Economics	هي دراسة، تشمل جميع الموضوعات الاقتصادية، التي تتصل بالعمل والعمال، كطبيعة اليد العاملة وتدريبها وتوزعها: الجغرافي والمهني، وسوق العمل والبطالة، وساعات العمل والتحليل الاقتصادي للأجور...
الائتمان "الاعتماد"	Credit	الائتمان، أو الاعتماد، لفظان مترادفان، معناهما "الثقة". ويستعمل هذا المصطلح في المصارف كثيراً، ويُقصد به ثقة المصرف في عميله، أو الحصول على ثقة طرف آخر فيه. ويُعرّف الاعتماد، أو الائتمان، "مصرفياً"

		بأنه: عقد يتعهد فيه المصرف بأن يضع تحت تصرف عميله، بطريق مباشر أو غير مباشر، أداة من أدوات الائتمان، وذلك في حدود مبلغ محدد ولمدة محدودة، أو غير محدودة.
الإبداع في التنمية الاقتصادية	Creativity in Economic Development	عملية تسفر عن خلق شيء جديد، اختراعاً كان أو فكرة، يقبله المجتمع على أنه مفيد. وقد أصبح الاهتمام بالابتكار والأصالة في الإنتاج ضرورة قصوى، في العصر الحديث. وقد تتحقق التنمية الاقتصادية بإدخال أساليب جديدة في عملية الإنتاج، مثل: استنباط سلع جديدة، استعمال وسيلة أو طريقة جديدة في الإنتاج، إعادة تنظيم صناعة ما، وفتح أسواق جديدة.
الاتحاد الجمركي	Customs Union	يُقصد بهذا المصطلح اتحاد بين ولايات أو دول، لتكوين منطقة جمركية واحدة؛ تُلغى بين أعضائها التعريفات الجمركية والقيود التجارية الأخرى؛ ولكن الاتحاد، يحتفظ بحاجز من تعريفة خارجية مشتركة إزاء الدول الأخرى.
الاتحادات التجارية	Trade Associations	تتكون من التجار ورجال الأعمال في تجارة أو صناعة معينة، من أجل حماية مصالحهم المشتركة ودعمها. وقد كان نشوء هذه الاتحادات هو رد الفعل لتكتل العمال في كلّ مهنة أو حرفة، في شكل نقابة عمالية، تذود عن مصالحهم، بالإضراب أو التهديد به، أو أساليب أخرى معروفة، في مجال

		العلاقات الصناعية، بين العمال ورجال الأعمال.
الاتفاق التجاري	Trade Agreement	هو اتفاق بلدَين أو أكثر، ينظم العلاقات الاقتصادية بين أطرافه، على أساس المساواة وتبادل المنفعة. ويتضمن، عادة، العمل على تنمية التبادل التجاري بين الدول المتعاقدة، وتطبيق مبدأ الدولة الأولى بالرعاية.
الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة (جات)	General Agreement on Tariffs and Trade (GAAT)	معاهدة دولية تجارية، أصبحت سارية المفعول، منذ الأول من يناير 1948. وثمة أربعون من حكومات الدول، هي التي كانت الأطراف المتعاقدة على المعاهدة، عند بدء سريانها، وتستحوذ على نحو أربعة أخماس التجارة العالمية. أمّا هيئة منظمة التجارة الدولية، فقد أصبحت تشكل هيئة الأمانة العامة للجات.
الاتفاقية النقدية الأوروبية	European Monetary Agreement (EMA)	اتفاقية صدّقها أعضاء منظمة التعاون الاقتصادي الأوروبي، في أغسطس 1955، وأصبحت سارية المفعول، منذ عام 1958، فحلت محل اتحاد المدفوعات الأوروبي، الذي كان قد مارس نشاطه، منذ عام 1950. واستهدفت الاتفاقية دعم التجارة متعددة الأطراف دعماً كاملاً؛ وقابلية تحويل العملات في أوروبا، وذلك من خلال إيجاد إطار للتعاون النقدي بين الحكومات والبنوك المركزية.

الأجر	Salary	الأجر، وفقاً لمفهوم الاقتصاديين، هو عائد العمل. والأجير هو العامل، الذي يشتغل، مقابل أجر معين، يتقاضاه من صاحب العمل. فالأجير، إذاً، واقع تحت رحمة صاحب العمل، بل رحمة الظروف الاقتصادية كذلك. وتعيش طبقة الأجراء في حالة من القلق الدائم، بسبب البطالة، التي تتعرض لها، إمّا بسبب الكساد العام، أو بسبب اقتصاد في النفقات، يجريه صاحب العمل.
الأجر الاجتماعي	Social Wage	هو الحدّ الأدنى للأجور، الذي يكفي العامل الوسط، أن يعيش في مستوى معيشي معقول في الجماعة المتحضرة؛ إذ يمكنه من الحصول على الحاجات الضرورية، مع النظر إلى أعباء الأسرة، التي يتحملها مثل هذا العامل، عادة.
الأجر الرسمي	Normal Wage	المقصود بذلك المبلغ الفعلي من النقود، الذي يكتسبه الفرد من دون أن تؤخذ في الحسبان أي ميزات خاصة، تضيفها الوظيفة؛ ومرادف هذه العبارة هو الأجور النقدية. وأيّ تغير في تلك الأجور، قد يتلاشى جزئياً أو كلياً، بسبب التغير في المستوى العام للأسعار؛ ولذلك، يميز الاقتصاد بين الأجور النقدية وبين الأجور الحقيقية.
الأجر، على	Time Wage	يحتسب على أساس الفترة، التي يقضيها العامل في العمل، وليس على أساس حجم

أساس الوقت		الإنتاج؛ فيتحدد الأجر بالساعة أو باليوم أو بالأسبوع أو بالشهر. ويؤخذ على هذه الطريقة لاحتساب الأجر، أنها لا تراعي الفروق الفردية بين العمال واختلاف قدراتهم على الأداء والإنتاج؛ ويترتب على ذلك، أن الفرد الكفء، الذي يفوق نظراءه، لا يشجع على بذل جهده لزيادة الإنتاج.
الأجور	Wages	يُقصد بها عائد العمل، سواء كان هذا العمل ذهنياً أو يدوياً.
الأجور الإجمالية "الأساسية"	Gross Pay	يُطلق هذا المصطلح على المكاسب والدخول الإجمالية، التي يحصل عليها الموظف في فترة زمنية محددة، قبل طرح أي خصم منها.
الأجور والرواتب	Wages, Salaries	الأجور والرواتب، في مفهوم التخطيط، هي مجموع ما يستحقه المشتغلون، في العملية الإنتاجية، من الموظفين والعمال، نظير عملهم، خلال السنة؛ سواء كان المشتغل، يتقاضى أجراً فعلياً، نقدياً أو عينياً، أو كان صاحب عمل، يحسب لنفسه أجراً، أو يحسب له أجر المثل ضمنياً. ولا تشمل الأجور والرواتب ما يُدفع نقداً أو عيناً منها فحسب، بل تتعداه إلى ما يحتجز من الاستحقاقات عن العمل، لاستخدامها في أغراض التأمين الاجتماعي والادخار، وما يتقاضاه المشتغلون من بدلات وأجور إضافية...

الاحتكار	Monopoly	يقصد بالاحتكار السيطرة الخالصة على عرض سلعة أو خدمة ما في سوق معلومة، أو على الامتياز الخالص للشراء أو البيع، من دون مزاحم أو منافس. وفي العصور الوسطى، كان الملوك، في أغلب الأحيان، هم الذين يمنحون الأفراد حق احتكار إنتاج أيّ سلعة.
الاحتكار (الشراء)	Monopoly	مشترٍ وحيد في السوق، يشكل احتكار شراء؛ مثال ذلك، أن أيّ صناعة مؤممة (مملوكة للدولة)، قد تكون المشتري الوحيد أو الرئيسي لأنواع معينة من المعدات؛ فصناعة الكهرباء، مثلاً، المؤممة في بلد ما، تتولى وزارة الكهرباء وحدها شراء المعدات الضخمة لتوليدها.
الاحتكار المؤقت	Corner	تركز كلّ سلعة ما أو الجزء الأكبر منها في حيازة شخص واحد أو جماعة واحدة، بقصد رفع سعر السوق تبعاً للقدرة المفتعلة للسلعة. ومن ثم، ينشأ الاحتكار المؤقت، وهو من الصعوبة بمكان في أسواق السلع، وإن كان من المشاهد عملياً محاولة بعض المنتجين، أحياناً، انتهاج هذا الأسلوب المؤقت في الاحتكار.
الاحتكار المطلق	Absolute Monopoly	يُقصد به التحكم في ناتج سلعة أو خدمة ما، لا يوجد له أيّ بديل، يمكن أن ينتجه منتج أو مورد واحد؛ ومثل هذا الوضع قُلما يحدث في الحياة الواقعية.

الاحتكارات الأجنبية	Foreign Monopolies	هي مظهر من مظاهر الاستعمار: السياسي والاقتصادي، تتبعه الدول: الكبرى والغنية، تجاه الدول: الصغرى والفقيرة. وهو نوع من الامتياز المطلق بتصنيع بعض المنتجات أو بيعها أو تصريفها، أو استثمار بعض الخدمات، أو احتلال بعض المناصب والوظائف.
الاحتكاك الاقتصادي	Economic Friction	هو التأثيرات الطبيعية، أو المتعمدة، التي تجنح إلى عرقلة سرعة تنفيذ القوانين الاقتصادية على الوجه الأكمل. مثال ذلك تلك التدابير، التي قد تتدخل بها الحكومة في مجرى الحياة الاقتصادية، كي تؤمن الحماية للأفراد من عنف بعض نواحي تنفيذ القوانين الاقتصادية، مثل تثبيت الحدود الدنيا للأجور، أو تثبيت أسعار مبيعات السلع الزراعية إلى أعلى من أسعار السوق الحرة؛ وذلك من خلال الإعانات الحكومية للمنتجين الزراعيين.
الاختيار المهني	Vocational Selection	هو انتقاء أصلح الأفراد لمهنة معينة، حتى يستطيع إعطاء أكبر إنتاج، بأقلّ طاقة ممكنة، ويكون أقلّ عرضة لسوء التوافق. ولا تقتصر وظيفة الاختيار على انتقاء أكفأ الأفراد لمهنة معينة، بل تفيد كذلك في توزيع الأعمال على العاملين، داخل المنشأة، ونقْلهم من عمل إلى آخر، وترقيتهم إلى مناصب أعلى، واختيار من يصلحون للتدريب على عمل ما، واستبعاد

		من لا يصلحون.
الإدارة التنفيذية والاستشارية	Line and Staff Administration	هـي نظـام لإدارة مؤسسـة أعـمال. تتكـون الإدارة التنفيذية Line من سلسلة من الإداريين، المسؤولين عـن الفـصل في الأمـور المتعلقـة برسـم الـسياسة وتنفيذها. أمّا الإدارة الاستشارية Staff، فهـي تـضم مستشارين فنيين لكلّ مستوى في الإدارة التنفيذيـة، يسدون النصح حول أفضل الوسائل الفنية في تنفيـذ السياسة، التي تقررها الإدارة التنفيذية.
الادخار	Saving	الادخار هو الامتناع عن الإنفاق على الاستهلاك. وله معانٍ مختلفة: – ادخار فردي Individual Saving: يلجـأ إليـه الأفراد، عندما تزيد دخولهم عـلى مـا ينفقونـه على الاستهلاك، ويوجهون الفائض إلى الادخار. – ادخار شركـات Corporate Saving: وهـو مـا تـستقطعه الـشركات مـن أرباحهـا المحققـة، لأغـراض الاسـتثمار؛ وتـسمى هـذه الظـاهرة كذلك إعادة استثمار الأرباح Reinvestment Profits. – ادخـار حكـومي Government Saving: وهـو فـائض الـدخل الحكـومي (الإيـرادات العامـة مـن الـضرائب والرسـوم وغيرهـا)، عـلى الإنفـاق الحكـومي عـلى الاسـتهلاك.

		ويُتَّخَذ احتياطياً، لمواجهة ما يطرأ من عجـز في الموازنة العامة للدولة، في سنوات مقبلة.
الادخار الإجباري	Compulsory (Forced) Saving	يُقصد بهـذا المـصطلح الادخـار، الـذي يتحقـق مـن خلال النقص الإجبـاري في الإنفـاق الاسـتهلاكي، مـن جانب أفراد المجتمع؛ فإذا ارتفعت الأسـعار بمعـدل أسرع من الزيادة في الدخول الشخصية، فإنـه يُقـال إن ثمة (ادخاراً إجبارياً) في المجتمع.
الادخار المتحقق "الفعلي"	Actual Saving	هو الفرق بين الناتج القومي الجاري، في مجتمع ما، وبـين اسـتهلاكه الجـاري، وهـو يتمثـل في الأمـوال المختلفة، التي تضاف إلى ثروة المجتمع، خـلال فـترة معينة، "مثل الآلات والمعدات الرأسمالية الإنتاجيـة، والمبـاني، والمخـزون الـسلعي مـن الـذهب، وفـائض ميزان المدفوعات".
الادخار المخطط	Planned Saving	هو الفرق بين النـاتج القـومي الأمثـل، الـذي يمكـن الحصول عليه مـن طريـق الاسـتخدام الأمثـل، لكـل القـوى المنتجـة، في ظـروف طبيعيـة وفنيـة معينـة، وبين الحجـم الأمثـل للاسـتهلاك. ويتوقـف الادخـار المخطط عـلى سـلامة نظـام التخطـيط، وكفاءتـه في استخدام الموارد المتاحة الاستخدام الأمثـل. كـما أنـه يتوقف على الأهداف الاستهلاكية والادخاريـة، التـي تحددها الخطة الموضوعة.
الأرباح الموزعة	Dividends	الأربـــاح الـــصافية، التـــي تحققهـــا الـــشركة المـــساهمة، هـــي فـــائض إيراداتهـــا عـــلى

مصروفاتها، كما يصوره "حساب الأرباح والخسائر"، في نهاية السنة المالية. وتحجز المنشأة جزءاً من هذا الفائض، لتكوين الاحتياطي القانوني، وبعض الاحتياطيات التخصصية الأخرى.		
هي الإيرادات المتحصلة، من مصادر غير النشاط الرئيسي للوحدة، ويُطلق عليها، عادة، اسم "أرباح أخرى" أو "أرباح غير متعلقة بعمليات التشغيل".	Non-Operating Income	الأرباح غير المتعلقة بعمليات التشغيل
يعني خضوع وعاء الضريبة نفسه لأكثر من ضريبة. ويحدث ذلك، في أغلب الأحيان، في أرباح الأموال المستثمرة في الخارج، إذ هي تخضع لضريبتَي الدولة المستوردة لرأس المال Capital Importing Country، وتلك التي تصدره Capital Exporting Country.	Double Taxation	الازدواج الضريبي
اضطراب رئيسي في الأسواق المالية، يتسم بالانخفاض الحادّ في أسعار الأصول، وإعسار العديد من المؤسسات: المالية وغير المالية.	Financial Crisis	الأزمة المالية
مبدأ محاسبي يقوم بالأصل على تحميل حسابات قياس النتيجة، وحسابات معاملات الموازنة، بالمصروفات التي دُفعت فعلاً خلال السنة، سواء تحققت عن أعمال أو خدمات تمت خلال السنة نفسها، أو كانت متحققة عن سنة سابقة، أو أنها تعود	Cash Basis	الأساس النقدي

		لسنة قادمة.
الاستثمار الإجمالي	Gross Investment	هو قيمة الاستثمار، قبل أن يحسب حساب إهلاك الأصول الثابتة، الناجم عن التقادم.
الاستثمار الحكومي (العام)	Government (Public) Investment	يتمثل في مبادرة الحكومة (القطاع العام) إلى تكوين رأس مال حقيقي جديد، إمّا من فائض دخلها على إنفاقها العادي؛ وإمّا من حصيلة القروض، التي تطرحها للاكتتاب العام؛ وإمّا من القروض الأجنبية، التي تحصل عليها من الهيئات أو الحكومات الأجنبية.
الاستثمار الصافي	Net Investment	هو قيمة الاستثمار، بعد الأخذ في الحسبان التقادم، الذي يفقد معه الأصل الرأسمالي قدرته الإنتاجية، فنياً واقتصادياً؛ ويصبح "خردة"، أو ما يُسمى "إهلاك الأصول الرأسمالية"، الموجودة داخل المنشأة أو في المجتمع الاقتصادي عامة؛ ويتطلب عمليات الإحلال.
الاستثمار الفردي	Individual Investment	يُقصد بالاستثمار الفردي توجيه الفرد مدخراته، أو مدخرات الغير، بغرض تكوين رأس مال حقيقي جديد.
الاستثمار النقدي	Money Investment	يمثل المقابل النقدي للاستثمار العيني، أيْ لكلّ أصل من الأصول الثابتة؛ وكذلك التغير في المخزون، معبَّراً عنه بالعملة المحلية والعملة الأجنبية؛ إذ إن الاستثمار العيني، يتكون من الأصول الثابتة، والتغير في المخزون.

الاستثمار في أوراق مالية	Portfolio Investment	استثمار من طريق شراء السندات. وهو لذلك يتميز عن الاستثمار المباشر في المشروعات Direct Investment، أيْ برأس المال في المشروع، أو بحصة منه، سواء كان المشروع منشأة فردية، أو شركة من شركات الأشخاص (شركة تضامن، شركة توصية، شركة توصية بالأسهم)، أو شركة من شركات الأموال (شركة مساهمة). وقد يتخذ الاستثمار صورة أخرى، وهي أن تنشئ الشركة الأجنبية في الخارج فرعاً لها في الدولة المعنية، تستثمر فيه جزءاً من أموالها استثماراً مباشراً.
الاستثمارات الاجتماعية	Social Investments	هي استثمارات، يتطلبها تنفيذ السياسة الاجتماعية، التي يستهدفها المجتمع، في شأن التعليم والصحة والإسكان... وتتمثل الاستثمارات الاجتماعية، على مستوى المشروع، في إنشاء المساكن للعمال، ومرافق عامة من حدائق وملاعب ومدارس وأندية ودُوْر حضانة؛ وكلّها لا تقلّ أهمية عن بناء المصنع نفسه.
الاستغلال	Exploitation	طبقاً لنظرية الاقتصادي الإنجليزي "ركاردو"، تستمد السلع قيمتها الاقتصادية من مقدار العمل المبذول في إنتاجها. وقد أضاف "ماركس" إلى هذا العامل، أنه لكي يتسنى إنتاج القيمة، يجب أن يكون العمل ضرورياً، من الوجهة الاجتماعية؛ على أن صاحب العمل، لا يدفع إلى العامل أكثر مما

		يلزم لإبقاء هذا الأخير على قيد الحياة، في حين أن ما يتلقاه صاحب العمل المستهلك، يعادل قيمة العمل المبذول في إنتاج الثروة.
الاستهلاك	Consumption	تقدر قيمة الإنتاج الكلي في المجتمع بقيمة ما ينتجه من سلع وخدمات مختلفة، في كلّ فترة زمنية معينة؛ إذ إن هذا الإنتاج، يُستخدم بإحدى طريقتَين، هما: – الاستهلاك الوسيط Intermediary Consumption . – الاستهلاك النهائي Final Consumption.
الاستهلاك الفوري	Instantaneous Depreciation	هو استهلاك الأصل بالكامل، في اللحظة نفسها، التي يتم فيها الاستثمار.
الاستهلاك المحلي	Local Consumption	هو استهلاك سلعة، في داخل حدود الدولة. ويرتبط بالإنتاج المحلي، تحت ظروف ومواصفات معينة، تفرضها السلطات المختصة. والغرض من ذلك حماية الاقتصاد الوطني، أو مواجهة أزمات طارئة، كحالة الحرب، أو في الأزمات الاقتصادية المحلية. وفي هذه الحالات، تختلف مواصفات السلعة، التي تستهلك محلياً، عن مثيلاتها من السلع المُعدة للتصدير، التي تُنتج تحت ظروف المنافسة الخارجية.
الأسهم العادية	Ordinary Shares	هي أسهم شركة محدودة المسؤولية، وتحمل الحق في فائض أصولها، بعد أن تكون قد

		دفعت ما عليها إلى الدائنين وحائزي الأسهم الممتازة. وتشترك الأسهم العادية في توزع الأرباح، إذا كان ثمة أرباح، بعد أن تكون قد أوفت مسبقاً بحقوق حائزي الأسهم الممتازة، وحائزي السندات.
الأسهم المحررة "المباعة أو المصدرة"	Issued Stock	هي الأسهم التي تُحرر أو تصدر لأمر المساهمين، مقابل نقدية سائلة تدفع، أو مقابل ممتلكات أخرى، أو خدمات.
الأسهم الممتازة	Preferred Stock	سُميت كذلك لأن مالكها يُمنح بموجبها أفضلية خاصة، تشمل أفضلية دفع أرباح الأسهم، وأفضلية استعادة قيمتها، في حالة تصفية الشركة.
الأسهم الممتازة محدودة الأرباح	Non-Participating Preferred Stock	عندما يكون الحق المفضل "المميز"، لحملة الأسهم الممتازة، في الحصول على أرباح محددة بقدر معين من المال، فإن هذه الأسهم تسمى "الأسهم الممتازة المحدودة الأرباح".
الأسهم الممتازة، المعادة عند الطلب	Callable Preferred Stock	يجب أن تُسلم للشركة، عندما يُطلب ذلك من حاملها؛ ولكن، إذا كان السهم قابلاً للتحويل، فقد تُحوَّل إلى أسهم عادية، عند طلبها.
الأسهم والسندات	Shares and Stocks	تعبِّر السندات Stocks عن النقود، التي تقترضها حكومة ما أو شركة، متضمنة سعر فائدة ثابتاً. أمّا الأسهم Shares، فهي تدل على ملكية جزئية في رأس مال شركة ما، يطرح على الجمهور للاكتتاب،

		بشروط متباينة من نوع إلى آخر من أنواع أسهم رأس المال.
الإصدار النقدي	Money Supply	تُعد النقود المتداولة خارج الجهاز المصرفي، إضافة إلى الودائع لدى المصارف، وهي كمية وسائل الدفع المؤشر الرئيسي، لدرجة السيولة العامة في المجتمع.
الإصلاح الزراعي	Agrarian Reform	هو إجراء تعديلات وتغييرات في النظام الزراعي في البلد؛ لزيادة الإنتاج الزراعي، وتوفير موارد داخلية للتنمية القومية، وتحقيق نوع من العدالة الاجتماعية، من طريق تحديد ملكية الأراضي الزراعية أو توزيعها، والقضاء على الإقطاع، ورفع مستوى الريف إلى مستوى المدينة.
الأصول الثابتة/ موجودات ثابتة	Fixed Assets	هي الموجودات، التي تستعمل في إنتاج، أو بيع موجودات أخرى، أو خدمات، والتي تبقى فترة الانتفاع بها مدة أطول، من فترة قيد حسابية واحدة.
الأصول المادية (الملموسة)	Tangible Assets	تُطلق كلمة (مادي) على الأشياء الملموسة أو الحسية. وتتضمن بعض الأمثلة على الأصول المادية، كالأراضي والعقارات والمعدات والآلات، وأصول أخرى، لها وجود ملموس.
الأصول المرهونة	Pledged Assets	هي الأصول، أو الموجودات، التي تستعمل للحصول على دين مضمون برهن، ومُعطى مقابله سندات إذنية، أو طويلة الأجل، لاقتراض النقود.

الأصول المعنوية	Intangible Assets	هي الأصول الطويلة الأجل، التـي تفيـد في عمليـات الشركة أو المؤسسة، وهي لا تعرض للبيع، وليس لها صفات مادية.
الأعباء الاجتماعية	Social Expenses	هي ما ينفقه مشروع معـين، لمـساعدة العـاملين أو تحقيق رفاهيتهم، كاشتراكات التأمينات الاجتماعية، والإجازات المدفوعة، وإنـشاء المـساكن للعـمال؛ مـا يـؤدي إلى زيـادة إنتـاجهم. كـما يقـصد بالأعبـاء الاجتماعيـة مـساهمة الدولـة في مـساعدة بعـض المـشروعات، التـي تنـتج سـلعاً ضروريـة، لتوزيعهـا بسعر أقلّ من سعرها الحقيقي.
الاعتماد البسيط	Simple Credit	يُعد الاعتماد البسيط من بـين أهـم عمليـات الائـتمان المصرفية، وأكثرها شيوعاً بين المصارف وعملائهم. وهـو اتفاق يتعهد المصرف بموجبه، أن يـضع تحـت تـصرف عميلـه الأمـوال اللازمـة، خـلال مـدة معينـة، مقابـل ضمانات عينية، أو شخصية، أو من دون ضمانات.
الاعتماد بالقبول	Acceptance Credit	هو أحد صور الاعتماد بالضمان، الـذي يتـدخل فيـه المصرف لـضمان عميلـه تجـاه الغـير. ويعـرّف بأنـه "تعهد بالدفع يتم على أساس التوقيع بالقبول، عـلى كمبيالة مسحوبة عليه".
الإعسار	Default	وضع يكون فيه الطرف المدين غير قـادر عـلى دفـع الفائدة أو المبلغ الذي اقترضه، عنـدما يحـين موعـد الدفع.

الإغراق	Dumping	الإغراق، من الناحية الاقتصادية، ظاهرة معروفة في الأسواق، تتضمن بيع سلعة في دولة أجنبية، بسعر يقل عن تكاليف إنتاجها، ومن ثم تُعوض الأرباح الاحتكارية المحققة في السوق المحلي، الخسارة الناتجة عن البيع بأقل من سعر التكلفة، في السوق العالمي.
الإفراط في الاتجار "البيع"	Over Trading	يُشير هذا المصطلح إلى النسبة العالية من المبيعات إلى النقدية، التي تحتفظ بها الشركة. ومن مؤشرات هذا الإفراط: النقص في النقدية، والزيادة في كمية البضاعة، التي لا تصاحبها زيادة سرعة دوران البضاعة، وزيادة معدل الاقتراض، وزيادة مصاريف الفوائد، وقلة الأرباح.
الإفراط في الادخار	Over Saving	ظاهرة تتحقق عندما لا تتأثر المدخرات الشخصية بقلة فرص الاستثمار. ولهذا، تتراكم، على مدار الوقت، في شكل أرصدة نقدية عاطلة، لا تسنح لها فرصة امتصاصها، أيْ استثمارها، لتكوين رأس مال عيني جديد. ومن ثم، فإن تراكم المدخرات، إزاء النقص في فرص الاستثمار، يؤدي إلى نشوء دورة مفرغة هابطة للإنتاج والدخل.
الإفراط في الإنتاج	Over Production	تتضح هذه الظاهرة، عندما يزيد العرض على الطلب، عند سعر معين. وأيّ خفض في السعر، قد يؤدي إلى تصريف فائض العرض، باجتذاب الطلب؛ ومع ذلك، فإن

		السعر الجديد، ربما لا يغطي نفقة الإنتاج. ويعزو الاقتصاديون حدوث فترات الكساد، في الدورة الاقتصادية، إلى نشوء هذه الظاهرة الاقتصادية.
الاقتصاد الاجتماعي	Social Economics	فرع من الاقتصاد التطبيقي، يتناول مشكلات ذات أهمية اجتماعية، مثل: الأجور، ومستوى المعيشة، والإسكان، والصحة العامة، وتوفير العناية بالأطفال والمرضى والمسنين، وكذلك البطالة، والتنظيم الحكومي للأوضاع الصناعية، والتأمين الاجتماعي.
الاقتصاد الاشتراكي	Socialistic Economics	يُعرّف بأنه شكل من الاقتصاد "العملي"، والذي لا يُعنى بالوصف والتحليل لما يحدث في ظل ظروف كامنة معينة فحسب؛ بل يتجاوزهما إلى اكتشاف ما يجب أن يحدث، تحقيقاً للرفاهية العامة للمجتمع وأعضائه.
الاقتصاد التطبيقي	Applied Economics	تطبيق الاقتصاد النظري، أو النظرية الاقتصادية، على المشكلات العلمية للصناعة والزراعة والتجارة وشؤون المال، أيْ استخدامها كأداة تحليلية؛ ويقتضي ذلك معرفة أولية، على الأقل، بالعلوم الاجتماعية الأخرى.
الاقتصاد الجزئي	Micro Economics	ذلك الجزء من علم الاقتصاد، الذي يختص بدراسة الجوانب الاقتصادية، على مستوى المنشأة، من حيث الإنتاج والنفقات والأسعار والأجور وما إلى ذلك. ويستعمل

		هذا المصطلح للتفرقة بين التحليلات والدراسات الاقتصادية، التي تستخدم على المستوى القومي، وتعنى بالظواهر الكلية، وبين الدراسات والتحليلات الاقتصادية، التي تستخدم على مستوى المنظمة.
الاقتصاد الدولي	International Economics	فرع من علم الاقتصاد، يختص بالمعاملات الاقتصادية عبر الحدود القومية، مثل: تبادل السلع، وحركات رأس المال والهجرة ...
الاقتصاد السياسي	Political Economy	في الأصل، كان الفكر الاقتصادي فرعاً من فروع سياسة أمور الدولةُ أو إدارتها، (ولهذا علقت السياسة بالاقتصاد). وأصبحت تسمية الاقتصاد، مقروناً بصفة "سياسي"، هي التسمية، التي شاعت، بعض الوقت؛ ثم نبذت، وأصبح الاقتصاد فرعاً مستقلاً بذاته عن العلوم الاجتماعية الأخرى، ومن بينها علم السياسة.
الاقتصاد الصناعي	Industrial Economy	يدرس الاقتصاد الصناعي تكوين الصناعة وهيكلها، وعناصر التصنيع، كالمواد الخام ورأس المال والعمل والإدارة الصناعية؛ كما يدرس تمويل الصناعة والتسويق، وتوطن الصناعة.
الاقتصاد الطبيعي	Natural Economy	يُقصد به الاقتصاد، الذي يندر أو ينعدم فيه استخدام النقود، والذي كان سمة بارزة للمجتمعات الإنسانية، في المراحل الأولى من تطورها الاقتصادي. ويتبع في هذا الاقتصاد الطبيعي نظام المقايضة، الذي يمكن معه استخدام أيّ سلعة أو خدمة في

		شراء أيّ سلعة أو خدمة أخرى.
الاقتصاد الكلي	Macro-Economics	هو ذلك الفرع من الدراسة الاقتصادية، الذي يختص بتحليل الاقتصاد القومي بوجه عام؛ إذ يتناول البحث في الكميات الاقتصادية، التي تأخذ في نطاق تحليلها الاقتصاد القومي، ومثال ذلك: تحليل الناتج القومي، أو الدخل القومي، أو الإنفاق القومي، أو الدورة الاقتصادية.
الاقتصاد المختلط	Mixed Economy	هو نظام اقتصادي، يمكن أن يشتمل بعض الخصائص لكلّ من النظام الرأسمالي والنظام الاشتراكي؛ إضافة إلى درجة من رقابة الحكومة المركزية، على الاقتصاد القومي للمجتمع والتدخل فيه.
الاقتصاد المعياري	Normative Economics	دراسات اقتصادية، تنطوي على شروح لما يجب أن تكون عليه المنشأة الفردية أو السياسة العامة. أمّا الشروح، فإنها تعتمد على الحكم الشخصي Value Judgment للاقتصادي المعني بهذه الدراسة.
الاقتصاد المفتوح	Open Economy	يُقصد به ذلك الاقتصاد، الذي تنشأ بينه وبين الاقتصاديات الأخرى علاقات تبادل تجاري.
الاقتصاد المكيف أو المرن	Adapted Economy	نظام اقتصادي، تخلق السلطات فيه جواً أو مناخاً عاماً، يسمح للجهد البشري بأن يبذل طاقته بحُرية، ضمن إطار التخطيط المدروس، ويلاحظ أنه طبق في اليابان،

		وبُني على أساس النقاش الحر، بين أرباب العمل وممثلي الحكومة.
الاقتصاد الموجَّه	Planned Economy	يقصد به الاقتصاد، الذي تسيطر عليه الدولة بصورة كلية، أو على نطاق واسع. وقد تتحقق السيطرة من طريق الملكية العامة لوسائل الإنتاج، كما هو الحال في البلاد الآخذة بالنظام الاشتراكي؛ أو من طريق تخطيط الإنتاج والتنمية، أو الرقابة على الائتمان، أو التوزيع بالبطاقات، أو توجيه العمل نحو النواحي المؤدية إلى تحقيق التنمية، أو تعديل سياسة الرسوم الجمركية بصفتها إحدى وسائل تنظيم تجارة البلد الخارجية.
الاقتصاد النقدي	Money Economy	اقتصاد يتميز باستخدامه للنقود في عمليات المبادلة، على أساس أن النقود مقياس عام للقيمة، ووسيلة عامة للدفع. وهذا بخلاف الاقتصاد الطبيعي، الذي لا تستخدم فيه النقود بهذه الطريقة، بل تجرى فيه العمليات التبادلية على أساس المقايضة، أيْ تبادل سلعة أو خدمة بسلعة أو خدمة أخرى.
الاقتصاد الوصفي	Descriptive Economics	يُقصد بهذا المصطلح ذلك الفرع من علم الاقتصاد الذي يحاول وصف الحقائق الاقتصادية لموضوع معين وتفسيرها، من دون التعمق في التحليل المنطقي لأسبابها ونتائجها؛ إذ إن الاقتصاد الوصفي، يشمل، مثلاً، وصف النظام النقدي أو نظام حيازة

		الأرض، وما إلى ذلك في أيّ مجتمع اقتصادي؛ أمّا الاقتصاد النظري أو التحليلي، فيسجل نظرية القيمة أو نظرية النقود أو نظرية الريع أو غيرها من النظريات الاقتصادية.
الاقتصادي	Economist	عالم اقتصادي، أصبح خبيراً بالتعامل مع النواحي الاقتصادية للظواهر الاجتماعية. وقد يتخصص بالاقتصاد النظري أو التطبيقي.
الأقساط السنوية	Annuities	مبالغ من النقود، تستحق الدفع، سنوياً، لفترة محدودة أو غير محدودة من الزمن؛ كأن تمتد الفترة لسنوات معينة، أو طول الحياة، أو إلى ما لا نهاية. ويُستخدم هذا المصطلح، عادة، في أعمال التأمين؛ ليمتد الحق في تسلم سلسلة المدفوعات، على أساس سنوي.
الإقطاع	Feudalism	هو تقسيم الأراضي، الداخلة في وحدة اقتصادية، إلى وحدات صغيرة، يتولى الفلاحون زراعتها، لحساب مالك الوحدة الكبرى؛ ويحصلون على أجر ضئيل، نظير هذا العمل.
الاكتفاء الذاتي	Self-Sufficiency	إن الاكتفاء الذاتي، بمعناه الصحيح، يعني أن البلد، ينتج بعض حاجاته من السلع والخدمات، ما دام ذلك الإنتاج اقتصادياً، يلائم ما يملكه ذلك البلد، من موارد وميزات طبيعية ومكتسبة. وقد يعتقد، أن الاكتفاء الذاتي، يعني الاستغناء عن استيراد

		السلع والخدمات من البلاد الأخرى، بقصد إنتاجها أو توفيرها محلياً؛ ولكن تحقيق الاكتفاء الذاتي.
الاكتفاء الذاتي/ الحكم المطلق	Autarky/ Self- Sufficiency	يُقصد به أن يقلل بلد ما، من اعتماده على الخارج للحصول على حاجياته من السلع الاستهلاكية، وذلك رغبة في تنمية الإنتاج المحلي، والاعتماد على الموارد الذاتية، أو توفير قدر من حصيلة العملات الأجنبية، لتوجيهه إلى الأغراض الإنتاجية، أو الاجتماعية.
الآلية	Mechanization	هي استخدام الآلات في الإنتاج، وحلول الحركة الميكانيكية محل الجهد العضلي؛ ما يزيد من معدل الإنتاج، ونقص النفقة، وإعفاء العمال من بذل الجانب الأكبر من المجهود. والتوسع في استخدام الآلات في الإنتاج، هو أحد الاتجاهات الرئيسية في التقدم التكنولوجي، والعامل الأهم في رفع إنتاجية العمل وتحسين شروطه، ورفع مستوى المعيشة.
الأموال الاستهلاكية	Consumption Fund	يقصد بها في النظم الاشتراكية ذلك الجزء من الدخل القومي، الذي يستعمل لإشباع احتياجات السّكان، من الغذاء والملبس، وغيرها من الطلبات الجارية.
الإنتاج	Production	هو النشاط البشري، الذي يجعل الموارد الطبيعية صالحة لإشباع المطالب البشرية. ويتكون الإنتاج من أنشطة مختلفة، يُطلق عليها "العمل". ويتكون الإنتاج من ثلاثة

		عناصر، هي (العمل، الأرض، رأس المال).
الإنتاج الاجتماعي	Social Production	يـصدر الإنتـاج الاجتماعـي، "طبقـاً للمفهـوم السوفيتي"، عن عامل واحد من عوامل الإنتاج، هـو العمـل الاجتماعـي؛ إذ لا يُعَـدّ رأس المـال، والمـوارد الطبيعية، من عوامل الإنتاج، طبقاً للفكر الماركسي. وهـذا، ولا شـك، يُعَـدّ مخالفـة جوهريـة للمنطـق المتبع في الدول الغربية.
الإنتاج التعاقدي	Order Production	هو الإنتاج المرهونة كمياته وأنواعه بإبرام تعاقدات معينـة. ويتميـز هـذا النـوع مـن الإنتـاج بتعـدد المنتجات والعمليات، والخامات اللازمـة لهـا، والتـي يتطلب تخطيطها وتشغيلها درجة عالية من الخبرة والمهارة الفنية.
الإنتاج القومي	National Production	مجموع قيم التدفقات، مـن الـسلع والخـدمات، التـي يحققها الاقتـصاد القـومي، خـلال فـترة زمنيـة معينـة. ويُقدر الإنتاج القومي، إما حسب سـعر الـسوق، عـلى أسـاس مجمـوع المبـالغ، التـي يـدفعها المـستهلكون، مقابل حصولهم على السلع والخـدمات المنتجـة، وإمـا حـسب تكلفـة عوامـل الإنتـاج، عـلى أسـاس مجمـوع المبالغ، التي يحصل عليها المنتجون من بيع إنتاجهم.
الإنتاج الكبير	Large Scale Production	يقـصد بـه إنتـاج الـسلع بمقـادير كبـيرة. ويستطيع المشروع، أن يرفع طاقته الإنتاجية، أو يوسـع نطـاق إنتاجـه، بـأن يزيـد المقادير الموظفة من عناصر الإنتاج، وخاصـة

		من رأس المال والعمل؛ وأن يزيد من كفاءة هذه العوامل، من طريق تقسيم العمل، أو الأخذ بأحدث المبتكرات التكنولوجية، مثلاً.
الإنتاجية	Productivity	تُعرَّف الإنتاجية على أساس الارتباط بين عنصر العمل وذلك القدر، الذي تنتجه كلّ وحدة من وحدات هذا العنصر. ولذلك، فإن الإنتاجية، أيْ إنتاجية العامل، هي ما ينتجه العامل الفرد، في فترة زمنية معينة. وعلى ذلك، فإن إنتاجية العامل، أو الناتج لكلّ رجل ـ ساعة Output Per Man hour، هو مؤشر مهم، يلقي ضوءاً على مدى نجاح المنشأة، أو الصناعة المعينة، في استخدام مواردها الحقيقية، ومدى فاعلية استخدام عنصر العمل في عملية الإنتاج.
الانخفاضات الداخلية	Internal Economies	يمكن أن تقسم التخفيضات الناشئة عن أيّ زيادة في حجم الإنتاج لأيّ نوع من السلع، نوعَين رئيسيَّين: النوع الأول، الانخفاضات الخارجية، الناجمة عن التطور العام للصناعة. والنوع الثاني، الانخفاضات الداخلية، الناتجة من موارد المنشآت الفردية، التي تتكون منها الصناعة، وتنظيم هذه المنشآت وكفاءتها الإدارية.
الانخفاضات غير المحتسبة	External Economies	تنشأ عن الهبوط في نفقة أي مواد أو خدمات، تشمل المواد الخام، العمل، الوقود، الطاقة، خدمات النقل، خدمات المنشآت المتخصصة، ووكالات البيع؛ تحتاج

		إليها المنشأة، وتحصل عليها من المصادر الخارجية. يؤدي إليها كذلك استخدام كميات كبيرة، من الوقود والخامات.
الاندماج "اندماج الشركات"	Merger	عندما تشتري شركة، أو تمتلك موجودات شركة، أخرى وتضمها إلى موجوداتها، فإن الشركة المشتراة "الثانية" تُحل شخصيتها. ويسمى انضمام الشركتين على هذا النحو، "اندماج الشركات".
الاندماج الاقتصادي	Economic Integration	هي المرحلة الأخيرة، التي يمكن أن يصل إليها مشروع التكامل الاقتصادي؛ إذ تتضمن توحيد السياسات الاقتصادية كافة، وإيجاد سلطة إقليمية عليا، وجهازاً إدارياً لتنفيذ هذه السياسات.
الإنفاق الجاري	Current Expenditure	يرتبط هذا الاصطلاح بالموقف المالي للقطاع الحكومي، من ناحية الإنفاق.
الإنفاق الحكومي	Government Spending	يُقصد به الإنفاق على جميع المشتريات الحكومية، من السلع والخدمات.
الإنفاق الرأسمالي	Capital Expenditure	إنفاق ذو طبيعة غير متكررة، ينجم عنه حيازة الأصول.
الإنفاق العام	Public Spending	هو ما تنفقه الدولة والسلطات العمومية الأخرى، في مختلف حقول النشاط الإنساني؛ ويُصرف من موازنة الدولة العامة، والموازنات الملحقة، وحسابات الخزينة الخاصة، وموازنات الهيئات المحلية.
الانكماش	Deflation	الانكماش في الاقتصاد هو أزمة اقتصادية، تُعبر عن قصور في الطلب، بالقياس إلى

		العرض، عن مستوى الأسعار السائدة من قبل. وبعبارة أخرى، هو انخفاض حجم الإنفاق النقدي بنسبة، تزيد على مثيله في العرض الكلي من السلع والخدمات؛ أو هو زيادة العرض الكلي من السلع والخدمات بنسبة أكبر من الزيادة في حجم الإنفاق النقدي. وفي العادة، يكون الانكماش مصحوباً بتدهور في الأثمان. ومن أسبابه حالة الحرب، المضاربة، الاحتكارات، انحسار التصدير...
الأوراق التجارية	Commercial Documents	هي سندات قابلة للتداول بالطرق التجارية. وتماثل النقود في الوفاء. وتمثل حق حاملها في مبلغ من المال، يستحق الدفع لدى الاطلاع، أو في موعد معين. وغاية هذه الأوراق تسهيل حركة الديون بأموال نقدية، وذلك بجعل هذه الديون قابلة للانتقال بوسيلة سهلة، وهي التظهير.
الأوراق المالية	Financial Documents, Papers	هي جميع الأوراق، التي تمثل المال، أو تسهل حركته وتداوله بين الأشخاص، من أوراق نقدية ممثلة في العملة: المحلية والأجنبية؛ إلى أوراق تجارية، كسندات السحب والأمر والشيكات. وهي خصوصاً الأوراق أو الصكوك ذات القيمة المالية، التي تصدرها الشركات، ولا سيما الشركات المساهمة.
الأوراق المالية المدرجة في البورصة	Listed Securities	هي الأسهم والسندات القابلة للتبادل، في سوق بورصة منظمة.

الأوراق المالية ذات الفائـــدة بـــسعر ثابت	Fixed Interest Securities	سندات وما شابهها من أوراق، تصدرها شركة عامة؛ وتعرف بعدة أسماء، مثل: سندات رهـن، وسـندات مضمونة، وأذون مضمونة. وهي جميعهـا التزامـات قروض، تتطلب دفع أسـعار فائـدة محـددة، ودفـع أصل القرض في تاريخ الاستحقاق. أمّـا حـائزو هـذه السندات، فهُم دائنو الشركة. كـما أن كـلاً مـن رأس المال والقروض والفائدة هي واجبة السداد، قانوناً.
الإيراد القومي	National Revenue	يقصد به إيرادات الحكومة، من الضرائب والرسـوم، والمصادر الأخـرى للـدخل الحكـومي؛ وهـي تقابـل الإنفــاق الحكــومي National Expenditure في الموازنة العامة.
الإيرادات العامة	Public Revenues	مـصطلح اقتـصادي، يعنـي جميـع المـصادر، التـي تستخدمها الدولة، والأمـوال اللازمـة لـسد نفقاتهـا، ومجمـوع دخـول الدولـة، التـي تتوقـع تحـصيلها. وتكون البـاب الأول مـن الميزانيـة العامـة. وتـشمل الضرائب والرسوم والقروض والوسائل النقدية.
الإيرادات المستحقة	Accrued Revenues	هــي الإيــرادات المكتــسبة، ولكنهــا لم تُحَـصّل، لأن الدفع لم يحن موعده بعد.
الإيرادات غير المسجلة	Unrecorded Revenue	يطلـق هـذا التعبـير عـلى أيّ إيـرادات، تكـون قـد تجمعـت خـلال فـترة حـسابية معينـة؛ ولكنهـا لم تستلم قبل تاريخ إقفال الدفاتر.

البضائع	Merchandise	يقـصد بالبـضائع، وفقـاً لتوصـيف بنـود ميـزان المـدفوعات، معظـم الـسلع المنقولـة، وفقـاً لتغيـير ملكيتها، بين مقيم وغير مقـيم، وهـي تقـيم بـسعر السوق، وتسجل في الوقت ذاته، الـذي يحـدث فيـه تغير الملكية.
البطالة	Unemployment	مصطلح يدل على تعطل العمال من العمل.
البطالة التكنولوجية	Technological Unemployment	يُقصد بالبطالـة التكنولوجيـة تلـك البطالـة الناشـئة عن التوسع في استخدام الآلات، لتحل محل العمال. وإذا ترتـب عـلى اسـتخدام الآلات تخفـيض نفقـات الإنتـاج، مـا يـؤدي إلى تخفـيض الأسـعار، وزيـادة الطلـب، وفـتح أسـواق جديـدة، فيعـاد اسـتخدام العمال السابق التخلي عـنهم، مـع إعـادة تـدريبهم على مهارات جديدة، لمواجهة هذه الظروف.
البنود المالية	Monetary Items	يُطلـق هـذا المـصطلح عـلى الأصـول "الموجـودات" المالية، مثل النقـد والاسـتثمارات، في الأوراق الماليـة الـسريعة التحويـل إلى نقـد، والأوراق الماليـة المستحقة القبض، وحسابات المدينين.
البنوك التجارية	Merchant Banks	تنقسم البنوك التجارية قسمَين: – بنوك تشتغل بالأعمال الخاصة بالائتمان. – بنـوك إصـدار، تـشتغل بالعمليـات المنطويـة عـلى الإشراف عـلى إصـدارات رأس المـال، بالإنابـة عـن عملائهـا. كـما

		أن هـذه البنـوك تعمـل في أسـواق الـذهب والعملـة الأجنبيـة، وتـؤدي وظـائف أخـرى عديـدة، ذات علاقـة بتمويـل التجـارة، وإدارة الاستثمار، والتأمينات بأنواعها.
البنوك المتخصصة	Specialized Banks	بنوك متخصصة بمنح الائتمان للـصناع أو الـزراع أو أصحاب العقارات. وهي ثلاثة أنواع: بنـوك التنميـة الصناعية، وبنوك الائتمان الزراعي، وبنـوك الائـتمان العقاري. أمـــا بنـــك التنميـــة الـــصناعية Industrial Development Bank، فالغرض منه توفير الائتمان للمؤسسات الصناعية الـصغيرة. وأمّـا بنـك الائـتمان الزراعـي، فيـوفر التمويـل الـلازم، في شـكل قـروض قصيرة الأجل، لتمكين المزارعين من شراء مـستلزمات الإنتاج الزراعي؛ أو في شكل قـروض طويلـة الأجـل، بغرض شراء المزارع، أو لاستخدامها رأس مـال عـاملاً بصفة عامة.
البيع الائتماني	Credit Sale	تُشْتَرَى بموجبه السلع، ويـدفع المـشتري قـسطاً مـن ثمنها، عند تسلُّمه إياهـا، ويُقَـسَّط البـاقي. وتـصبح الــسلع المــشتراة، وفقـاً لهـذا النظـام، ملكـاً خاصـاً للمشتري، مـن فـور دفـع القـسط الأول؛ حتـى إنـه يحق له بيعها أو التصرف فيها على أيّ وجه، وفي أيّ وقـت. إلا أنـه إذا أخـل باسـتكمال ثمنهـا، حـق

		للبائع الدائن أن يدعي عليه أمام المحكمة، التي قد تصدر حكمها بإلزامه دفع الدين.
البيع بالتقسيط	Installment Sales	هو طريقة في الشراء، يدفع فيها المشتري مبلغاً من المال مقدماً، تحت الحساب، ويوافق على دفع باقي قيمة ما اشتراه على أقساط مالية محددة، وفي مواعيد محددة، وخلال فترة زمنية محددة.
البيع بالعربون	Sale on Deposit	العربون هو مبلغ من النقود، يدفعه أحد الطرفين، للطرف الآخر، وقت إبرام العقد. ويُعد دفع العربون دليلاً على أن العقد أصبح باتا، لا يجوز العدول عنه إلاّ إذا قضي الاتفاق بغير ذلك.
التاجر المصدر	Export Merchant	هو من يشتري سلع منتج محلي، ويتطلع إلى التهافت عليها في سوق خارجي. ويشرف هذا التاجر على عملية البيع بأسرها، منذ وصول السلع إلى الميناء حيث تشحن، بما في ذلك التمويل، وإعداد وثائق الشحن.
التأميم	Nationalisation	هو نقل الملكية من الأفراد أو الشركات الخاصة إلى ملكية "الأمة"، أيْ الملكية العامة. والتأميم ينطوي على عنصرَين، هما: - نقل الملكية من القطاع الخاص إلى القطاع العام. - تنظيم إداري جديد.
التأمين	Insurance	إجراء من مقتضاه، أن أحد الطرفَين المتعاقدَين (الشركة المؤمنة) The Insurer، يدفع في (مقابل قسط

		(Premium) إلى الطرف المتعاقد الآخر (الشخص المؤمن عليه The Insured) تعويضاً عن الخسارة، التي قد تحدث بطريقة معينة، كالحريق أو غرق سفينة، أو الحوادث.
التأمين الائتماني	Credit Insurance	نوع من التأمين، تعوض شركة التأمين بموجبه التجار عن الخسارة المترتبة على الإعسار، أو طول أمد توقف عملاء المنشأة عن دفع أثمان السلع المبيعة لهم بالائتمان (الدفع الآجل).
التأمين الاجتماعي	Social Insurance	نظام من الضمانات الاجتماعية، ترعاه الحكومة. ويرمي إلى حماية أصحاب الأجور وعائلاتهم من الضائقات الاقتصادية، في حالات المرض، ويُسمى التأمين الصحي Health Insurance؛ والبطالة، ويُسمى التأمين ضد البطالة Unemployment Insurance؛ ونظم المعاشات، ويُسمى Pension Systems؛ والعجز والشيخوخة، أو التعرض للإصابة أثناء مزاولة العمل. وهو ينبثق من تشريعات، تتبناها الدولة، كالتشريعات الخاصة بتعويضات العمال.
التأمين البحري	Marine Insurance	إجراء يتعهد بموجبه أحد الطرفَين المتعاقدَين (الشركة المؤمنة) بتعويض الطرف الآخر، مالك السفينة، أو شحنته، عن الخسارة: الكاملة أو الجزئية، أو عن تحطم السفينة في البحر.

التبادل	Exchange	يجري التبادل حين يتوافر لدى المرء شيء زائد على حاجته المباشرة، وفي هذه الحالة، يصبح الزائد سلعة. والسلعة التي لا قيمة لها، بالنسبة لصاحبها، تصبح عديمة الاستعمال.
التجارة الحرة	Free Trade	تجارة لا تعوقها التعريفات الجمركية، ولا حصص الواردات والصادرات، ولا الوسائل الأخرى، التي تَحُوْل دون حرية حركة السلع والخدمات فيما بين الدول.
التجارة الدولية	International Trade	هي عملية تبادل السلع والبضائع والخدمات، بين الشعوب والدول. وتخضع لقيود من جانب الحكومات، سواء من حيث المعاملات، أو الدفع بعملات أجنبية، وفرض رسوم جمركية على الواردات. ويرتبط تاريخها، على نحو دقيق، بنمو الحضارة، ويتأثر حجمها بعوامل، مثل: نوعية السلع المنتجة، ومستوى الطلب الخارجي والاستهلاكي، إضافة إلى توافر وسائل النقل.
التجارة المنظورة	Visible Trade	هي جزء من التجارة بين الدول، يتمثل في حجم البضائع: المستوردة والمصدرة، التي يمكن فرض الرسوم الجمركية عليها. وهي تختلف عن التجارة غير المنظورة، التي تشمل الخدمات، وموارد السياحة، والتحويلات المصرفية، وما شابهها.
التحليل الحدّيّ	Marginal Analysis	أُسِّسَت النظرية الاقتصادية الحديثة على التحليل الحدّيّ. وثمة تفرقة بين المنفعة

		الكليـة والمنفعـة الحديـة. فـالأولى، هـي مجمـوع المنـافع، التـي يحـصل عليهـا الـشخص، مـن جـراء استهلاك الوحدات المتعددة، التي يتكون منها شيء ما. أمّا الثانية، فهي ما يطرأ على المنفعة الكلية مـن تغير، بفعل إضافة أو إنقاص واحدة مـن الوحـدات المستهلكة.
التحويل	Conversion	مصطلح مالي، يعنـي اسـتبدال قـرض، بـسعر فائـدة معينة، بقـرض آخـر ذي سـعر أكـثر انخفاضـاً. فـإذا كانـت هنـاك سـندات حكوميـة بـسعر فائـدة 3%، وأرادت الحكومـة أن تـستبدل بهـا سـندات أخـرى، سعر فائدتها 2%، سنوياً، فإن عملية الاستبدال هذه تُسمى بالتحويـل، أيْ تحويـل نـوع مـن الـسندات، بسعر فائدة معينة، إلى نوع آخر، بسعر فائدة أكـثر انخفاضاً.
التحويلات الاجتماعية	Social Transferences	مجموع الوسائل، التي يُحَصَّل بمقتضاها جانب مـن الدخل القومي، من بعض المواطنين، لإعادة توزيعـه على البعض الآخر؛ وذلك من طريق نظـم الـضرائب والتأمينات الاجتماعية.
التخزين	Stock	يُشير، في لغة الاقتصاد، إلى المؤونـة الاحتياطيـة مـن المــواد الأساســية. وتــستهدف عمليــة التخــزين الاحتيـاطي أغراضـاً تجاريـة أو تموينيـة، إذ تحفـظ السلع، حتى يحين الوقت الملائـم لعرضـها في سـوق البيع وعلى المـستهلكين. والمـواد الغذائيـة المعرضـة

		للتلف، يجري تخزينها للصيانة، واحتياطاً للحاجات الطارئة أحياناً.
التخصيص	Allotment	توزيع الأوراق المالية بين المكتتبين، بنسب ما اكتتبوا فيه، حينما يتجاوز الاكتتاب عدد الأوراق المعروضة.
التخطيط الاجتماعي	Social Planning	يقصد بالتخطيط الاجتماعي وضع الخطط، المتعلقة بالموارد والمؤسسات الاجتماعية؛ استجابة لحاجات المجتمع. كذلك ينظر، أحياناً، إلى اصطلاح التخطيط الاجتماعي على أنه مُكَمِّل للتخطيط الاقتصادي؛ وفي هذه الحالة، يقصد به تخطيط نواحي المجتمع وأنشطته غير الاقتصادية.
التخطيط الاقتصادي	Economic Planning	يُقصد به إعداد خطط التنمية الاقتصادية والاجتماعية، خلال فترة زمنية معينة، طبقاً لأهداف قومية محددة؛ فهو ـ إذن ـ يوازن بين مختلف النواحي، التي تُستخدم فيها الموارد، واختيار النواحي، التي تحقق أكبر منفعة ممكنة. وقد تكون خطط التنمية طويلة الأجل، تغطي فترة قد تصل إلى 20 عاماً، أو متوسطة الأجل، تراوح بين ثلاث وسبع سنوات، أو قصيرة الأجل، وهي سنوية.
التخطيط الشامل	Overall Planning	هو تخطيط استخدام الموارد المتاحة في المجتمع الاقتصادي، على أفضل وجه، لتحقيق أفضل النتائج. ويشمل هذا التخطيط جميع قطاعات الاقتصاد القومي، بخلاف التخطيط الجزئي، أيْ تخطيط

		استخدام الموارد المتاحة في بعض تلك القطاعات، دون بعضها الآخر.
التخطيط القطاعي	Sectorial Planning	يقصد به تخطيط الدولة بعض القطاعات الاقتصادية المهمة دون غيرها، أو بعض فروع تلك القطاعات، وهو ما يتجسد في التخطيط الجزئي Partial Planning .
التخطيط القومي	National Planning	تطبيق أحدث الطرائق العلمية، لتحقيق أحسن استغلال للموارد: الطبيعية والبشرية؛ على أساس تَوَلِّي هيئة مركزية وضع الخطة القومية، بما يغطي أجزاء الدولة كلّها. ويستند التخطيط القومي إلى دراسة كاملة شاملة لحاجات المجتمع المختلفة، ووضع الخطط، التي تكفل الاستخدام الكامل لموارد المجتمع وإمكانياته كافة، من أجل مقابلة هذه الاحتياجات.
التخطيط الكمي	Quantitative Planning	يعتمد على توزيع الموارد المتاحة كمياً بين المنتجات، التي تحددها سلطات التخطيط؛ إذ عندما تُحدَّد كميات المنتجات المطلوبة، يبدأ تقدير الموارد اللازمة لإنتاجها، على أساس معاملات فنية معينة. فإذا ظهر فائض أو عجز في الموارد المتاحة، عُدِّلت أهداف الإنتاج، تفادياً لهذا الاختلال.
التخطيط المالي	Financial Planning	وهو يشمل دراسة الاتجاهات المالية الطويلة الأجل، والحالة الاقتصادية الحاضرة والمستقبلة، والعلاقات مع الإنتاج والبيع والبحث والتطوير والإدارة العامة.

التخطيط المركزي	Central Planning	تخطيط الاقتصاد القومي بناء على القرارات، التي تتخذها هيئة مركزية للتخطيط. ومن المبادئ التخطيطية السليمة، أن يكون التخطيط (أيْ وضع الخطة الاقتصادية والاجتماعية العامة) مركزياً، أمّا التنفيذ (تنفيذ الأهداف المرسومة في الخطة) فيكون لامركزياً.
التخطيط بعيد المدى	Long-Range Planning	يغطي التخطيط بعيد المدى مدة تزيد عن الخمس سنوات، ويراوح، عادة، بين عشر إلى عشرين سنة، أو أكثر أحياناً. ويتناول تحديداً مجمل الأهداف للاقتصاد الوطني، والوسائل اللازمة للوصول إلى تلك الأهداف، دون الدخول في تفصيلاتها، وهو بذلك يرسم الإطار العام، لمسيرة البلد الاقتصادية والاجتماعية.
التخطيط على مستوى الدولة/ التخطيط الكلي "العام"	Macro Planning	يُقصد به توجيه الاقتصاد الوطني مركزياً، من طريق تحديد المكونات الأساسية، للدخل والإنتاج والاستهلاك، وغيرها من المتغيرات، وإيجاد العلاقة فيما بينها، ومدى تطورها خلال سنوات الخطة.
التخطيط قصير المدى	Short Rang Planning	يقصد به التقسيم المرحلي لخطة متوسطة المدى، على عدد محدد من سنوات هذه الخطة، بحيث يعيّن لكل مرحلة من مراحلها خطة سنوية، تعتمد على الاستقراء الدقيق للموارد الخاصة بها، وتعبئة هذه الموارد، وتعيين أوجه

		استثماراتها الجديدة، أو تلك التي قيد التنفيذ. وتبدو أهمية هذا النوع من التخطيط العام، على أساس سنوية الخطة، في إمكانية الربط بينها وبين الميزانية الاعتبارية للدولة، ومن ثم ضمان ودقة التنفيذ، في مختلف قطاعات الاقتصاد القومي.
التخطيط للتنمية	Development Planning	يتضمن هذا التخطيط الوسائل، التي تعتمدها الحكومة لرفع متوسط دخل الفرد. ويقتضي ذلك تحديد الأهداف العامة للسياسة: الاقتصادية والاجتماعية؛ وكذلك تقدير معدل النمو لكلّ من النشاط: الاقتصادي والاجتماعي، خلال مدة الخطة، وتحديد الوسائل، التي من شأنها رفع معدل النمو: الاقتصادي والاجتماعي.
التخطيط متوسط المدى	Medium Rang Planning	يغطي التخطيط متوسط المدى مدة، تتراوح ـ عادة ـ بين ثلاث إلى سبع سنوات. وهذا النوع من التخطيط هو الأكثر شيوعاً، خاصة أنه يتناول، بصورة أكثر تفصيلاً، الأهداف الإجمالية للاقتصاد الوطني، وكذلك أساليب التنفيذ للوصول، إلى تلك الأهداف.
التخلف	Under Development	يشير هذا المصطلح، عادة، إلى الأقطار المتخلفة اقتصادياً أكثر مما يشير إلى تلك المتخلفة ثقافياً أو اجتماعياً؛ إنه يعني، باختصار، انخفاض مستوى معيشة الشعب

		نسبياً. ويُعَدّ معظم أقطار آسيا وأفريقيا وأمريكا اللاتينية أقطاراً متخلفة اقتصادياً. أمّا أغنى أقطار العالم، فهي تلك الغربية.
التخلف الاقتصادي	Economic Underdevelopment	يتمثل التخلف الاقتصادي في عدم الاستغلال السليم لموارد المجتمع: المادية والبشرية؛ ما ينعكس في انخفاض مستوى المعيشة بوجه عام، أيْ انخفاض مستوى الاستهلاك، من السلع والخدمات، انخفاضاً كبيراً، بالمقارنة بالبلاد المتقدمة. وهناك خصائص وسمات، تشترك فيها البلاد المتخلفة، ومن أهمها: انخفاض مستوى دخل الفرد، إنتاج المواد الأولية وتصديرها، تأخر أساليب الإنتاج وفنونه، انخفاض القدرة الشرائية، وجود عوامل: اقتصادية واجتماعية وسياسية، تعوق التقدم والنمو.
التداول	Circulation	حصول الأفراد على الثروات التي تعوزهم عن طريق الاستبدال. وتستبدل الثروات إمّا بطريق مباشر، وذلك في حالة المقايضة؛ وإمّا بطريق غير مباشر، باستخدام سلعة وسيطة، تحظى بالقبول العام، وهي النقود، وذلك في حالة البيع والشراء؛ وإمّا بالتعهد برد الشيء أو ما يعادله، وذلك في حالة الائتمان.
التدخل الحكومي	Government Intervention	تعبير للدلالة على ظاهرة اضطلاع السلطات الحكومية بالإشراف على سير النشاط الاقتصادي في الدولة، وتوجيهه في اتجاه معين، يرى فيه أنصار الاقتصاد الحر

		انتقاصاً مـن حريـة النـشاط الاقتـصادي، وتقييـداً لعمليـات المنافـسة التجاريـة، التـي تجـري وفقـاً لقانون العـرض والطلـب؛ لكـن التخطـيط، يتطلـب ممارسة التدخل لتوجيه الموارد وتنظيم الحماية.
التدرج التنازلي في التطبيقات الضريبية	Depressive Graduation	هو التدرج، الذي يبدأ بسعر مرتفع للـضريبة، عـلى الشرائح المرتفعة من الوعاء، ثـم يـنخفض تـدريجياً على الشرائح الصغيرة من الوعاء.
التدرج التناقصي	Digressive Graduation	يُـستخدم هـذا المـصطلح في التطبيقـات الـضريبية، ويقصد بالتدرج التناقصي لسعر الضريبة: زيادة هذا السعر، مع التزايـد في الوعـاء؛ ولكـن هـذه الزيـادة تنقص في كل مرة، عـن الزيـادة التـي تـسبقها، كـأن يكون السعر المتـدرج عـلى الـدخل مـثلاً: 2%، 5%، 7.5%، 9% وهكذا.
التدفق النقدي	Cash Flow	بيان يوضح حركـة الأصـول النقديـة الـسائلة، التـي تدخل إلى المنشأة أو تخـرج منهـا، مـستقبلاً، خـلال فترة محددة (شهر- ثلاثة أشهر- نصف سنة أو سـنة أو أكثر).
التدفقات الاقتصادية	Economic Flows	هي حركة الـسلع، أو الخـدمات، أو الأوراق الماليـة، مـن وإلى الأسـواق، أو في داخـل الاقتـصاد القـومي ككـل؛ فالإنتـاج الجـاري مـن الـسلع مـثلاً، يتـضمن التدفقات إلى الأسواق، تختلف عن المخزون منها، أو عن قيمته أو حجمه المتراكم، في لحظة من الزمن.

الترف	Luxury	ينظـر إلى الـترف عـلى أنـه مبالغـة في الاسـتهلاك الطبيعي، أو في إشباع حاجات ثانوية. وهو مرغـوب فيـه، مـن حيـث اللـذة الشخـصية؛ ولكنـه يقابـل بالاعتراض، من الناحية الأخلاقية.
الترقيم القياسي للأجور	Wage Indexation	تعديل مستويات الأجـور، بمـا يتمـشى مـع التغـيرات في نفقـة المعيـشة. وبهـذه الطريقـة، يمكـن الحفـاظ عـلى مستوى الدخول الحقيقية، خلال فـترات التـضخم. وقـد أصبحت هذه الطريقة شائعة في العديد مـن الـدول؛ إذ تشمل نـصوص الاتفاقيـات الجماعيـة الخاصـة بـالأجور نصاً، يقـضي بتعـديل مـستويات الأجـور تعـديلاً، يلائـم التغيرات في الرقم القياسي لنفقة المعيشة.
التسعير الداخلي لمنتجات الشركة	Inter-Company Pricing	يُـشار إلى التـسعير، بـين الأقـسام العديـدة للـشركة، بالتسعير الداخلي لمنتجـات الـشركة، وينبغـي أن يكـون السّعر المختار عادلاً ومنصفاً للقسم المُنْتِج "أو المُـوَرِّد"، بالنسبة إلى القسم المُسْتَلِم لهذه المنتجات.
التسعير على أساس التكلفة الكلية	Full Cost Pricing	تحديد أسعار السلع، بمعرفة صـاحب المـصنع، عـلى أساس متوسط التكـاليف "المبـاشرة" لعنـصر العمـل والمواد؛ مضافاً إليها علاوة، تمثل التكـاليف الإضـافية أو "غـير المبـاشرة". وتُحـسب التكـاليف الإضـافية، أو متوســط التكـاليف الثابتـة (التكـاليف التــي لا تتغـير بتغـير حجـم النـاتج)، بـافتراض تـشغيل الوحـدة الإنتاجيـة بأقـل مـن الطاقـة القـصوى،

		بغية السماح بالتقلبات في النشاط الإنتاجي.
التسعير، على أساس النفقة الحدّيّة	Marginal Cost Pricing	هو فكرة من شأنها أن تمهد للتعادل بين أسعار البيع والنفقات الحدّيّة للإنتاج، من خلال التغيرات في الناتج. وهو وضع، ينشأ تلقائياً في أوضاع التوازن، في ظل المنافسة الكاملة. وقد فكر الاقتصاديون في جعْل هذا الوضع سياسة عامة لتسعير السلع والخدمات، تحقيقاً للأوضاع المثلى في تشغيل المرافق العامة. ومن الواضح، أن الصناعات المؤممة، تمثل مجالاً لتطبيق هذا المبدأ إلى أبعد حدّ.
التسويق	Marketing	يتضمن التسويق جميع الجهود المبذولة، التي تؤدي إلى توزيع السلع والخدمات. والنشاط التسويقي، يتكون من مجموعة من الأنشطة، بعضها يدور حول البحث والدراسة، والبعض الآخر جهود مادية صرفة، تُعنى بنقل السلع والمنتجات وخزْنها.
التضخم المالي	Inflation	يُقصد بالتضخم المالي، أنه حين ترتفع أسعار السلع، نتيجة لازدياد كمية النقود، بالنسبة إلى كمية السلع والخدمات، فإن قيمة النقود تتدهور، ويُسمى ذلك تضخماً مالياً؛ فالتضخم يظهر، إذاً، كلّما ازدادت وسائل الشراء لدى الأفراد، من دون أن تزداد كمية السلع، بالنسبة نفسها.

التعاون	Cooperation	هو تبادل المساعدة والمشاركة في عمل ما. والتعاون نظام ومذهب اقتصادي واجتماعي قوامه التضامن الطوعي بين جماعة أو هيئة من الناس، بقصد الإدارة الذاتية للمشاريع الاقتصادية، وتحسين سُبل العيش؛ فالتعاونيات أو الجمعيات التعاونية، تستهدف تحرير الطبقات من الاستغلال، وتعتمد على الاكتتاب وتوزيع فائض الربح، وشعارها: "الفرد للجماعة، والجماعة للفرد".
التعبئة الاقتصادية	Economic Mobilization	هي التدابير الرامية إلى تنظيم كلّ الموارد الإنتاجية المتاحة، في السلم، وتوجيهها إلى خدمة المجهود الحربي، أيْ أنها تستهدف تحويل جهاز الإنتاج من اقتصاد السلم إلى اقتصاد الحرب. ولا شك أنها تنطوي على تضحيات، يقدمها الشعب دفاعاً عن أمنه واستقلاله ومستقبله.
التعدين	Mining	يُقصد به استغلال موارد طبيعية، لا تجدد نفسها، كاستخراج المعادن والبترول والفحم وغيرها. وهو من الحِرف المهمة، التي ساعدت على تقدم الإنسان، وخاصة بعد أن اكتشف النار، التي أعانته على تهيئة المعادن. وتزداد احتياجات الإنسان إلى المعادن بازدياد ارتقائه في سلم التقدم.
التعريفة الجمركية	Customs Tariff	تُشير كلمة "تعريفة جمركية" إلى الضريبة، التي تُفرض على السلع، التي تمر بين أقاليم دول أو مناطق مختلفة. كما تُشير إلى جدول

		الرسوم الجمركية، التي تُقسم وفقاً للغرض، الذي تُفرض من أجله.
التغير التكنولوجي	Technological Change	يُقصد به التغير في طرائق الإنتاج، الذي ينجم عن إدخال أساليب وسبل جديدة أو محسنة، واستبدال الوسائل الآلية بالأيدي العاملة؛ إضافة إلى تطور مواد ومنتجات جديدة...
التقدم التكنولوجي	Technological Progress	يتسم هذا التقدم بما يلي: – التحسينات في طرائق الإنتاج، وتتحقق من خلال الإدارة الفعالة، والمزيد من تقدم الخطى نحو التخصص، واستخدام أفضل لعنصر العمل والمواد والمعدات الرأسمالية، والتنظيم العلمي (الترشيد) للعمليات الإنتاجية بعامة. – التحسينات في نوعية الموارد، والمتمثلة في اليد العاملة الماهرة، والتنوع الوظيفي لرأس المال. – التحسينات في نوعية المنتجات. – ارتفاع نسبة رأس المال إلى العمل، أيْ مقدار متزايد من رأس المال الثابت الإنتاجي لكلّ عامل.
التقرير السنوي	Annual Report	يعني البيانات المالية، والجداول، والكشوف التابعة لسنة محاسبية، لأي مؤسسة. ويتضمن التقرير السنوي، عادة، معلومات عن نشاط المؤسسة التجاري، وإدارتها والبيانات المالية، ورأي مدقق الحسابات، والمعلومات الأخرى، التي تعد لازمة

		ومهمة في إصدار تقييم صحيح لجوانب كثيرة، في عملياتها التجارية.
التقلبات الاقتصادية	Economic Fluctuations	هي حركة التذبذب، التي تحدث في النشاط الاقتصادي، وهي أنواع؛ فمنها التقلبات الموسمية، التي تُصيب بعض الصناعات ذات الطبيعة الموسمية، إذ يزداد نشاطها في مواسم ويقل في أخرى؛ وتقلبات عرضية، وتحدث بسبب الكوارث الطبيعية، أو نتيجة لأحداث اجتماعية مهمة كالحروب، أو نتيجة الاختراعات، والتجديدات؛ وتقلبات طويلة الأمد، وهي التغيرات التي تحدث ببطء، وتستمر لفترة طويلة من السنين.
التكاليف الثابتة	Fixed Costs	مصطلح يُطلق على التكاليف، التي تبقى ثابتة على الرغم من التغيرات في الكمية المنتجة. وتنتج هذه التكاليف، عادة، بسبب عامل آخر، غير عامل الكمية المنتجة، مثل عامل مرور الوقت.
التكاليف الطبيعية	Normal Costs	يُشير هذا المصطلح إلى التكاليف، في الحالات الاعتيادية والواقعية، ولا تعد من التكاليف الطبيعية الخسائر الناتجة عن الطاقة المعطلة، أو لقدم العهد بالمعدات والآلات. ويجب ألا تدخل هذه الخسائر، ضمن تكاليف البضاعة المنتجة.
التكاليف المتغيرة	Variable Costs	التكاليف والمصاريف، التي تتقلب (تتغير)، طبقاً للتغيرات في كمية الإنتاج، مثل: نفقات المواد المباشرة، واليد العاملة المباشرة، ومصاريف أعباء المصنع المتغيرة.

التكاليف المختلطة	Mixed Costs	التكاليف المختلطة، أو "التكاليف شبه المتغيرة"، هي التكاليف التي تتغير قيمتها الإجمالية، مع تغير حجم الكمية المصنّعة، أو الكمية المباعة، ولكن بنسبة غير متناسبة.
التكاليف المشتركة	Joint Cost	هي المصاريف، التي تنفق على صناعة المنتجات المشتركة.
التكامل الاقتصادي	Economic Integration	يتمثل في انضمام عدة وحدات إنتاجية بعضها إلى بعض، بغرض تخفيض نفقات الإنتاج أو بقصد السيطرة على الأسواق. وهناك نوعان رئيسيان من التكامل: الرأسي Vertical، والأفقي Horizontal. يتحقق التكامل الرأسي، عندما تتحد مشروعات، تعمل في مراحل مختلفة من عملية إنتاج السلعة،
التكلفة الحدية	Marginal Cost	هي تكلفة آخر زيادة قليلة في وحدات الإنتاج، أو البضائع الأخرى.
التكلفة الفعلية	Actual Cost	هي النقدية أو الإنفاق المماثل على البضائع المشتراة، أو الخدمات المكتسبة فعلاً.
التكلفة الكاملة	Full Costing	تُطلق على ما يُعَبّر عنه بتكاليف السلعة المنتجة، ويشمل كل التكاليف المتصلة، بصنع وإنتاج السلعة، التي تنتجها الوحدة التجارية.
التكلفة المباشرة	Direct Cost	هي التكلفة، التي يمكن بسهولة تخصيصها، أو ربطها، بقسم من أقسام الشركة، أو بسلعة منتجة.
التكلفة أو سعر	Lower of Cost or Market	هي طريقة تستعمل لتقدير قيمة مخزونات

السوق أيهما أقل		البضاعة، أو استثمارات الأسهم والسندات، وتقارن التكلفة بسعر السوق "الثمن الاستبدالي، أو تكلفة الاستبدال". ويكون السعر الأقل هو الذي يُدرج في قسم الأصول الثابتة في القوائم المالية.
التكيف مع العمل	Job Adjustment	يُقصد به تعديل الآلات، وظروف العمل، لتلائم قدرات الإنسان: العقلية والجسمية والحركية، وحدود هذه القدرات، ومدى قابليته للتعلم.
التمويل	Financing	يُقصد بالتمويل التجاري، النشاط المؤدي إلى الحصول على الأموال المستخدمة في المشروعات التجارية، وإدارة هذه الأموال إدارة صحيحة، ما يعود بالنفع على المشروع.
التمويل الذاتي	Self Financing	التمويل، يعني توفير المال اللازم لاستثمار جديد. وهذا المال، إذا لم يتوافر للمستثمر من مدخراته، اقترضه من مدخر آخر. والتمويل الذاتي، هو أن يوفر المستثمر ما يلزمه من مال، لزيادة استثماره، من مدخراته، من دون اللجوء إلى غيره. والمستثمر، قد يكون هو صاحب المشروع، أو يكون المجتمع في جملته. إذا لم يكن على المجتمع قروض خارجية، فإن القروض الداخلية، ما هي إلا نقْل للمدخرات من شخص إلى آخر، بمعنى أن الادخار، يُعَدّ المصدر الأساسي للتمويل. وفي المجتمعات الحديثة، يتكون قدر كبير من المدخرات، قد

		يصل إلى نصف المدخرات في مجموعها، بواسطة شركات المساهمة، التي لا توزع كلّ أرباحها، وإنما تحتجز جزءاً منها، لتكوين احتياطي، تزداد بزيادته أصول الشركة ورأسمالها الحقيقي؛ وتستطيع أن تمول منه استثماراتها الجديدة تمويلاً ذاتياً.
التمويل بالعجز	Deficit Financing	تلجأ الحكومات إلى التمويل بالعجز، عندما تزيد حاجتها من النفقات في الموازنة، على مجمل إيراداتها منها. ولغرض سد هذه الفجوة "أو العجز"، تستطيع الحكومة أن تلجأ إلى القروض الداخلية، أو الخارجية، لمواجهة احتياجات الاقتصاد القومي في قطاعاته المختلفة، وتزيد، من ثم، من صافي الدخل القومي.
التمويل قصير الأجل	Short-Term Financing	يشمل هذا التمويل القروض، التي يُعاد دفعها خلال عام واحد. والمصادر الرئيسية لمثل هذه القروض، هي: الاعتمادات التجارية والقروض، أو الاعتمادات المصرفية، وقروض أخرى غير مصرفية.
التمييز في السعر	Price Discrimination	فرض أسعار مختلفة على مجموعات مختلفة من الأفراد، لسلع أو خدمات بعينها، لأسباب لا ترتبط بالفروق في نفقات إنتاجها. وقد يحدث ذلك عندما يكون هناك انفصال جغرافي بين الأسواق، حيث يختلف هيكل الطلب في كلّ منها. وقد يحدث ذلك لرسوم الشحن في السكك الحديدية.

التنبؤ الاقتصادي	Economic Forecasting	استخدام البيانات المجمعة، والمحللة، والمستمدة من الحاضر ومن الماضي، في التنبؤ بمجرى الشؤون الاقتصادية، في المستقبل، أو بالتطورات التي سوف تطرأ على المبيعات في الأسواق. وقد أصبحت خدمات الاقتصاديين، تستخدم كثيراً في هذا الغرض، في دوائر الأعمال والمؤسسات الحكومية. كما أن فن التنبؤ الاقتصادي، في المدى: الطويل، والقصير، يدعم خلفية المعلومات، التي يمكن إزاءها إعداد موازنات واقعية، وخطط أكثر فائدة وأعم نفعاً.
التنظيم الاقتصادي	Economic Organization	هو القواعد ونمط الضوابط، التي تتبعها جماعة من الناس في استخدام مواردها في تحقيق غاياتها؛ وفي تحديد الأوليات، واتخاذ القرارات الخاصة بالسلع الاقتصادية.
التنمية	Development	يُقصد بها عملية التغيير من مجتمع تقليدي زراعي إلى آخر متقدم صناعياً، بما يتفق مع احتياجات الإنسان: الاجتماعية والاقتصادية والفكرية.
التنمية الاقتصادية المفتوحة	Open Economic Development	يُقصد بها التنمية، التي لا تعتمد على رأس المال المحلي فقط، وإنما تسمح لتدفقات رأس المال الأجنبي بالمشاركة في تحديد معدل النمو الاقتصادي. وتأخذ تلك التدفقات أشكالاً مختلفة، كالمعونات، والقروض الأجنبية، والاستثمار الأجنبي المباشر. ويمكن أن يطلق على هذا النوع من

		التنمية اصطلاح "الانفتاح الاقتصادي".
التنمية الصناعية	Industrial Development	يقصد بها التوسع في الصناعات الممكنة، حسبما تتيحه إمكانيات الدول النامية؛ حتى يمكن الاعتماد على الإنتاج الوطني، إلى حدّ الاكتفاء الذاتي، أو الحدّ من الاعتماد على السلع المصنعة في الخارج. كما تستهدف التنمية الصناعية زيادة قدرة القطاع العام على التصنيع، وإمداد القطاع الخاص بالمساعدات الاقتصادية؛ وبذلك يتحقق نمو الدخل: القومي والفردي.
التهرب الضريبي	Tax Evasion	احتيال على النظام المعمول به لجباية الرسوم، المترتبة على الدخل الفردي، ورؤوس الأموال، والأرباح. ويكون باللجوء إلى إخفاء الأرقام الحقيقية للأرباح والدخل؛ طمعاً في دفع نسبة ضئيلة من الضرائب، التي توجه إلى الخزانة العامة للدولة، أو رغبة في التملص من دفع الرسوم والضرائب المستحقة لصندوق الدولة. وهناك عقوبات وغرامات، تفرضها الدول، لردع المتهربين من الدفع، ومكافحة ظاهرة التهرب الضريبي.
التهريب	Smuggling	في الاصطلاح الجمركي ـ الاقتصادي، يتجسد التهريب في جلب السلع وإدخالها إلى البلاد خلسة، من دون إخضاعها للرسوم الجمركية. والتهريب، يعني تصدير السلع الممنوعة، أو إخراج العملات من البلاد، واستيراد البضائع المحظورة، بغية

		المتاجرة فيها. وهناك تهريب للمخدرات، والعملات الصعبة، ورؤوس الأموال، وغير ذلك مما تحرمه قوانين البلاد، وتعاقب عليه بالغرامات، والمصادرة، والسجن.
التوازن الاقتصادي	Economic Equilibrium	فكرة تستخدم في النظرية الاقتصادية، لوصف ظاهرة، أو مجموعة من الظواهر الاقتصادية، تتميز بعدم وجود قوى تدفعها إلى التغير، أي إنها فكرةُ توازنٍ بين القوى الاقتصادية، تفترض وجود المنافسة الحرة، ونظام الملكية الخاصة، وحرية إبرام العقود، وسير قانون العرض والطلب، دون عوائق.
التوزيع	Distribution	ويعني الكيفية، التي يقسم بها الدخل الكلي للمجتمع، بين مختلف الطبقات، التي تستحق نصيباً منه. وبوجه عام، هناك ثلاث فئات رئيسية من كاسبي الدخول، وهم: كاسبو الأجور Wage Earners، وكاسبو المرتبات Salary Earners، وكاسبو الريع والفوائد والأرباح.
الثروة	Wealth	هي الوفرة في الممتلكات المادية. وفي اصطلاح رجال الاقتصاد، تدل على الأشياء والوسائل المادية كافة، التي تقبل التبادل، وتصلح لإشباع الحاجات الإنسانية، من حيث النفع، وإمكان الملكية، والانفصال، والمحدودية. والثروة هي حصيلة الجهد والمعرفة.
الثمن الصوري	Fictitious Price	هو الثمن الذي يذكر في عقد البيع لاستيفاء الشكل فقط، ولا تقصد المطالبة به، ومثاله

		أن يُبرئ البائع المشتري من الثمن، أو يهبه إليه، في العقد نفسه.
الجمارك	Customs	هي الجهة، التي يُناط بها جباية الضرائب على ما يَرِد على الدولة أو يُصدر منها من البضائع. وهي الجهاز، الذي يُعهد إليه، تبعاً لما تقضي به القوانين واللوائح، بتنظيم البضائع وصادراتها وإدارتها، وكذا مراقبة تنقلات الأفراد ووسائل النقل: البرية والبحرية والجوية، من الدولة وإليها.
الجماعة الاقتصادية الأوروبية	European Economic Community (EEC)	تُعرف باسم الشهرة "السوق الأوروبية المشتركة". وهي منظمة، خرجت إلى حيز الوجود بموجب معاهدة روما، عام 1957. ولقد نبتت جذور فكرة السوق المشتركة، في أعقاب الحرب العالمية الثانية، عندما شعرت أوروبا الغربية، أنها مهددة من جانب الاتحاد السوفيتي، وأنها في حاجة إلى تقوية وضعها، في المساومة مع الولايات المتحدة الأمريكية؛ إضافة إلى افتقاد أوروبا، بعد الحرب وما جاء في أعقابها من تطورات، أسواقها الآمنة في البلدان التي كانت تستعمرها من قبل. أمّا المنافذ البديلة لذلك، فقد كانت في أوروبا الغربية نفسها، شريطة ألا يُعاد خلق هيكل الحواجز الجمركية المرتفعة، الذي كان قائماً في فترة ما قبل الحرب.
الحاجات	Needs	يُقصد بالحاجة، في علم الاقتصاد، شعور مادي أو معنوي، يحفز الإنسان على العمل

		وبذل النشاط، من أجل الحصول على السلع والخدمات، التي يمكن أن تشبع هذا الشعور إشباعاً كلياً أو جزئياً.
الحاجات الاقتصادية	Economic Needs	هي كل ما يفتقر إليه الإنسان في الحياة. والحاجة وضرورة إشباعها هما القوة الدافعة إلى النشاط الاقتصادي، أيّاً كانت صورته أو درجته. وتتطور الحاجات مع تطور المجتمع البشري، فحاجات الإنسان المتمدن هي أضعاف حاجات الإنسان البدائي؛ ومن ثم، يتضاعف النشاط الاقتصادي المتصل بإرضاء هذه الحاجات المتكاثرة.
الحتمية الاقتصادية	Economic Determinism	هي النظرية، التي ينادي بها الماركسيون، والتي ترى أن العوامل الاقتصادية، وأساليب إنتاج وتوزيع السلع، تتحكم في شكل النظام: السياسي والاجتماعي؛ واستطراداً، فالتاريخ صراع بين طبقة العبيد والطبقة المسيطرة.
الحجم الأمثل للمشروع	Optimum Size of Enterprise	هو ذلك الحجم، الذي يصل عنده المشروع إلى الوضع، الذي يتحقق معه الإنتاج، بأقل نفقة ممكنة، بمعنى أن تكلفة كلّ وحدة من الناتج، تصل إلى أدنى قدر ممكن.
الحد الأدنى للأجر	Minimum Wage	يطلق هذا المصطلح، عادة، على مستوى معين من الأجور، في صناعة أو مهنة معينة، ويكون هو الحدّ الأدنى لجميع موظفيها. وهناك معنى أوسع لهذا المصطلح، إذ يدل الحدّ الأدنى للأجر، على المستوى القومي

		National Minimum Wage؛ ويبنى على تقدير الاحتياجات الضرورية، التي تُعَدّ حدّاً أدنى لجميع العمال في المجتمع.
الحركة العمالية	Labour Movement	يدل هذا الاصطلاح على جميع نواحي النشاط المنظمة، التي يعتمدها العمال لتحسين أحوالهم، سواء فوراً أو في المستقبل القريب أو البعيد. وتستند هذه الحركات، في جميع البلاد، إلى اتجاهات ثلاثة: سياسية، واقتصادية، وتعاونية. ولا تسير هذه الاتجاهات جنباً إلى جنب، وإنما تتعاقب في سيطرتها، في البلاد المختلفة، طبقاً لاختلافات النظم والأحوال الاقتصادية. وتنطوي الحركة العمالية على طبقة عاملة، لا تظهر حتى ينمو وعيها بشأن انفصال مصالحها، وتعارضها مع مصالح أصحاب العمل؛ وحتى ترى ضرورة وجود تنظيم لها، للدفاع عن مصالحها. وقد كانت الحركة العمالية دائماً رد فعل، واحتجاجاً على النظام الرأسمالي.
الحرية الاقتصادية	Laissez Faire	هي المذهب، الذي يؤكد حرية الفرد القصوى في تحقيق مصالحه، وفي علاقاته الاقتصادية خاصة، بأقلّ تدخُّل ذي صفة رسمية أو حكومية؛ وذلك بافتراض أن إنتاجه يزداد، عندما تتاح له فرصة تحقيق مصالحه الخاصة، من دون أيّ قيود خارجية؛ فضلاً عن أن القوانين الطبيعية، تكفل سعادة الإنسان؛ ومن شأن تدخُّل

		الدولة عرقلة هذه القوانين.
الحرية الاقتصادية	Economic Freedom	يُقصد بها سياسة عدم تدخّل الدولة في الشؤون الاقتصادية. أمّا فلسفتها، فهي أن الإنسان، يتحرك أساساً في نشاطه الاقتصادي، بدافع المصلحة الذاتية؛ وأن ثمة قوانين معينة وثابتة، تفضي إلى التناسق الطبيعي بين المصلحة الذاتية والمصلحة العامة. وأنصار هذه الفلسفة، يرون أنه لو تُرك لكلّ امرئ وحده، أن يتابع مصلحته الذاتية (أن ينتج ـ يشتري ـ يبيع ـ يقترض ـ يُقرض)، من دون تدخّل خارجي، لكانت النتيجة فائدة متبادلة لجميع أفراد المجتمع.
الحساب الجاري	Current Account	هو عقد يتعهد شخصان بموجبه، أن يجعلا من الحقوق، التي تنشأ من عمليات الوفاء والاستيفاء مفردات فقط في الحساب، ذات صفة دائنة أو مدينة، بحيث يكون الرصيد النهائي وحده مستحقاً. والحساب الجاري هو أحد نوعين رئيسيين من الحسابات المصرفية، ثانيهما "الحساب العادي أو حساب الودائع" Deposit Account.
الحساب المدين	Debit Account	تعبير مُحاسبي، يشير إلى زيادة في الأصول، أو انخفاض في الخصوم، وفي ميزان المدفوعات؛ قد يتمثل في الواردات، التي تخفض رصيد الدولة من العملات الأجنبية.

الحساب المشترك	Joint Account	هو الحساب الذي يفتحه المصرف لأطراف متعددة، ويتكون من ثلاث أنواع: الأول: الحساب المشترك مع التضامن المشترك، والثاني: الحساب المشترك من دون تضامن، والثالث: الحساب المشترك مع التضامن السلبي.
الحساب الوديعة	Deposit Account	حساب مصرفي، يتعلق بمبلغ من النقود، ليس من المحتمل أن يطلبه صاحب الوديعة مباشرة. وإذا رغب العميل في سحب الوديعة، فيجب عليه أن يُعْلِم البنك، في العادة، قبل بضعة أيام من إنجاز عملية السحب. وعادة ما يدفع البنك فائدة عن مثل هذا النوع من الودائع.
الحسابات الاسمية	Nominal Accounts	هي الحسابات، التي تُدخل في قائمة الأرباح والخسائر، لأن البنود المقيدة في الحسابات، تكون اسمية فقط.
الحسابات الخاصة للخزانة	Special Accounts of Treasury	هذه الحسابات، تدخل خزانة الدولة؛ ولكنها لا تُعَدّ إيرادات عامة؛ وخروج أموال منها، لا يصنَّف نفقات عامة. فالتأمينات، التي يدفعها المقاولون المتعاقدون على تنفيذ بعض الأشغال العامة، لا تُعَدّ إيرادات عامة، وقت دفعها؛ وكذلك لا يُعَدّ ردها إليهم، فيما بعد، نفقة عامة. ومن المنطقي، إذاً، ألا يُدرج في ميزانية الدولة مثل هذه الأموال؛ وإنما تنفرد بحسابات خاصة في الخزانة العامة، تقفل من تلقاء نفسها دائماً، عندما تخرج

		من خزانة الدولة الأموال، التي سبق أن دخلتها.
الحسابات الختامية	Final Accounts	هـي البيانـات المالية لآخـر الـسنة، مثـل حـساب الأرباح والخسائر والميزانية.
الحسابات الدائنة "ذمم دائنة"	Accounts Payable	هي المبالغ المستحقة للدائنين "أو الموردين". وينـتج أكـثر هـذه الحـسابات الدائنـة، مـن شراء البـضائع واللـوازم والمعـدات والخـدمات، عـلى الحـساب "بالأجل".
الحسابات القومية	National Accounts	يُقصد بهذا الاصطلاح إجـمالي البيانـات: الاقتـصادية والمالية، للوحـدات الاقتـصادية المختلفـة في بلـد مـا (الأشـخاص، المنـشآت التجاريـة، الوحـدات الحكومية...) في صـورة حـسابات موحـدة. وتوضـح الحـسابات القوميـة انـسياب الـسلع والخـدمات والدخول، بين قطاعات الاقتصاد القومي المختلفة.
الحسم التجاري	Trade Discount	يطـرح الحـسم التجـاري مـن سـعر اللائحـة أو الكتـالوج، لتحديـد الـسعر الحقيقـي للـسلع. ولا يسجل الحسم التجاري في دفـاتر حـسابات البـائع، ولا دفاتر حسابات المشتري.
الحسم على المبيعات	Sales Discount	عندما تكون فترات الائتمان (مدة الائتمان)، المتصلة بالمبيعات على الحساب، طويلة، فإن الدائنين، عـادة، يمنحون حسماً، لدى مبادرة المدينين إلى دفع دفعات مبكـرة، قبـل موعـد اسـتحقاقها. ويطلـق عـلى هـذا

		الحسم اسم "حسم على تعجيل الدفع"، كما يطلق عليه البائع اسم "حسم على المبيعات".
الحماية	Protection	هي سياسة، من مقتضاها، أن تفرض الضرائب على السلع المستوردة من الخارج، وأن تُعفى مثيلاتها المنتجة محلياً؛ وذلك بغرض الحيلولة دون منافسة أولاهما للثانية، على قدم المساواة في أسواق الدول المعنية. ولذلك، فالضريبة الجمركية الحامية Protective Tariff، أيْ الضريبة، التي تُفرض بمعدلات مرتفعة على السلع المستوردة، تستهدف حماية السلع الوطنية المماثلة.
الحماية الجمركية	Customs Protection	إجراءات اقتصادية، تتخذها الدولة، بفرض رسوم جمركية على البضائع المستوردة؛ لتضمن تدعيم إنتاجها الزراعي وصناعاتها الناشئة. ولقد لجأ كثير من الدول: المتخلفة والحديثة العهد، في نهاية القرن التاسع عاشر، إلى حماية صناعاتها الناشئة، بفرض رسوم جمركية على المنتجات الصناعية المستوردة. ولجأت الدول الغربية الغنية، في الفترة عينها، إلى فرض رسوم جمركية على مستورداتها من المنتجات الزراعية، من أجل حماية المزارع عندها.
الحوافز الاقتصادية	Economic Incentives	يُقصد بها تلك السياسة: الاقتصادية والمالية، التي تتبعها بعض الدول، والتي من شأنها تشجيع النشاط الاقتصادي، كتخفيض فوائد القروض الصناعية،

		والإعفاء من الضرائب أو تخفيضها، خاصة فيما يتعلق بالمشروعات الصناعية الجديدة، ومنح إعانات لتشجيع الصادرات.
الخبير الأكتواري	Actuary	خبير بحساب معدلات المخاطرة والعائد، المتصلة بعمليات التأمين.
الخدمات التنظيمية	Organizational Services	تؤدي الحكومة، عادة، خدمات تنظيمية، تشمل الخدمات الخاصة بالدفاع والأمن والعدالة، والخدمات التجارية (وزارة الاقتصاد والتجارة الخارجية)، والخدمات الصناعية (وزارة الصناعة)، والخدمات المالية (وزارة المالية)...
الخدمات الحكومية	Government Services	لا تستهدف الحكومة، عند تأديتها للخدمات المختلفة، أن تحصل على الربح، بعكس إسهامها الإنتاجي، من طريق المؤسسات والهيئات الإنتاجية، التي تنشئها، والتي تتولى إنتاج السلع والخدمات، لبيعها للمستهلكين، بغرض الربح. وتقسم الخدمات الحكومية لأغراض التخطيط أقساماً ثلاثة رئيسية، حسب طبيعتها وأهدافها: خدمات تنظيمية، خدمات مباشرة، خدمات غير مباشرة.
الخدمات العامة	Public Services	هي الخدمات، التي تقدمها الدولة للمواطنين، لتؤدي وظيفة عامة، يحتاجون إليها، مثل: المواصلات، والشرطة، وجمع الضرائب، وتوفير المياه والإنارة؛ أو هي خدمات ذات طابع بنائي، مثل: خدمات

		البريد والهاتف، والتلغراف، والإسعاف، والخدمات القضائية.
الخدمات المباشرة	Direct Services	يقصد بها الخدمات التي تتولاها الحكومة، والتي سيستفيد منها الجمهور مباشرة؛ وأبرزها: خدمات التعليم، الخدمات الصحية، الخدمات: الاجتماعية والدينية، الخدمات التموينية، خدمات المرافق العامة والإسكان...
الخدمات غير المباشرة	Indirect Services	تشمل خدمات الأجهزة والتنظيمات الحكومية، المتمثلة في الدراسات التخطيطية، والأبحاث العلمية، وجمع الإحصاءات والبيانات المتعلقة بتطور المجتمع اقتصادياً واجتماعياً.
الخزانة العامة	Public Treasury	تتولى الخزانة العامة تجميع إيرادات الدولة، من مختلف مصادرها، ودفع نفقاتها، في الحدود الواردة في اعتمادات الميزانية. ولا يقصد بالخزانة العامة مكان مادي، تتجمع فيه إيرادات الدولة، وتخرج منه نفقاتها؛ بل المقصود حساباتها، الموجودة في وزارة الخزانة، والبنك المركزي، حيث تسجل الإيرادات المحصلة لحساب الدولة، وتسحب النفقات، التي تلتزم بدفعها.
الخصم التجاري	Discount	يُعَرّف الخصم بأنه عقد، ينقل بمقتضاه حامل ورقة تجارية، أو سند آخر قابل للتداول، ملكية هذه الورقة، أو السند، إلى المصرف، الذي يلتزم أن يسدد له قيمتها،

		بعد خصم ما يمثل فائدة المبلغ، حتى تاريخ الاستحقاق، مقابل تعهد الحامل "مقدم الورقة أو السند للخصم" برد القيمة الاسمية لها، إذا لم تُدفع في موعد الاستحقاق. والخصم نوع من صور الائتمان، الذي يمنحه المصرف لعميله. ويتميز الخصم عن صور الائتمان الأخرى، فأن ثقة المصرف تعتمد على شخصية العميل، وعلى شخصية الموقعين على الورقة، التي يقدمها العميل إلى المصرف لخصمها.
الخصوم المتداولة "المطالب المتداولة أو الجارية"	Current Liabilities	هي ديون مستحقة في فترة زمنية قصيرة "عادة سنة واحدة"، وتتطلب تصفيتها، عادة، إما استعمال الموجودات الحاضرة، أو إحداث مستحقات حاضرة أخرى.
الخطط السنوية	Annual Plans	يتحدد الأفق الزمني لمثل هذه الخطط بعام واحد. وغالباً ما ترتبط بالميزانية العامة للدولة، غير أن هذا يستلزم، أن تكون الخطة مُعدة، قبل بداية السنة المالية للدولة، وفي ضوء إحصاءات الأعوام السابقة. ومن الضروري أن تكون الخطة السنوية أكثر تفصيلاً؛ إذ إنها تعتمد على تنفيذ المشروعات المختلفة.
الخطط متوسطة الأجل	Medium Term Plans	يراوح البعد الزمني لهذه الخطط بين 3 و7 سنوات. وتحتوي على درجة أكبر من

		التفـصيل، بالمقارنـة مـع الخطـط طويلـة الأجـل؛ فتحــدد هيكــل القطاعــات: الإنتاجيــة والخدميــة، واختيار المشروعات الاستثمارية المحـددة، وتفـصيل هيكل القوى العاملة وغيرها.
الدخل الإجمالي	Aggregate Income	الـدخل الإجـمالي لعنـاصر الإنتـاج (الأرض، العمـل، رأس المال، التنظيم) في الاقتصاد.
الدخل الإجمالي غير الخاضع للضريبة	Non-Taxable Gross Income	هـو الـدخل الإجـمالي الـذي لا تأخـذ عليـه الدولـة ضريبة دخل، مثل بعض أرباح الأسهم والأجور، التي تدفع للعامـل أثنـاء مرضـه، أو مبـالغ التعـويض، في حالة الإصابة.
الدخل الخاضع للضريبة	Taxable Income	هو ذلك الجـزء مـن الـدخل، الـذي يتعـرض لفـرض الـضريبة عليـه. ويمكـن التوصـل إليـه بطـرح كـلّ الاستقطاعات المسموح بعدم إخضاعها للضريبة (أيْ مـا يمثـل الإعفـاءات الـضريبية، كـما يـنص عليهـا التشريع الـضريبي) مـن الـدخل القابـل لأن تُفـرض عليه الضريبة Assessable Income، أو ما يُـسمى "مجمل الدخل" Gross Income، قبل أدائها.
الدخل الدائم	Permanent Income	هو القدر الثابت الـسنوي، الـذي يقابـل الإيـرادات المتوقعة، في خلال عدد من السنوات.
الدخل الشخصي	Personal Income	مقــدار الــدخل، الــذي يحــصل عليــه الفــرد، في مقابـل مـا يقدمـه مـن خدمـة العمـل، أو خدمـة

		رأس المـال، أو كِلَـيْهِما معـاً. ويحـصل عليـه الفـرد، عادة، في صورة نقدية، أيْ بعدد معين مـن وحـدات النقـود؛ ولكنـه قـد يحـصل عليـه في صـورة عينيـة كـذلك، كالخـدمات: التعليميـة أو الـصحية، التـي تقـدمها الدولـة مجانـاً، أو الميـزات العينيـة، التـي يحصل عليها الفرد في أدائه لوظيفة معينة عامـة أو خاصة، أو بعض المهام المعينة.
الدخل الصافي	Net Income	يُقصد به الدخل الإجمالي، مطـروح منـه المـصاريف اللازمة للإنتاج، أو تقديم الخدمة. وهذا الدخل هو ما يصلح معياراً، لقياس الطاقة الضريبية.
الدخل العادي	Normal Income	هو الدخل الذي تعادل قيمتـه الرأسـمالية، القيمـة الحالية للأصول، التي يملكها الفرد حالياً، مضافاً إليها القيمة الراهنة لإيراداته المكتسبة المتوقعة.
الدخل القومي	National Income	إجمالي عوائد مختلـف عوامـل الإنتـاج: مـن عمـل، ورأس مالٍ، وأرض، ومقدرة تنظيمية، التي أسـهمت في النـشاط الاقتـصادي، خـلال فـترة محـددة، تمثـل عادة سنة واحدة عادةً. وبذلك فهو يعادل مجمـوع ما يحصل عليه أفـراد المجتمـع، مـن أجـور وفوائـد وريع وأرباح، مقابل اشتراكهم في النشاط الإنتاجي.
الدخل المختلط	Mixed Income	هو الدخل النـاتج عـن العمـل ورأس المـال معـاً، ومـن أمثلتـه: أربـاح المهـن التجاريـة والصناعية، التي يشترك فيهـا العمـل ورأس

		المال.
الدخل المكتسب	Earned Income	دخل ناشئ عن بيع خدمات العمل، تمييزاً له عن الدخل غير المكتسب، الناشئ عن بيع خدمات رأس المال، وملكية الأرض والمدخرات.
الدخل/ الإيراد	Income	هو الفرق بين قيمة الإيرادات وقيمة التكلفة الهالكة "المصاريف"، التي تخص هذه الإيرادات، أو التي صُرفت بهدف الحصول على هذه الإيرادات.
الدعم الحكومي للنشاط الاقتصادي	Priming the Pump	المعنى الاقتصادي الشائع الاستعمال لهذا المصطلح، هو وصف تصرفات الحكومة، عندما تحاول أن تدعم حركة النشاط الاقتصادي.
الدفاتر المساعدة	Auxiliary Records	هي دفاتر تُكمّل دفاتر الحسابات المنتظمة العادية، مثل دفاتر مدفوعات صندوق المصاريف النثرية.
الدورة الاقتصادية	Economic Cycle	الدورات الاقتصادية هي فترات، تتضمن مراحل للرواج، وتزايد الإنتاج، حتى يفوق مقدرة المستهلكين على استيعابه. وهي كذلك فترات كساد وبطالة وانخفاض في الإنتاج، تنتهي إلى ما يُسمى بالأزمات الاقتصادية، وإلى كوارث ضخمة، تُصيب الحياة: الاقتصادية والاجتماعية والسياسية، لا في دولة واحدة فحسب، بل قد تتعداها إلى سائر مناطق العالم.
الدورة الاقتصادية	Business Cycle (Trade Cycle)	تُعرف الدورة الاقتصادية بأنها تقلبات

		منتظمة، بصورة دورية، في مستوى النشاط الاقتصادي. ووصفها بدورات، يعني أنها متكررة؛ ولكنها تختلف بعضها عن بعض، من حيث توقيتها وطول مداها.
الدورة المحاسبية	Accounting Cycle	يُطلق هذا المصطلح على الخطوات، التي تُتبع لتسجيل المعاملات التجارية، التي تجري خلال فترة محاسبية معينة، وتبدأ بتحليل وتسجيل هذه المعاملات في دفتر اليومية، وتنتهي بإعداد ميزان المراجعة الختامي.
الدولة النامية	Developing Country	اسم آخر للدولة المتخلفة، التي تتطلع إلى النمو الاقتصادي، من طريق برامج للتنمية الاقتصادية طويلة الأجل. وعادة ما تكون هذه البرامج محددة وفقاً لتخطيط قومي شامل، بمعنى أن يكون تنفيذها طبقاً لخطة مرسومة، محكمة، تتضمن أهدافاً مُزْمَعة، ينبغي تحقيقها بوسائل معينة، وفي فترة زمنية محددة.
الديموقراطية الاقتصادية	Economic Democracy	حالة يتصف بها المجتمع، حينما لا تكون أيّ من فئاته مسيطرة مادياً على الفئات الأخرى. كما يُقصد بالديموقراطية الاقتصادية اشتراك جميع أفراد المجتمع في تحمل المسؤوليات الاقتصادية.
الديموقراطية الصناعية	Industrial Democracy	تتمثل في تنظيم الصناعة على أسس ديموقراطية، باشتراك الإدارة والعمال في تخطيط العمليات الصناعية ومراقبتها؛ وذلك من طريق لجان الإنتاج، ولجان فض

		المنازعات، ولجان المقترحات؛ ما يمنع المنازعات بين أصحاب العمل والعمال، فيتحقق السلام الاجتماعي.
الدَّين	Debt	مبلغ من النقود، أو كمية من السلع والخدمات، مدين بها فرد، أو تدين بها هيئة إلى فرد أو هيئة أخرى.
الدَّين العام	Public Debt	هو دين، اقتُرض لمصلحة الدولة عامة، واستفاد منه كلّ جزء من أقاليمها، وكلّ فرد من رعاياها؛ وذلك بإنشاء المشاريع المنتجة، والصناعات الوطنية، التي تسهم في إنماء الدولة وزيادة دخلها القومي وإنتاجها: الصناعي والزراعي، بواسطة القرض، الذي يأتي من الدين العام. ولكن، إذا تكاثرت الديون العمومية على كاهل الدولة، وعجزت عن دفعها، فإنها تصبح تحت سيطرة دائنيها؛ ما يجعلها تدور في فلكهم: السياسي والاقتصادي.
الدَّين العام قصير الأجل	Short- Term Public Debt	مصطلح، يطلق على ذلك الجزء من الدين القومي (الدين العام، أيْ الدين، الذي يترتب في ذمة الحكومة)، الذي تقترضه الحكومة، لأجل قصير؛ تمييزاً له عن الجزء، الذي تقترضه، لأجل طويل. ويتكون الدين قصير الأجل، في العادة، من الآتي: – السلف قصيرة الأجل جداً Ways and means Advances: وهي التي تقترضها الخزانة من البنك المركزي.

		- أذون الخزانة Treasury Bills: وهي التي تصدرها الخزانة في سوق الحسم، بطريقة المزايدة. - إيرادات ودائع الخزانة Treasury Deposit Receipts: وهي تمثل اقتراض الخزانة من البنوك مباشرة.
الدَّين القومي (الدَّين العام)	National Debt (Public Debt)	يُقصد به الأموال، التي تقترضها الحكومة، في أوقات مختلفة؛ للإنفاق الذي لا يمكن تغطيته بالإيرادات العادية. وقد تكون المبالغ، التي تقترضها الحكومة، لمشروعات إنتاجية، أو لأغراض غير إنتاجية، كتمويل المجهود الحربي.
الذهب السلعي	Commodity Gold	هو الذهب الذي يحتفظ به كغطاء للعملة، أو ضمان موجوداتها المالية.
الذهب النقدي	Monetary Gold	هو الذهب الذي تحتفظ به السلطات النقدية كغطاء للعملة، أو ضمن موجوداتها المالية، وهو يخضع لرقابة وإدارة هذه السلطات مباشرة.
الرأسمالية	Capitalism	تُعرَّف الرأسمالية أو النظام الرأسمالي، بأنه ذلك النظام الذي يستخدم الجزء الأكبر من موارده في الصناعات، التي يمتلك فيها الأفراد أدوات الإنتاج المادية، أو يؤجرون هذه الأدوات لحسابهم الخاص. وهؤلاء الأفراد هم الذين يتحكمون في هذه الأدوات الإنتاجية، بغية الوصول إلى بيع السلع التي ينتجونها من أجل الكسب المادي.

الربا	Usury	يُقصد به اقتضاء فائدة باهظة على القروض، أو اقتضاء سعر فائدة، يزيد على ما يسمح به القانون.
الربح	Profit	يفضل المحاسبون استعمال تعبير "الربح الصافي" Net Income، عوضاً عن الربح Profit، لبيان المبلغ الباقي من الإيرادات، بعد طرح التكاليف والمصاريف والضرائب. ولكن الاقتصاديين يستعملون هذا التعبير Profit ويعنون به المبلغ من الربح الصافي، بعد طرح المبالغ المقدرة لتعويض المالك "صاحب العمل"، عن خدماته الشخصية، وعن استعمال رأس ماله.
الربح الحدّيّ	Marginal Profit	يُقصد بهذا المصطلح الربح، الذي يحققه بيع الوحدة الحدّيّة "الأخيرة" من ناتج المنشأة. هذا الربح الحدّيّ هو، إذاً، الفرق بين الإيراد الحدّيّ والنفقة الحدّيّة، فإذا كان أولهما هو أكبر من الثانية، كان الربح الحدّيّ كمية موجبة؛ دالاً بذلك على أن المنشأة تحقق الربح، ومن المجزي لها، أن تتوسع في الإنتاج إلى أبعد من المستوى، الذي بلغته.
الربح العادي	Normal Profit	يُقصد به المعدل المتوسط لعائد كلّ وحدة من الناتج في صناعة ما، أو قطاع اقتصادي ما، على مدار فترة من الوقت. والربح العادي هو أدنى معدل من الربح، اللازم لضمان أن عدداً كافياً من الناس سوف

		يكونـون عـلى اسـتعداد للاسـتثمار، والإقـدام عـلى أخطـاره وتنظـيم الإنتـاج. ويختلـف المعـدل مـن صــناعة إلى أخـــرى، حـــسب درجـــة المخـــاطرة والـــصعوبات المتـــضمنة في النـــشاط: الاســـتثماري والإنتاجي.
الربح المخطط	Target Profit	الربح المخطـط هـو المبنـي عـلى تقـديرات واقعيـة للإيرادات والنفقات والمصاريف.
الربح النقدي	Cash Earnings	هو عملية تحويـل بيـان الأربـاح والخـسائر، المبنـي على طريقة محاسبة الاستحقاق، (إدخال الإيـرادات عـلى الـرغم مـن أنهـا لم تُحـصل نقـدياً، وإدخـال المصاريف المستحقة على الـرغم مـن أنهـا لم تُـدفع نقدياً) إلى بيان مبني عـلى طريقـة النقديـة "حيـث يُقتـصر عـلى إدخـال الإيـرادات المقبوضـة نقـداً، وإدخال المصاريف المدفوعة نقداً"، يُعطـي النقديـة المتدفقة من العمليات التجارية، التي تسمى "الربح النقدي".
الربح الحدي للتصنيع	Manufacturing Margin	هو الفرق الفائض عـن إيـراد المبيعـات، بعـد طـرح التكاليف المتغيرة للبضاعة المباعة.
الرخاء	Boom	فترته، عادة، قصيرة، تنجم عن نشاط كبير في التجارة والصناعة. وتتـسم بارتفـاع سريـع في أسـعار الـسلع والخـــدمات، وسرعـــة تـــصريف أرصـــدة الـــسلع، وانخفاض مـستوى البطالـة أو زوالهـا فعـلاً، وتزايـد مساحة الربح. وظروف الكساد هي عكـس ظـروف الرخاء.

الرسوم الجمركية	Customs Duties	يُقصد بهذا المصطلح مقدار ما تفرضه الحكومة من ضريبة غير مباشرة على السلع المصدرة إلى الخارج (رسوم صادرات)، أو السلع المستوردة من الخارج (رسوم واردات). ويدفع المستورد رسوم الواردات، غير أنه ينقل عبئها، عادة، إلى المستخدم النهائي.
الرفاهية	Welfare	يختلف مستوى الرفاهية الاجتماعية من بلد إلى آخر، وفقاً لمستوى المعيشة العام، من جهة؛ والنظام الاجتماعي السائد (الإقطاع ـ الرأسمالية ـ الاشتراكية)، من جهة أخرى؛ بل إنه يتفاوت، في الوقت نفسه، في داخل البلد الواحد، من منطقة إلى أخرى، طبقاً لنوع النشاط الاقتصادي، من زراعة أو صناعة أو تجارة. ويُعرِّف بعض الكتاب الرفاهية، بأنها حالة تمس حياة الفرد والجماعة، وتعمل على إشباع الحاجات البيولوجية الأساسية للإنسان، من مأكل وملبس ومسكن؛ والحاجات التي تتطلبها الحياة الاجتماعية، مثل: التعليم والثقافة، والخدمات الطبية، والأمن الاجتماعي. وهناك من يوجز هذه المتطلبات كلّها، فيقول إن الرفاهية هي تحقيق مستوى لائق للمجتمع، في جميع وجوه حياته.
الرفاهية الاجتماعية	Social Welfare	أسلوب منظم، من الخدمات والمؤسسات الاجتماعية، يستهدف مساعدة الأفراد والجماعات على الوصول إلى مستويات

ملائمة للمعيشة والصحة. كما يتوخى تنمية قدرات الأفـراد، وتحـسين الحيـاة الإنـسانية، بمـا يتفـق مـع حاجات المجتمع.		
يقصد بها وفرة السلع والخدمات، التي يحتاج إليهـا الأفــراد، والمعتــاد مبادلتهــا بــالنقود. وقــد عــبَّر الاقتصاديون عنهـا بأنهـا ذلـك الجـزء مـن الرفاهيـة الاجتماعية، الذي يمكن تحقيقه، بـصورة مبـاشرة أو غير مباشرة، من خـلال العلاقـة بمقيـاس النقـود، أو بتعبير آخر، تلك النواحي من الرفاهيـة الاجتماعيـة، التــي تتعلــق بالرفاهيــة الماديــة، تمييــزاً لهــا عــن الرفاهية: الأدبية والروحية، وإن كان من الواضح أن هناك علاقة متبادلة، بطريقة أو بأخرى، بين هـذَين النوعَين من الرفاهية. وقد أكد العالم الاقتصادي "بيجـو" "A. C. Pigou"، أنه ليس هناك خـط فاصـل دقيـق، بـين الإشـباعات الاقتـصادية وغـير الاقتـصادية. وتـشتق الإشـباعات الاقتصادية أو المادية من اسـتهلاك كـلّ مـن الـسلع والخــدمات، وهــذه هــي بعينهــا موضــوع علــم الاقتصاد. كما أعلن "بيجو"، أن الرفاهية الاقتصادية، لا تـصلح مقياسـاً للرفاهيـة العامـة؛ لأن أيّ سـبب اقتـصادي، قـد يـؤثر في الرفاهيـة غـير الاقتـصادية، بطرائق قد تلغـي تأثيراتـه في الرفاهيـة الاقتـصادية. كــما أن الرفاهيــة غــير الاقتــصادية، قــد تكــون	Economic Welfare	الرفاهية الاقتصادية

		عرضة للتعديل، من خلال الطريقة، التي يُكْتَسَب بموجبها الدخل، وطريقة إنفاقه كذلك.
الرقابة الكمية على الائتمان	Quantitative Credit Control	يقصد به التأثير على حجم، أو كمية، الائتمان، بصرف النظر عن أوجه استخدامات هذا الائتمان، الذي يمكن للجهاز المصرفي أن يمنحه، لقطاعات الاقتصاد القومي المختلفة. ويستخدم المصرف المركزي هذا النوع من الرقابة، من طريق التأثير في حجم الاحتياجات النقدية، التي تحتفظ بها المصارف التجارية.
الرقابة المالية	Financial Control	يُقصد بهذا المصطلح إدارة الموارد المالية لأيّ مؤسسة إدارة، تخدم أهدافها المحددة بكفاءة.
الرقابة المباشرة على الائتمان	Direct Credit Control	يقصد بها إسداء المصرف المركزي، النصح والإرشاد والاتفاق الودي، مع المصارف التجارية، من أجل اتباع سياسات تنسجم والأهداف المركزية للسياسة النقدية. ويباشر المصرف المركزي هذا النوع من الرقابة، تعزيزاً لرقابته الكمية والنوعية على الائتمان.
الرقابة النوعية على الائتمان	Qualitative Credit Control	هي تأثير المصرف المركزي على أوجه استخدام الائتمان المصرفي، على أساس التفرقة في المعاملة، بين مختلف أنواع السلف والقروض، سواء كان ذلك من طريق التمييز في سعر الفائدة، أو نوع الضمانات المقدمة، أو بالنسبة لأوجه

		الاستخدام في القطاعات المختلفة.
الرقابة على الصرف	Exchange Control	تفرضها الدولة، عادة، على جميع المعاملات مع العالم الخارجي بالعملات الأجنبية. ويتولى البنك المركزي للدولة أمر هذه الرقابة. أمّا مبعثها، فهو حدوث عجز دائم في ميزان مدفوعات الدولة، ينعكس في شكل نقص مستمر في أرصدتها من العملات الأجنبية. ولهذا، تصدر الدولة القوانين واللوائح، التي تقضي بشرائها كلّ العملات المدفوعة ثمناً لصادراتها إلى الخارج، وكلّ المدفوعات الآتية من الخارج. ثم تخصيص حصيلة هذه العملات الأجنبية للمستوردين وغيرهم، ممن يرغبون في إجراء مدفوعات إلى الخارج، وذلك بموجب طلبات خاصة بذلك، وتصاريح صادرة عن إدارة الرقابة على النقد.
الرقابة على المصارف	Bank Control	تستهدف الرقابة على المصارف غرضين، أولهما: التحقق من تنفيذ المصارف توجيهات المصرف المركزي وسياساته. وثانيهما: التحقق من سلامة مركز المصرف المالي، حماية لمصلحة المودعين به.
الرقابة على النفقة	Cost Control	إجراء ينطوي على اضطلاع المحاسب في إدارة المشروع بتقويم النفقة الفعلية لمشروع رأسمالي، أو تشغيل وحدة إنتاجية (منشأة)، تعمل في صناعة تحويلية؛ وذلك بغرض مقارنة هذه النفقة الفعلية بالتقديرات المرخص بها للنفقة أو بمعيارها

		النمطـي. وفي حالـة الانحـراف الملحـوظ للنفقـة الفعلية عما هو متوقع، يمكن اتخاذ التدابير الكفيلة بتعرُّف أسباب هذا الانحراف والتغلب عليه.
الرقابة على النقد	Currency Control	تعني الرقابة على النقد فرض القيود لمراقبـة النقـد: الوطني والأجنبي، وتداول العملات، وسـائر الأمـور، التي تَعُدّها الدولة مـضرة بالاقتـصاد والنقـد؛ بغيـة المحافظة على نقدها الوطني، وتـأمين أسـاس تقـدم اقتصادي واجتماعي دائـم، فتتخـذ جميـع التـدابير، التي تراها ملائمـة، وتـستعمل الوسـائل كافـة التـي ترى أن من شأنها تأمين ثبات النقد.
الرقابة من طريق الموازنات "الميزانيات التقديرية"	Budgetary Control	توضـح الموازنـات الخطـط والـسياسة، التـي تحـدد بموجبها المسؤوليات. ومن طريـق الموازنـات تنـسق وتضبط العمليات، بواسطة لجنة الموازنة، والبيانـات التشغيلية، وتقارير الأعـمال، التـي تقـدمها الأقـسام المختلفة. وتـؤدي الإدارة وظيفتهـا الرقابيـة في هـذا المجال، من طريق مقارنة النتـائج الفعليـة بالنتـائج المخططة، وإذا كان ثمة اختلافـات جوهريـة، تُتخـذ الإجراءات اللازمة لتصحيحها.
الرهن الدائن	Mortgage Payable	هو الدين طويل الأجل، الذي يمتلك فيه الدائن أولويـة مضمونة لحقه، في المطالبة بواحد أو أكـثر، مـن أصـول وموجـودات المـدين. ويعطـي هـذا الـرهن صـاحبه "الـدائن"، حـق بيـع الأصـول أو الموجـودات المرهونـة

		إجبارياً، من خلال نزع ملكية الرهنيـة، إذا لم يُـدفع دين الرهن في ميعاده المحدد.
الرواج الاقتصادي	Economic Prosperity	هو الازدهار الناتج من فـيض المحـصولات الزراعيـة والسلع الصناعية؛ ما يؤدي إلى تزايد الإنتاج، في فترة زمنية، حتى يفوق مقدرة المستهلكين على استيعابه. والتقدم الفني الهائل، والاختراعات المتواصلة، أتاحـا إمكانيات ضخمة لتزايـد الإنتـاج وزخـوره؛ مـا نحـم عنه عقبات كبيرة، تبرز من صلب النظام الاقتصادي الحُر، وتتمثل في شبح البطالـة والكـساد. إضـافة إلى ذلك، فإن الرواج الاقتصادي، يرافقه غـزارة إنتاجيـة تخـل بتـوازن الإنتـاج والاسـتهلاك وتجانـسهما؛ مـا يـؤدي إلى انفجـار أزمــة اقتــصادية، واضــطرابات اجتماعية مخطرة.
الريع الاقتصادي	Economic Rent	دفعة نقدية لوحدة واحدة من عنـصر إنتـاجي مـا، تشكل ما يتجاوز القـدر الأدنى مـن النقـود، اللازمـة للإبقاء على تلك الوحدة في المهنة الحالية. قد تـدفع المنشأة أجراً، يكفي للحفـاظ عـلى الأفـراد الحـاليين فيها؛ ومع ذلك، ففي محاولـة زيـادة عـددهم، قـد تجد من الضروري رفع الأجور، لاجتذاب العمال من أماكن أخرى.
الزيادة في التكاليف	Incremental Cost	الكلفة التـي تتغـير بـسبب إجـراء، أو قـرار مقـترح، يُعبّر عنها بالزيادة في التكـاليف "الـسعر التزايـدي"، المتعلق بهذا الإجراء، أو هذا القرار.

السحب	Draft	هو أمر دفع، يُحرره طرف أول (هـو الـساحب) إلى طرف ثانٍ (هو المسحوب عليه)، لدفع مبلغ محـدد من المال إلى طرف ثالث (هو المستفيد).
السعر	Price	سعر أيّ سلعة أو خدمة، هو تقـدير قيمتهـا، مُعـبَّراً عنهـا بعـدد معـين مـن وحـدات النقـود. وفي نظـام المقايـضة، فـإن الأفـراد، يتبـادلون الـسلع مبـاشرة، وبنسبة معينة، تتحدد في ضـوء قـوة المـساومة بـين طرفَي عمليـة المقايـضة؛ وفي هـذه الحالـة، لا يكـون هناك سعر للسلعة.
السعر الجبري أو الموجَّه	Administered Prices	مُصطلح يُطلق عـلى الأسـعار، التـي تتحـدد، وتظـل ثابتة لفترة من الوقت، وخلال سلسلة من المبادلات.
السعر المتقارب	Close Price	قد يضع أيّ متعامل في سوق الأوراق المالية سعرَين لأسـهم معينـة، أحـدهما يمكـن أن يبيـع بـه هـذه الأسهم، والآخر يمكن أن يشتريها به. وإذا كان الفرق بيـنهما طفيفـاً جـداً، أمكـن القـول إن سـعر هـذه الأسهم المعينة "سعر متقارب".
السلع الأجرية	Wage Goods	سلع تطلبها، عادة، الطبقة العاملـة في المجتمـع، أيْ تلك التي يتكون منها مـستوى معيـشة أفـراد هـذه الطبقة، وتسمح دخولهم النقدية بشرائها.
السلع الاحتكارية	Monopolized Goods	هـي الـسلعة، التـي ينحـصر إنتاجهـا أو تـداولها في سـوق البيـع والـشراء بمـصدر واحـد؛ مـا

		يُتيح للمنتج أو التاجر، أن يسيطر على الأسعار، ويعرض السلع في السوق، بغية رفع أسعارها، من طريق التلاعب بما هو معروض منها للبيع والشراء والاستهلاك، أو تخفيض إنتاجها.
السلع الاستهلاكية المعمرة	Durable Consumers Goods	يفرق الاقتصاديون بين السلع، من حيث عدد المرات، التي تستخدم فيها كلّ منها، سواء كانت استهلاكية أم إنتاجية في إشباعها لرغبة إنسانية معينة. فهناك سلع تستنفد قدرتها على الإشباع لدى استعمالها مرة واحدة، مثال ذلك مختلف أنواع الأغذية، التي تفنى بعد استعمالها الأول مباشرة، وتسمى هذه "السلع الفانية" Perishable goods. وهناك نوع آخر من السلع، التي يمكن أن تحقق سلسلة متتابعة من الإشباع، ولكنها تفقد قدرتها الإشباعية تدريجياً، كالمنازل، والسيارات، والثلاجات، وهذه تسمى بالسلع المعمرة.
السلع الإنتاجية	Production Goods	هي السلع المستخدمة في إنتاج سلع أخرى، وتُسمى، أحياناً، "سلعاً استثمارية"، تسد الحاجة بصورة غير مباشرة؛ لأنها تغدو وسيلة لإنتاج السلع، التي يستهلكها المرء، وتشبع حاجته بشكل مباشر.
السلع الحرة	Free Goods	في الاقتصاد، تُعَدّ السلع الحرة هي ملكات العالم الطبيعي، وذات قيمة بالنسبة للمجتمع؛ ولكنها لا تدخل في ملكية الأفراد، ولا في عمليات التبادل في السوق

		أو في نظام الأسعار، وأبرز مثل على هذه الموارد: الجو ـ مجاري المياه ـ النظم البيئية...
السلع الرأسمالية	Capital Goods	هي الآلات والمعدات، التي ستعمل في الصناعة، ويُستثنى منها الأدوات القابلة للاستهلاك. وتُعرف هذه السلع، كذلك، بسلع التصنيع، وتفتقر أغلب الدول النامية إلى هذا النوع من السلع، معتمدة في ذلك على استيرادها، من الدول المتقدمة صناعياً.
السلع الكمالية	Luxurious Goods	يُقصد بها تلك السلع، التي لا تصنَّف أساسية لإشباع حاجة الفرد. والتفرقة بين السلع: الضرورية والكمالية، مسألة نسبية؛ فما يُعَدّ سلعة كمالية، في وقت ما، أو مكان محدد، أو بالنسبة لشخص معين، قد يُعَدّ سلعة ضرورية، في وقت أو مكان آخر، أو بالنسبة لشخص آخر؛ والعكس صحيح.
السلعة	Commodity	شئ ملموس ينتجه الفرد، بما لديه من موارد وإمكانيات، ويكون قابلاً للاستعمال، واستجابة لحاجة معينة. ويُشترط في السلعة، بالمعنى الاقتصادي، قدرتها على إشباع حاجة وإمكانية تملكها. وتنقسم السلع إلى: استهلاكية واستثمارية "رأسمالية".
السلعة الاستهلاكية	Consumption Goods	يُقصد بهذا المصطلح كلّ سلعة، تؤدي إلى إشباع الحاجة الإنسانية بصورة مباشرة، مثل الغذاء والكساء. وثمة سلع يشتريها المستهلك لسدّ حاجة معينة، ولا يستهلكها

		مرة واحدة من الفور، بل يمتد استهلاكها إلى فترة زمنية، كالأثاث والسيارة وجهاز التليفزيون.
السلعة الاقتصادية	Economic Good	يمكن تمييز السلعة الاقتصادية عن غيرها، بأنها قادرة على إشباع حاجة إنسانية محددة (أيْ أن هناك علاقة السببية بين الحاجة والقدرة على الإشباع)، وبأنها ذات ندرة نسبية، في الوقت نفسه. وبمقتضى ذلك، فإنه يُبذل في سبيل إنتاجها قدر معين من الجهد والوقت والموارد، وأن تكون لها قيمة تبادلية في السوق. فإذا كانت السلعة ذات منفعة، ولكنها ليست ذات ندرة نسبية (كالماء والهواء، في بعض الأحوال)، أو تكون سلعة ذات ندرة نسبية، ولكنها ليست ذات منفعة (كعدد من الأغنام في مجتمع من النباتيين)، فإن السلعة تكون حرة Free Good.
السلعة المنتجة غير المربحة	Unprofitable Product Line	تُعَدّ السلعة المنتجة غير مربحة أو مجدية، عندما يكون ربحها الحدّي (سعر البيع ناقصاً التكلفة المتغيرة) سلبياً. وذلك يعني أن هذه السلعة، لا تسهم في تغطية التكاليف الثابتة والأرباح المطلوبة.
السمة التجارية/ الاسم التجاري	Commercial Denomination	يُقصد بها العنوان الذي يتخذه التاجر اسماً لمحله، وكذلك البيانات الأخرى المتعلقة بتعريف التاجر نفسه.
السمسار	Broker	السماسرة هم الأشخاص (أو الهيئات)،

		الذين لا يـشترون، ولا يحتفظـون بـأيّ مـن الأشـياء، التــي يتعــاملون فيهــا؛ وإنمــا تنحــصر وظيفــتهم في الوساطة بين البائعين والمشترين، في سوق النقـود أو في سوق رأس المال. فوظيفـة السمـسار، إذاً، تقتـصر على إيجاد الاتصال بين البنوك، التي تملك فائضاً من النقــود، وتريــد أن تقرضــه لأجــل قــصير، وبــين المؤسسات في سوق النقود، والراغبة في الاقتراض من البنوك والمؤسسات؛ وهو يتقاضى عمولـة، في مقابـل هذه الوساطة.
السنة التجارية الطبيعية	Natural Business Year	هي السنة المالية، وهي كل فترة محاسبية مقـدارها اثنا عـشر شـهراً، تتخـذها مؤسـسة تجاريـة"، وهـي تنتهي عند آخر درجات النشاط الموسمي السنوي.
السند الإذني	Promissory Note	هو ورقة تجارية، تمثل وعداً غير مشروط، ومـسجل بالكتابة؛ يتعهد بموجبه موقع الورقة، أن يدفع، لدى الطلـب، أو في تـاريخ محـدد في المـستقبل، إلى أمـر شخص معين، أو لحامل الورقـة، مقـداراً معينـاً مـن النقود.
السند المضمون (السندات المضمونة)	Secured Bond	السندات المضمونة هي التي تعطـي حامـل الـسند حقاً في أصول معينة، حالة إخفاق الـشركة المـصدرة لهذه السندات في تنفيـذ التزاماتهـا، المتعلقـة بهـذه السندات.
السندات	Securities (Bonds, Debentures)	يُعرّف السند بأنه "ذلك المستند، الذي إمّا أن يخلق ديناً، أو يعترف بـه". كـما يُعـرّف بأنـه "مــستند قــانوني، بــالتوقيع عليــه، يعــترف

		شخص ما بالتزامه دفع مبلغ معين إلى شخص آخر، مذكور في السند". ولا يدعو الآمر، بالضرورة، إلى أن يضفي السند أيّ حقوق أو مميزات خاصة على حائزه، وإن كان يتضمن نوعاً من رهن الملكية، وتزيد قيمته خلال فترة معينة.
السندات الحكومية	Government Securities	تصدرها الحكومة للاكتتاب العام. وتمثل قروضاً، تحصل عليها الحكومة من الأفراد أو الهيئات؛ إمّا لتمويل المجهود الحربي، وتُسمى (قروض الحرب)؛ وإمّا لتمويل عمليات التنمية الاقتصادية، وتُسمى (قروض الإنتاج)، أو (قروض التنمية). وتتفاوت مدة السندات، فبعضها سندات قصيرة الأجل Short-term Securities، يحل ميعاد استحقاقها بعد خمس سنوات من تاريخ إصدارها.
السندات المؤجلة	Deferred Stocks	السندات المؤجلة هي نوع من السندات في شركة ما، لا تدفع عنها أية فائدة، إلا بعد أن تدفع الفائدة عن كلّ الأنواع الأخرى من السندات، كالسندات الممتازة، والسندات العادية. وبما أن السندات المؤجلة تحصل على الفائض المتبقي من الفائدة، على حين أنها ليست مدعمة بأيّ ضمان، فهي في الواقع نوع من الاستثمار المنطوي على المضاربة في الأوراق المالية.
السندات المتسلسلة (طويلة الأجل)	Serial Bonds	عندما تكون مواعيد استحقاق السندات طويلة الأجل، تشمل تواريخ متعددة، فإنه

		يطلق على هذه السندات اسم السندات المتسلسلة.
السندات ذات الأجل	Term Bonds	هي سندات، تستحق كلّها، في وقت واحد.
السهم	Share	جزء من رأس مال الشركة، يعطي لحامله الحق في حصة غير ثابتة من الأرباح، ترتفع أو تنخفض، حسب حالة الشركة المالية. ولقد كان نمو الشركات المساهمة من أبرز معالم التطور الاقتصادي الحديث؛ لأنها أصبحت وسيلة فعالة لتجميع الأموال، وتنفيذ المشروعات.
السهم الممتاز غير المحدود الأرباح	Participating Preferred Stock	هو السهم الذي يحقق أرباحاً تزيد على القيمة المحددة له، بعقد السهم.
السوق	Market	هو مساحة، كبيرة كانت أم صغيرة، حيث يكون المشترون والبائعون على اتصال وثيق كافٍ، لضمان أن سعر أيّ سلعة، يميل إلى أن يكون هو نفسه في كلّ أرجاء السوق؛ مع الأخذ في الحسبان نفقات النقل والحواجز الجمركية، والعقبات الأخرى. ويتحقق تواصلهم إمّا مباشرة، وإمّا من طريق الوسطاء. والسعر الذي يسود أحد أجزاء السوق، يكون ذا تأثير في أجزائه الأخرى.
السوق الاقتصادية الأوروبية المشتركة	European Economic Community	تستهدف السوق الاقتصادية الأوروبية المشتركة تعزيز النشاطات الاقتصادية

		وتجانُسها بين الأعضاء، واستمرار التوسع والازدهـار، وتوطيد دعائم الاسـتقرار، والإسراع في رفـع مـستوى المعيشة، وتعزيز الأواصر بين تلك الدول، من طريق الوحدة الجمركية، وكذا تقارُب سياستها الاقتصادية.
السوق الأوروبية	Euro-Market	تسمية تطلق عـلى الجماعـة الاقتـصادية الأوروبيـة (السوق الأوروبية المشتركة).
السوق الأوروبية للسندات	Euro-Bond Market	سوق أوروبية لرأس المال طويل الأجل.
السوق الأوروبية للعملة	Euro-Currency Market	سوق صرف عملات الدول الأوروبية.
السوق السوداء	Black Market	تنشأ السوق السوداء، عندما تفرض الدولـة الرّقابـة على أسعار بعض الـسلع، وإدخـال نظـام الحـصص. فيزداد الطلب على السلع المسعّرة، التي يقـل عـادة العرض المتـاح منهـا، ويترتـب عـلى ذلـك الاسـتعداد لدفع قيمة تزيد عن القيمة المحددة، للحصول على كميات أكبر من السلعة، عما هو محدد للفرد.
السوق العالمي	World Market	يقصد به التنظيم، الـذي يتحقـق بمقتـضاه الاتصال بين المشترين والبائعين، على أساس عالمي، حيث إن السعر، الـذي يـسود أحـد أجــزاء الــسوق، يكــون لــه تــأثيره في

		الأسعار السائدة أجزاءه الأخرى.
السياسة الاجتماعية	Social Policy	يقصد بالسياسة الاجتماعية، فيما يتعلق بالتوزيع الشخصي للدخل، ما تحاول الدولة، أن توزعه، في شكل دخْل نقدي أو حقيقي، أو إعانات محددة لفئات من الشعب. ومن أوجُه الإنفاق، في المجتمعات الحديثة، ما يُبْذَل في سبيل الضمان الاجتماعي، وإعانات للأسر الفقيرة، وإعانات الأطفال، وتعويضات العاطلين، ومعاشات المتقاعدين، وإعانات العاجزين عن العمل، إلى غير ذلك من أوجُه الإنفاق على رعاية الدولة لمواطنيها الضعفاء، وتمشي سياستها الاجتماعية مع مقتضيات العدالة.
السياسة الاقتصادية	Economic Policy	يُقصد بها، بصفة عامة، كل ما يتعلق باتخاذ القرارات، الخاصة بالاختيار بين الوسائل المختلفة، التي يملكها المجتمع، لتحقيق أهداف اقتصادية واجتماعية معينة، والبحث عن أفضل الطرق الموصلة، إلى تحقيق هذه الأهداف.
السياسة الضريبة	Tax Policy	يقصد به السلوك الذي تمارسه الدولة في توجيه الضرائب، وفق الأهداف المالية، أو الاجتماعية، أو الاقتصادية، التي تسعى إليها فلسفة الحكم.
السياسة المالية	Financial Policy	تُعنى السياسات المالية بدراسة الأوجه والمسائل المالية، المتعلقة بالنشاط الحكومي الإنفاقي والإيرادي، وميزانية الدولة،

		وقيامها بعمليات الاقتراض، وكيفية استخدامها لهذه الأنشطة، في التأثير على المجرى العام للاقتصاد.
السيولة الدولية	International Liquidity	يُقصد بالسيولة الدولية قدرة الدول على الوفاء بديونها للدول الأخرى، وتسوية معاملاتها الدولية. وتحتفظ الدول باحتياطيات من الذهب والعملات الأجنبية، وتسوي مديونياتها للدول الأخرى، إمّا بتحويل الذهب، أو بمدفوعات من عملاتها الخاصة، أو من عملات أجنبية. وقد تتطلع الدولة إلى معونة صندوق النقد الدولي، لو كانت تواجه صعوبات مؤقتة في ميزان مدفوعاتها.
الشركات	Companies	الشركات، في القانون التجاري هي منشآت، تزاول نشاطاً اقتصادياً معيناً. ويمتلك رأس مالها أكثر من شخص واحد. فإن كانت الشركة تضامنية، أيْ كان الشركاء فيها مسؤولين بالتضامن عن جميع التزاماتها إزاء الغير، وكانت هذه المسؤولية غير محدودة، سميت الشركة بشركة تضامن؛ لأنها تعتمد على أشخاص الشركاء فيها، ولذلك تصنف في عداد شركات الأشخاص، حيث كلّ شريك في هذا النوع من الشركات، يشترك في الإدارة، وأيّ تصرف منه إزاء الغير، يلزم جميع الشركاء الآخرين.

الشركات المنتسبة "المرتبطة"	Affiliated Companies	مُصطلح يُطلق على ارتباط شركتين، أو أكثر، بواسطة ملكية الأسهم، فالشركة التي تملك أكثر من 50% من أسهم الشركة الأخرى، تُدعى "الشركة القابضة"، أو "الشركة الأم"؛ بينما تُدعى الشركة الأخرى، التي تتبع نشاطاتها ومواردها للشركة الأم "الشركة التابعة"، ويُشار إلى الشركة الأم والشركات التابعة باسم: "الشركات المنتسبة".
الشركة الأم "الشركة المالكة"	Parent Company	الشركة المالكة "الشركة الأم" هي التي تمتلك أكثر من 50% من الأسهم، التي لها حق التصويت في شركة أخرى، وتستطيع أن تنتخب مجلس إدارة الشركة الأخرى، وتسيطر على نشاطها كله، وعلى مواردها.
الشركة التابعة	Subsidiary Corporation	عندما تملك أيّ شركة أكثر من 50% من الأسهم، التي لها حق التصويت في شركة أخرى، بقصد التحكم والإشراف على أنشطتها ومواردها، فإن الشركة الأولى، يُطلق عليها اسم الشركة الأم (الشركة المالكة)، في حين يطلق على الشركة الثانية، التي اشتري أغلب أسهمها، اسم الشركة التابعة.
الشركة التابعة، المملوكة كلياً	Wholly Owned Subsidiary	عندما تشتري شركة كلّ أسهم شركة أخرى (شركة تابعة)، فإنه يطلق على الشركة التابعة اسم الشركة التابعة، المملوكة كلياً.

الشركة المساهمة عامة الملكية	Publicly Held Corporation	شركة مساهمة، حملة أسهمها بالآلاف. ويُتجر في أسهمها بانتظام في سوق محلية للأوراق المالية.
الشهرة/ شهرة المحل	Goodwill	تعني القيمة الحاضرة للأرباح المتوقعة، لشركة ما، والزائدة عن متوسط أرباح الشركات الأخرى، التي تمارس العمل نفسه أو الصناعة أو التجارة نفسها. وهذه الزيادة قد تتحقق نتيجة العلاقات الحسنة مع الزبائن، أو الموقع الحسن للشركة، أو الاحتكارات، أو الكفاءة الإنتاجية، أو الإدارة الممتازة.
الشيك	Cheque	الشيك أداة مكتوبة موقع عليها من قِبَل المودع، يأمر فيه المصرف أن يدفع قيمة محددة من النقود لشخص محدد، أو لأمر هذا الشخص المحدد.
الشيك المستندي	Voucher Cheque	هو شكل خاص من الشيكات، يستعمل لدفع قِيمة الفواتير، وفيه مكان ملائم، تسجل فيه المعلومات من الفاتورة أو أيّ معلومات أخرى، تتعلق بمستند القيد، الذي كتب من أجله الشيك.
الشيكات غير المحصلة (شيكات بدون رصيد)	Uncollected Cheques	الشيكات غير المحصَّلة هي تلك المستلمة من العملاء، والمودعة حساب الشركة، والمعادة، مؤشراً عليها عبارة (الرصيد غير كافٍ)؛ لأن العملاء ليس لديهم رصيد كافٍ في حساباتهم، لتغطية قِيمتها.
الشيوعية	Communism	مذهب اقتصادي اجتماعي، يقوم في أساسه

		على القضاء على الملكية الفردية، وتدخّل الدولة الفعال في حياة الأفراد، وإخضاعهم لإشرافها، وتوجيههم مادياً وفكرياً. ويتلخص المبدأ الأساسي لهذا المذهب في شعار: "مِن كل بقدر قوته، ولكل بقدر حاجته"، فهو يكلف كل شخص أن يعمل حسب قوته، ويعطي كل شخص بحسب حاجته.
الصادرات السلعية	Commodity Exports	يُقصد بالصادرات السلعية قيمة الإنتاج المادي السلعي المحلي، المصدر إلى الخارج. وتقدر قيمة السلع المصدرة بسعر وصولها إلى ميناء الشحن، متضمناً بذلك نفقات النقل الداخلي، والتأمين الداخلي، وغيرها من النفقات المحلية على السلع إلى حين شحنها.
الصرف الآجل	Forward Exchange	يُقصد بهذا المصطلح الشراء أو البيع لمقادير من العملة الأجنبية أو الصكوك الممثلة لها، لكي يمكن بيعها أو شراؤها في المستقبل. ولهذا التعامل الآجل أهمية تجارية خاصة، حينما تكون العملات الأجنبية عرضة للتقلبات الواسعة في أسعار صرفها.
الصرف الأجنبي	Foreign Exchange	يُقصد بهذا المصطلح عمليات مبادلة عملة بعملة أخرى. غير أنه في الحياة العملية، يستخدم هذا المصطلح في الإشارة إلى العملة الأجنبية نفسها، مثال ذلك الأوراق المصرفية (البنكنوت) من العملة الأجنبية، أو وسائل الحصول على هذه العملة،

		كالـشيكات الـسياحية Travelers Cheques، أو خطابات الاعتماد Letters of Credit.
الصرف بالحسم	Exchange at a Discount	عندما يكون سعر صرف عملة دولة ما بعملة دولـة أخـرى، هـي أقـل مـن الـسعر الرسـمي، أو سـعر التعـادل Par Value، فإنـه يُقـال إن صرف هـذه العملة بالحسم. مثال ذلك: إذا كان السعر الرسـمي لصرف الجنيه المصري، مقوماً بالدولارات الأمريكية، يساوي 3 دولارات.
الصناعات التحويلية	Transforming Industry	يُقصد بها الـصناعات، التـي تتـولى التحويـل الآلي أو الكـيماوي للمـواد العـضوية أو غـير العـضوية إلى منتجـات، تـصلح لاتخاذهـا وسـائل إنتـاج أو سـلعاً استهلاكية؛ سواء كـان هـذا التحويـل بالماكينـات أو يـــدوياً. وبالمقارنـــة بالـــصناعات الاســـتخراجية، والـصناعات الزراعيـة، تُعَـدّ الـصناعات التحويليـة أهمها حجماً في الاستثمارات والقوى العاملة.
الصناعة	Industry	هــي الحرفـة، التـي يمارسـها الـصانع. وتـشمل، عادة، كـلّ علـم أو فـن، يمارسـه الإنـسان حتـى درجة الاحتراف؛ ثم يتخذها حرفة له. والصناعة، في العصر الحـديث، تتنـاول النـشاط الرامـي إلى إنتاج السلع، وتوفير الخدمات، التي تنطوي على مغـزى اقتـصادي، فتتوافـق أهميتهـا ودرجـة طلبهـا. كـما تـدل عـلى إنتـاج الـسلع، بطريقـة

		الآلات، وعلى نطاق واسع؛ بغية الاقتصاد في الجهد والوقت، وتوفير الكميات اللازمة، أو الفائضة على حاجة المرء والبلاد.
الصناعة الاستخراجية	Extractive Industry	صناعة أولية، مثل: الزراعة، التعدين، أعمال المحاجر، مصائد الأسماك، استخراج البترول، والتي تتعلق باستخراج المنتجات الطبيعية.
الصناعة الأولية	Primary Industry	تستند فيها العملية الإنتاجية إلى استغلال المواد الخام، الموجودة في البيئة الطبيعية بشكل مباشر؛ لكي ينتفع بها الإنسان، على نحو أفضل. تعتمد على المجهود الفردي. وتمثل مرحلة سابقة للثورة الصناعية. كما أنها لا تحتاج إلى درجة عالية من التخصص؛ فاستخراج ملح الطعام من مياه البحر، أو اقتلاع الحجارة، وعصر الزيوت، وطحن القمح، وغزل الصوف والصناعات الرفيعة الصغيرة، تندرج كلّها تحت هذا التصنيف.
الصناعة الخفيفة	Light Industry	يطلق هذا الاصطلاح على الصناعات الثانوية، التي لا يشملها تعريف الصناعات الثقيلة، أو على الصناعة التي يمكن أن تُنْشَأ في مناطق سكنية، من دون أن تسبب أضراراً جسيمة؛ وتنتج بصورة رئيسية سلع الاستهلاك الشخصي. وتُعَدّ الصناعات: الزراعية والحرفية والمنزلية، من الصناعات الخفيفة؛ إذ تستعين، عادة، بحجم محدود من

		الأماكن والآلات؛ وقد يغلب عليها العمل اليدوي، دون الآلي؛ لأنها لا تنتج سلعاً رأسمالية، بل تقتصر، في الغالب، على السلع الاستهلاكية.
الصناعة الوسيطة	Intermediate Industry	غرضها إنتاج سلعة، تتحول إلى إنتاج سلع أخرى؛ وتُسمى، أحياناً، "صناعة تحويلية". تؤلف هذه الصناعات أساساً متيناً لضمان استمرار عمليات التصنيع؛ لأنها تمثل مرحلة وسيطة في سير العملية الإنتاجية، وتكفل لها إنتاج السلع النهائية. ولا علاقة لها بالمستهلك، عادة، فهي تمد المصنع المتخصص بما يحتاج إليه من خيوط الغزل.
الصناعة اليدوية	Handicraft	هي مرحلة انتقالية، بين الإنتاج الحرفي والصناعة الآلية الكبيرة. ولقد ظلت هذه الصناعة الشكل الأعلى للإنتاج الصناعي في أوروبا، منذ منتصف القرن السادس حتى الثلث الأخير من القرن الثامن عشر، حينما بدأت الثورة الصناعية الكبيرة. ولقد بدأت الصناعة اليدوية من خلال تخصيص العمال لعمليات جزئية، وترتب على ذلك زيادة القوى الإنتاجية؛ إذ أصبح العامل الجزئي، ينجز في سرعة ومهارة عملية محددة.
الصندوق الأوروبي للتعاون النقدي	European Monetary Cooperation Fund	بدأ ممارسة نشاطه، داخل الجماعة الاقتصادية الأوروبية، في أبريل 1973، بإدارة عمليات ائتمانية قصيرة المدى بين الدول الأعضاء في الجماعة؛ فضلاً عن

		ذلك، فإن الصندوق كان يُعني بدعم التعاون اللازم بين البنوك المركزية، من أجل "التعويم المشترك للعملات". وقد حل صندوق النقد الأوروبي محل هذا الصندوق، منذ أن أنشئ في مارس 1979، مع زيادة رأس المال من 15 إلى 25 مليار وحدة نقد أوروبية.
الصندوق الأوروبي للتنمية	European Development Fund	صندوق أنشأته الجماعة الاقتصادية الأوروبية، لتقديم المعونة للدول والأقاليم فيما وراء البحار، والمرتبطة بالدول الأعضاء في هذه الجماعة.
الضرائب	Taxes	إسهام مالي إلزامي، من جانب أيّ شخص أو جماعة من الأشخاص، في إنفاق السلطة العامة على ما فيه مصلحة المجتمع ورفاهيته. وتُعرف الضرائب على الدخل (أيْ على الأجور، الرواتب، الأرباح، توزيعات الأرباح، الريع، الفائدة) بالضرائب المباشرة Direct Taxes. أمّا الضرائب على السلع والخدمات، فإنها تُعرف بالضرائب غير المباشرة Indirect Taxes، وتشمل ضرائب الشراء (ضرائب الاستهلاك)، وضرائب المبيعات، وضرائب الإنتاج، وضرائب الملاهي Entertainment Taxes، ورسوم الواردات Import Duties. أمّا الضريبة المحلية Local Rate، فهي ضريبة غير مباشرة، تُفرض على الملكية العقارية في

		المناطق المحلية للدولة.
الضرائب الجمركية المميزة	Discriminating Customs Duties	وهي الضرائب، التي تفرض على الواردات من دولة معينة، بسعر للضريبة أعلى من ذلك الذي يفرض على الواردات المماثلة من دولة أخرى. ويفضي مثل هذه الضرائب الجمركية، في أغلب الأحيان، إلى المعاملة بالمثل.
الضريبة التصاعدية	Progressive Taxation	هي إحدى الوسائل لتحصيل الضرائب، إذ يزداد معدل الضريبة بازدياد معين في حجم الدخل الخاضع للرسم الضريبي. وسُميت تصاعدية، لأنها ترتفع بصورة مطردة، ومتدرجة من فئة إلى فئة، بالنسبة للدخل، أيْ أن قيمتها ترتفع بارتفاع القدرة على الدفع. وهي ضريبة مباشرة على أصحاب الدخل المرتفع، والذين يجنون الأرباح العالية، أو يرثون تركات كبيرة.
الضريبة العادية	Normal Tax	هي الضريبة التي تدفعها الشركات على مبلغ محدد، من ربحها الخاضع للضريبة، وأما عندما يزيد هذا المبلغ من الربح، يصل حداً آخر محدداً، فإن هذه الزيادة تخضع لضريبة إضافية، بمعدل آخر.
الضريبة على الشركة القابضة الشخصية	Personal Holding Company Tax	هي ضريبة خاصة مقررة لتشجيع الأفراد، ومنعهم من تحويل استثماراتهم إلى شركة مساهمة، مقابل أخذ أسهمها، أو مقابل إدماج مواهبهم الخاصة، أو خدماتهم، في الشركة.

الضغط الضريبي	Tax Pressure	هـو النـسبة المئويـة لمجمـوع الـضرائب إلى الـدخل القـومي، ويجـب أن يكـون الـضغط الـضريبي في حـدود معقولـة، ويراعـى فيـه مبـدأ العدالـة في احتـساب الـضريبة عنـد وفـرة الحـصيلة، بحيـث لا يـؤدي إلى زيـادة العـبء الـضريبي عـلى المكلفـين، ويكون عاملاً للتهرب منها، أو تؤدي إلى الإقلال مـن الحافز على العمل والإنتاج.
الضمان	Collateral	ملكية يرتهنها المقرِض، لضمان حقـه في حالـة عجـز المقترض عن دفع دينه.
الضمان الاجتماعي	Social Security	يُطلق تعبير الضمان الاجتماعي على البرنامج، الـذي تخصـصه الحكومـة لتقـديم منـافع إلى الأشـخاص، الذين يتقاعدون، أو لورثتهم. وهذه البرامج، تقـدم، عادة، ميزات للعمال، الذين يشملهم هـذا الـضمان الاجتماعي، عندما يصبحون غير قادرين على العمل. ويسهم أصحاب العمل، والمواطنون، عـادة، في هـذا البرنـامج، مـن طريـق دفـع مبـالغ، محـسوبة عـلى أساس نسبة من رواتب أو مكاسب الموظفين.
الضمان العام	General Guarantee	مصطلح يـستخدم في المجـال المـصرفي، ويقـصد بـه: اشتراط المصرف "الذي يبرم عقد اعتماد الخصم"، أن يتـدخل طـرف ثالـث، لـضمان الأوراق التـي تقـدم للخصم.
الطاقة الاستيعابية	Capital Absorptive Capacity	تعني قدرة الاقتصاد القـومي عـلى امتـصاص الموارد الرأسـمالية، بحـد أدنى مـن الفعاليـة، التـي تـنعكس في شـكل معـدل للعائـد عـلى

		الاستثمار. وهي بهذا المعنى تتضمن أن الموارد تنتقل من جهة "هي الجهة التي تعطي"، إلى جهة أخرى "وهي الجهة التي تتلقى"، ولا بد لكي تحصل الجهة التي تعطي على عائد من مواردها، أن يكون في مقدور الجهة التي تتلقى، استخدام هذه الموارد بصورة منتجة، ودرجة من الإنتاجية تمكنها من دفع العائد.
الطاقة الإنتاجية	Productive Capacity	تتمثل الطاقة الإنتاجية في الأدوات المادية، التي تستخدم في عمليات الإنتاج السلعي أو الخدمي، سواء كانت استهلاكية أو وسيطة أو استثمارية؛ وهذه الأدوات هي "توليفة" معينة من مختلف مكونات الاستثمار. ويعبُر مفهوم الطاقة الإنتاجية، عادة، إلى ما هو متوافر فعلاً من طاقة، تشكل عنصراً رئيسياً من عناصر الإنتاج، إلى جانب عنصرَي الأرض والعمل بمعناه الواسع. ينطبق ذلك على مستوى المشروع، لكونه وحدة في نشاط معين، أو على مستوى النشاط، بصفته فرعاً في صناعة معينة، أو على مستوى الصناعة، على أساس أنها قطاع من قطاعات الاقتصاد القومي.
الطاقة الفائضة	Excess Capacity	طاقة غير مستخدمة، تنبئ بوضع، يمكّن المنشأة، أن تتوسع في ناتجها، وتخفّض نفقاته؛ ولكنها تمتنع عن إجراء هذا التوسع، لأنه ربما لا يكون مربحاً، ما دامت

		الخسارة في الإيراد، قد تفوق خفض النفقات.
الطبقات العاملة	Working Class	مصطلح قديم، استخدم في وصف أولئك الذين يعملون بأجور أسبوعية، ويندرجون في الفئات منخفضة الدخل.
الطلب	Demand	الطلب، من الناحية الاقتصادية، هو الكميات التي يكون المستهلكون مستعدين وقادرين على شرائها، عند الأثمان المحتملة لها، في فترة زمنية معينة، وذلك مع افتراض بقاء الأشياء الأخرى على حالها. ويرجع التغير في الطلب، إلى التغير في الثمن، بمعنى: إذا ارتفع ثمن السلعة، انخفضت الكمية المطلوبة منها، والعكس صحيح.
الطلب الإجمالي	Aggregate Demand	مجمل كمية السلع الاستهلاكية والإنتاجية، والخدمات، التي يقع الطلب عليها، خلال فترة من الزمن.
الطلب المتصل	Joint Demand	هناك سلع، يتصل طلبها بطلب سلع أخرى، بمعنى أن هناك تلازماً أو تكاملاً في طلب مجموعات معينة من السلع؛ إلا أن من الرغبات الإنسانية ما لا يمكن إشباعه، إلا باستخدام أكثر من سلعة واحدة. والأمثلة على الطلب المتصل عديدة، منها: طلب السيارات والبنزين، وطلب البن والسكر، والبيض والزبد. ولو حدث.
العائد	Yield	العائد على رأس المال Return On Capital، هو النسبة المئوية لما يدره رأس

المال من إيراد. أمّا العائد على السندات Return on Bonds، فهو المقدار السنوي، الذي يتلقاه حائز السند، في شكل فائدة Interest؛ معبراً عنها بنسبة مئوية من سعر السند.		
العائد الاقتصادي هو ما يحصل عليه الأفراد، مقابل إنتاج السلع والخدمات. ومن الواضح أن مساهمة الأفراد في الإنتاج، هي رهن بما يمتلكونه من عوامله المختلفة؛ ومن ثم، فإن العائد، الذي يحصل عليه الفرد، يرتهن بصنفَين من العوامل، هما: - العوامل المتحكمة في القِيم النسبية لعوامل الإنتاج المختلفة، أيْ تلك التي تحدد ريع الأرض، وأجور العمال، وفائدة رأس المال، والربح المنظم. - العوامل المتحكمة في تملك الفرد لعوامل الإنتاج المختلفة، والمحتكمة، استطراداً، في الدخول الشخصية.	Economic Return	العائد الاقتصادي
يقصد بمبدأ العدالة الرأسية، في تطبيق قانون الضرائب، اختلاف المعاملة الضريبية للممولين، الذين يحتلون مركز غير متساوية، من حيث تباين الطاقة الضريبية، أو مقدرتهم على الدفع. ويفترض أن الدخل هو أنسب المؤشرات لقياس تلك المقدرة. وعليه، فإن تحقيق العدالة الرأسية وفقاً لهذا المفهوم، يتم في ظل	Vertical Equity	العدالة الرأسية

		ضريبة تصاعدية، أو نسبية متدرجة، بحيث تكون متوافقة مع القدرة على الدفع.
العدالة الضريبية	Taxable Equity	يقصد بها المساواة في المعاملة الضريبية بين الأفراد، الذين يتمتعون بمقدرة متساوية على الدفع
العدالة الضريبية	Equity in Taxation	يقصد بها التوزيع العادل للأعباء الضريبية، بين الأفراد. ومبدأ "العدالة الضريبية"، من المبادئ التقليدية للضريبة في اقتصاديات السوق الحر، الذي تقتصر آلية العمل فيه على إشباع الحاجات العامة، بمعزل عن الأهداف الاجتماعية والاقتصادية للدولة.
العرض	Supply	يُقصد به، في لغة الاقتصاد، الكمية، التي يعرضها المنتج من سلعة معينة، بقصد بيعها، لقاء سعر محدد، خلال فترة زمنية معينة. وهناك علاقة طردية بين كمية السلع المعروضة وثمنها، يرصدها قانون العرض، القائل بأن ارتفاع ثمن السلعة، يؤدي إلى زيادة الكمية المعروضة منها؛ وانخفاضه، يفضي إلى قلّتها. ويخضع العرض لعوامل، أهمها نفقات إنتاج السلعة، ومستواها النوعي، والرسوم المفروضة عليها، والمعايير النفسية والأزمات. ويقاس التغير في العرض بالمرونة.
العرض الإجمالي	Aggregate Supply	يقصد بهذا المصطلح مجمل كمية السلع والخدمات، المتاحة لمقابلة الطلب الإجمالي، وتتضمن أيضاً الواردات. ويطلق على فرع الاقتصاد، الذي يتناول دراسة العرض

		الإجـمالي، والطلـب الإجـمالي: "الاقتـصاد الكـلي" Macro- Economics.
العرض والطلب	Supply and Demand	اصطلاح يستخدمه الاقتـصاديون في وصـف العلاقـة بين الإقبال على طلب الـسلعة أو الخدمـة والكميـة المعروضة منهـا للبيـع والاسـتهلاك، والتـي تـنعكس عـلى ثمنهـا. وهنـاك قـوانين، تـنظم تلـك العلاقـة المتبادلـة، وتعـرف بقـوانين العـرض والطلـب، وموجزها: ثمن السلعة في السوق، يخلق التبادل بين الكميـة المطلوبـة للـشراء وتلـك المعروضـة للبيـع. وغالباً ما يزداد الطلب، مع انخفاض الثمن؛ ويتـسع العرض، مع ارتفاع السعر. وتؤدي زيادة الطلـب إلى رفع الثمن، وتوسـيع العـرض. كـما يـؤدي انخفـاض الطلب، عادة، إلى هبوط الثمن، وانكـماش العـرض. وأخيراً، فإن زيـادة العـرض، تخفـض الـثمن، وتزيـد الطلـب؛ ونقـصه يـؤدي إلى رفـع الـثمن، وتقلـص الطلب.
العقد الآجل	Futures Contract	التزام بتسليم (في حالـة عقـد البيـع)، أو تـسلم (في حالة عقد الشراء)، كمية محـددة لنـوع معـين مـن سلعة ما، بسعر ثابت، وفي تاريخ معين.
العقد الآجل لشراء عملات وبيعها	Currency Futures Contract	اتفاق بين بائع العملات الأجنبيـة ومـشتريها، بوعـد توفير عملـة محـددة، عنـد سـعر محـدد، في تـاريخ محدد، في المستقبل.

العقد التبادلي	Mutual Liability Contract	هو العقد الذي يُرتب التزامات متقابلة – حال انعقاده ـ في ذمة طرفيه، "المصرف وعميله". ففي حالة القرض المصرفي، مثلاً، يُلزم المصرف بتهيئة القرض لعميله، حال انعقاد العقد، كما يلزم العميل بدفع عمولة المصرف، مقابل ذلك.
العقد التجاري	Commercial Contract	اتفاق يخضع لأحكام قانون التجارة، ويسري عليه مفعول النظرية العامة للالتزامات. يُصبح العقد تجارياً، بفضل الصفة التجارية لأحد الأطراف المتعاقدة. وينطوي، عادة، على صفقة بيع أو شراء، بقصد جني الأرباح. ويتسم هذا النوع من العقود بالتعجيل في تنفيذ الإجراءات.
العقود النقابية	Union Contracts	يُطلق هذا التعبير على العقود المحررة بين أصحاب الأعمال والنقابة، التي يتبعها الموظف أو العامل. وهذه العقود، تحدد، عادة، شروط التوظيف وأوضاعه، لفترة معينة من الزمن.
العلاقات الصناعية	Industrial Relations	هي العلاقات التي تنشأ بين صاحب العمل والعمال، أيْ علاقات العمل الجماعية. وقد نشأت هذه العلاقات في كنف الصناعة الحديثة؛ ولذلك، سميت بالعلاقات الصناعية. وتتولى اتحادات الصناعات والغرف الصناعية تمثيل مصالح أصحاب الأعمال، في هذه العلاقات؛ وتضطلع نقابات العمال واتحاداتها: الفرعية والعامة، بتمثيل العمال والدفاع عن مصالحهم، في

		إطار هذه العلاقات.
العلاقات بين الشركات التابعة والشركة المالكة الأم	Parent Subsidiary Affiliations	هي علاقة قد تتحقق من طريقة الشراء لدمج الشركات، أو بطريقة تجميع المصالح المالية.
العلامة التجارية	Trade Mark	إشارة رمزية، توضع على السلع، لتمييزها من الأصناف المماثلة. وهي دمغة أو قصاصة، تُلْصَق بالسلعة؛ لتمكين المستهلك من معرفة محتواها أو مصدرها. يعمد المنتجون إلى تسجيل السلعة في دائرة رسمية (ماركة مسجلة)، والعلامة التجارية المسجلة، تتمتع بحماية القانون، وتُكْسِب السلعة ثقة المستهلك؛ وتضمن مصلحة المنتج أو التاجر، وتحفزهما إلى جودة الإنتاج.
العمل	Work	يقصد بهذا الاصطلاح المعنى الشامل، إذ يتضمن أيّ نوع من أنواع العمل، بدني، أو عقلي، أو عمل الآلة، أو القوى الطبيعية؛ بينما تقتصر كلمة Labour على العمل البشري فقط. والعمل ضروري لاستمرار المجتمع، وتحقيق توازنه؛ فمن دون إنجاز مستوى معين من الإنتاج، لا يستطيع المجتمع أن يستمر في الوجود استمراراً متوازناً.
العملة	Currency	هي الشكل القانوني للنقود، التي تتداول في المجتمع. وتتكون من النقود المعدنية

		Coins، وأوراق النقـد (البنكنـوت) Banknotes. أمّا النقود، فلها معنى أوسع؛ إذ إنها تـشتمل عـلى الودائع المصرفية لدى البنـوك (الحـسابات الجاريـة للعمــلاء)، ســواء كانــت ودائــع تحــت الطلــب Demand Deposits أو ودائـع لأجـل Time Deposits، فضلاً عن النقود المعدنية والبنكنوت.
العملة الصعبة	Hard Currency	اصطلاح مالي اقتصادي، شاع استخدامه، بعد الحرب العالمية الثانية، للدلالة على العملات المرتكـزة عـلى قاعدة الذهب؛ ما يؤدي إلى اشتداد الطلـب عليهـا، وصعوبة اقتنائها.
العُمُوْلة	Commission	يُقصد بها النسبة المئوية، التي تُدفع إلى العميـل، أو الوسـيط، أو السمـسار، لقـاء تولِّيـه عمليـة تجاريـة لحساب طرف ثانٍ، ويُتَّفَق على معدلها بين الفرقـاء؛ ويدفعها هؤلاء، أو من طرف واحـد، تبعـاً لتفـويض العميل، عقب إنجاز الصفقة، وتنفيذ عمليات البيع والشراء.
العوامل الرئيسية للموازنة	Principal Budget Factors	عند تحديد المستوى الأمثل للإنتاج، في فـترة قـصيرة الأمد، فلا بد أن تكون التغييرات في حجم الإنتاج، في حـدود تفرضـها عوامـل شـتى، مثـل: عـدد الآلات والمعامـل، والأيـدي العاملـة... ويُـشار إلى هـذه العوامل بالعوامـل الرئيـسية للموازنـة، أو العوامـل المقيدة.

الفائدة	Interest	هي الثمن المقرر لإقراض المال، وتعد لطالب القرض كمصاريف، أما للمقرض، فتعد إيراداً.
الفائدة التعويضية	Bonus Interest	طريقة لاحتساب الفائدة على ودائع التوفير، وتعرّف بأنها فائدة إضافية تدفع فقط، لتشجيع الأفراد على الإيداع، الذي يبقى من دون سحب خلال فترة محددة، يتفق عليها المودع والمصرف.
الفائدة المركبة	Compounding Consideration	هي طريقة لاحتساب الفائدة على ودائع التوفير، تُحتسب بموجبها فائدة على الفوائد، التي يحتسبها المصرف على ودائع التوفير، التي يحتفظ بها. وتعد هذه الطريقة في احتساب الفائدة، من أكثر الطرق كلفة على المصرف.
الفائدة المصرفية	Bank Interest	يُقصد بها ما تدفعه البنوك التجارية، لقاء النقود المودعة لديها، أو الفائدة التي تفرضها، مقابل النقود، التي يقترضها العملاء منها.
الفائض	Surplus	يقصد بهذا المصطلح، في علم الاقتصاد، استعمالات مختلفة: – فائض القيمة Surplus Value: هو القيمة الفائضة، التي يستخلصها الرأسمالي من بيع السلعة. ويري كارل ماركس، أن الرأسمالي يحصل على هذا الفائض من قوة العمل. – فائض المستهلك Consumers Surplus : يمثل الفرق بين المنفعة

الكلية والثمن الكلي، الذي يدفعه المستهلك، من أجل الحصول على جميع الوحدات، التي يشتريها، من السلعة. أو هو الفرق بين ما يقبَل دفعه وما يدفعه فعلاً، في شراء السلعة. وهذا الفائض يختلف تبعاً لدخل المستهلك أو ميله إلى استهلاك السلعة. - فائض المنتج Producers Surplus: هو الفرق بين الثمن، الذي يقبَل المنتج أن يبيع به السلعة، والمعادل لنفقات إنتاجها، والثمن الذي يبيعها به، بالفعل. أو هو الفرق بين نفقات الإنتاج الممكنة والثمن الكلي، المتحقق من بيع الوحدات الإنتاجية كافة. ويختلف هذا الفائض من منتج إلى آخر.		
قيمة الإنتاج الكلي في المجتمع، هي قيمة ما تنتجه وحداته الإنتاجية، من سلع وخدمات. ولو استُبعدت منها قيمة مستلزمات الإنتاج، لأمكن التوصل إلى القيمة المضافة الإجمالية. ولو استُثنيت الأجور الإجمالية من القيمة المضافة الإجمالية، لتَبَيَّن الفائض الاقتصادي الإجمالي، المكوَّن من: فوائد مدينة، إيجارات مدينة، أرباح موزعة، أرباح محتجزة، ضرائب ورسوم مباشرة وغير مباشرة، مقابل إهلاك الأصول.	Economic Surplus	الفائض الاقتصادي

الفاقد الاقتصادي	Economic Waste	يُقصد به الإسراف في استخدام الموارد المتاحة، ومن مظاهره، مثلاً، زيادة نسبة الفاقد أو العائد من الموارد على النسبة المعتادة، أو تعطل بعض الموارد تعطلاً جزئياً أو كلياً، أو المبالغة في الإنفاق على بعض بنود التكاليف، بلا مبرر اقتصادي.
القاعدة النقدية	Monetary Base	تُعَرّف القاعدة النقدية بأنها: العملة في التداول، مضافاً إليها ودائع المصارف التجارية، والمصارف المتخصصة، لدى المصرف المركزي.
القرض	Loan	هو أبسط صور الائتمان المصرفي، وهو اتفاق بين المصرف وعميله. على أن يدفع المصرف مبلغاً نقدياً للعميل، يوضع تحت تصرفه، وفقاً للشروط المتفق عليها، بين المصرف والعميل.
القرض محدود الأجل	Term Loan	تُمنح القروض المحددة الأجل، في إنجلترا، للوحدات: الصناعية والتجارية، الصغيرة. والغرض الرئيسي من هذه القروض، هو شراء أو تحسين أو إصلاح المعامل والآلات والمباني، والموجودات الثابتة الأخرى أو تحسينها أو استبدالها. وتعتمد قيمة القرض وتاريخ استحقاقه على الأصول المشتراة، وعلى عمرها الإنتاجي.
القروض العامة	Public Debts	هي قروض، تحصل عليها الدولة، أو الهيئات المحلية، للإنفاق على مشروع عام، على مدار عدد من السنين. وبوجه عام، تقترض الدولة لأغراض إنتاجية، كإنشاء

		السكك الحديدية أو تحسين شبكة المواصلات، أو تشييد السدود، أو تنفيذ مشروعات صناعية جديدة، أو أيّ مشروعات عامة، تسهم في تنمية الاقتصاد القومي وتطوره؛ ولذلك، تُسمى القروض "بالقروض الإنتاجية". وقد تقترض الدولة لأغراض غير إنتاجية، كتمويل المجهود الحربي، فتُسمى "قروض حرب".
القسط السنوي	Annuity	مبلغ معين من النقود، يُدفع، كلّ عام، إلى الشخص المتسلم. وقد يكون "القسط السنوي" واجب الدفع، لعدد معين من السنين، أيْ قسطاً سنوياً قابلاً للانتهاء Terminable Annuity، أو طول حياة المدفوع إليه، أيْ قسطاً سنوياً مدى الحياة Life Annuity.
القطاع التقليدي	Traditional Sector	هو القطاع الاقتصادي، الذي يعمل، في الدول: المتخلفة والنامية، بوسائل بدائية أو متخلفة، كالزراعة بالمحاريث والري بالسواقي والحرف اليدوية... وعدم التوسع في مبدأ تقسيم العمل، وانخفاض مستوى الدخل؛ ما يؤدي إلى انخفاض القدرة الشرائية، وضيق السوق المحلية.
القطاع الخاص	Private Sector	هو ذلك الجزء من الاقتصاد القومي، الذي يملكه ويديره الأفراد، أو شركات الأشخاص، أو الشركات المساهمة؛ وإن كان هناك، بطبيعة الحال، بعض الظروف والأوضاع، التي تتطلب تشاور رجال

		الأعمال في القطاع الخاص مع السلطات العامة في بعض المسائل.
القطاع العام	Public Sector	يشمل المؤسسات العامة، والوحدات الاقتصادية، التي تمتلكها الدولة، أو تساهم في جزء من رأس مالها. ويُعَدّ توسع القطاع العام انعكاساً طبيعياً لفلسفة المجتمعات الاشتراكية الحديثة.
القوة الاقتصادية	Economic Power	القدرة على التأثير في تخصيص الموارد الحقيقية النادرة، وتحديد ما سوف يمكن، أو لا يمكن الاضطلاع به أو التأثير فيه. مثال ذلك: تمارس المصارف قدراً من القوة الاقتصادية، وعلى الأخص فيما يتعلق باختيارها للأصول، التي تضع فيها أموال عملائها المودعة؛ أو فيما يتعلق بتقرير منح القروض لعميل دون الآخر.
القوة الشرائية	Purchasing Power	يقصد بهذا المصطلح قدرة المستهلكين على شراء السلع والخدمات، نظير الدخول التي يحصلون عليها. ويتحقق تعادُل القوة الشرائية Purchasing- Power Parity، عندما يكون سعر الصرف بين عمليتَين، على نحو، يجعل للمقادير المتعادلة من العملات قوى شرائية متماثلة، في بلد كلّ منهما.
القوة العاملة	Labour Force	هي ذلك الجزء من السكان، الذي يمكن استغلاله في النشاط الاقتصادي؛ ويشمل جميع الأفراد، الذين بلغوا السن، التي يجوز فيها تشغيلهم؛ فضلاً عن أولئك الذين

		يعملـون بـصفة مؤقتـة. ولحجـم القـوة العاملـة، وهيكلها المهني، وحسن توزعها أثر كبير في الإنتـاج؛ ولذلك، يهـتم تخطـيط القـوى العاملـة بالاسـتغلال الأمثل لها.
القومية الاقتصادية	Economic Nationalism	مُصطلح يعبِّر عن الاتجاه نحـو اتخـاذ كـلّ التـدابير، المؤدية إلى الاكتفاء الذاتي للاقتـصاد القـومي في بلـد مـا. ويتـضمن هـذا الاتجـاه القـومي نحـو الاكتفـاء الذاتي نزوعاً إلى فرض الـضرائب الجمركيـة، لحمايـة الصناعات المحلية الناشئة، ومـنح إعانـات التـصدير لتــدعيم المركــز التنافــسي للمنتجــات المحليــة في الأسواق العالمية.
القِيمة	Value	تدل هذه الكلمة، في الاقتصاد، على القيمة التبادلية Value in Exchange للـسلعة. وفي الاقتـصاديات المتقدمة، تُخْتَار سلعة ما، في العـادة، لقيـاس القِـيم النـسبية للـسلع الأخـرى؛ وتـسمى هـذه الـسلعة "النقود". أمّا سعر السلعة، فهو التعبير عن قِيمة أيّ سلعة تعبـيراً مقومـاً بـالنقود. ولـكي تكـون للـسلعة قِيمة تبادلية، لا بـدّ أن تكـون سـلعة اقتـصادية، أيْ سلعة تتسم بصفتَين: – صفة المنفعة: رواجها في الأسواق، لإشباع رغبـة إنسانية معينة. – صفة الندرة: قِلّة كمياتها، الناجمة عمّا يتطلبـه إنتاجها من الموارد؛ فضلاً عمّا يقتـضيه عرضـها في السوق.

القيمة الاسمية	Nominal Value	القيمة الاسمية لسهم ما، من أسهم رأس المال المُكتتب به في شركة ما، هي القيمة المعطاة للسهم لدى الاكتتاب. وقد تختلف هذه القيمة الاسمية عن القيمة الحالية للسهم، أيْ قيمته بسعر السوق، عند تداوله في سوق الأوراق المالية، بعد عملية الاكتتاب؛ إذ قد تكون القيمة السوقية للسهم أكبر أو أقلّ من قيمته الاسمية.
القيمة الاقتصادية	Economic Value	هي اصطلاح، يعبِّر عن الأهمية الاقتصادية، التي يضفيها الفرد أو المجتمع على سلعة أو خدمة ما. وتنصب مختلف نظريات القيمة على بحث القوى أو المعايير التي تحدد الأثمان النسبية للسلع والخدمات.
القيمة الحالية	Present Value	يقصد بهذا المصطلح القيمة الراهنة لمبلغ، سوف يُحْصَل عليه، في المستقبل، عندما يكون معدل الفائدة (س).
القيمة الدفترية/ القيمة المحاسبية	Book Value	هو اصطلاح يستعمل لبيان القيمة غير المستهلكة، من موجودات ثابتة، أو القيمة النقدية للأسهم. وتعني القيمة الدفترية إلى الموجودات الثابتة، التكلفة الأصلية ناقصة الاستهلاك المتراكم. كما تعني إلى رأس المال، القيمة النقدية لحقوق المساهمين، ممثلة في كل سهم، "حقوق المساهمين الكلية مقسومة على عدد الأسهم المباعة".
القيمة السوقية	Market Value	هي السعر، الذي يرغب معه كلّ من

		المشترين والبائعين، في أن يتعاملوا بسلعة ما، بالشراء أو البيع؛ وهذا السعر هو "سعر السوق"، أو السعر الجاري.
القيمة الصافية (صافي حق الملكية)	Net Worth	يُقصد بهذا الاصطلاح القيمة المالية لمنشأة، أو مؤسسة أعمال، بالنسبة لمالكها (أو مالكيها). وهي تمثل قيمة الأصول، التي يمتلكها صاحب (أو أصحاب) المنشأة، أو مؤسسة الأعمال، محسوماً منها الالتزامات الجارية عليها؛ وهو ما يُطلق عليه صافي حق الملكية.
القيمة الصافية للملكية	Net Worth	هي حقوق الملكية، في أصول وموجودات صاحب، أو أصحاب، العمل.
القِيمة المضافة	Value Added	لا يمكن المجتمع أن يمضي في عمليات الإنتاج المختلفة، سواء كان الإنتاج سلعياً أو إنتاج خدمات، إلا باستخدام سلع وسيطة، تدخل عليها بعض التعديلات والتغييرات، التي تجعلها صالحة لإشباع احتياجات الاستهلاك النهائي؛ وعندها، يُطلق عليها اسم: "المنتجات النهائية".
القيود الافتتاحية	Opening Entries	هي قيود اليومية اللازمة لفتح كل حسابات دفتر الأستاذ، التي لها رصيد في بداية الفترة المحاسبية الجديدة. ويمكن أن يُطلق المصطلح على القيود المسجلة في اليومية، التي تبين مبلغ الاستثمار الأصلي في المنشأة.
الكسب/ الدخل	Earning/ Income	ما يحصل عليه الفرد من المال، من طريق العمل دون الاستعانة برأس مال. وتتوقف

		قدرة الفرد على الكسب Earning Capacity، على قدرته ومؤهلاته وخبرته، وكلها تتأثر بفرص الكسب Opportunity of Earning، وبمستوى الأجور في سوق العمل. ويؤثر كسب الفرد، إلى حد بعيد خاصة في المناطق الحضرية، في مركزه الاجتماعي.
الكفاءة الاقتصادية	Economic Efficiency	هي التي تستخدم وتنظم بمقتضاها الموارد النادرة في المجتمع الاقتصادي، من أجل تحقيق أهداف اقتصادية مرسومة ومحددة مسبقاً. وحيثما تسود المنافسة، كلّما انخفضت نفقة الوحدة من الناتج، من دون التضحية بالجودة، بالنسبة لقيمة هذه الوحدة أو سعرها في السوق، تتعاظم الكفاءة الاقتصادية للمنشأة أو المرفق، الذي أنتجها.
الكفاءة الإنتاجية	Productive Efficiency	يُقصد بها الوصول إلى أفضل النتائج في عمليات الإنتاج، أيْ الوصول إلى أكبر إنتاج ممكن من سلعة أو خدمة معينة، بالنسبة للمنشأة أو الصناعة المعنية، بأقلّ نفقة من الموارد. وعلى ذلك، فإن ارتفاع مستوى الكفاءة في صناعة معينة، يتضمن أحد أمرَين: إمّا زيادة الإنتاج بالكمية نفسها من الموارد، وإمّا الوصول إلى الحجم نفسه من الإنتاج، بكمية أقلّ من الموارد.
الكفاية الإنتاجية للعمل	Labour Efficiency	تتحدد إنتاجية العمل بمقدار السلع المنتجة في كلّ وحدة من وقت العمل، في ساعة،

		مثلاً، من يوم عمل محدد زمنه، أو بالزمن المستغرق في صنع وحدة من الإنتاج. وتستند كفاية العمل الإنتاجية إلى عوامل مختلفة.
الكفاية الحدّيّة لرأس المال	Marginal Efficiency of Capital	هي نسبة صافي العائد، المتوقع من استثمار معين، إلى حجم هذا الاستثمار. وسبب تسمية هذه النسبة كفاية رأس المال الحدّيّة، أو كفاية الاستثمار الحدّيّة، هو أنها تشير إلى مدى كفاءة رأس المال، أو الاستثمار، في توليد دخل إضافي لمستثمره. وكلما ارتفعت هذه النسبة، كان الاستثمار أكثر كفاءة في توليد الدخل.
الكفاية الحدّيّة للاستثمار	Marginal Efficiency of Investment	يُقصد بها أن حجم الاستثمار لدى أيّ مشروع، يتحدد بالمقارنة بين الكفاية الحدّيّة للاستثمار، من ناحية، وسعر الفائدة، من ناحية أخرى. فإذا كانت الأولى هي أكبر من سعر الفائدة، أو مساوية لها، يتحقق الاستثمار؛ والعكس صحيح. ومن ثم، فإن سعر الفائدة الجاري في السوق، يصبح محدداً أساسياً للاستثمار لدى المشروع.
الكمبيالة	Bill of Exchange	نوع من الأوراق التجارية، يتخذ صورة قروض قصيرة الأجل. وتُعرف الكمبيالة بأنها أمر كتابي مشروط موجه من شخص إلى آخر، وموقع عليه من الشخص المصدر لهذا الأمر، طالباً من الشخص المصدر إليه دفع مبلغ معين من النقود، لدى الطلب، أو في تاريخ محدد في المستقبل، إلى أيّ شخص

		معين بالذات، هو المستفيد، أو إلى حامل هذا الأمر. ويتحقق هذا النوع من القروض قصيرة الأجل، من طريق شراء البنوك للأوراق التجارية (كمبيالات أو سندات إذنية أو شيكات).
الكمبيالة التجارية المقبولة	Trade Acceptance	إن الكمبيالة التجارية المقبولة، تبرز للوجود، حين يسحب البائع كمبيالة زمنية بمبلغ قِيمة المبيعات على زبونه، الذي تقدم بطلب شراء رسمي.
الكمبيالة الوقتية (لأجل)	Time Draft	الكمبيالة الوقتية استمارة، يستعملها شخص، لكي يطلب من شخص آخر، أن يدفع مبلغاً من المال، بعد مدة معينة. والشخص الموجه إليه الطلب، يقبل ذلك، ويسجل قبوله هذا على الكمبيالة نفسها. وهذه الاستمارة تُدعى كمبيالة وقتية أو كمبيالة لأجل، وتصنف ضمن السندات المدينة.
المؤجر	Lessor	هو الشخص أو الشركة التي تملك المكان، الذي يُؤجر للآخرين، وتمنح عقد حق الإيجار لهم.
المؤشرات الاقتصادية	Economic Indicators	يُقصد بها تلك الإحصاءات، التي تعكس التغيرات في الأوضاع السائدة في مجال الصناعة والتجارة. وعادة ما تشمل إحصاءات البطالة، والقروض المصرفية، واحتياطيات الذهب، وأسعار الموارد الأساسية والوقود، وأسعار التجزئة، ومعدلات الأجور، ومبيعات التجزئة،

		والـدين العـام، ومعـدلات التبـادل الـدولي، والنـاتج الصناعي، والصادرات والواردات، والفائض أو العجز في ميزان المدفوعات.
المؤمن على الاكتتاب في أسهم الشركات وسنداتها	Underwriter	الأسهم العاديـة، أو الـسندات المدعومـة بممتلكـات مرهونة، والصادرة عن شركة مساهمة، تُباع لمؤسسة استثمار، تُسمى بالـشركة المؤمَّنـة عـلى الاكتتـاب في أسـهم الـشركات وسـنداتها؛ والمـؤمَّن يبيـع هـذه السندات، بعد ذلك، للجمهور.
المالية العامة	Public Finance	يُقصد بها تدبير المال، من جانب المجتمع، من خلال الضرائب والرسوم، على اختلاف أنواعها؛ لكي تنفقهـا السلطات الحكومية على المشروعات والخطـط ذات النفع. القومي والمحلي.
المبيعات التي تسلم فيما بعد	Will Call Sales	عندما يشتري زبون بضاعة، ويوافق على أن يحـضر، في وقـت لاحـق، لاسـتلامها، فإنـه يطلـق عـلى هـذا النوع من المبيعات (المبيعات التي تسلم فيما بعد). ويمكن أن يكون هذا البيع نقداً، أو على الحساب.
المبيعات النقدية	Cash Sales	هي المبيعات الناتجة عن بيع البضاعة مقابل قيمـة نقدية، والتي تُقيد، عادة، في دفتر يومية المقبوضات النقدية، فـيما إذا كانـت المؤسـسة تـستعمل دفـاتر يومية، مخصصة لمختلف العمليات.
المتغير الاقتصادي	Economic Variable	يُطلــق هــذا الاســم عــلى أيّ كميــة اقتــصادية، قابلــة للتغــير بالزيــادة أو النقــصان، كالــدخل

		أو الاستهلاك أو الادخار أو الاستثمار.
المجتمع الصناعي	Industrial Society	يقصد بالمجتمع الصناعي النظام، الذي يشكل حياة الجماعة، التي تتجه نحو الصناعة؛ وتتبع في ذلك أحدث الأساليب العلمية، والأخذ بنظام الإنتاج الكبير، والتخصص بالعمل وتقسيمه. ويتميز المجتمع الصناعي بالتحضر السريع، وتغير عادات الاستهلاك، والنزاع بين طبقة أصحاب العمل وطبقة العمال.
المحاسب	Accountant	هو الشخص المسؤول عن: تجميع وتقييم وتحليل وتفسير المعلومات المالية المطلوبة، لمؤسسة الرّبح هدفها الربح، أو غير هدفها. ويعمل المحاسبون، عادة، إما في تدقيق الحسابات "المحاسبة القانونية"، أو في "المحاسبة الخاصة"، أو في "المحاسبة الحكومية".
المحاسبة	Accounting	خدمة تستهدف تقديم معلومات كمية، عن الوحدات الاقتصادية، وأكثر هذه المعلومات مالية في طبيعتها، وهي مفيدة لاتخاذ القرارات الاقتصادية.
المحاسبة الإدارية	Management Accounting	تستعمل المحاسبة الإدارية كلاً من المعلومات التاريخية، والمعلومات المقدرة، من أجل معاونة الإدارة على تنفيذ العمليات التجارية، أو الصناعية اليومية، وفي التخطيط للعمليات المستقبلة.
المحاسبة الحكومية	Governmental Accounting	تتخصص المحاسبة الحكومية في تسجيل وتقرير عمليات الوحدات السياسية، مثل

		الولايات والأقاليم والبلديات. وهي تسعى لتقديم معلومات محاسبية مفيدة، عن جميع نواحي العمليات ذات الطابع التجاري، المتعلقة بالإدارة الحكومية. كما تساعد، كذلك، في الإشراف والمراقبة على أوجه صرف الأموال العامة، طبقاً لمتطلبات قوانين الحكومة.
المحاسبة القومية	National Accounting	عرض للكميات الاقتصادية الكلية وعلاقاتها البينية، في أيّ مجتمع اقتصادي، بغرض تعرُّف مدى تطور الاقتصاد القومي، من فترة زمنية إلى فترة أخرى. وأهمية المحاسبة القومية، تتضح، بوجه عام، في الاقتصاد المخطط؛ إذ إن الخطة الاقتصادية العامة، يجب أن توضع في ضوء ما تكشف عنه الحسابات القومية.
المحاسبة المالية	Financial Accounting	هي نظام المحاسبة، الذي يقدم بيانات متتابعة، عن الحالة المالية، لفترات زمنية سابقة للموارد الاقتصادية، والالتزامات الخاصة بأي مشروع تجاري، أو نشاط اقتصادي، تتغير موارده والتزاماته تباعاً.
المحاسبة المُكَمَلة "المُتممة/ الموحدة"	Integral Accounting	هي نظام محاسبي، يشمل جميع النواحي المالية، ونواحي التكاليف.
المخزون السلعي	Inventory	يُقصد به المخزون من السلع الكاملة الصنع، أو نصف المصنعة، في لحظة معينة من الوقت.

المدفوعات التحويلية	Transfer Payments	هـي تلـك التـي تجريهـا الدولـة (رواتـب التقاعـد، وإعانــة البطالــة، وفائــدة الــدين العــام، وشراء الممتلكات الموجودة من قبل، أو أيّ اتفـاق لا تأخـذ في مقابله سـلعاً أو خـدمات منتجـة إنتاجـاً جاريـاً. وتتدارك الدولة هذه المدفوعات بفرض الضرائب، أو الاقتراض مـن أفـراد المجتمـع، ليكـون هنـاك "نقـل للنقود" من جماعة إلى أخرى.
المذاهب الاقتصادية	Economic Doctrines	للاقتـصاد مـذاهب عديـدة، في الـبلاد المختلفـة توافـق ظروف وأحوال كلّ منها. ومن هذه المذاهب الاقتـصاد الحر Free Economy، المستند إلى فكـرة إلغـاء قيـود التجارة الخارجية، وعدم التـدخل في اسـتخدام الأفـراد، وترك حرية تحديد الأثمان للعرض والطلب؛ حتى يمكن الفرد أن يراعي مصلحته الذاتية، التـي سـوف تتطـابق مـع مـصلحة الآخـرين. والاقتـصاد المخـتلط Mixed Economy اصـطلاح، ينطبـق عـلى الـبلاد المتخلفـة، حيث تسيطر على جزء من الاقتصاد الـوطني، وتعمـل فيه رؤوس الأموال الأجنبية.
المرونة المشتركة للطلب	Cross Elasticity of Demand	مـصطلح اقتـصادي، يـدل عـلى مـدى تـأثير التغـير في سـعر أيّ سـلعة في سـلعة أخـرى؛ وينطـوي ذلك عـلى مقيـاس للمرونـة المـشتركة للطلـب بـين السلعتَين. ولـو أن هنـاك سـلعتَين "س و ص"، مـثلاً، فالمرونة المشتركة للطلب هي مقياس لمدى التغير في

		المشتريات من السلعة "ص"، نتيجة لتغير معين في سعر السلعة "س"، مع بقاء سعر أولاهما ثابتاً على حاله.
المسؤولية غير المحدودة	Unlimited Liability	الملكيات الفردية، وشركات الأشخاص، يُقال إنها ذات مسؤوليات غير محدودة، في ما يتعلق بالديون التابعة لمؤسساتهم التجارية. وهذا يعني أن الدائنين، يمكن أن يلجأوا إلى الأصول الشخصية لمالكي هذه المؤسسات، بغية استيفاء مطالبهم من المالكين، الذين أخفقوا في دفع ديونهم.
المساواة الاقتصادية	Economic Equality	هدف المجتمع، الذي يحاول التغلب على التنافس بين الثراء والفقر، وتحقيق الفرص الاقتصادية المتساوية للأغلبية العظمى من السكان.
المستأجر	Lessee	تُطلق على الشخص أو الشركة، التي لها حق الاستمرار في شغل الممتلكات المستأجرة واستعمالها.
المستفيد من السند	Payee of a Note	هي الجهة التي يسحب السند لاسمها، أو الشخص الذي يسحب السند.
المستندات الدائنة	Voucher Payable	عند استعمال أسلوب مستندات القيد المحاسبية، فإن جميع المصاريف، تقيد في سجل مستندات القيد، وذلك بالقيد على الحساب الملائم أو الحسابات المخصصة للمصاريف، والقيد لحساب المستندات الدائنة، الذي يشبه حساب الدائنين أو المطلوبات.

المستهلك النهائي	Ultimate Consumer	هو من يستهلك المنتج استهلاكاً نهائياً، بما ينطوي عليه ذلك من المنتجات أو السلع أو الخدمات، أو التمتع بها، لإشباع أغراض الاستهلاك.
المستوى الأمثل للأجور	Optimum Wage Level	هو الذي يحدد على أساس عدة معايير، كتوزيع الدخل، وتخصيص الموارد، ومعدل النمو الاقتصادي، ومستوى الاستخدام، والمستوى الثابت للأسعار...
المشاركة في الأرباح	Profit Sharing	هي الوسيلة، التي ينال بمقتضاها العمال حصة من أرباح المنشأة، التي يشتغلون فيها، على أساس قد حُدِّد مقدماً. —
المشروع الاقتصادي	Economic Enterprise	هو تنظيم اقتصادي، يجمع فيه المنظم بين عوامل الإنتاج والتنسيق بينها، من أجل إنتاج سلعة، أو خدمة، لبيعها في السوق بأجزل ربح ممكن. وتوجد أنواع متباينة من المشروعات الاقتصادية؛ فمن ناحية المِلكية، هناك فرق بين المشروع الخاص، والمشروع العام، والمشروع المختلط، والمشروع التعاوني. ومن ناحية الشكل القانوني، فهناك: المشروع الفردي، الذي يملكه شخص، والشّركة، سواء كانت من شركات الأشخاص، أو الأموال.
المشروع الحدّيّ	Marginal Enterprise	هو أخر مشروع، يستأهل أن يُنْشَأ، أيْ المشروع الذي يكاد عائده يغطي نفقات تشغيله.
المصارف	Commercial Banks	هي المصارف التي تقبل بصفة معتادة،

ودائع تُدفع عند الطلب. وتعد المصارف التجارية أهم عناصر سوق النقد، ويُطلق عليها أحياناً "بنوك الودائع"، بالنظر إلى أن أهم أوجه نشاطها هو قبول الودائع تحت الطلب، وذلك على خلاف المصارف المتخصصة، التي لا تقبل، عادة، الودائع تحت الطلب. وتمنح المصارف التجارية الائتمان لعملائها، وهي بذلك تخلق نقوداً جديدة، في صورة ودائع.		التجارية
هي المصاريف، التي تتكبدها منشأة تجارية في عملياتها العامة، مثل: الرواتب والإيجارات واللوازم المكتبية.	Administrative Expenses	المصاريف الإدارية
هي المصاريف، التي لا يمكن ربطها، على وجه التحديد، بعمليات معينة متعلقة بتشغيل الوحدة التجارية، ويُطلق عليها، عادة، "المصاريف الأخرى".	Non-Operating Expenses	المصاريف غير المتعلقة بعمليات التشغيل
هي ما تدفعه المؤسسة، قبل أن تدرجها في حساباتها. ورواتب الموظفين، والفائدة على النقود المقترضة أمثلة شائعة لهذه المصاريف، التي تتجمع، يوماً بعد يوم، والتي ربما لا تسجل إلا في نهاية المدة.	Unrecorded Expenses	المصاريف غير المسجلة
يتكون المصرف العالمي من ثلاث مؤسسات، هي: "المصرف الدولي للإنشاء والتعمير، والاتحاد العالمي للتنمية، والهيئة العالمية للتمويل"، ومن أهدافه مساعدة الدول النامية، من طريق توجيه الموارد	World Bank	المصرف العالمي

		المالية إليها من البلدان المتقدمة، ومساعدتها في معالجة العجز في موازين مدفوعاتها.
المصرف المركزي	Central Bank	هو المصرف الذي يتولى وظائف مركزية خاصة داخل النظام المصرفي، ومن هذه الوظائف: أنه مصرف الحكومة، ومصرف المصارف التجارية، وإدارة العملة والسياسة الائتمانية للبلاد.
المصروفات المدفوعة مقدماً	Prepaid Expenses	هي مصروفات بعض أوجه الصرف، التي لم تُستهلك خلال الفترة، التي اشتريت فيها، والتي سينتفع، في المستقبل، بها كلها، أو بجزء منها. وأمثلة ذلك الإيجارات المدفوعة مقدماً، ومصاريف التأمين المدفوعة مقدماً.
المصروفات غير التجارية	Non-Business Expenses	تشمل مصروفات معينة، لها طبيعة شخصية، ولا تتعلق بالعمل في الوحدة التجارية.
المضاربة	Speculation	يُقصد بهذا المصطلح شراء شيء رخيص، في وقت ما، بغرض بيعه بسعر أغلى، في وقت آخر. وقد توصف المضاربة بأنها "مراجحة"، عبر الوقت. وبدلاً من الشراء في مكان، والبيع في مكان آخر، فإن السلع تشترى في وقت ما، وتباع في وقت آخر. أمّا الفرق بين المراجحة عبر المكان والمراجحة عبر الوقت، فهو أن الأسعار، في الحالة الأولى، معروفة في مختلف الأسواق؛ وفي الحالة الثانية، لا يمكن إلا تقديرها في تواريخ معينة، في المستقبل؛ وقد يكون هذا التقدير صحيحاً أو خاطئاً. ولئن

		عُـدَّت كـلّ المعـاملات، في معنـى مـا، في عـداد المضاربات، إلا أن مصطلح "مضاربة" محـدود، عـلى وجـه التعمـيم، بـالظروف، التـي يتحقـق الـربح في ظلها؛ لأن للشي الواحد أسعاراً مختلفـة، في مختلـف الأوقات.
المضاعف النقدي	Money Multiplier	هو نسبة النقـود "العملـة + الودائـع الجاريـة"، إلى الالتزامات النقدية للـسلطات النقديـة. "أي العملـة في يد الجمهور + العملة في احتياطيـات المـصارف". ويُشير مبلغ المضاعف النقدي في بلـد مـا، إلى نـسبة ما يستطيع الجهاز المصرفي أن يخلقه من ودائع، إذا ما زاد حجم العملة بمقدار معين.
المطالب "الخصوم"	Liabilities	هي الـدّيون المـستحقة للـدائنين، وكثـيراً مـا تـرد في الميزانية العمومية تحـت اسـم: "مـستحق الأداء" أو "واجـب الـدفع؛ وبمعنـى آخـر، فهـي تعهـدات اقتصادية عـلى المـشروع يُعـترف بهـا وتُقـدر، طبقـاً للمبادئ المحاسبية المتفـق عليهـا وخـصوم المنـشأة، أي هي الديون والالتزامات على المنشأة، تجاه الغير.
المطلوبات أو الخصوم طويلة الأجل	Long-Time Liabilities	يُطلق هذا المـصطلح عـلى المطلوبـات، أو الخـصوم، التي تستحق الأداء لفـترة طويلـة نـسبياً، "تكـون في الغالب أكـثر مـن عـام واحـد"، كـما تُـسمى، أيـضاً، "الخصوم الثابتة".
المعاملات المصرفية	Banking	هــي المعــاملات التــي تقــوم بهــا المــصارف التجاريــة، وتتلخص في قبـول الودائـع، وتقـديم الائتمانـات قـصيرة الأجل، وخصم الأوراق التجاريـة، أو إجـراء التحـويلات

		النقدية بين العملاء، وإصدار خطابات الضمان، التي يطلبها العملاء، فضلاً عن تحصيل قيمة شيكاتهم وكمبيالاتهم وسداد ديونهم نيابة عنهم، وبيع الأوراق المالية وتسويقها. وهكذا تؤدي المصارف دور الوسيط المالي.
المعدل الموحد للأجور	Standard Wage Rate	معدلات موحدة للأجور، متفق عليها بين أصحاب الأعمال والنقابات العمالية، من خلال عملية المساومة الجماعية.
المقاصة	Clearing	اتفاق خاص بدفع دين بين دولتين يحتفظان بموجبه بقيمة صادراتهما لتسديد قيمة الواردات، التي يتلقونها، ومن ثم يُلزم المستوردون بتسديد المبالغ المطلوبة منهم، لا للموردين الأجانب ولكن إلى حساب خاص يفتح في مصرف الإصدار، لتسديد المبالغ المستحقة للمصدّرين.
الملكية الخاصة	Private Ownership	حق الفرد أن ينفرد بالاستعمال والاستمتاع والتصرف في ما يملك. وأغلب الأموال في المجتمعات الحديثة، تُعَدّ ملكية خاصة. وهذه الملكية تظهر على شكلَين: ملكية فردية وملكية مشتركة؛ والأُوْلَى هي أضيقهما، وفيها يكون حق الملكية للفرد، من دون الأسرة أو الجماعة. وقد أصبح هذا الشكل، لا يتسع لمقتضيات التقدم الحديث؛ إذ إن المشروعات الكبيرة في الصناعة والتجارة والمواصلات، لا يمكن أن تكون، اليوم، ملكاً لشخص واحد.

الملكية المشتركة	Corporate Property	هي الأموال، التي يمتلكها معاً عدة ملاك، تخص كلاً منهم حصة، على الشيوع، من هذه الأموال.
المنافسة	Competition	صورة مثالية للنظام الرأسمالي. وللمنافسة شروط لا بدّ من توافرها جميعاً، وهي: تعدد البائعين والمشترين؛ والتجانس بين وحدات السلعة تجانساً مطلقاً؛ وعدم وجود اتفاق مسبق بين البائعين على وضع حدّ أدنى للثمن، الذي تُباع به السلعة؛ وعلم كلّ واحد من الطرفَين بالثمن، الذي يطلبه سائر البائعين، ويدفعه جميع المشترين.
المنافسة الاحتكارية	Monopolistic Competition	هيكل من الهياكل المختلفة للسوق، يفترض فيه ما يلي: – تداخل عنصري المنافسة والاحتكار معاً، إذ إن كلّ منتج في صناعة معينة، يتمتع بدرجة طفيفة من الاحتكار، نتيجة لتنوع المنتج؛ ولكنه يتعرض لدرجة كبيرة من المنافسة، نتيجة لكثرة عدد المنتجين الآخرين. – تنوع المنتج، وكثرة عدد المنتجين. – الانحدار السالب لمنحنى الطلب، الذي تواجهه المنشأة الفردية في صناعة معينة؛ ما يدل على أن المنشأة، تستطيع أن تتحكم بعض الشيء في تحديد الناتج والسعر.
المنافسة الكاملة	Perfect Competition	هيكل معين من الهياكل المختلفة للسوق. يتسم بافتراض كثرة عدد البائعين

		والمشترين، وتجانس المنتج، وحرية الدخول إلى الصناعة. وتُضاف إلى هذه الشروط الثلاثة شروط ثلاثة أخرى، هي: معرفة المتعاملين بالسلعة بظروف السوق، وحرية تنقل الموارد الإنتاجية، وانعدام نفقات نقْل السلعة؛ على أساس أن مواقع منشآت الصناعة متقاربة بعضها من بعض.
المنافسة غير العادلة	Under Competition	منافسة تخل بمعايير الإنصاف أو الأمانة، التي تتمسك بها الجماعة الإنسانية عامة؛ وقد يحوي التشريع بعضاً منها، مثل تلك المتعلقة بالتصنيع والأغذية والأدوية...غير أن السلوك، الذي يوصف، أحياناً، بأنه في عداد المنافسة غير العادلة، ليس بالضرورة سلوكاً غير مشروع؛ فهناك، مثلاً، ادعاء أن الدول، التي تتسم بمستوى معيشي منخفض، يمثل بعض صادراتها منافسة غير عادلة؛ لأن اليد العاملة رخيصة فيها، الأمر الذي يضر بالمصنعين في الدول المستوردة.
المنتجات المتعددة	Multiple Products	يعني أن الشركة تُصنّع أكثر من سلعة واحدة.
المنتجات المشتركة	Joint Product	هي إنتاج سلعتين أو أكثر، لهما قيمة حيوية، من مادة مباشرة واحدة ورئيسية.
المنفعة	Utility	هي قدرة السلعة أو الخدمة على إشباع رغبة إنسانية، ولا يتضمن ذلك أيّ حكم أدبي أو أخلاقي، في ما يتعلق بالرغبة في حدّ ذاتها.

المنفعة الحدّيّة	Marginal Utility	المنفعة الحدّيّة لأيّ كمية من أيّ سلعة، بالنسبة للفرد، هي ازدياد المنفعة الكلية، الناجمة عن ازدياد الاستهلاك بمقدار وحدة واحدة. وكلّما ازداد ما في حوزة الفرد من أيّ سلعة، قلّت منفعتها الحدّيّة؛ نتيجة لسريان "قانون تناقص المنفعة الحدّيّة". وعلى ذلك، فالمنفعة الحدّيّة للتفاحة الخامسة، بالنسبة للفرد، هي الزيادة في المنفعة الكلية، التي تضيفها تلك التفاحة. ومن المحتمل أن المنفعة، التي تضيفها التفاحة الخامسة، هي أقلّ من نظيرتها، التي تضيفها التفاحة الرابعة.
المنفعة الحدّيّة للنقود	Marginal Utility of Money	يُقصد بها التزايد أو التناقص في المنفعة الكلية، الناتجة من إضافة وحدة واحدة من العملة إلى المقدار الكلي من النقود في حوزة المستهلك، أو طرح وحدة واحدة من العملة من هذا المقدار الكلي.
المنفعة الكلية	Total Utility	يُقصد بها الإشباع الكلي، الذي يحصل عليه شخص ما من استهلاك سلعة أو خدمة ما. وليس هناك من سبيل إلى قياس المنفعة الكلية.
المواد الإستراتيجية	Strategical Materials	يُقصد بها المواد الأولية الخام، التي تشكل مصادر للطاقة، والتي تؤثر تأثيراً فعالاً في القدرة: الاقتصادية والعسكرية، للدولة، في حالة السلم بعامة، وفي حالة الحرب بخاصة، والتي من خواصها أنه لا يمكن الاستعاضة عنها، ولا إيجادها بطرائق

		كيماوية أو فيزيائية صناعية؛ وإنما يُحْصَل على تلك المواد، من طريق التعدين؛ لكونها مواد خاماً ومصدراً للطاقة، في وقت واحد.
الموارد السلعية المتاحة	Available Commodity Resources	هو الإنتاج المادي من الزراعة، في صورة سلع نباتية ومنتجات حيوانية، ومنها صيد البر والبحر؛ والإنتاج المحلي من السلع الصناعية. وتشمل منتجات المناجم والمحاجر، والمنتجات الزراعية والمنجمية المصنعة، سواء كانت تامة الصنع أو غير تامة الصنع؛ والإنتاج المادي الطبيعي، الذي يتحول إلى صورة أخرى، بالتصنيع، كالكهرباء والغاز ومنتجات البترول واستخراج الملح. والموارد السلعية المتاحة، إما أن يكون مصدرها من الإنتاج المحلي، أو من إنتاج خارجي مستورد.
الموازنات المتغيرة	Variable Budgets	الموازنات المتغيرة، تعطي تقديرات النفقة والمصاريف، لنسب مختلفة للعمليات الإنتاجية (الطاقة الإنتاجية).
الموازنة الرئيسية	Master Budget	هي خليط من الموازنات المنسقة التقديرية، للمبيعات، والمصروفات، وتكاليف الإنتاج، والمعدات، والموازنة النقدية التقديرية.
الموازنة العامة للدولة	State Budget	بيان تفصيلي بتقديرات الإيرادات العامة، من ضرائب ورسوم وإيرادات متنوعة أخرى، وتقديرات الإنفاق العام على الأمن والدفاع والخدمات بأنواعها، وفوائد

		الدين العام، ونفقات التمثيل الدبلوماسي ... ومن الناحية التقليدية، لا بدّ أن تغطى جميع النفقات العامة بالإيرادات العامة؛ وهذا انعكاس للمبدأ التقليدي، المعروف باسم "توازن الموازنة". أمّا الخروج عن هذا المبدأ، فهو ينطوي على فائض في الموازنة أو عجزها. ويتحقق الفائض، إذا فاقت الإيرادات العامة النفقات العامة؛ ويسمى هذا الفائض بالاحتياطي العام.
الموازنة المستمرة	Continuous Budgeting	عندما تستمر الشركة في تقدير عملياتها، أو التنبؤ بها لمدة 12 شهراً في المستقبل، فهذه الشركة يكون لديها ما يسمى "الموازنة المستمرة". فهي نهاية كل شهر ـ مثلاً ـ تُراجع أو تُعدل موازنة الأثني عشر شهراً القادمة، بنقل أو نزع أرقام الشهر الماضي، وإضافة أرقام الموازنة المقدرة للشهر نفسه، ولكن بعد سنة من تاريخه.
الموازنة الوظيفية	Functional Budget	هي جزء من الموازنة الشاملة، وتعد لجانب وظيفي محدد، مثل جوانب التصنيع، أو البيع، أو التخزين، أو الإعلان.
الموازين السلعية	Commodity Balances	موازين إنتاج مختلف السلع الأساسية واستخدامها، ومجموعات السلع الأخرى في الاقتصاد القومي؛ وذلك لأغراض الرقابة على توازن الخطة الاقتصادية العامة وتماسكها؛ وهذا هو ما سُمي أيضاً بتحليل المدخلات والمخرجات Input-Output Analysis. غير أنه يلاحظ في وضع هذه

		الموازين صعوبة إيجاد العلاقات بين فئات السلع.
الميزان التجاري	Balance of trade	هو الفرق بين القيمة النقدية، لواردات الدولة وصادراتها المنظورة "السلع المادية"؛ ويُعد الميزان التجاري في صالح الدولة، أو ملائماً، أو إيجابياً، إذا زادت قيمة الصادرات المنظورة، على قيمة الواردات المنظورة، خلال فترة زمنية معلومة. أما إذا حدث العكس، فيكون الميزان التجاري في غير صالح الدولة، أو سلبياً. ويسفر الميزان في الحالة الأولى عن فائض، وفي الحالة الثانية عن عجز.
الميزانية الاجتماعية	Social Budget	هي مجموع الاعتمادات، المخصصة لتنفيذ أنظمة المساعدات العامة والتأمينات الاجتماعية، أيْ المصروفات المرخص في الصرف في حدودها على هذه الخدمات؛ وذلك خلال سنة مالية.
الميزانية العامة الموحدة	Consolidated Balance Sheet	يُشار إلى مجموعة أرقام الميزانية العامة للشركة الأم، والشركات التابعة إليها، بالميزانية العامة الموحدة. وفي أثناء توحيد، أو ضم، بنود الميزانيات العامة، تُلغى البنود المماثلة، حتى لا تُظهر الميزانية الموحدة موجودات ومطالب، أكثر مما هو موجود في الواقع.
الميزانية العمومية المصنفة	Classified Balance Sheet	هي الميزانية التي تحتوي على عدد كبير من البنود المصنفة، في مجموعات رئيسية لتسهّل فهم صلاحية الأنواع المختلفة من الأصول

		المستعملة في المنشأة التجارية، وكذلك للمساعدة على سهولة تقدير احتمال وجود أرصدة كافية، يمكن أن تغطي جميع المطالب عندما يحين تاريخ دفعها.
الناتج	Output	كمية السلع المصنعة في مصنع ما، أو كمية المادة المستخرجة من منجم أو محجر...، أو خدمات منتجة خلال فترة معينة من الوقت.
الناتج الإجمالي	Aggregate Output	إجمالي الإنتاج من السلع والخدمات النهائية في اقتصاد ما.
الناتج الإجمالي والناتج الصافي	Gross and Net Output	الناتج الإجمالي لمنشأة أو صناعة، هو القيمة الكلية للمبيعات من ناتجها، خلال فترة زمنية معينة. ويشمل الناتج قيمة المواد، والوقود، والإمدادات الأخرى المشتراة من منشآت أخرى خارج الصناعة. وللتوصل إلى الناتج الصافي أو قيمة الإسهام، الذي حققته الصناعة نفسها، فمن الضروري أن يُستبعد من الناتج الإجمالي ما قد أنفق على الإمدادات الآتية من خارج الصناعة؛ تفادياً لتكرار الحساب Double Counting في تقدير قيمة الناتج، الذي تسهم به المنشأة أو الصناعة فعلاً.
الناتج القومي الإجمالي، بأسعار السوق	Gross National Product at Market Prices	يعني قيمة الناتج المحلي الإجمالي، بأسعار السوق، مضافاً إليها صافي الدخل من الخارج (قيمة الصادرات، مطروحاً منها قيمة الواردات، مضافاً إليها صافي الدخل من الاستثمارات الأجنبية).

الناتج القومي الإجمالي، بتكلفة عناصر الإنتاج	Gross National Product at Factor Cost	يعني قيمة الناتج المحلي الإجمالي، بسعر التكلفة، مضافاً إليها صافي الدخل من الخارج.
الناتج المحلي الإجمالي، بأسعار السوق	Gross Domestic Product at Market Prices	يُقصد به قيمة السلع والخدمات التي يتم إنتاجها في المجتمع خلال فترة زمنية معينة، مقدرة بالأسعار السائدة في السوق، وتشمل هذه الأسعار كل الضرائب على الإنفاق على السلع (الضرائب غير المباشرة) أما الإعانات فإنها تعتبر ضرائب سالبة.
الناتج المحلي الإجمالي، بتكلفة عناصر الإنتاج	Gross Domestic Product at Factor Cost	هو قيمة السلع والخدمات، التي تُنتَج داخل المجتمع، خلال فترة زمنية معينة؛ وهي تمثل مجموع دخول عناصر الإنتاج فقط (أيْ القيمة المضافة الكلية، المتولدة في جميع الوحدات الإنتاجية في المجتمع). وهذه القيمة تعادل قيمة الناتج المحلي الإجمالي، بأسعار السوق، مطروحاً منها الضرائب غير المباشرة، مضافاً إليها الإعانات.
الندرة	Scarcity	مصطلح نسبي، يشير إلى القصور بالنسبة للطلب. وبسبب الندرة وحدها، تحدد أسعار للسلع؛ ذلك لأن السلع مشتقة من ندرة الموارد (وسائل الإشباع)، المتاحة في أيّ مجتمع اقتصادي، سواء كانت موارد طبيعية أم موارد بشرية، تستخدم في إنتاج مختلف السلع والخدمات. وهذه الموارد هي

		ما يُطلق عليه عناصر أو عوامل أو أدوات الإنتاج. فالندرة، إذاً، هي طابع الحياة الاقتصادية، وجوهر المشكلة الاقتصادية.
النشاط الاقتصادي	Economic Activity	يُقصد به النشاط الفردي أو الجماعي، الذي يستهدف إشباع الحاجات، من طريق التوزيع الأمثل للموارد النادرة، التي يمتلكها المجتمع. ويترتب على ذلك تحديد الحاجات المراد إشباعها، وطريقته المثلى. ويتضمن النشاط الاقتصادي ثلاثة أشكال: قطاع الزراعة، قطاع الصناعة والتعدين، قطاع الخدمات.
النظام الاقتصادي	Economic Institution	نسق الأدوار الاجتماعية والمعايير، التي تنظم بشأن إنتاج السلع والخدمات وتوزيعها واستهلاكها. ووظيفة النظام الاقتصادي هي توفير حاجات وطلبات أعضاء المجتمع، ابتداءً من تلك الأساسية للمعيشة إلى سلع الاستهلاك الكمالية.
النظام الاقتصادي الحر	Free Enterprise System	هو نظام اقتصادي، عماده الحرية ومبدأ المنافسة المشروعة، ويطلق على النظام الاقتصادي الرأسمالي.
النظام الاقتصادي الرأسمالي المُدار	Managed Capitalist Economic System	هو نظام اقتصادي، تتدخل فيه الدولة، من خلال الأدوات: المالية والنقدية؛ وذلك للتأثير في مجرى النشاط الاقتصادي؛ إضافة إلى فاعلية آلية السوق وجهاز الأسعار.
النظام المصرفي	Banking System	يتكون من كلّ البنوك التجارية Commercial Banks، أيْ تلك التي

		تتولى، أساساً، عمليات الخصم (خصم الأوراق التجارية)، أو عمليات الإيداع (إيداع ودائع العملاء)؛ فضلاً عن البنك المركزي، الذي يُعَدّ بنك الإصدار (إصدار أوراق البنكنوت) وبنك البنوك، والرقيب على حجم الائتمان المصرفي.
النظام النقدي	Monetary System	هو القواعد والمؤسسات والسياسات، المنظمة لشؤون النقد، بما في ذلك تحديد أنواع النقود المتداولة، والقاعدة النقدية المتبعة، والقواعد المنظمة لإصدار النقود؛ والسعر القانوني، الذي تحدده الدولة لمختلف أدوات الوفاء. ويتأثر النظام النقدي بالظروف: الاقتصادية والاجتماعية والسياسية، لكلّ دولة، ويتطور بتطورها.
النظرية الميكرواقتصادية	Micro Economic theory	هي النظرية، التي تعالج مشاكل المشروع الرأسمالي، في مختلف مجالات الاقتصاد وفروعه، كما تدرس ارتباطه بالعوامل الإنتاجية المختلفة، ومدى تأثره بالبيئة الاقتصادية المحيطة به. وأول ما تعني به هذه النظرية هو: ترشيد الإنفاق على المشروع، ورفع قدرته الإنتاجية، بهدف زيادة هامش الرّبح.
النظرية السيادية في النقود	State Theory of Money	ترى أن النقود، لا يمكن أن يكون لها وجود في المجتمع، إلا عندما تختار الدولة وحدة معينة للقيمة، وتصفها على طبيعتها، وتضفي عليها اسماً معيناً، وتعلن على الملأ أن لها قوة إبراء قانونية؛ وهذا يعني، أن

		النقود هي من صنع الدولة.
النظم الاقتصادية	Economic Systems	هناك كثير من النظم الاقتصادية، لحل مشاكل المجتمع الاقتصادية؛ ولكنها تراوح بين نظامَين أساسيَّين، هما: نظام الحرية الفردية أو الاقتصادية، ونظام الجماعية. ولكلّ منهما معاييره وقِيَمه، التي تتحكم في طريقة تدبير موارده. ويقترب كلّ مجتمع من أحد طرفَي الجماعية أو الفردية.
النفقات الاجتماعية	Social Costs	تشير كلمة نفقة، في علم الاقتصاد، إلى ما يُبذَل من أجل الحصول على شيء ما. وقد يعبَّر عن النفقة بالنقود، وتسمى النفقة النقدية Money Cost؛ أو بكمية السلع أو المشقة، وهي التكلفة الحقيقية. والنفقات الاجتماعية، تُعَدّ تكلفة حقيقية؛ إذ إنه لا يمكن قياسها بالنقود، فالضيق الناجم عن دخان مصنع ما، مثلاً، تكلفة اجتماعية للإنتاج؛ غير أنه لا يدخل في حساب أرباح المشروع وخسائره.
النفقات التي لا يمكن التحكم فيها	Uncontrollable Costs	إن مراقبة النفقات: الثابتة والمتغيرة، تكون، عادة، من مسؤوليات مستويات إدارية مختلفة. فبالنسبة إلى مستوى معين من الإدارة، تكون النفقات التي يمكن التحكم فيها، هي تلك التي تراقب مباشرة، على ذلك المستوى. أمّا التي لا يمكنه التحكم فيها، فهي النفقات، التي يمكن مستوى إدارياً آخر مراقبتها. فالنفقات الثابتة، مثلاً، تقع، عادة، ضمن مسؤوليات ومستوى

		عـالٍ مـن الإدارة، ولا يمكـن الـتحكم فيهـا، عـلى المستوى الإداري القريب من عمليات التشغيل.
النفقة	Cost	هناك نوعان من نفقة إنتاج أيّ سلعة: – نفقـة أوليـة Prime، أو مبـاشرة Direct، أو متغـيرة Variable، ومـن طبيعتها أنهـا تتغـير بتغير حجـم الإنتـاج. وهـي تمثـل مـدفوعات المنـشأة العاملـة في مجـال الإنتـاج، وأجـور العـمال، أو مـدفوعاتها للحـصول عـلى المـواد الأوليـة أو الخامـات أو مـواد الوقـود، اللازمـة لعمليات صنع السلعة. – النفقة الإضافية Additional ، أو غير المبـاشرة Indirect، أو الثابتة Fixed، وهي تمثـل بنـود النفقات، التـي لا تتغـير بتغـير حجـم الإنتـاج، كإيجار مواقع المصنع واستهلاك الآلات.
النقابة العمالية	Trade Union	ترعى مصالح العـمال، وتـدافع عـن شروط عملهـم، وتسعى إلى تحسين أحوالهم ومعيشتهم.
النقود	Money	تُعرف النقود بأنها أداة، تتداول في حرية بـين حـائز وحائز آخر، داخل المجتمع الاقتصادي، دفعاً لقيمـة السلع أو للديون أو غيرها من الالتزامات.
النقود السلعية	Commodity Money	يُقصد بالنقود الـسلعية نقـود مـصنوعة مـن مادة معينـة، وعـادة مـا تكـون مـن المعـدن النفـيس (الـذهب أو الفـضة) أو غـيره مـن

		المعادن الأخرى (النيكل والبرونز). ونشأ هذا النوع من النقود قبل النقود الورقية الإلزامية، وكانت نشأته في غمرة التطور، من عمليات التبادل المباشر (عمليات مقايضة السلع والخدمات بالسلع والخدمات الأخرى مباشرة، من دون اتخاذ النقود أداة عامة للتبادل)، إلى عمليات التبادل غير المباشر.
النقود المصرفية	Bank Money	تتكون من أوراق النقد (البنكنوت) Banknotes، التي يصدرها البنك المركزي؛ ومن الودائع المصرفية Bank Deposits، التي تمثل الجانب الأكبر من المقدار الكلي للنقود المتداولة. ولذلك، فإن الكمية المعروضة من النقود، أو كمية وسائل الدفع، تتوقف، إلى حدّ كبير، على مدى قدرة النظام المصرفي، في مجموعه، على إصدار أوراق النقد (البنكنوت)، وعلى خلق الائتمان المصرفي (الودائع المصرفية).
النماذج المالية	Financial Models	تتضمن النماذج المالية التقديرات المعدة مقدماً، لنتائج تسيير نشاط شركة ما، وتوضح هذه النماذج العوامل، التي تؤثر على القرارات المتخذة، وعلى التخطيط والضبط، والوظائف الأخرى.
النمو الاقتصادي	Economic Growth	هو زيادة الدخل القومي الفعلي، في الأمد الطويل. وتهتم نظرية النمو الاقتصادي بتحليل عمليته، والعوامل المؤدية إليه، وما

		يصحبها من تغيرات بنائية في الطلب والعرض. ومن أهم عوامل النمو الاقتصادي التقدم التكنولوجي، وتوافر الحوافز، وزيادة رأس المال المستثمر، وزيادة قوة العمل، وانتشار روح العلم.
النمو غير المتوازن	Unbalanced Growth	تقرر هذه النظرية، أنه نظراً لعدم قدرة البلاد المتخلفة على اتخاذ قرارات الاستثمار السليمة، فإن النمو غير المتوازن للاقتصاد، يسهل استعمال الموارد الكافية، بقرارات استثمار محددة، وليست على مستوى الاقتصاد كلّه؛ ويمتد أثرها وأثر نموها إلى باقي الاقتصاد، فتشمله بما يهيئ لها فرصة النمو الواضح. والاقتصاد المتخلف اقتصاد راكد، لا يخرج به عن حدود التوازن إلا اتخاذ خطوات متتابعة، يسبق كلاً منها اختلال في التوازن، ويليها اختلال جديد، يدفع الاقتصاد إلى خطوة أخرى.
الهامش التجاري	Trade Margin	يمثل الهامش التجاري نسبة الربح، الذي يحصل عليه التاجر من سعر الشراء، سواء تحددت هذه النسبة بالقوانين، أو طبقاً لآلية السوق. فإذا كانت الحكومة تحدد نسبة معينة، ولتكن 15%، مثلاً، من ثمن الشراء ربحاً لتاجر الجملة، و10% لتاجر التجزئة، فإن أُوْلاهما تمثل الهامش التجاري لتاجر الجملة، وتمثل الثانية الهامش التجاري لتاجر التجزئة؛ هذا في حالة تدخّل الدولة،

		لتحديد الأسعار والأرباح. أمّا في حالة الاقتصاد الحر، فإن هذه النسبة، تتحدد طبقاً لآلية السوق، أيْ طبقاً لقانون العرض والطلب ومرونتهما...
الواردات السلعية	Commodity Imports	قيمة الإنتاج المادي السلعي، المستورد من الخارج، بسعر وصول منتجاته إلى ميناء التفريغ، قبل دفع رسومها الجمركية. وتقسم الواردات السلعية.
الوحدة الاستهلاكية	Household	وحدة اقتصادية، تتكون من شخص واحد، يعيش بمفرده، أو من زوجَين، أو من أسرة كاملة. ولكلّ وحدة استهلاكية مصدر للدخل، تتحمل مسؤولية التصرف فيه.
الوحدة الاقتصادية	Economic Union	اتحاد بين دولتَين أو أكثر، لإزالة الرسوم الجمركية والقيود الكمية على التجارة الدولية، وإقرار سياسة تجارية مشتركة، وتوفير حرية انتقال الأفراد ورؤوس الأموال، وإجراء تنسيق فعال بين السياسات النقدية بين الدول الأعضاء. وقد تغير هذا الاصطلاح، مؤخراً، وخاصة بعد الحرب العالمية الثانية، وأصبح يطلق عليه اسم "السوق المشتركة".
الوحدة المالية	Monetary Unit	يستعمل المحاسبون الوحدة المالية لأي دولة، لقياس قيمة الموجودات والأصول، وقيمة المطلوبات أو الديون، وقيمة حقوق صاحب رأس المال، وكذلك قياس التغيرات، التي تطرأ على هؤلاء جميعاً.

الودائع الثابتة	Fixed Deposits	نوع من الودائع لأجل، وتتميز بأن السحب عليها مشروط بمدة محددة، كأن تكون بإنذار مدته أسبوع أو أسبوعين أو شهر...، يُتفق على هذا الموعد بين المصرف الوديع وبين المودع. وتزيد نسبة الفائدة عادة كلما زادت مدة بقاء الوديعة، لدى المصرف.
الودائع الجارية "أو الودائع تحت الطلب"	Current Deposits "Or Demand Deposits"	هي الودائع التي يمكن للمودع أن يسحبها كلها، أو جزء منها، في أي وقت، دون الحاجة إلى إخطار مسّبق للبنك المودع فيه. وتقبل المصارف مثل هذه الودائع، ولكنها لا تدفع عنها أية فائدة.
الودائع العامة	Public Deposits	تحتفظ الحكومة، عادة، بحساباتها في البنك المركزي، وتسمى هذه الحسابات بالودائع الحكومية أو العامة. وهي تظهر في جانب الخصوم من الميزانية العمومية للبنك المذكور.
الوديعة المخصصة	Allotted Deposit	هي النقود، التي يعهد بها الأفراد إلى المصرف، ويوكّلونه في اتخاذ إجراء معين لحسابهم، كشراء أوراق مالية، أو الاكتتاب في أسهم، أو تخصيص هذه الوديعة لتغطية ائتمان معين كالقروض، والسلف وفتح الاعتمادات. ولا يجوز للبنك، في مثل هذه الحالات، التصرف في الوديعة، بل عليه الاحتفاظ بها لتحقيق الغرض المخصص من أجلها.
الوديعة المصرفية	Bank Deposit	هو التزام المصرف، إزاء أحد العملاء، بأيّ مبلغ من النقود مودع في حسابه الدائن؛

		وقد يطلب من المصرف دفعة إليه، في أيّ وقت. وقد يكون العميل هو الذي أودع النقود، أو أنها أودعت في حسابه الدائن، بموجب تحويل من المصرف إليه، أو بموجب مدفوعات من مصادر أخرى.
الوديعة النقدية	Cash Deposit	هي النقود التي يودعها الأفراد لدى المصرف، بشرط تعهده بردها، أو برد مبلغ مساوٍ لها عند الطلب، أو بشروط يتفق عليها. ويُقصد بالوديعة النقدية، أيضاً، العقد ذاته، الذي يتم بين المصرف، وبين من يُعهد إليه بالنقود. وتنقسم الودائع إلى: الودائع الجارية، والودائع لأجل، والودائع المقيدة بمهلة معينة، أو إخطار سابق على الدفع.
الوساطة التجارية بالعمولة	Factoring	نمط جديد في مجال تمويل الأعمال، ابتكرته بيوت التمويل. وأساسه تقديم الوسيط التجاري الخدمات، إلى قطاعات مختلفة، لقاء عمولة. ومن الأنواع الجديدة، التي أوجدتها هذه البيوت: تمويل القروض الشخصية، وتمويل التأجير، وتمويل قطاعات التجارة والصناعة والخدمات الأخرى.
الوسيط	Middleman	هو أيّ شخص يعمل بين البائعين والمشترين، أو بين المنتجين والمستهلكين؛ ومن ثم، تتداول السلع من يد إلى أخرى، من طريقه.

الوسيط المتداول	Circulating Medium	هو ذلك الذي يتداول بين أعضاء المجتمع، ويعمل "وسيطاً في التداول" و"مقياساً للقيمة"، ويؤدي كلّ وظائف النقود. والوسيط المتداول (أو النقود في أوسع معاني الكلمة) تشمل العملة المعدنية، وأوراق النقد (البنكنوت)، والصكوك المصرفية (الشيكات)، والكمبيالات، والحوالات البريدية.
الوضع الاقتصادي الأمثل	Optimum Economic Position	مصطلح اقتصادي، يدل على أقصى الرفاهية العامة، أيْ الوضع، الذي لا يمكن التحرك منه إلى وضع آخر، يصبح معه كلّ فرد في النظام الاقتصادي أحسن حالاً من قبل.
أمر دفع مستندي	Documentary payment order	وسيلة ائتمانية لتمويل التجارة الدولية، ويمكن بموجبها أن يُقدّم المصدر خطاب ضمان إلى مصرفه، يتعهد بموجبه تقديم مستندات الشحن المتعلقة بالبضاعة، خلال فترة زمنية محددة، ضمن سريان مفعول خطاب الضمان.
إنتاج السوق	Market Production	الناتج القومي ممثلاً لمجموع الإنتاج السلعي، وإنتاج الخدمات، الذي يوجه إلى السوق لتوزيعه.
إنتاجية الآلات	Machine Productivity	هي العلاقة بين عنصر الآلات وكمية الإنتاج. ويمكن الحصول على إنتاجية الآلات بقسمة كمية الإنتاج، خلال فترة زمنية معينة، على كمية الإنتاج، طبقاً للمستوى المقرر للآلات، خلال الفترة

		نفسها، أو قسمة كمية الإنتاج، خلال فترة زمنية معينة، على الوقت الفعلي لتشغيل الآلات، خلال الفترة عينها.
إنتاجية العمل	Labour Productivity	هي معدل إنتاج العامل، أو جماعة من العمال، في فترة زمنية معينة، بالمقارنة بمعدل الإنتاج المقرر أو المتوقع. وتتأثر هذه الإنتاجية بالمستوى المهني للعمال، وبمستوى فنون الإنتاج وطرائقه، وإدارة العمل على أساس إنساني.
انحراف أجرة العمالة أو اليد العاملة، واستعمالها	Labour Rate and Usage Variance	هو الفرق بين تكاليف الأيدي العاملة القياسية، وتكاليف الأيدي العاملة الفعلية، بسبب أن الإنتاج قد تطلب أكثر أو أقل، من الوقت المحدد له، أو أن نسباً أكثر أو أقل، من الأجور القياسية قد دُفعت، أو بسبب هذين العاملين معاً واستعمالها.
إنفاق المستهلك	Consumer Outlay	يُقصد به مقدار ما ينفقه المستهلك من دخْله القابل للتصرف Disposable Income، أيْ الدخل بعد أداء الضرائب المباشرة، على السلع والخدمات، التي تشبع أغراض الاستهلاك. أمّا الجزء الذي قد يمتنع المستهلك عن إنفاقه في إشباع هذه الأغراض، فيمثل القدر، الذي يدخره من هذا الدخل.
انكماش الطلب	Contraction of Demand	يقصد به النقص في الكمية المطلوبة من سلعة ما، ناجم عن ارتفاع سعرها؛ ويدل عليها شكل منحنى الطلب في التحرك عليه من أسفل إلى أعلى.

انكماش العرض	Contraction of Supply	يقصد به النقص في الكمية المعروضة من سلعة ما، ناجم عن انخفاض سعرها؛ ويدل على ذلك شكل منحنى العرض في التحرك عليه من أعلى إلى أسفل.
أهداف السياسة النقدية	Objectives of Monetary Policy	تتخذ التدابير الآتية، من أجل تحقيق أهداف السياسة النقدية: – مستوى ثابت، ومرتفع، من التوظف. – ثبات معقول للقوة الشرائية الداخلية للنقود. – نمو اقتصادي راسخ، وتحسن المستوى المعيشي.
أوراق الاستثمار المالية	Securities	يطلق هذا التعبير على الأسهم والسندات، التي تسجل في بورصة الأوراق المالية. أمّا تلك التي لم تسجل، فهي أوراق مالية، تشترى وتباع، خارج السوق الرسمية. وهذه الأوراق المالية، يمكن شراؤها من الشركات، التي تصدرها، أو من المستثمرين الآخرين.
أوراق تجارية قابلة للتحويل	Negotiable Instruments	هي السندات الإذنية المكتوب فيها وعود غير مشروطة، لدفع مبلغ معين من المال، وهي تُدفع لأمر شخص محدد، أو لحاملها عند الطلب، أو في وقت محدد.
إيصال أمانة	Trust Receipt	عقد بين المصرف والعميل، يُنص فيه على امتلاك المصرف حق التصرف في البضاعة المخزونة، وموافقته على تسليمها إلى العميل المقترض، لاستعمالها من قِبَله، في الصنع أو البيع. ويسجل هذا العقد شكلاً

		من أشكال الائتمان المصرفي.
إيصال إيداع النقد	Deposit Ticket	هي استمارة تزود المصارف بها المودعين، ليسجلوا فيها بشكل منفصل جميع ما يعتمدون إيداعه، في المصرف.
برامج التنمية	Development Programs	يُقصد بها المشروعات والخطط، التي توضع لتحقيق أهداف التنمية. ويُراعى في برامج التنمية، أن تكون متعددة الأغراض Multi-Purposed، ومتعددة الأساليب Multi-Processed، وتعمل على إفادة جميع سكان المجتمع Multi-Focused.
بضاعة قيد الصّنع، أو تحت التشغيل	Goods – In – Process Inventory	هي السِّلع التي ما تزال قيد عملية الإنتاج، أو التصنيع، ولم يكتمل تصّنيعها بعد، ولكن وضع فيها بعض المواد الخام، واستخدم في إنتاجها بعض العمالة، وأُنفق عليها بعض المصروفات غير المباشرة.
بطاقات الائتمان	Credit Cards	بطاقات يصدرها بعض المصارف والمنشآت. وهي وسيلة حديثة للتبادل، يستخدمها حائزوها في شراء سلع وخدمات. وتتعهد المؤسسات التي أصدرتها بدفع قيمتها إلى بائعي تلك السلع والخدمات؛ لتعود فتحاسب، بصفة دورية، حاملي البطاقات؛ وعادة ما تكون المحاسبة شهرية.
بنكنوت	Banknote	هو سند إذني يصدره المصرف المركزي، عادة، بقيمة محددة، قابلة للدفع لحامل السند لدى الطلب. وهذا السند الإذني هو

		ورقة نقد أو "بنكنوت". والسندات الإذنية "أوراق النقد أو البنكنوت" التي يصدرها المصرف ذات قوة إبراء غير محدودة بمقتضى القانون، وتمثل هذه العُمْلة الورقية، عادة، الأداة الرئيسية في الوفاء بالمدفوعات النقدية.
بنود غير نقدية	Non-Monetary Items	تشير البنود غير النقدية، في الميزانية العمومية، إلى الأصول والموجودات غير النقدية، مثل: البضائع والموجودات وبراءات الاختراع والاستثمارات في الأسهم؛ وهي تشير، كذلك، إلى المطالب غير النقدية، أو الإيرادات المحصلة مقدماً، مثل السلف المأخوذة على عقود البيع، والمطالب المتعلقة بالإيجار والمتحصلة مقدماً. أما التغييرات في مستويات الأسعار، فلا تعطي أرباحاً أو خسائر في الأصول، أو المطالب غير النقدية.
بنوك إيداع	Deposit Banks	هي مصارف عملها الأساسي، استلام وتحويل ودفع الودائع.
بورصة الأوراق المالية	Stock Exchange	هي مكان تنحصر فيه العمليات المهمة لتداول الأوراق المالية، من سندات حكومية، وأسهم الشركات وسنداتها. فهو، إذاً السوق الرئيسي للأموال، حيث يجتمع أصحاب رؤوس الأموال، والمضاربون، وممثلو الشركات المساهمة، لإدارة عمليات هي حجر الزاوية في التقدم الاقتصادي للبلاد؛ إذ تتولى موازنة

		الأسعار، في الزمان والمكان.
بورصة البضائع	Produce Exchange	هي المكان، الذي يجرى فيه المعاملات بين البائعين والمشترين للسلع الضرورية، من محصولات زراعية، ومواد أولية؛ إذ تسمح بتركيز المجهود الاقتصادي، وتساعد على حرية العرض والطلب في مختلف الأسواق؛ ومن ثم، تتجه من طريقها البضائع نحو المناطق، التي يكون الاستهلاك فيها في حاجة إليها؛ وتترك، بالعكس، المناطق الزائدة فيها على الحاجة.
بورصة العمل	Labour Exchange	هي المكان، الذي يجتمع فيه أعضاء النقابات، المكونة في مدينة أو منطقة واحدة، فيتشاورون في تنظيم شؤونهم المشتركة، والدفاع عن مصالحهم.
بوليصة التأمين	Endowment Policy	هي مستند يخوِّل حائزه الحصول على مبلغ محدد، عند بلوغه سناً معينة.
بيان الأجور والضرائب	Wages and Tax Statement	يشمل هذا البيان إجمالي دخل الموظف، للسنة التقويمية السابقة، ومقدار الضرائب المقتطعة منه.
بيان الأرباح والخسائر الموحد	Consolidated Income Statement	يحتوي بيان الأرباح والخسائر الموحد، على تاريخ العمليات الموحدة لنشاطات الشركة القابضة، والشركات التابعة لها، خلال فترة محددة.
بيان التصنيع "كشف حساب التصنيع"، أو قائمة التصنيع	Manufacturing Statement	هو بيان يوضّح حساب تكاليف البضائع المصنّعة، ويشمل: سعر المواد الخام، والأجور المباشرة للأيدي العاملة،

		والمصروفات غير المباشرة. وتضاف تكاليف البضائع تحت الصنع في أول المدة، إلى مبلغ تكاليف التصنيع، حتى يمكن استخراج تكاليف كل البضائع في دور التصنيع، خلال مدة معينة. ثم تطرح تكلفة البضائع قيد التصنيع "تحت التشغيل" في نهاية المدة، للحصول على تكاليف البضائع المصنعة.
بيان الضرائب	Tax Return	هو المعلومات اللازمة لحساب ضريبة الدخل، والتي يقدمها، عادة، المكلف دفع الضريبة، في كشوف وجداول خاصة، يحصل عليها من الدائرة الخاصة بجمع الضرائب؛ ويُشار إليها ببيان الضرائب.
بيان المركز المالي	Statement of Financial Position	يُطلق تعبير بيان المركز المالي على الميزانية العمومية، التي تختلف عن الميزانية العادية المألوفة؛ فمثلاً، إن إجمالي الدائنين أو المطلوبات، يمكن طرحه من إجمالي الأصول أو الموجودات، ليعطي قيمة الموجودات الصافية، التي يجب أن تكون قِيمتها مساوية لإجمالي رأس المال.
بيان رأس مال الشركاء	Statement of Partners' Capital	يُقصد به البيان، الذي يعطي تفسيراً للتغير في حسابات رأس مال الشركاء، من نهاية سنة إلى نهاية أخرى.
بيع الديون	Factoring	هي عملية تتولى فيه شركة، مسؤولية تحصيل ديون شركة أخرى.
بيوت	Issuing Houses	هي منظمة مالية متخصصة في الحصول

"مؤسسات" الإصدار		على رأس مال دائم، للشركات المحتاجة إلى هذا النوع من التمويل.
تأمين البطالة	Unemployment Insurance	نظام يقضي بإعطاء مبلغ نقدي للعامل المؤمن عليه، تعويضاً له عن جانب من أجره، الذي خسره بسبب فقْده لوظيفته؛ شرط ألا يكون هو المستقيل من الخدمة، وأن يكون مشتركاً في التأمين، قادراً على العمل وراغباً فيه، ومقيداً اسمه بسجل المتعطلين في مكتب التوظيف المختص، ومتردداً إليه في مواعيد محددة.
تأمين الضمان	Caution Insurance	صورة من صور الائتمان، الذي يؤديه المصرف، أو شركات التأمين، لضمان وفاء الدَّين وتجنب نتائج التخلف عن دفعه.
تأمين نقدي	Cash Margin	مبلغ يحتجزه المصرف، أو يودع لديه، لضمان جدية تنفيذ عملية ما.
تجارة إعادة التصدير	Entrepot Trade	تجارة تمارسها دولة ما في منتجات دول أخرى، من خلال استيراد هذه المنتجات، ثم إعادة تصديرها.
تجارة الجملة	Wholesale Trade	يقصد بهذا المصطلح بيع السلع لتجار التجزئة، أو للمنشآت: التجارية والصناعية؛ وكذلك العمل، بالوكالة، في شراء السلع، لحساب من سبق ذكرهم، أو في استيراد السلع وتصديرها.
تجميد الأموال	Freezing of Accounts	اصطلاح متداول في عالم الاقتصاد والمال. له مغزى سياسي، يدل على لجوء الدول أو المصارف إلى عدم الإفراج عن الأرصدة

		المالية، وإيقاف سيولتها، وتقييد حرية السحب منها؛ ما لم تسمح أحوال البلاد بذلك.
تحديد الأجور	Wage- Fixing	خطوة تقرر الدولة اتخاذها، بتعيين حدّ أدنى للأجور، وإلزام التعاقد بين رب العمل والعامل على التقيد به. والمبدأ الكامن وراء هذه الخطوة، يستهدف الحفاظ على مستوى معين للمعيشة، والحيلولة دون استغلال رؤوس الأموال للعمال والمأجورين؛ إضافة إلى الحفاظ على حقوق العمال وتحسين حالتهم.
تحديد الأسعار	Price- Fixing	إجراء تتخذه الدولة، في ظروف معينة. ويقضي بالتدخل في تحديد أثمان السلع والخدمات، على سبيل حماية الاقتصاد القومي، وتشجيع الإنتاج الوطني، وحماية المستهلكين وأصحاب الدخل المحدود خاصة من جشع المنتجين والتجار، أو للتقليل من استهلاك بعض أنواع السلع والحدّ من سيطرة الاحتكار والتمادي في المنافسة.
تحديد الملكيات الزراعية	Limitation of Agricultural Property	يتمثل في اضطلاع السلطات بتحديد الملكيات الزراعية، حتى تمنع ظاهرة شبه الاحتكار، التي تنشأ عن تركز الملكيات الكبيرة في أيدي الأقلية.
تحديد تكاليف التشغيل	Operating Costing	هو الأسلوب المستعمل لإيجاد تكلفة أداء خدمة ما، مثل المواصلات والغاز والكهرباء.

تحديد ساعات العمل	Limitation of Work-Hours	هو تعيين المدة الزمنية، التي يكون العامل خلالها تحت تصرف رب العمل؛ وتُعَدّ الأوقات، التي تتعدى الساعات المحددة للعمل، ساعات إضافية. وقد أصدرت منظمة العمل الدولية، عام 1919، أول اتفاق دولي في هذا الشأن، جاعلة ساعات العمل ثماني ساعات في اليوم الواحد، وثماني وأربعين ساعة أسبوعياً؛ وانخفض عدد الساعات إلى 40 ساعة أسبوعياً، بموجب اتفاقية عام 1935. والتحديد يستند إلى مبررات إنسانية، كما يستهدف إلى إنصاف العامل وحمايته من الإرهاق الجسدي والاستغلال.
تحديد عائد رأس المال	Limitation of Capital Retum	هو مبادرة الدولة إلى تحديد سعر الفائدة، أو تحديد إيجارات العقارات المبنية، أو وضع الحدّ الأقصى للأرباح. ومن شأن هذه السياسة، أن تحقق، على الأمد الطويل، إعادة توزيع الدخل، بدرجة ملموسة؛ لأنها تخفض من دخل الطبقة المالكة، في الوقت الذي تزيد من دخل الطبقات الأخرى.
تحصيل المال أو الأوراق المالية "قبض/ حَصَل"	Encashment	عقد بين العميل والمصرف، الذي يتعامل معه، يتولى بموجبه المصرف تحصيل حقوق عميله لدى الغير. وتكون هذه الحقوق ـ عادة ـ ثابتة وممثلة في سندات، أو أسهم، أو أوراق تجارية، بحيث لا تحتاج عملية التحصيل إلاّ إلى تقديم السند للمدين،

		ومطالبته بالوفاء، دون حاجة إلى إجراءات معقدة، أو إقامة دليل، أو مناقشة الحق، أو مقداره.
تحليل القوائم المالية	Analysis of Financial Statements	يعني تقرير الموقف المالي العام، وإيجاد أوجه معينة له، مثل الجدوى المنفعية، والقدرة على دفع الدين لمنشأة تجارية، أن العلاقة بين البنود ومجموعات البنود، في القوائم المالية، "مضافاً إليها التغيرات التي حدثت" لها أهمية كبرى في تحليل القوائم المالية.
تحليل القِيمة	Value Analysis	طريقة تُحلل تحليلاً منهجياً كلّ عنصر، وكلّ عملية داخلة في صنع السلعة، وفحص وظيفتها، وفائدتها بالنسبة إلى نفقاتها. وفائدة هذه الطريقة هي تحقيق منفعة متساوية من السلع أو الخدمات بنفقات أقلّ؛ وهي تُعرف كذلك باسم: طريقة التحليل الوظيفي Functional Analysis System.
تحليل النفقة والعائد	Cost Benefit Analysis	يُقصد بهذا المصطلح المقارنة المنتظمة، والمنطقية، بين النفقات على تحقيق خدمة معينة أو إنجاز نشاط معين، وبين قيمة هذه الخدمة أو هذا النشاط، في صورة كمية بقدر الإمكان. ويجب أن تُحسَب، عند التحليل والمقارنة، النفقات المدفوعة كافة، وكلّ الفوائد، التي تسفر عنها هذه الخدمة أو هذا النشاط، سواء كانت مباشرة أو غير مباشرة، أو مالية، أو اجتماعية.

تخصيص الاعتمادات	Specification of Appropriations	مبدأ من مبادئ المالية العامة، يعني أن اعتماد البرلمان للنفقات، لا يجوز أن يكون إجمالياً، بل يجب أن يخصص مبلغ لكلّ وجه من أوجه الإنفاق الواردة في الميزانية؛ وتتيح هذه القاعدة للبرلمان مراقبة الإنفاق الحكومي في تفصيلاته.
تخصيص الضرائب	Tax Allocation	إن الهدف من تخصيص ضريبة الدخل، هو تجميع ضريبة الدخل التابعة للربح المحاسبي (المبني على مبادئ المحاسبة). إن الربح المستحق عليه الضريبة، يختلف عن الربح الصافي المحاسبي، الذي يظهر في كشف حساب الأرباح والخسائر.
تخطيط الأسعار	Price Planning	في ظل التخطيط الشامل، تتولى سلطات التخطيط المركزي تحديد أهداف الإنتاج، أيْ تحديد الكميات المنتجة من كلّ سلعة. أمّا توزيع المنتجات على المستهلكين، فيمكن بإحدى طريقتَين: – إما من خلال التوزيع بالبطاقات. – أو من خلال تخطيط للأسعار الملائمة، التي يتساوى عندها عرض السلع مع طلب المستهلكين إياها.
تخطيط القوى العاملة	Manpower Planning	غايته تحقيق التوازن بين عرض القوى العاملة وطلبها بما يمكن من تأمين الاحتياجات: الحالية والمستقبلية، من اليد العاملة الملائمة، بالأعداد والمستويات المطلوبة، في فترات زمنية محددة؛ لاستخدامها، من الناحية الاقتصادية، على

		أحسن وجه.
تخفيض الضريبة بسبب الاستثمار	Investment Tax credit	هو تخفيض خاص في الضريبة، تستعمله الحكومة بغرض تنشيط الاقتصاد، مثل تخفيض ضريبة الدخل على الأعمال التجارية بنسبة مئوية محددة، على بعض الممتلكات القابلة للاستهلاك، والمشتراة خلال السنة.
تخفيض قيمة العملة	Money Devaluation	المعنى الضيق لهذا المصطلح، هو انخفاض قيمة العملة بالنسبة إلى الذهب، أيْ أن وزناً من الذهب الخالص، يستبدل بعدد أكبر من وحدات العملة الورقية المتداولة. غير أن هذا المصطلح، أصبح يُستخدم، اليوم، في الدلالة على أن العملة، التي لا تكون قابلة للتحويل إلى ذهب، قد تصبح رخيصة بالنسبة إلى عملة قابلة للتحويل إليه.
تدبير العمل	Make Work	يتمثل في مبادرة الحكومة إلى توفير فرص العمل للعمال العاطلين، في المشروعات العامة، من دون النظر إلى منفعة أو قيمة اقتصادية. ويؤخذ على هذه السياسية، أنها قد تدعو العمال، الذين يعملون في المشروعات العامة، إلى الإبطاء في عملهم؛ لإطالة مدة استخدامهم؛ وقد يؤدي استمرار هذه الحالة إلى أضرار اقتصادية.
تدفقات إجمالية	Gross out Flows	هي المبالغ التي تُجهّز خلال سنوات الخطة، بموجب أبواب مختلفة من الاستثمارات، ويمكن تخطيط التخصيصات السنوية لكل

		منها، ومتابعته على انفراد.
تدهور قيمة العملة	Depreciation	اصطلاح يُقصد به انخفاض عملة إحدى الدول، بالنسبة إلى عملات الدول الأخرى؛ ويكون ذلك في الدول، التي تعاني أزمات اقتصادية.
تراخيص الاستيراد	Importation Licenses	تستهدف تراخيص الاستيراد إحكام الرقابة على الميزان التجاري؛ إذ إن إصدار حصة الاستيراد، تمكن السلطة الإدارية من تحقيق الأهداف الآتية: - موازنة الميزان التجاري، من تطبيق نظام الحصص، بتوجيه الاستيراد إلى وجهات معينة، حتى تتمكن الدولة من الاستيراد من أسواق محددة، ترتبط بها بمصالح متبادلة. - تنفيذ خطة التنمية، وقصر إصدار التراخيص على ما يحتاج إليه البلد، من سلع إنتاجية؛ وحماية المنتج المحلي، بالحدّ من استيراد السلع المنافسة، وتأمين السوق المحلية من التقلبات الدولية الخارجية. - منع استيراد السلع الضارة، أو التي لا يمكن السماح بدخولها البلاد، لأغراض: صحية أو زراعية أو غير ذلك من الأسباب الاجتماعية.
ترخيص الاستيراد	Import License	ترخيص حكومي، يقتضيه الأمر باستيراد السلع. وقد يكون "ترخيصاً عاماً مفتوحاً، يسمح بالاستيراد غير المقيد لسلع معينة،

		وفقاً لجداول سلعية، تُنشر بين وقت وآخر. وفي بعض الأحيان، قد تصدر الحكومة نوعاً آخر من التراخيص، هو "الترخيص الفردي المفتوح"؛ وبموجبه يُمنح مستورد معين الحق غير المقيد لاستيراد سلعة معينة، مادام الترخيص صحيحاً ساري المفعول.
ترخيص في التصدير	Export License	ترخيص حكومي في تصدير منتجات معينة، مثل: الأعمال الفنية، أو الأشياء ذات القيمة التاريخية. وطُبق نظام الترخيص في التصدير كذلك على السلع الإستراتيجية؛ لمنع بيعها لبعض الدول.
تسهيلات الائتمان "التسليف"	Credit Facilities	هي التسهيلات الممنوحة من قِبَل بائع إلى عملائه، مثل اتفاقيات البيع بالدين "بالأجل"، على أن يكون الدفع بأقساط متساوية، أو البيع على الحساب المتجدد.
تصفية	Liquidation	هي إنهاء العمليات التجارية، ويكون ذلك، عادة، ببيع الأصول الثابتة، ودفع المطلوبات، وتوزيع النقد المتبقي على المالكين.
تصنيف الحسابات	Classification of Accounts	تُصنف الحسابات، عادة، في دفتر الأستاذ، إلى خمس فئات رئيسية: الأصول، والخصوم "المطالب"، ورأس المال، والإيرادات، والمصاريف. ويمكن أن تكون هناك أيضاً تصنيفات تفصيلية، ضمن الفئات الرئيسية، وتظهر كلها في القوائم المالية فيمكن، فمثلاً، أن تصنف الأصول إلى: أصول متداولة، وأصول ثابتة... وهكذا.

تضخم اختناقي	Bottleneck Inflation	هو ارتفاع الأسعار نتيجة الازدياد غير المتوقع للطلب على سلعة ما، أو نتيجة نقص المعروض منها.
تضخم التكلفة	Cost – Push Inflation	يُقصد به الحالة، التي ترتفع فيها الأجور دون زيادة الطلب على القوى العاملة، ما يؤدي إلى نقص عرض السلع، عند مستوى السعر السابق، نقصاً بسبب رفع الأسعار.
تضخم ناتج عن الطلب	Demand- Pull Inflation	هو طلب مفرط على السلع والخدمات، ومن أعراضه أسعار آخذة في الارتفاع، وندرة في عنصر العمل وفي المواد، والمزايدة عليهما، ترفع من أسعار هذه الموارد البشرية والمادية، الأمر الذي يؤدي إلى زيادات أخرى في أسعار السلع والخدمات.
تضخم نقدي	Monetary Inflation	يعبّر التضخم النقدي عن حالة التفوق، في وسائل الدفع، على حاجة الاقتصاد، ما يسبب ارتفاعاً مستمراً في الأسعار فيحدث التضخم النقدي.
تفاوت الأجور	Wage Differentials	الفروق في معدلات الأجور، التي تدفع إلى مختلف العاملين. وترجع هذه الفروق لجنس العامل (ذكر أو أنثى)، أو لطول مدة الخدمة، أو سن العامل، أو الموقع الجغرافي للمنشأة، أو أنواع الصناعة...
تقديرات الديون الهالكة	Estimating Bad Debts	هي عملية تقدير تُجرى في نهاية كل فترة قيد حسابية، للديون التي ينتظر عدم تحصيلها، عن المبيعات لفترة زمنية معينة. وقد تقدر هذه الديون الهالكة على أساس

		المبيعات بالدين، أو المبيعات الكلية، أو على رصيد الحسابات المدينة في آخر السنة، أو على فحص وتقدير ما لا يتوقع تحصيله، من كل حساب بمفرده .
تقرير العجز	Gap Report	يقصد به اختلاف توقيت استحقاق الأصول، بالقياس إلى توقيت استحقاق الخصوم.
تقرير تكلفة الإنتاج	Cost of Production Report	هو تقرير يُحضر دورياً لكل قسم إنتاجي، من أقسام المصنع. ومهمته أن يُلخص ويبين الوحدات، التي يكون القسم محاسباً عليها، ويحدد مصيرها؛ كما يبين، كذلك، التكاليف المحسوبة على هذا القسم، وكيفية توزيعها.
تقسيم العمل	Division of Labour	تستخدم هذه العبارة في الدلالة على نظام خاص في الصناعة، بمقتضاه يقسم صنع أية سلعة إلى عدد من المراحل. ويكرس كلّ عامل جهده، ووقت عمله، إلى أبعد حدّ ممكن، لمرحلة معينة واحدة من مراحل الصنع، بدلاً من أن يتولى صنع السلعة من أولى مراحلها إلى أواخرها. ويمكن أن تقدر ميزات تقسيم العمل في: – زيادة الكمية المنتجة. – زيادة المهارة، تبعاً للاستمرار في ممارسة مرحلة واحدة من مراحل الصنع. – الاقتصاد في الوقت، الذي لا بدّ أن يقضيه العامل في الانتقال من حرفة إلى أخرى، وفي دراسة صنع السلعة بكلّ

		مراحلها الإنتاجية. – إمكانية تطبيق فكرة التخصص؛ إذ إن تقسيم العمل، يفسح المجال لتوزيع المهام على العمال، حسب قدراتهم وتخصصاتهم وتدريبهم.
تقشف	Austerity	التقشف، بالمعنى العام، يُقصد به صعوبة العيش وخشونته، بسبب عدم كفاية حاجيات الإنسان وهو، في الاصطلاح السياسي، برنامج حكومي ذو طابع اقتصادي، يستهدف الحد من الإسراف من زيادة الإنفاق على السلع الاستهلاكية؛ وتشجيع الادخار، والعمل على مضاعفة الإنتاج؛ علاجاً لأزمة اقتصادية، تمر بها البلاد.
تقلص نفقات الإنتاج الكبير	Economies of Scale	يقصد بهذا المصطلح المكاسب، التي تتحقق من طريق النفقات المنخفضة في إنتاج كلّ وحدة من الناتج. وغالباً ما ينشأ هذا الانخفاض عن زيادة حجم الوحدة الإنتاجية، أو المنشأة في ميدان الأعمال أو الصناعة. وفي الظروف الملائمة، فإن الإنتاج الكبير، يؤدي إلى تَدَنٍّ مهم في مجال استخدام عناصر الإنتاج، وفي تسويق المنتجات، وفي شراء المواد الخام اللازمة لعملية الصنع، وفي التمويل، وفي إجراء البحوث.
تقييم الأسهم	Valuation of Shares	يمكن الحصول على التقييم العادل لأسهم الشركة، من طريق تحويل الأرباح

		المخصصة لكلّ سهم إلى رأسمال؛ وذلك باستعمال معدل معقول من المردود للصناعة أو التجارة المعنية، أو من طريق تقييم الموجودات التابعة للشركة، بعد طرح المطلوبات، وطرح حق حاملي الأسهم الممتازة في الموجودات.
تقييم الأصول	Valuation of Assets	يطلق تعبير تقييم الأصول على تقديرات قيمة السوق الحالية لهذه الأصول. ولما كان هذا التقدير موضوعياً، فإن المحاسبين لا يستعملونه؛ لأنه من المفترض أن الشركة ستستمر في عملها التجاري، لمدة طويلة، تكفي لتغطية نفقات الأصول، من خلال بيع منتجاتها.
تقييم المخزون	Valuation of Stocks	تعتمد أكثر الأساليب المشهورة لتقييم البضاعة المخزونة على التكلفة أو على أقلّها، أو سعر السوق (تكلفة الاستبدال).
تقييم الوظائف	Job Evaluation	هو تسعيرة وظائف المنشأة، من طريق تطبيق قواعد القياس السليمة، لتقدير قيمة العمل، أيْ أن ما يحصل عليه العامل من أجر، يجب أن يكون موازياً لما يؤديه من خدمات، على أساس نوع العمل، الذي يضطلع به، أو قيمة هذا النوع من العمل؛ وذلك دون أيّ حسبان للشخص نفسه، الذي يشغل الوظيفة.
تكاليف الإعلان	Advertising Costs	تتضمن تكاليف الإعلان جميع أنواع الإعلان، في الصحف والمجلات والنشرات الدورية والكتالوجات، أو الإعلانات على

		شاشات التليفزيون، أو السينما.
تكاليف الإنتاج	Production Costs	هو تكاليف المواد والأيدي العاملة، والمصاريف غير المباشرة، أو عبء المصنع.
تكاليف الأيدي العاملة "العمالة"	Labour Cost	تُعد تكاليف الأيدي العاملة عنصراً أساسياً في تكاليف صناعة السلعة، وهي إما أن تكون تكاليف مباشرة، وهي التي تتكون من الأجور، التي تدفع للعاملين مباشرة في صنع المنتج، أو تكاليف غير مباشرة، وهي أجور جميع العاملين في المصنع، عدا الأجور المباشرة.
تكاليف التصنيع	Manufacturing Costs	هي تكلفة المواد الخام، والأيدي العاملة، والصناعية غير المباشرة.
تكاليف التنمية	Development Costs	هي المصروفات المتعلقة برسوم التسجيل والمسح، وكثير من أنشطة التنمية والتنقيب، المتعلقة بالموارد الطبيعية.
تكاليف التوزيع	Distribution Costs	تتضمن تكاليف التوزيع التكلفة الناتجة بعد إتمام عملية التصنيع، مثل تكلفة التعبئة، أو التغليف، ونقل المنتجات إلى العميل.
تكاليف العمل المباشرة	Direct Labour Costs	تتكون من الأجور، التي تُدفع إلى عمال المصنع، العاملين مباشرة في إنتاج السلع، التي ينتجها المصنع، مثل أجور العاملين في إدارة الماكينات وتشغيلها، وعمال التجميع، وعمال تصنيع المنتجات، سواء بالعمل اليدوي، أو بالعدد اليدوية. ولكن هذه التكاليف لا تشمل الأجور غير المباشرة للعاملين، مثل الحراس، والمشرفين على

		العمال، والمستخدمين، والعاملين على ضبط مواعيد الحضور والانصراف.
تكاليف الوحدة المصونة (تكاليف إنتاج الوحدة)	Unit Costs	في عمليات التصنيع، تُحسب تكاليف الوحدة، بإضافة تكلفة المادة المباشرة المستعملة، والعمالة المباشرة، ومصاريف عبء المصنع؛ ثم يُقسم الإجمالي على عدد الوحدات.
تكلفة	Cost	تعني في المحاسبة: النقد، أو ما يعادل النقد، المدفوع، أو الموعود بدفعه، لعوامل الإنتاج العديدة، الداخلة في عملية تجارية، أو صناعية.
تكلفة البضائع المصنعة	Cost of Goods Manufactured	هي المجموع الكلي لتكاليف الإنتاج، الواقعة خلال المدة، مضافاً إلى تكلفة بضاعة أول المدة تحت الصنع، ومطروحاً منها تكلفة بضاعة آخر المدة تحت الصنع. ويعني المجموع الكلي لتكاليف الإنتاج: مجموع تكلفة المواد، وتكلفة العمالة، وتكلفة عبء المصنع، المستخدمة في عملية التصنيع.
تكلفة الفرصة البديلة	Opportunity Cost	تُمثل تكلفة الفرصة البديلة قيمة الميزات الضائعة، التي يمكن قياسها، والمُضَحَّى بها نتيجة رفض بدائل أخرى. فالإدارة عندما تختار من بين البدائل، تحاول اختيار أفضل بديل؛ وفي هذا، تضحي بالعائد، الذي يمكن الحصول عليه من البدائل المرفوضة. وما يضحى به نتيجة رفض بديل ما، يُسمى "تكلفة الفرصة للبديل، الذي وقع عليه

		الاختيار".
تكلفة المبيعات	Cost of Sales	تُحسب تكلفة المبيعات من طريق إضافة تكلفة بضاعة أول المدة، إلى صافي تكلفة المشتريات خلال الفترة، بعد طرح تكلفة بضاعة آخر المدة.
تكلفة المخزون السلعي	Inventory Cost	هي تكلفة المخزون السلعي، التي لا تزال غير مستردة، من المواد والعمل والنفقات المباشرة وغير المباشرة، التي ترتبت نتيجة وضع المخزون، بالهيئة التي هو عليها
تمويل الصادرات	Export Financing	يُقصد به التسهيلات الائتمانية، التي تعطي للمصدرين لتمكينهم من تصريف بضائعهم، وبيعها إلى المستوردين الأجانب، من دون الدفع نقداً، وإنما فسح المجال لأولئك المستوردين، بالدفع الآجل. وقد يكون التمويل قبل شحن البضاعة، أو بعد الشّحن، كما أنه من حيث الاستحقاق، قد يكون قصيراً، أو متوسطاً، أو طويل الأجل.
تمويل المثل	Match Fundint	هو أسلوب لتمويل الاستثمارات، تكون فيها قيمة المبالغ المقترضة، ومواعيد استحقاقها، مماثلة لقيمة استحقاق الاستثمارات ومواعيدها.
تمويل جماعي "مشترك"	Joint Finance	نوع من التقسيم في مجال التمويل المشترك للمشاريع، حيث تشترك مجموعة من الممولين في تمويل مشروع بنسب متفاوتة، ويوجه القرض في بناء المشروع بشكل كلي

		وكامل.
تناقص الاتجار (البيع)	Under Trading	يشير تعبير "تناقص الاتجار" إلى النسبة المنخفضة من المبيعات إلى النقدية، التي تحتفظ بها الشركة. وتكشف هذه الظاهرة عن وجود كمية كافية من النقود، الواجب استثمارها، من طريق توسيع الأعمال، أو شراء شركات ومصالح تجارية أخرى، أو من طريق شراء أسهم وسندات في شركات أخرى، أو الاستثمار في السندات القصيرة الأجل أو الودائع لدى البنوك، وأنواع أخرى من القروض.
تناقص عدد السكان	Under Population	قد يؤدي تناقص عدد السكان إلى انخفاض الناتج القومي الإجمالي للدولة، فانخفاض مستوى دخل الفرد.
تنفيذ الخطة	Execution of Plan	بعد إعداد الخطة: الاقتصادية والاجتماعية، العامة واعتمادها، تتولى أجهزة التنفيذ في الدولة إنجاز أهداف الخطة (أهداف الإنتاج، والقيمة المضافة، والدخل، والاستثمار، والعمال، والأجور، والصادرات والواردات ...) كلّ جهاز في ما يخصه.
تنمية اقتصادية	Economic Development	هي عملية بموجبها تستخدم دولة نامية مواردها المتاحة، لتحقيق معدل سريع للتوسع الاقتصادي، يؤدي إلى زيادة مطردة في دخلها القومي، وفي نصيب الفرد من الدخل والخدمات. وتتطلب التنمية التغلب، تدريجياً، على المعوقات

		الاقتصادية، وتوافر رؤوس الأموال، والخبرة الفنية، والتكنولوجيا.
تنمية القوة العاملة	Manpower Development	تتمثل في تزويد الأفراد بالمهارات والمعلومات، التي تساعدهم على تحسين أدائهم في العمل، ورفع مستوى كفاءتهم. كما تستهدف هذه التنمية إحداث التغيير في اتجاهات الفرد وسلوكه ومقاصده، أيْ تركز في نموه بصورة شاملة؛ وهي بذلك تُعَدّ عملية مستمرة طويلة المدى.
توازن	Equilibrium	يُقصد به الحالة التي لا يوجد فيها ما يحفز على التغيير؛ فالتوازن في سوق السلع، أو في سوق عوامل الإنتاج، هو الحالة التي يساوي فيها المعروض عند سعر معين، الطلب عند هذا السعر نفسه.
توازن السوق	Market Equilibrium	يتحدد توازن السوق، أيْ تتحدد الكمية التي سيحدث تبادلها، وسعر التبادل، بتفاعل قوى الطلب والعرض في هذه السوق.
توازن الصناعة	Equilibrium of Industry	يتمثل توازن الصناعة في غياب أيّ اتجاه نحو التوسع أو الانكماش، في ظل ظروف الطلب، التي تسود السوق. ومن ثم، لكي تكون الصناعة في وضع توازن، يلزم أن يتمكن كلّ مشروع من تغطية نفقاته الكلية، باستخدامه الطاقة الإنتاجية الموجودة أحسن استخدام؛ وأن يفتقد أيّ إمكانية لتحقيق انخفاضات إضافية كبيرة في نفقاته، فيقتصر على النفقة الأقل المتاحة.

توازن المستهلك	Consumer Equilibrium	يُقصد بها الحالة، التي يوزع فيها المستهلك دخْله على السلع المختلفة، على نحو، يحقق له الحدّ الأقصى من الإشباع؛ وشرط تحقق توازن استهلاكه، هو ملائمة أسعار سلعه لمنافعها الحدّية.
توازن المشروع	Enterprise Equilibrium	يُقصد به تحديد كمية الإنتاج، على النحو الذي يحقق أعلى قدر من الربح، أو أدنى حد من الخسارة. وفي تحديد حجم الإنتاج يسترشد المنظم بمؤشرين: ثمن السّوق، وتكلفة الإنتاج؛ فإذا زاد الأول على الثاني، كان معنى هذا تحقيق ربح، ومن ثم يعمل المنظم على زيادة الإنتاج، والعكس بالعكس.
توجيه القوة العاملة	Manpower Control	هو الجهود التي تبذلها الحكومة في الإشراف على القوى العاملة، كتوزيع القوة العاملة المتاحة، بقصد ضمان استغلال المهارات الممكنة إلى أقصى حدّ ممكن، وتحديد الهجرة الوافدة، في حالة منافستها للأيدي العاملة الوطنية.
توسيع رأس المال	Widening of Capital	مصطلح يقصد به زيادة كمية رأس المال الحقيقي (العيني)، في المنشأة أو الصناعة أو الاقتصاد القومي في مجموعه. ويتميز هذا المصطلح عن "تعميق رأس المال" Deepening of Capital، بأن المقصود به حدوث التحسينات في رأس المال الحقيقي، من دون أيّ زيادة في كميته.

ثروة الشعوب	Wealth of Nations	تعبير اختاره المفكر الاقتصادي النظري، "آدم سميث"، عنواناً لكتابه: "بحث في طبيعة ثروة الشعوب وأسبابها". وعماد نظرية سميث، أن الإنتاج الناجم عن الجهد والموارد الطبيعية، هو المصدر الأوحد لثروة الشعب. والقِيمة الحقيقية للأشياء، تقاس بمعيار الجهد المبذول في صنعها وإنتاجها.
جدول (كشف) الحسابات الدائنة	Schedule of Accounts Payable	هذا الجدول، يبيِّن حسابات الدائنين غير المدفوعة. ومجموع هذا الكشف، يجب أن يطابق رصيد حساب الدائنين الكلي، في دفتر الأستاذ العام.
جدول (كشف) الحسابات المدينة	Schedule of Accounts Receivable	يطلق هذا المصطلح على بيان حسابات العملاء، الذين لهم أرصدة معلقة، تحت التسوية، في نهاية الفترة الحسابية. ويجب أن يكون المبلغ الإجمالي لهذا البيان مطابقاً رصيد حساب المدينين، في دفتر الأستاذ العام.
حافز الربح	Profit Motive	تحكم، عادة، القرارات: المالية والاستثمارية، للمنشآت الخاصة عموماً، الرغبة في زيادة الأرباح الكلية، على المدى الطويل. وتنتج الأرباح عائداً للمستثمرين، الذين خاطروا برأس مالهم، وقدموا مصدراً لرأس المال، بغرض المزيد من التوسع. وفي الاقتصاد التنافسي، تُعَدّ الأرباح مؤشراً إلى النجاح.
حافز المضاربة	Speculative Motive	أحد الدوافع إلى طلب على النقود (التفضيل النقدي)، ومرد ذلك إلى توقع

		هبوط الأسعار، الـذي سـوف يحفـز عـلى الاحتفـاظ بالنقود، بدلاً مـن اسـتخدامها في شراء سـلع، يُرْجَـى شراؤها، فيما بعد، بأسعار أكثر انخفاضاً. أمّـا عنـدما تبدأ الأسعار في الارتفاع، ويتوقع الناس ارتفاعا آخر، فإن حافز المضاربة، سوف ينقلـب إلى حـافز مـضاد، هـو حـافز "الـتخلص مـن النقـود"؛ إذ تـصبح أصـلاً متناقــصاً في القيمــة، يــسعى إلى الــتخلص منــه، كالسعي إلى التخلص من أيّ عملة رديئة.
حد الائتمان	Credit Line	امتيـاز يـسمح للعميـل بـاقتراض مبـالغ في حـدود معينة، دون الحاجة إلى تصديق لكل مرة.
حد الأمان "هامش الأمان"	Margin of Safety	يُطلق على الفرق بين المبيعات المتداولة، والمبيعـات عند عتبة الربح، أو ما يُطلق عليـه نقطـة التعـادل، وتحسب على الوجه الآتي: المبيعات - المبيعات عند نقطة التعادل المبيعات
حدّ الرفاهية	Welfare Frontier	فكرة تمثل الحدّ الأقـصى للرفاهيـة، الـذي يمكـن أيّ شـخص في المجتمـع، أن يتمتـع بـه؛ مـع التـسليم بمستويات الرفاهية لبقية أفراده. ولن يكـون هنـاك وضع، داخل حدّ الرفاهية، يمكن أن يُعَدّ كاشفاً عـن الرفاهية الاجتماعيـة القـصوى؛ وعـلى العكـس، لـن تكون هناك نقطة، خـارج حـدّ الرفاهيـة، يمكـن أن يصل إليها المجتمع.

حرب الأسعار	Price War	هـي تقلـب الأسـعار بـصورة مـضطربة وسريعـة، في الدول ذات النظـام الاقتـصادي الحـر. وهـذا التقلـب نـاجم عـن المزاحمـة، أو فـيض الإنتـاج لـسلعة مـن الـسلع، أو لمجموعـة منهـا. وغالبـاً مـا تقـود حـرب الأسعار إلى تدخّل الدولة لتحديد الأسعار، أو الأثمـان، سـواء لجهـة المحافظـة عـلى ثباتهـا واسـتقرارها عنـد مستوى معين، أو لجهة تخفيـضها أو رفعهـا، لمـصلحة المستهلكين أو المنتجين.
حركة دوران آلات المصنع ومعَداته	Turnover of Plant and Equipment	يمكــن حــساب نــسبة حركــة دوران آلات المــصنع ومعَداته، بتقسيم صافي مبيعات السنة عـلى متوسـط القِيمــة الدفتريــة لهــذه الآلات والمعــدات، في أثنــاء الــسنة. وتــدل هــذه النــسبة عــلى كفــاءة الإدارة في تسخير طاقة المصنع لتحقيق إيرادات المبيعات.
حركة دوران البضائع	Turnover of Merchandise Inventory	تحسب حركة دوران البـضائع بتقـسيم نفقـة الـسلع المبيعة على متوسط البـضاعة الموجـودة في المؤسـسة. وهذه النسبة أداة للتحليـل، تظهـر عـدد مـرات بيـع متوسط البضاعة الموجودة في المؤسـسة. ويُعَـدّ دوران البضاعة المرتفع دليلاً على كفاءة المسؤولين عـن إدارة البضاعة في المؤسسة التجارية.
حركة دوران السلع المنتجة	Turnover of Finished Goods	إن نسبة حركـة دوران الـسلع المنتجـة، هـي مقياس جيد للعلاقـة بـين المبيعـات وبـضاعة آخر المـدة المنتجـة. وتحـسب هـذه النـسبة بتقسيم نفقـة الـسلع المبيعـة عـلى متوسـط البضاعة المنتجة المخزنة؛ وهي النسبة نفسها

		لحركة دوران البضاعة المخزونة؛ إلا أن الفرق الوحيد هو أن عبارة السلع المنتجة، تستعمل في الشركات الصناعية، لتمييزها عن البضاعة قيد التصنيع، أو البضاعة الخام غير المصنعة.
حركة دوران رأس المال العامل	Turnover of Working Capital	تحسب نسبة حركة دوران رأس المال العامل، بتقسيم صافي مبيعات السنة على متوسط رأس المال العامل، خلال السنة. وهي تظهر كفاءة استعمال راس مال الشركة العامل في عمليات الشركة التجارية.
حرية التجارة	Trade Freedom	مبدأ إزالة القيود والعقبات، التي تحدّ من تدفق التجارة الدولية، وتمنع انتشارها؛ إذ إن ذلك يؤدي إلى التخصص وتقسيم العمل، وبذلك تتجه الأسعار إلى الانخفاض، وتزيد الكفاية الإنتاجية، وتصل المشروعات إلى حجومها المُثلى.
حرية التجارة	Freedom of Trade	هي من حقوق الإنسان الاقتصادية، في النظام الاجتماعي، كحق الملكية، وحرية الصناعة والزراعة، وحرية العمل. وتشمل عمليات تداول الثروات وتحويلها؛ وجميع الأنشطة الاقتصادية، أيّاً كانت صورها وأشكالها؛ وعمليات الوساطة كافة من المنتجين والمستهلكين؛ والصناعة التحويلية، أيْ تحويل المواد الأولية إلى سلع صالحة لقضاء حاجات الإنسان. إلا أن حرية التجارة، كغيرها من الحريات، أخضعت،

		في بعض المجالات، لشروط معينة. فالقانون الإداري، يفرض قيوداً إدارية على التجارة، مراعاة للمصلحة العامة، أو لمصلحة التجار. والقانون المالي، يفرض قيوداً، من ناحية الرسوم الجمركية والضرائب، على الأرباح التجارية والصناعية.
حساب الأرباح والخسائر	Profit and Loss Account	حساب يشتمل على كلّ المكاسب والخسائر في أيّ مؤسسة أعمال، خلال فترة معينة من النشاط الاقتصادي، تُعرف، عادة، بالسنة المالية. وعلى ذلك، فقد يظهر الحساب ربحاً صافياً، أو خسارة صافية، بناء على تقديرات الأرصدة المدينة والأرصدة الدائنة، كما تكشف عنها سجلات المؤسسة.
حساب التكلفة الحدية	Marginal Costing	هي طريقة لحساب التكاليف، تُعد فيها التكاليف المتغيرة فقط، هي تكاليف البضاعة المنتجة.
حساب التكلفة المركبة "المتعددة"	Multiple Costing	ويستعمل هذا المصطلح عندما يُصّنع عدة منتجات لأجزاء من السلعة، ثم تُجمّع في سلعة كاملة. وتحسب تكلفة المنتجات التامة الصنع، من طريق تجميع تكاليف العمليات، والمراحل، التي مرت بها المنتجات خلال فترة التصنيع.
حساب التوفير	Savings Account	يفتح، في العادة، حساب التوفير في أيّ بنك، أو مؤسسة للتوفير والتسليف. والخصائص الرئيسية لحسابات التوفير، تتلخص فيما يلي:

		– يحصل المودع على فائدة لرصيد المبـالغ، التـي يوفرها. – يمكن المودع أن يسحب من حـسابه في البنـك، إمّا بشخصه، أو بواسطة البريـد؛ كـما يـستطيع ذلك وكيله المعتمد رسمياً.
حساب الخزانة	Treasury Account	في طريقــة حــساب الخزانــة، فـإن حــساب الــسنة المالية، يُعَدّ على أساس ما أنفـق ومـا حُـصل، فعـلاً، خلالها، بغض النظر عن تاريخ نـشأة التـزام الدولـة بالدفع، أو تاريخ حقها في التحصيل؛ فهذه الطريقـة تنظر إلى الميزانية على أنها حـساب الخزانـة، حيـث تكـون وجهـة النظـر الماليـة هـي الغالبـة. وتـسجل المبالغ، التي دفعتهـا الخزانـة وتلـك التـي حـصلتها، فعلاً، خلال السنة المالية لهذه الميزانية. وتمتاز هـذه الطريقة بسرعة استكمال حساب السنة المالية، يـوم انتهائهـا؛ حتـى إنـه يمكـن، في اليـوم التـالي، معرفـة المبالغ المنفَقَة وتلك المحصَّلة، خـلال هـذه الـسنة، وتــضمينها في حــسابها الختــامي. أمّــا في طريقـــة حساب التسوية، فـإن حـساب الـسنة الماليـة، يُعَـدّ على أساس المبالغ، التي التزمـت الحكومـة بـدفعها، ولو لم تدفع، فعلاً، خلال تلك الـسنة؛ والمبـالغ التـي نشأ حقها في تحـصيلها، حتـى لـو لم تحـصَّل، فعـلاً، خلالها.

حساب المدينين "ذمم مدينة"	Accounts Receivable	هي المبالغ المستحقة الدفع إلى المنشأة التجارية من عملائها، مقابل البضائع أو الخدمات التي جرى بيعها أو تقديمها لهم، على الحساب "بالأجل".
حساب المسحوبات	Drawing Account	رصيد حساب المسحوبات، يمثل المبلغ المسحوب بواسطة وحدة تجارية للاستعمال الخاص. والمسحوبات تمثل نقصاً في حقوق صاحب رأس المال.
حساب ختامي	Closing Account	بيان لما أُتفق أو حُصّل فعلاً من مبالغ، بواسطة الحكومة خلال مدة ماضية، هي مدة الميزانية نفسها، وهي سنة في الغالب. ويختلف الميزانية عن الحساب الختامي، لأن الأولى نظرة توقعية، إلى مدة مستقبلية، والثاني نظرة تسجيلية، إلى مدة ماضية. إلاّ أن الميزانية تتفق مع الحساب الختامي، في أن موضوع كل منها نفقات وإيرادات الدولة، وفي أن كل ميزانية لا بد أن يكون لها حساب ختامي، لمعرفة إلى أي مدى كانت التوقعات صحيحة، وإلى أي مدى لم تتجاوز الحكومة الحدود المقررة للإنفاق من السلطة التشريعية. وبقدر المدة، التي نفذت فيها الميزانية، تكون مدة الحساب الختامي، كما يلتقيان، أيضاً، عند إعداد الميزانية، التي لا بد فيها من الرجوع، إلى الحساب الختامي للسنوات الماضية.
حساب رأس المال	Capital Account	عنصر من عناصر ميزان المدفوعات، يتناول المعاملات المالية، أيْ شراء الأوراق: المالية

		والاستثمارية، وبيعها، في الخارج؛ والاستثمار، داخل الدولة، من جانب غير المقيمين.
حساب مصرفي	Bank Account	هو التعبير العددي للعمليات الجارية بين المصرف وعميله، كما يعني، أيضاً، الكشف الذي تقيد فيه هذه العمليات، ويعني، أخيراً، تسوية هذه العمليات، من طريق قيدها في حساب.
حساب موازنة الصرف	Exchange Equalisation Account	حساب أنشئ في المملكة المتحدة، بمقتضى القانون المالي لعام 1932؛ من أجل توفير الأموال، التي يمكن أن تُستخدم، في ظل رقابة الخزانة البريطانية، في شراء الذهب والعملات الأجنبية وبيعهما، بهدف منع التقلبات العنيفة، بين يوم وآخر، في القيمة التبادلية للجنيه الإسترليني، في أعقاب خروج المملكة المتحدة على نظام الذهب.
حسابات التشغيل	Operating Accounts	تُسمى حسابات المصاريف، وحسابات تكلفة البضاعة المباعة، وحسابات الإيرادات، بـ"حسابات التشغيل".
حصة الأرباح	Dividend	هي توزيع أرباح الشركات نقداً، أو بأسهم. وقد تعني حصة الأرباح، كذلك، أن يُعاد إلى المساهمين جزء، أو كل رأسمالهم، المدفوع المستثمر في الشركة.
حصة الأرباح النقدية	Cash Dividend	هي أرباح الشركات الموزعة على المساهمين نقداً.
حصة الاستيراد	Import Quota	أقصى كمية من سلعة، تحددها الحكومة،

		ويمكن استيرادها إلى الدولة، خلال فترة معينة. أمّا الإجراء المعتاد، فهو أن تصدر تراخيص الاستيراد إلى الدول الموردة للسلعة المعينة، متضمنة أقصى كمية منها، يسمح لكلّ دولة أن توردها.
حصيلة سند	Proceeds of a Note	هو المبلغ الصافي الذي يحصل عليه، من يسحب سنداً بواسطة المصرف.
حق الاختيار في العقود	Forward Option Contract	يُستعمل هذا المصطلح في العقود الآجلة، لتبادل العملات، حيث يتضمن حق اختيار موعد الدفع فيما بعد، ضمن فترة العقد
حق تملك الأسهم	Preemptive Right of Stockholders	هو الحق المقرر لحملة الأسهم، بأن تكون لهم الأسبقية في شراء الأسهم الإضافية، من الأسهم العادية، التي تطرحها الشركة للبيع.
حقوق المالك "حقوق صاحب رأس المال"	Owner's Equity	حقوق المالك في منشأة تجارية تمثل الموارد المستثمرة، من قِبَل المالك، التي تساوي مجموع الأصول كلها مطروحاً منها مجموع المطلوبات.
حقوق المساهمين	Stockholder's Equity	إن رأس مال الشركة، الذي هو رأس المال الأصلي المساهم به والأرباح المتجمعة، يطلق عليه اسم حقوق المساهمين.
حوافز الإنتاج	Production Incentives	هي العوامل، التي تدفع الأفراد والدول والجماعات إلى تأدية منفعة اقتصادية، أو خلق منفعة جديدة من حوافز الإنتاج، وتحقيق الغاية المرجوة من العمل أو الأعمال المؤداة. ومن حوافز الإنتاج البيئة

		الطبيعية، التي تسهم إسهاماً فعالاً في تكييف النشاط الاقتصادي للإنسان، وطبعه بطابع خاص، وتمده بالموارد الطبيعية، اللازمة لسعيه الاقتصادي، وتحدد الظروف الطبيعية المختلفة المرافقة لكلّ نشاط إنساني؛ إضافة إلى العمل المبذول لتحقيق النتائج.
حوافز العمل	Labour Incentives	الحوافز هي الإمكانيات المتاحة في البيئة المحيطة بالفرد، والتي تشبع حاجاته، التي يشعر بها. ويقصد بها، في الفكر الإداري، مجموع العوامل، التي تهيئها الإدارة للعاملين، لتحريك قدراتهم الإنسانية، بما يزيد من كفاءة أدائهم لأعمالهم، على نحو أكبر وأفضل؛ وذلك بالشكل، الذي يحقق لهم حاجاتهم وأهدافهم، ورغباتهم؛ وبما يحقق أهداف المنشأة كذلك.
حياة الأصل الرأسمالي	Life of a Capital Asset	هي الطول المفترض لحياة أصل رأسمالي، معبَّراً عنه بالسنوات؛ ويطبق لأغراض تقديرات القيمة الاقتصادية، أو لأغراض حساب الاستهلاك. وحياة الأصول الرأسمالية مجتمعة، هي المتوسط المقدر لحياة فئة من الأصول، موضوع الدراسة، فيما يتعلق بالحياة المادية لكلّ فئة، والتقادم بالنسبة لها.
خصم تعجيل الدفع	Cash Discount	هو الخصم المسموح به عند دفع قيمة فاتورة، خلال وقت معين، مثل خصم تعجيل الدفع على المبيعات، وخصم

		تعجيل الدفع على المشتريات.
خطاب اعتماد	Letter of Credit .L.C	صورة من صور تدخل المصرف لمصلحة عميله، ويعرّف بأنه: خطاب يصدره ويسلمه المصرف إلى العميل، حسب طلبه، ويتوجه فيه إلى فروعه، أو مراسليه في بلدان أخرى، طالباً منهم في الخطاب، أن يدفعوا إلى حامله المبالغ التي يريدها، في حدود المبلغ المدرج في الخطاب.
خطاب التخصيص	Allotment Letter	خطاب يُبلِغ طالب الاكتتاب مقدار الأسهم، التي خُصصت له، في إصدار جديد؛ وله قيمة في حد ذاته، حيث يمكن بيعه.
خطط طويلة الأجل	Long-term Plans	تغطي، عادة، فترة عشر سنوات أو أكثر، وتستند إلى التنبؤ العام بالاتجاهات الرئيسية في الاقتصاد القومي. وتهتم، غالباً، بالتغيرات الكلية، كالدخل القومي، والاستثمار القومي، والاستهلاك القومي، ومستوى اليد العاملة. وتقلّ درجة التفصيل في هذه الخطط، وتتخَذ مرشداً في إعداد الخطط الأخرى.
خفض العملة	Devaluation	يُقصد بهذا المصطلح، أن الإفراط في إصدار النقود الورقية، وحدوث التضخم النقدي، وارتفاع الأسعار، تؤدي إلى انخفاض قيمة النقود. وقد عمدت الدول إلى معالجة هذه النتيجة، باتخاذ التدابير الملائمة، ومنها: إلغاء النقود ذات القيمة المنخفضة واستبدال نقود جديدة بها، أو

		رفع قيمة النقود، أو إعلان خفض العملة، والإقرار بانخفاض قيمة النقود، رسمياً، بالنسبة إلى القوة الشرائية للذهب.
خفض قيمة العملة	Devaluation of Currency	يطلق هذا المصطلح الاقتصادي في حالة انخفاض قيمة العملة بالنسبة للذهب، أيْ أصبح وزن من الذهب الخالص، يستبدل بوحدات عملة ورقية متداولة يفوق عددها ما كان عليه من قبل. ومثال ذلك، لو أن أوقية الذهب، تستبدل بثلاثة جنيهات من العملة الورقية المتداولة، ثم أصبحت بأربعة جنيهات، لأصبحت قيمة هذه العملة أرخص، بالنسبة للذهب، أو أن قِيمته ارتفعت، بالنسبة للعملة الورقية.
دالة الاستهلاك	Consumption Function	هي العلاقة بين الاستهلاك والدخل، التي تشير إلى تغير الاستهلاك بتغير الدخل وهذه العلاقة تكون، عادة، طردية، والعكس صحيح. وتفسير ذلك أن أحد الأهداف الأساسية للأفراد، من الحصول على الدخل هو إشباع حاجاتهم الحاضرة، من مختلف السلع والخدمات. ويمكن من طريق دالة الاستهلاك، الوقوف على الكيفية، التي يتمكن بها الأفراد ذوي الدخول المحدودة من تدبير أمور حياتهم، وعلى درجات الميل للاستهلاك.
دالة الإنتاج	Production Function	هي علاقة رياضية بين كمية المنتج من السّلعة، وكميات المستلزمات المطلوبة لإنتاجها.

دالة الطلب	Demand Function	هي العلاقة السببية، التي تربط بين الكمية المطلوبة، من سلعة أو خدمة ما، وبين العوامل المحددة لها. ومن العوامل، التي تؤثر في زيادة الطلب أو انخفاضه، "التغير الذي يطرأ على دخل المستهلك، أو تغير عدد المستهلكين، أو التغير في أذواق المستهلكين، أو تغير طريقة توزيع الدخل القومي، أو تغير أثمان السلع البديلة".
دخل الاستثمار	Investment Income	هو الدخل الناجم عن ملكية الموجودات المالية الأجنبية. والأنواع الشائعة من دخل الاستثمار، هي أرباح التحويل الخارجي بكافة أشكاله، كأرباح الأسهم والسندات، والدخل على القروض، والأوراق المالية، والسندات، وفوائد الودائع النقدية، لدى المصارف الأجنبية.
دخل غير مكتسب	Unearned Income	هو الدخل الناتج عن رأس المال، كامتلاك الأسهم والسندات والآلات والمعدات والأراضي. وهذا النوع من مصادر الدخل هو الأكثر ثباتاً، لأن في الإمكان تجديده بصفة دائمة ومنتظمة، وتعويض ما يحدث له من دوار، من طريق خصم الاستهلاكات.
دخول عناصر الإنتاج	Factor Incomes	يقصد بها الدخول التي تؤول إلى عناصر الإنتاج، في شكل أجور، ورواتب، وأرباح، وفائدة، وريع. كما أن هذه الدخول، تتكون من كل من إيرادات التحول والريع الاقتصادي. وفي الحالات المتطرفة، قد

		تكـون الإيـرادات إمّـا إيـرادات تحـوُّل، أو ريعـاً اقتصادياً.
دراسة الجدوى	Feasibility Study	هـي مجموعـة الأسـاليب العلميـة، التـي تـستخدم لجمع البيانات وتحليلها، والوصول إلى نتـائج تحـدد صلاحية المشروع، أو عدم صلاحيته.
دراسة السوق، أو بحث السوق	Market Research	هو حقل دراسي يهتم بمعرفة، هل هناك طلب عـلى الـسلعة؟ وأيـن ومتـى يوجـد هـذا الطلـب؟ وبـأي سعر؟
دراسة العمل	Work Study	المراجعة التفصيلية للعمليات الصناعية، في تتابعهـا، وتفصيلات كلّ منها. وتشمل دراسة أساليب العمـل Method Study، وقيـاس العمـل Work Measurement. وتـستخدم في تأكيـد أن اليـد العاملـة، والتجهيـزات الماديـة، قـد اسـتعملت عـلى أفضل وجه ممكن في نشاط معين.
دفتر اليومية "دفتر القيد الأولي"	Book of Original Entry	هو الدفتر الذي يُدون فيه القيد الرسمي، لعملية ما قبل ترحيله إلى دفتر الأستاذ. وسُمي "دفتر اليومية"، لأنه الدفتر الذي تُسجل فيه الأحـداث الماليـة، التـي تحدث في المنشأة يوماً بيوم، طبقاً لتواريخ حدوثها.
دلالة الادخار	Saving Function	يُقصد بها العلاقة بين الادخار والدخل. وتشير إلى أن أولهما يتغير بتغير الثاني؛ ويطلق عليها الاقتـصاديون "الميـل إلى الادخـار". والعلاقـة بيـنهما، شـأنها شـأن دلالـة الاسـتهلاك، وهـي، عـادة، علاقـة طرديـة.

		وتفسير ذلك، أن الأفراد يستهدفون من الحصول على الدخل، ليس إشباع حاجاتهم الحالية فقط، بل قدرتهم على إشباع حاجاتهم في المستقبل كذلك؛ الأمر الذي يدفعهم إلى زيادة مدخراتهم، مع زيادة دخولهم.
دمج الشركات/ ضم الشركات	Consolidation	يُقصد به اتحاد شركتين، أو أكثر، ونقل أصولها وخصومها إلى مؤسسة أنشئت خصيصاً، لكي تحل محل هذه الشركات.
دوران العمل	Labour Turnover	ظاهرة التغيير في عدد العاملين نتيجة الالتحاق بالخدمة أو انتهائها. ويحسب معدل الدوران على أساس نسبة العاملين الذين يتركون الخدمة في فترة معينه إلى متوسط عدد العاملين في تلك الفترة. ولصاحب العمل مصلحة في تخفيض معدل دوران العمل إذ أن ارتفاع هذا المعدل يزيد من التكاليف. ويقابل دوران العمل الاستقرار المهني Occupational Stability أي بقاء نفس العامل في نفس العمل مدة طويلة.
دورة التشغيل	Operating Cycle	تحدد دورة التشغيل في المنشأة التجارية، المدة اللازمة لتحويل البضائع إلى حسابات الذمم، من طريق البيع، ثم تحويل الذمم إلى نقدية، من طريق التحصيل.
دورة التشغيل العادية	Normal Operating Cycle	تكون مدة دورة التشغيل العادية، في وحدة تجارية، في العادة سنة واحدة، ولكن هذه

الدورة تُقاس، عادة، بالمدة اللازمة لبيع البضاعة وتحويلها إلى حسابات مدينة ، ثم تحول الحسابات المدينة بدورها، إلى نقدية.		
تحسب دورة رأس المال العامل بواسطة قسمة صافي مبيعات السنة على متوسط رأس المال العامل، في السنة نفسها.	Working Capital Turnover	دورة رأس المال العامل
دولة الرفاهية هي ما يفترضه المجتمع في الدولة، التي تتحمل مسؤولية رسمية، وواضحة، نحو تحقيق الرفاهية الأساسية لمواطنيها، وتوفير الخدمات الاجتماعية المتنوعة، حتى يتسنى زيادة الرفاهية: الاقتصادية والاجتماعية للمجتمع. ويظهر مثل هذه الحالة؛ إذا أصبح المجتمع، أو الذين يتولون أموره، مقتنعين بأن رفاهية الفرد، بجانب حفظ النظام والأمن القومي، من الأهمية بمكان؛ حتى إنه لا يمكن تركها للتقاليد، أو التنظيمات غير الرسمية والمشروعات الخاصة، بل هي مسؤولية الحكومة.	Welfare State	دولة الرفاهية
هي قيمة الدّين، الذي لا يمكن تحصيله.	Bad Debt	ديون هالكة "معدومة"
الأصول المادية التي تستخدم في إنتاج الثروة، أو أداء الخدمات الاقتصادية. وقد يكون رأس المال نقدي Monetary Capital يتخذ صفة السيولة، أو عيني Non monetary Capital،	Capital	رأس المال

		كعنصر من عناصر الإنتاج، كما قد يكون عاماً Public، أي مملوكاً للمجتمع ملكية عامة، أو خاصاً Private أي مملوكاً لفرد، أو لمجموعة من الأفراد. وقد يكون ثابتاً Fixed، مثل السلع الرأسمالية، كالمباني والآلات، أو متداولاً Circulating، كالسلع التي تستعمل مرة واحدة كالمواد الخام، أي يستخدم لتسيير العمليات الإنتاجية، أو التجارية.
رأس المال الاجتماعي (البنية التحتية)	Infrastructure	المقصود بذلك كلّ ما في البلاد، من طرق، ووسائل مواصلات، ومحطات توليد الطاقة... مما لا يمكن من دونه أن يكون الاستثمار في الزراعة والصناعة إنتاجياً كاملاً. ويُعَدّ افتقاد القدر الكافي من هذه المرافق والخدمات عقبة في وجه التنمية الاقتصادية السريعة في البلاد المتخلفة. ونظراً لكبر حجم الاستثمارات، اللازمة للمرافق المذكورة، فإن الحكومات هي التي تتولى، عادة، توفيرها.
رأس المال العامل	Working Capital	يُقصد به الموارد السائلة الصافية لمنشأة ما، في ميدان الأعمال، أيْ الأصول الجارية، ناقصاً منها الالتزامات الجارية.
رأس المال القانوني	Legal Capital	هو أدنى نسبة محددة لمساهمة حاملي الأسهم، تحتفظ بها المؤسسة لحماية دائنيها.
رأس المال المتداول	Circulating Capital	يُقصد به رأس المال، الذي تنتهي منفعته الاقتصادية باستخدامه مرة واحدة، أو

		مرات قليلة، كالبذور والمواد الأولية؛ ويقابله "رأس المال الثابت"، وهو ما يُستخدم عدة مرات في الإنتاج، كالأرض والمباني والآلات.
رأس المال المدفوع	Paid-In Capital	يُسمى رأس المال المتحصل من حملة الأسهم، "رأس المال المدفوع"، ويسجل في حسابات خاصة، لكل نوع من الأسهم.
رأس المال المدفوع بزيادة عن القيمة المحددة	Paid-In Capital in Excess of Stated Value	عندما تصدر الأسهم بقيمة اسمية، فإن هذه القيمة تمثل رأس المال المحدد "أو رأس المال القانوني"، الذي لا يُسمح بدفعه كأرباح، أو سحبه بواسطة حاملي الأسهم. ويقيد المبلغ المستلم، زيادة عن القيمة المحددة، في حساب مستقل، يُسمى "حساب رأس المال المدفوع زيادة عن القيمة المحددة".
رأس المال المدفوع زيادة عن القيمة الاسمية	Paid-In Capital in Excess of Par Value	عندما تباع الأسهم بأكثر عن قيمتها الاسمية، فإن القيمة الاسمية تقيد بحساب رأس مال خاص، كما تعتمد الزيادة في حساب مستقل، يُسمى حساب رأس المال المدفوع زيادة عن القيمة الاسمية.
رأس المال المربح	Lucrative Capital	هو الثروة التي تدر على صاحبها دخلاً، ولو لم تستخدم مباشرة في الإنتاج. ويُعَدّ رأس المال النقدي، والأوراق المالية، والعقارات، رأس مال مربحاً؛ وذلك للتمييز بينها وبين السلع الرأسمالية Capital goods.
رأس المال المستخدم	Capital Employed	يُقصد به الاستثمارات في العمل التجاري،

		أو الصناعي.
رأس المال المصرح به	Authorized Capital	هو قيمة رأس المال المحدد في عقد تأسيس الشركة، ويُطلق عليه أيضاً "رأس المال الاسمي"، وهو حاصل ضرب عدد الأسهم، المصرح بها في عقد تأسيس الشركة، في القيمة الاسمية للسهم الواحد.
رأس مال الدين	Debt Capital	يقصد به ذلك الجزء من رأس مال الشركة، والمتمثل في السندات، والذي لا بدّ أن تدفع مقابله الفائدة، سواء حققت الشركة أرباحاً أم لا؛ وذلك على النقيض من رأس مال الأسهم Share Capital، الذي لا تدفع مقابله أرباح موزعة، ما لم تحقق الشركة أرباحاً.
رأس مال المصدر	Issued Capital	يُقصد به ذلك الجزء من رأس المال، المصرح به لشركة ما، والذي أصدر للاكتتاب فيه. وقد يكون رأس المال المصدر مدفوعاً بالكامل أو مدفوعاً جزئياً.
رأسمالية الدولة	State Capitalism	يقصد بها النظام الاقتصادي المعتمد على امتلاك الدولة جانباً كبيراً من وسائل الإنتاج. ويُعَدّ هذا الاصطلاح مرادفاً لاصطلاح اشتراكية الدولة، التي تدعو إلى تدخّل الدولة وتوسيع نطاق أنشطتها الاقتصادية.
ربح إجمالي	Gross Profit	هو الفارق بين تكلفة الإنتاج، وسعر البيع.
ربط الضريبة	Liquidation of Tax	ينطوي ربط الضريبة على حساب قيمتها المستحقة للخزينة، بعد تحديد وتقدير

		عناصر وعاء الضريبة، أو بمعنى آخر: تحديد دَيْن الضريبة.
ربط القروض برأس المال	Capital Backing of Loans	يقصد به المحافظة على النسبة بين القروض، التي يقدمها المصرف، ورأس ماله.
رسوم الصادرات	Export Duties	مقدار ما تفرضه الحكومة، من ضريبة غير مباشرة، على السلع المصدرة إلى الخارج؛ ويدفعها المصدر، سواء تحمَّلها بنفسه، أو نقلها إلى المنتج، أو تقاضاها من المستورد. وتشمل كذلك ما تفرضه الحكومة من رسوم، في مقابل حق التصدير. ونظراً لأن هذه الرسوم، تنطوي على فرض نوع معين من القيود على حركة الصادرات إلى العالم الخارجي، وهو ما ليس في مصلحة ميزان مدفوعات الدولة المعنية، فإنه قلّما تُفرض هذه الرسوم، في الوقت الحاضر.
رسوم تعويض	Countervailing Duties	هو رسم استيراد إضافي يُفرض على السلعة، لتعويض انخفاض سعرها، نتيجة دعم بلد المنشأ لها، لغرض تصديرها.
رصيد الحسابات الطبيعي	Normal Balance of Accounts	ينتج، عادة، من تسجيل مبالغ تزيد في الحساب، أكثر من المبالغ التي تنقص منه.
رصيد موجب/ ميزان موجب	Active Balance	يُقصد به الحالة، التي يسجل فيها ميزان المدفوعات فائضاً، في الحساب الجاري.
رقابة الائتمان	Credit Control	تهدف القوانين المتعلقة برقابة الائتمان، إلى مكافحة التضخم الناشئ عن التوسع في منح الائتمان. وتُخَول الحكومة حق تحديد

جميع الشروط، التي تمنح بمقتضاها الائتمان، بما في ذلك أسعار الفائدة وقيمة الائتمان الذي يمنح، وتمد سلطان الدولة نحو جميع أشكال الائتمان، كما تخولها حق حث المصارف والمؤسسات المالية، على تنمية ونشر الرقابة الاختيارية للائتمان، إذا استلزم الأمر.		
هي مبادرة الحكومة، في نظام الاقتصاد الموجه، إلى رقابة المعروض من مختلف السلع. وقد تستدعي هذه الرقابة عدم الترخيص في إنشاء مصانع جديدة لإنتاج سلع معينة، إذا كان المعروض منها، يكفي حاجة البلاد.	Supply Control	رقابة العرض
كلمة دورة رأس المال المتداول Turnover، تحمل معنى كلمة مبيعات Sales نفسه. ومصطلح رأس المال المتداول تعبير حرفي، مشتق من دورة الأرصدة من المنتجات النهائية في أيّ مؤسسة أعمال، تتولى عملية المتاجرة في السلع. ولو بدأت شركة ما سنتها المالية (نسبة المتاجرة) بأرصدة من المنتجات النهائية، قدرت قيمتها بمائة ألف وحدة نقود؛ وانتهت هذه السنة.	Sales Turnover	رقم المبيعات (دورة رأس المال المتداول)
يقصد به منح المصرف اعتماداً خاصاً، يكون مضموناً برهن على مستندات مملوكة للمستفيد من الاعتماد، إلى شخص يقبل رهنها. ويمكن أن يكون رهن الأوراق	Mortgage of Documents	رهن المستندات

		المالية، لضمان تنفيذ التزامات على مبلغ نقدي مستحق، حتى إذا لم يكن محدداً، وكذلك لضمان التزامات متوقعة، وقت إنشاء الرهن..
رهن الورقة التجارية	Mortgage of Commercial Bill	يقصد به نقل ملكيتها إلى المصرف لمدة اقصر، من المدة المتبقية على حلول أجلها على أن يرد العميل قيمتها، التي استلفها من المصرف، قبل هذا الأجل، ويسترد الورقة.
زحف موجب	Crawling Active	إعلان المصرف المركزي عن حدود لتغيرات سعر الصرف مستقبلاً، وهي مرحلة انتقالية لتخفيض معدل التضخم المحلي.
زيادة التعويضات	Increased Exposures	هي الزيادة في مسؤوليات شركات التأمين وإعادة التأمين، في حالة الخسارة الكلية، أو الناتجة عن الكوارث. وهذه التعويضات، أو المسؤوليات، قد تزيد عن حدود تسهيلاتها واتفاقياتها الموجودة لإعادة التأمين.
ساعة العمل	Man- Hour	هي العمل الذي يؤديه عامل واحد، لمدة ساعة من الزمن. وهي وحدة قياس المجهود البشري في الإنتاج، ولتقدير الزمن الضائع بسبب الإضرابات؛ ومن ثم، فإن 40 ساعة عمل لعشرة عمال، في الأسبوع، تعادل 400 ساعة عمل.
سجل "دفتر تسجيل" الشيكات	Cheque Register	هو سجل كامل لكل الشيكات، التي

		تـصدرها المؤسـسة، مدونـة في ترتيـب متسلـسل، ويشبه دفتر يومية المدفوعات.
سجل السندات	Note Register	عندما ترد سندات عديـدة مـن العمـلاء، أو عنـدما تصدر سندات إلى الدائنين، فإن العـادة جـرت عـلى تسجيل تفاصيل كل سند، في سجل سـندات القـبض "أوراق القـبض"، أو سـجل سـندات الـدفع، "أوراق الدفع".
سجل مستندات القيد	Voucher Register	هو دفتر يومية، يشبه دفتر يومية المشتريات، ويحل محلـه. وتـسجل المـستندات فيـه بترتيـب رقمـي لمـشتريات البـضائع والخـدمات. وعنـد دفـع قِيمـة المـستند، يكتـب تـاريخ الـدفع، ورقـم الـشيك، في الأعمدة الملائمة من سجل مستندات القيد. وفائـدة التدوين في ذلك السجل هي تقديم وسيلة سريعـة، يمكن أن تُحدَّد بموجبها المـستندات، التـي لم تـدفع؛ ويكون من نتيجة ذلـك الاسـتغناء عـن دفـتر أسـتاذ مساعد للحسابات الدائنة.
سرعة التداول	Velocity of Circulation	هي متوسط عدد المرات، التي تتداول بموجبهـا كـلّ وحدة من النقود، خلال سنة ما، سواء كانت نقـوداً معدنية، أو ورقية، أو ودائع مصرفية. وسرعة تـداول النقود، تعكـس العلاقـة بـين المقـدار الكـلي للنقـود المطلقة في التداول والمقدار الكلي للصفقات المبرمـة بموجبه، في فترة زمنية معينة (سنة مثلاً).

سرعة دوران البضاعة	Merchandise Inventory Turnover	تعني العلاقة بين حجم البضاعة المباعة، وحجم البضاعة المخزونة. وهي تحسب على أساس: قسمة سعر البضاعة المباعة، على متوسط تكلفة مخزون البضاعة في أول المدة، وتكلفة مخزون البضاعة في آخر المدة.
سعر البنك	Bank rate	هو المعدل، الذي يجري البنك المركزي بمقتضاه خصم الأوراق التجارية، من الدرجة الأولى First Class Bills of Exchange. ووفقاً للتقليد المصرفي، فإن سعر البنك، يُعَدّ السلاح الرئيسي، الذي تستخدمه البنوك المركزية في الرقابة على حجم الائتمان المصرفي؛ ومن ثم، الرقابة على الوضع النقدي.
سعر التكلفة	Cost Price	هو الثمن الذي يُحسب للسلعة، على أساس النفقات على إنتاجها. والتكلفة، من زاوية المنتج، تتضمن أثمان المواد الخام، وأجور العمال، واستهلاك الآلات، وفائدة رأس المال، والضرائب وغير ذلك من المصروفات اللازمة للعملية الإنتاجية.
سعر الخصم	Discount Rate	الخصم هو مصطلح يطلق على ذلك القدر، الذي يُقتطع من القيمة الاسمية للورقة التجارية (الكمبيالة) في سوق النقود، في مقابل دفع قِيمتها النقدية، قبل ميعاد استحقاقها. ويعبَّر عادة عن هذا القدر بنسبة مئوية من القيمة الاسمية للورقة التجارية، تسمى "بسعر الخصم".

هي مقدار النقود، التي يدفعها مستثمر محتمل، أو راغب، إلى بائع محتمل، أو راغب، عن قيمة شيء خاضع للمبادلة، وذلك في ظروف اعتيادية، وبين أطراف حيادية، غير خاضعة لأي اعتبارات، غير الاعتبارات التجارية البحتة.	Market Price	سعر السوق
هو المُعَدَّل الذي يجري على أساسه تبديل عملة بأخرى، وقد يكون سعر الصرف حراً، يتغير بتغير ظروف طلب العملة وعرضها، وقد يكون ثابتاً حين اتباع قاعدة الذهب، أو حين التحكم في طلب العملة وعرضها، من طريق رقابة الصّرف.	Exchange Rate	سعر الصرف
وضع من أوضاع السوق، يكون فيه سعر الصرف بين العملات حراً في التغير، من يوم إلى آخر؛ استجابة للتغيرات في العرض والطلب. وهذا النوع من أسعار الصرف، هو على النقيض تماماً من أسعار التعادل الثابتة لصرف عملة، إزاء عملات أخرى.	Floating Exchange Rate	سعر الصرف العائم
يتعدّل السعر تلقائياً وفق متوسط متحرك، لأسعار الصرف السابقة على مدى عدة شهور.	Moving Exchange Parity or Exchange Rate	سعر الصرف المتحرك
يُقصد به النسبة، التي تستقطع من وعاء الضريبة. وهذا السعر قد يكون نسبياً، بمعنى أن تُفرض الضريبة بسعر واحد، بصرف النظر عن العوامل الأخرى، كتغير قيمة الوعاء المفروض عليه الضريبة. وقد يكون هذا السعر متدرجاً بالتصاعد، أي	Tax Rate	سعر الضريبة

		يزداد السعر مع الزيادة في الوعاء.
سعر الطلب	Demand Price	سعر الطلب هو أعلى سعر، يمكن أن يجتذب عـدداً من المشترين، يكفي لشراء كلّ الكمية المعروضة من سلعة ما، في سوق معين. وقد يكون هذا السعر أكبر أو أقلّ من سعر العرض في أيّ وقت معـين، حـسب زيادة الطلب أو قلّته بالنسبة للعرض.
سعر العرض	Supply Price	هـو الـسعر، الـذي يقابـل عرضـاً معينـاً مقـدماً إلى السوق. فـإذا كـان سـعر الطلـب Demand Price أعلى من سعر العرض، بالنسبة إلى حجم معـين مـن الإنتاج، تهيأ الحافز لدى المنظمين لزيـادة التوظـف، وتوسع حجم الإنتاج.
سعر العرض	Asking Price	عندما يكون السعر قابلاً للتفاوض وليس نهائياً.
سعر الفائدة	Interest Rate	يعبَّر، في لغة المال والاقتصاد والتجارة، عن المعدل أو النـسبة المئويــة، التــي يــدفعها المقــترض، لقــاء اسـتخدامه رأس المـال. ويحـدَّد هـذا الـسعر، تبعـاً للعــرض والطلــب، بالنــسبة لكــلّ مــن الادخــار والاســتثمار؛ فهـو يرتفـع متـى ازداد الطلـب عـلى العـروض، ويـنخفض عنـدما يتـضاءل الإقبـال عـلى الاسـتثمار. وتـسيطر المـصارف المركزيـة عـلى سـعر الفائدة سيطرة شبه كاملة.
سعر تعادل صرف العملة	Exchange Rate Parity	سـعر الـصرف الثابـت بـين عملـة وأخـرى، فـإذا لم يكـن للعملـة سـعر تعـادل، فإنهـا

		توصف بأن لها سعر صرف عائماً Floating Exchange Rate.
سلسلة المصارف	Chain Banks	عدد من المصارف يمتلكها شخص طبيعي واحد، أو عدة أشخاص طبيعيين، وتتوزع على عدد من المكاتب. وتتميز هذه المصارف بتوحيد سياساتها، وعملياتها المصرفية.
سلع الاستهلاك النهائي	Final Consumer's Goods	المنتجات المادية، التي تستخدم بصفة مباشرة في سد الرغبات المعيشية أو الاستهلاكية، للأفراد والهيئات والمؤسسات في المجتمع، بما في ذلك الحكومة، سواء كانت تلك المنتجات مواد غذائية مصنعة أو غير مصنعة أم سلعاً صناعية نصف مصنعة أو تامة الصنع، وتكون قابلة للاستخدام في الاستهلاك النهائي، مثل: الكهرباء، والوقود المستخدم في الأغراض المعيشية المنزلية والأغراض غير الإنتاجية. وتُعَدّ من سلع الاستهلاك النهائي جميع أنواع السلع، التي تدخل في إنتاج الخدمات الاستهلاكية، ومنها: الخدمات الثقافية والترويحية، وخدمات نقل الركاب، وخدمات التعليم والصحة، والخدمات الشخصية، وغيرها من أنواع الخدمات ذات الإنتاجية غير المباشرة، بما فيها خدمات الحكومة لمصلحة المواطنين.
سلوك التكلفة	Cost Behaviors	يُشير سلوك التكلفة إلى التقلبات في مجموع التكلفة، بالنسبة إلى تقلبات حجم الإنتاج.

سلوك السوق	Market Conduct	هو سلوك المنشآت إزاء التغير في الأسعار، والنـواتج، وخصائص المنتجات، ومصاريف البيع، والإنفاق على البحوث. ويتأثر ذلك السلوك بهيكل هذا السوق.
سلوك المستهلك	Consumer Behaviour	هناك مبادئ تحكم سلوك المستهلك، وهـي تمثـل مناهج في التحليل الاقتصادي، الذي يـرتبط بـسلوك مـستهلك مـا في توزيـع دخلـه المحـدود بـين أنـواع عديدة من السلع والخدمات المتاحة له.
سمسار الأوراق المالية	Stock Broker	وكيل لـشراء الأوراق الماليـة أو بيعهـا، بالإنابـة عـن عملائه. وهو يسدي النـصح إلى عملائـه، بنـاءً عـلى طلـبهم. وعنـد إقدامـه عـلى أيّ معاملـة في سـوق الأوراق المالية، فإنه لا يفـصح عـما إذا كانـت لديـه تعليمات بالبيع أو الشراء.
سنة مالية	Fiscal Year	هي فترة اثني عشر شهراً تتبناها الوحـدة التجاريـة، أو الصناعية، لإقرار بياناتها المالية. وقـد تتفـق، أو لا تتفـق، مـع التقـويم الـسنوي المـستخدم. وتُعـيّن الحكومة، عادة، الشهور، التي تحدد الـسنة الماليـة، لأغراض الضرائب، أو لأغراض أخرى.
سند "ورقة" ضمان	Warranty	ورقـة يحـصلها المـصرف مـن عميلـه، يـستكتبه فيهـا بالمبلغ، الذي يمثل الائتمان الممنوح له، سواء كان هذا الائتمان قرضاً، أو حساباً مكشوفاً، أو اعـتماداً. وتمثـل هـذه الورقـة الإذنيـة "الـسند" ضـماناً للبنـك، يمكنـه بواسطتها الرجوع على عميله، كما يمكنه أن يخـصمها

		لدى مصرف آخر، إذا ما أراد ذلك.
سند بدون فائدة	Non-Interest Bearing Note	عندما لا يكون هناك نص، أو شرط، للحصول على فوائد "مكتوب في السند" يُسمى هذا السند "سند بدون فائدة".
سند مرفوض	Dishonoured Note	هو سند القبض، الذي لا يمكن تحصيل قيمته في وقت استحقاق الدفع.
سندات التسوية	Adjustment Bonds	إذا كانت المؤسسة غير قادرة على دفع فوائد سنداتها المستحقة، بسبب قلة الإيرادات، فإن حاملي السندات قد يوافقون على أخذ سندات جديدة، تصدرها الشركة وتحمل نسبة فائدة أقل من السندات القديمة، التي في حوزتهم، ويطلق على هذه السندات الجديدة، "سندات التسوية".
سندات الخزانة	Treasury Bonds	تصدرها الخزانة بسعر فائدة محدد. وهي قروض متوسطة الأجل، أيْ لمدة تراوح بين 10 و15 سنة.
سندات الدين الموحد	Consols	عندما يتعذر على الدّولة ما سداد قروضها، فإنها تحولها إلى سندات، ومن ثم لا تسدد أصل الدين.
سندات طويلة الأجل	Bonds	قد تحصل الشركات، أو غيرها من المؤسسات، على موارد مالية لأغراض طويلة الأجل، وذلك من طريق إصدار سندات طويلة الأجل، تتعهد بمقتضاها دفع فائدة دورية، ودفع المبلغ المتفق عليه في تاريخ مستقبل، محدد أو مقرر.

سندات قروض قابلة للاسترداد	Callable Bonds	هي سندات القروض المتضمنة شرطاً يقضي، بأن تحتفظ الشركة لنفسها، بحق استرداد السندات وسدادها، قبل ميعاد استحقاقها.
سهم مفضل، أو مربح في البورصة	Blue Chip	ينطوي التعامل في هذا النوع من الأسهم، على مخاطرة أقل، وهذه الأسهم، عادة، هي أسهم الشركات الكبرى.
سهولة حركة رأس المال	Capital Mobility	وضع يسهل فيه على الأجانب شراء أصول الدولة. ويسهل على المقيمين بالدولة شراء الأصول الأجنبية.
سوء توزيع الدخل	Unfavorable Distribution of Income	يؤخذ على النظُم، التي تسودها الملكية الخاصة لعناصر الإنتاج، من دون قيود، أن التوزيع الشخصي للدخل، يسفر عن فوارق صارخة بين مستوياته، التي تحصل عليها فئات مختلفة من أفراد الشعب. ويكون ذلك التفاوت الشديد أكثر وضوحاً، كلّما كان الهيكل الاقتصادي أقرب إلى النموذج الرأسمالي الحر، منه إلى النموذج، الذي يسوده تدخّل السلطات وتوجيهها للنشاط الاقتصادي.
سوق التحويل الخارجي	Foreign Exchange Market	هي السوق التي يجري فيها تبادل العملات، بيعاً وشراءً، بعضها ببعض.
سوق الخصم	Discount Market	سوق الخصم هي تلك السوق، التي يجري فيها التعامل بالأوراق التجارية (الكمبيالات)، وأذون الخزانة في الشراء (الخصم) والبيع. ويمثل شراء (خصم) هذه

		الأوراق جانب الطلب عليها، ولو طلب البنوك التجارية وحدها، كما هو الحال في جمهورية مصر العربية.
سوق الصرف الأجنبي	Foreign Exchange Market	هي سوق تُشترى وتباع فيها العملات الأَجنبية، وروادها السمّاسرة والمتعاملين في الصرف الأجنبي، وهم على صلة ببعضهم، وبالأسواق المماثلة في أماكن أخرى من العالم. أما الأسعار المقررة في السوق للعملة الأجنبية، فهي تتقلب مع التغيرات في العرض والطلب. ومع ذلك تظل حركات أسعار الصرف، عادة، في الحدود المعقولة، بناء على تدخل الدولة في السوق.
سوق العمل	Labour Market	"سوق العمل" هو المكان، الذي تتفاعل فيه مختلف العوامل، التي تؤثر في عناصر التوظيف، أيْ المكان، الذي يبحث فيه أصحاب الأعمال عن العمال والعمال عن العمل. وهو المجال العام، الذي يحتضن أنواعا عديدة لظروف العمل، التي تؤثر وتوجه خلاله العلاقات المختلفة للعمل والتوظيف، كأحوال عرض العمال وطلبهم، والاختلافات الجغرافية في الأجور، والاختلافات في ساعات العمل، وغير ذلك من ظروف تشغيل العمال.
سوق المال	Money Market	هي السوق التي يجري فيها التعامل بوسائل التأدية قصيرة الأجل، التي يكون استحقاقها خلال سنة أو أقل، كالأوراق المالية المقبولة لدى المصارف، وسندات

		الخزانة، وغيرها
سوق رأس المال	Capital Market	هي سوق القروض متوسطة وطويلة الأجل، التي تحتاج إليها التجارة والصناعة. وهي عكس سوق النقد، التي تتعلق بالقروض قصيرة الأجل.
سياسة الأجور	Wage Policy	هي السياسة الواجب اتباعها لتحديد الأجور. ولكي تتحقق فيها العدالة، مع مراعاة مصلحة الإنتاج، يجب أن تستوفي الشروط الآتية: – لا بدّ أن يتمكن العامل من الحصول على أكبر عائد، تبعاً لكفاءته، أيْ يجب أن يكون قياس الكفاءة دقيقاً. – أن يمكِّن الحدّ الأدنى لأجر العامل من العيش في مستوى اجتماعي ملائم، تبعاً لمستوى البيئة، التي يعيش فيها. – أن يمكِن تطبيق الحوافز: الإيجابية والسلبية، فيُكافَأ المميز، ويحرَم المتكاسل، من دون أن يؤثر ذلك في المستوى الأدنى للمعيشة.
سياسة الخصم	Discount Policy	هي الإجراءات التي يتخذها المصرف المركزي، للتأثير في حجم الائتمان، الذي يقدمه إلى المصارف الأخرى، و تكلفة هذا الائتمان، وذلك من طريق تقديم قروض مباشرة لها، أو من طريق خصم أوراق تجارية لدى هذه المصارف. وتعد سياسة الخصم إحدى الوسائل، التي يمارسها المصرف المركزي، في الرقابة على الائتمان.

سياسة انتقاص الإنفاق	Expenditure- Dampening Policy	تدابير حكومية، يُقصد بها خفض الطلب الكلي على السلع والخدمات في المجتمع. وقد تشمل هذه التدابير رفع معدلات الضرائب، أو خفض الإنفاق الحكومي، أو الحدّ من التسهيلات الائتمانية.
سياسة تجارية	Commercial Policy	يُقصد بها موقف الدولة إزاء العلاقات الاقتصادية، التي يؤسسها الأشخاص المقيمون على إقليمها، مع الأشخاص بالخارج. وقد جرت عادة الاقتصاديين على تقسيم السياسة التجارية، إلى نوعين: سياسة حرية التجارة، التي تعد تطبيقاً للمذهب الحر في النطاق الدولي، وسياسة الحماية، التي تستخدم فيها الدولة سلطتها العامة، للتأثير على اتجاه المبادلات الدولية.
سياسة تجميد الأجور	Wage Freezing Policy	سياسة تنطوي على اتخاذ إحدى وسيلتَين بديلتَين: فإمّا أن تضع الحكومة سياسة عامة لتحديد الأجور، وإمّا أن تفرض الرقابة على الزيادة في نفقات المعيشة؛ على أمل التغلب على أسباب المطالبة بزيادة معدلات الأجور.
سياسة تحوُّل وجهة الإنفاق	Expenditure- Switching Policy	تدابير حكومية، يُقصد بها التأثير في نمط الإنفاق، من جانب أفراد المجتمع؛ مثال ذلك، أن فرض الضريبة على السلع المستوردة أو رفع معدلها، قد يحدث أثره في تحوُّل الإنفاق من شراء تلك السلع إلى شراء مثيلاتها المنتجة محلياً. كما أن خفض قيمة عملة الدولة، إزاء العملات الأخرى،

		قد يحدث الأثر نفسه في الواردات، التي يصبح الحصول عليها من العالم الخارجي أكثر نفقة.
سياسة دفع أرباح الأسهم	Dividend Policy	تتأثر سياسة دفع الأرباح إلى المساهمين بعوامل عديدة، مثل: الحاجة إلى التوسع، وتوافر النقود والقوانين التجارية والضريبية، وكذلك مبلغ الأرباح المتوافرة.
سياسة نقدية	Monetary Policy	هي مجموعة الإجراءات، التي تستهدف المحافظة على قيمة عملة الدولة، في الداخل والخارج، وتحقيق الاستقرار الاقتصادي، وتجنيبه الآثار غير المرغوبة، كالتضخيم أو الانكماش أو الكساد. وتتولى السلطات النقدية، التي يمثلها المصرف المركزي، تطوير السياسات النقدية، بما ينسجم مع الأوضاع الاقتصادية السّائدة، والأهداف المركزية للدولة، ومراعاة الظروف العالمية المحيطة.
سيولة نقدية	Liquidity	تعني سرعة تحويل الأصول إلى نقود، دون تحمّل خسارة. ونسبة السيولة هي: حاصل قسمة مجموع الموجودات السائلة للمصارف التجارية، على مطلوباتها. وتتكون الموجودات السائلة من: الاحتياطيات الأولية، زائداً حوالات الخزينة، زائداً الموجودات الأجنبية، زائداً الحوالات المقطوعة، لدى المصرف المركزي.
شراء بالتقسيط	Hire Purchase	هو أسلوب في الشراء، يمكن الحصول بواسطته على بضائع مباشرة، عند دفع مقدمة أو عربون، على أن يقسّط باقي

		المبلغ على فترات من الزمن، يُتفق عليها.
شرط التعجيل	Acceleration Clause	هو شرط يضمن صك الدين، ويجعل الدين بأكمله واجب السداد، إذا لم يتم الوفاء بأحكام هذا الشرط.
شرط ضمان التحصيل	Collection Security Clause	يقصد به تعهد الدافع بوفاء الحق، عند حلول ميعاد التحصيل وليس فقط يسار المدين به؛ فإذا لم يدفع المدين قيمة الورقة التجارية في موعد استحقاقها، كان للبنك حق الرجوع عليه بمقتضى عقد الخصم، دون الحاجة إلى إثبات إعسار المدين، وهو إجراء يفترضه التشغيل الصحيح لأموال المصرف في الأجل القصير، إذ إنّ أية إجراءات لإثبات إعسار المدين، قد تعوق هذا النوع من الاستثمارات، وتضر بالبنك.
شركات تمويل المبيعات	Sales Finance Companies	هي الشركات التي تمول وكلاء بيع بضائع مثل: السيارات والأجهزة والبضائع الاستهلاكية الأخرى. كما تشتري هذه الشركات كذلك من هؤلاء التجار سندات التقسيط طويلة الأجل، التي يحررها زبائنهم عند شراء البضائع، وبذلك يكونوا قد مولوا الحسابات المدينة لهؤلاء الوكلاء.
شركات قابضة	Holding Companies	هي شركة تمتلك نسبة كافية من الأسهم تخول لها حق التصويت، في شركة تجارية أو شركات تجارية. وهذه النسبة تعطيها حق التحكم في تلك الشركات التابعة، أو الفرعية.

شركات لا تستهدف الربح	Non-Profit Corporations	هـي المؤسـسات، التـي تُنـشأ لأغـراض ترفيهيـة، أو تعليمية، أو خيرية، أو أيـة أغـراض إنـسانية أخـرى. وهي تعتمد في استمرارها في العمل، على اشـتراكات يدفعها الأعضاء، أو على الهدايا والمنح، التي يقدمها المواطنون بوجه عام.
شركة التضامن	Partnership	هي الشكل القانوني لشركة، يؤلفها شخصان أو أكثر، بهـدف مزاولـة الأعـمال التجاريـة، أو أيّ نـوع مـن النشاط الاقتصادي. تنشأ على أساس تضامن الشركاء وتكافلهم، بالنسبة إلى جميـع تعهـداتهم. وفي حالـة إقدام الدائنين على تحصيل حقوقهم، يمكن الاعتماد في دفعها على أموال الشركاء، المـستثمرة في مجـالات أخـرى. تمتـاز بـسهولة التمويـل، وتـوافر الثقـة بـين الشركاء. وانـسحاب أحـدهم، يـؤدي إلى حلهـا. كـما تخـضع نـصوص العقـد لمـشيئة الـشركاء، مـن أجـل تسهيل الأعمال.
شركة التوصية	Limited Partnership	تشمل جماعة من الشركاء، تتحد التزاماتهم الماليـة إزاء المنشأة، بمقدار رأس المال، الذي استثمروه فيها؛ إضافة إلى جماعـة أخـرى مـن الـشركاء مـسؤولين، بالتـضامن، عن التزامات الشركة إزاء الغـير، بـلا حـدود، بمعنـى أن شركة التوصية، تتكون مـن شركـاء متـضامنين وآخـرين موصين، ليس لهم أيّ نـصيب ناشـط في إدارة المنـشأة؛ بـل إن مهـام الإدارة موكولـة برمّتهـا إلى الـشركاء

		المتضامنين.
شركة المساهمة	Corporation	هي شخصية معنوية، غير مرئية وغير ملموسة، توجد في إطار القانون. ويعني ذلك أن لشركة المساهمة وجوداً قانونياً، منفصلاً تماماً عن مالكيها.
شركة مساهمة	Joint Stock Company	هي شركة أسهم، تكون فيها ملكية الشركة منفصلة عن الإدارة.
شروط التسليف	Credit Terns	هي الترتيبات المتفق عليها بين البائع والمشتري، بخصوص وقت استحقاق الدفع عن البضائع المشتراة، أو الخدمات المقدمة.
شهادة الاستثمار	Investment Certificate	يُعد السند، الذي يمثل حقاً في مبلغ مودع لدى المصرف، وديعة خاضعة لأحكام القرض والقواعد، التي تقررها الأنظمة والقوانين الخاصة بشهادات الاستثمار، وهي في حكم الوديعة الادخارية، وغالباً ما يكون الغرض من إصدارها، هو تأمين السيولة النقدية الكافية، لمواجهة احتياجات خطط التنمية القومية.
شهادة السهم	Stock Certificate	هي شهادة، تصدرها شركة مساهمة، تبين نوع السهم ورقمه واسم صاحبه.
شهادة إيداع	Certificate of Deposit	شهادات ذات آجال استحقاق مختلفة، وهي تضمن سعر فائدة محددة على مرور فترة من الوقت.
شيك بموجب القبول	Acceptance Check	صورة من صور تدخل المصرف لمصلحة عميله، في تنفيذ عملية الوفاء؛ وبمقتضاه يقدم السّاحب الشيك إلى المصرف، ليوقع

		عليه هذا الأخير بالقبول، وبـذلك يـضمن المـستفيد تحصيل الشيك فوراً، دون خشية من عدم الوفاء.
شيك مرفوض	Dishonoured Cheque	هو الشيك الذي يرفض المصرف دفع قيمته.
شيك مصرفي	Check	صـورة مـن صـور تـدخل المـصرف لمـصلحة عميلـه، ويعرف بأنه محرر، يتعهد المصرف بمقتـضاه الوفـاء بمبلغ معين لدى الإطلاع، للمستفيد منه. وقد يكـون هذا المحرر إذنـاً أو للحامـل أو اسـمي، وهـو بهـذه الـصيغة لا يُعـد شـيكاً، وإنمـا سـند عـادي، لأنـه لا يتضمن أمراً بالدفع، بل تعهداً من المصرف.
شيكات مؤجلة أو مؤرخة بتاريخ لاحق	Postdated Cheques	هـي الـشيكات التـي تحمـل تاريخـاً لاحقـاً لتـاريخ إصدارها.
صاحب سند متداول	Holder in Due Course	هو الشخص الذي يُعْطَى شيئاً ذا قيمة، مقابل سـند قابـل للتـداول قبـل ميعـاد اسـتحقاقه، دون علـم بالعيوب، في حق ملكية حاملي السند السابقين.
صافي الأجر	Net Pay	يُطلـق عـلى مجمـوع الـدخل، أو مـا يحـصل عليـه الموظف، في فترة عمل معينة بعد طرح الخصومات.
صافي الأرباح	Net Income	هو صافي الزيـادة في رأس المـال، النـاتج عـن عمليات تجارية هدفها الربح؛ أو بمعنى آخـر يكون صـافي الـربح هـو الزيـادة الفائـضة في

		الإيرادات، بعد طرح التكاليف وجميع المصروفات، بما في ذلك ضريبة الدخل.
صافي الأصول "الموجودات"	Net Assets	هي الأصول، أو الموجودات، ناقصاً منها الخصوم، أو المطالب.
صافي الأصول المادية الملموسة	Net Tangible Assets	هي جميع الأصول والموجودات "فيما عدا الأصول غير الملموسة"، ناقصاً مطالب الدائنين.
صافي التدفق النقدي	Net Cash Flow	هو الفائض من النقد المتدفق إلى الشركة من الإيرادات "المبيعات"، عن النقد المتدفق خارج الشركة لدفع المصاريف.
صافي الخسائر الرأسمالية	Net Capital Loss	هو الفائض من الخسائر الرأسمالية، الناجمة عن بيع الأصول والموجودات الرأسمالية، بعد طرح الأرباح الرأسمالية.
صافي الخسارة	Net Loss	مصطلح يُطلق على صافي النقص في رأس المال، الناتج عن عمليات تجارية هدفها الربح؛ وبمعنى آخر، يكون صافي الخسارة هو: زيادة التكاليف والمصروفات عن الإيرادات.
صافي الربح الرأسمالي	Net Capital Gain	هو الفائض من الأرباح الرأسمالية، بعد طرح الخسائر الرأسمالية الناتجة عن بيع موجودات رأسمالية، مثل: الأسهم والسندات طويلة الأجل. وفي بعض الأحيان، من بيع الأراضي والمباني والمعدات المستعملة، في الوحدة التجارية.
صافي القيمة الحالية	Net Present Value	يُطلق على الفائض من القيمة الحالية، للإيرادات المتدفقة في المستقبل، من

		الاستثمار في مشروع ما "خلال فترة حياة المشروع"، عن القيمة الحاضرة المطلوبة للاستثمار في هذا المشروع.
صافي المبيعات	Net Sales	هي المبيعات الإجمالية، بعد طرح المبيعات المردودة، والمسموحات الممنوحة على المبيعات، وبعد طرح الخصم النقدي الممنوح على قيمتها.
صافي المشتريات	Net Purchases	هو المشتريات الإجمالية، بعد إضافة أجور الشحن، وطرح المردودات من هذه المشتريات، والمسموحات الممنوحة عنها، وبعد طرح الخصم النقدي المكتسب من قيمتها.
صافي الناتج القومي	Net National Product	القيمة الصافية لجميع السلع والخدمات، التي ينتجها المجتمع، خلال فترة زمنية معينة (هي، عادة، فترة عام). وتُحسب هذه القيمة، بأن يستبعد من الناتج القومي الإجمالي ما يقابل إهلاك الأموال الرأسمالية الثابتة.
صافي حق الملكية الملموس	Tangible Net worth	عندما يُطرح مجموع قيمة الأصول غير الملموسة من قيمة حقوق أو رأسمال المساهمين، فإن الرصيد المتبقي هو ما يدعى بصافي حق الملكية الملموس.
صافي رأس المال المستخدم	Net Capital Employed	يُستعمل هذا المصطلح للدلالة على مجموع الموجودات الثابتة والمتداولة، مطروحاً منه مجموع المطالب المتداولة.
صفقة متكافئة	Back-to-Back Credit	هي التي تُصدّر فيها سلعة، وتستورد

		أخرى، بالقيمة نفسها للسّلعة المصدّرة.
صناعة أساسية	Basic Industry	اصطلاح يستخدم في كثير من الأحيان، كمرادف للصناعة الثقيلة، التي تمتاز بأهمية اقتصادية قومية، وتتولى إنتاج السلع الإنتاجية أو السلع الوسيطة، مثل الحديد والصلب والأسمنت والمواد الكيماوية وأدوات الإنتاج، وهي ما يُطلق عليها، عادة، السلع الرأسمالية. وتفتقر أغلب الدول النامية إلى هذا النوع من السلع، لذلك تضطر إلى استيرادها من الدول المتقدمة صناعياً، مكتفية بإنتاج السلع الاستهلاكية، الأمر الذي يؤدي إلى ربط عملية التقدم، بالدول الأخرى الموردة لهذه السلع الإنتاجية.
صندوق التوفير	Savings Fund	مؤسسة مالية للادخار الفردي الحر. ترعاها الدولة، وتكفل لأصحابها مدخراتهم المودعة في حساب الصندوق؛ إضافة إلى الفوائد المستحقة، بعد مضي فترة في أنظمة الودائع. وفي المصارف، يعرف هذا الصندوق بـ(حساب الإيداع). ويحق للشخص الطبيعي أو المعنوي، أن يودع ذلك الحساب نقوده. وتلجأ المصارف إلى رفع مستوى فائدة حسابات الإيداع، متى اتجهت سياسة الدولة إلى تشجيع الادخار.
صندوق السلفة المستديمة "	Imprest Fund	هو مقدار محدود من النقد في اليد، يوضع في الخزينة أو الصندوق، ويمكن بواسطته تغطية بعض المصروفات المحدودة.

صندوق النثرية"		
صندوق الضمان	Social Security Fund	يُقصد به، في نظام التأمين الاجتماعي، الصندوق، الذي يتلقى اشتراكات المنتسبين إلى الضمان. ويدير الشؤون المالية للمؤسسة، بمعنى دفع التعويضات المستحقة لأصحابها (التعويض العائلي، تعويض نهاية الخدمة)، وإرجاع نسبة معينة من النفقات، التي ترتبت على معالجة صحية أو استشارة طبية. تتألف أموال الصندوق من مدفوعات العامل الأجير، ورب العمل؛ إضافة إلى نسبة معينة، تتعهد الدولة بدفعها. نشأت صناديق الضمان الاجتماعي، للمرة الأولى، في ألمانيا، عام 1883؛ وتلتها بريطانيا، عام 1909؛ ثم الولايات المتحدة الأمريكية، عام 1935.
صندوق النقد الأوروبي	European Monetary Fund	أنشئ بموجب قرار الجماعة الاقتصادية الأوروبية، في الاجتماع المنعقد في باريس، خلال مارس 1979، والذي حضره رؤساء دول وحكومات الجماعة، ووافقو فيه على النظام النقدي الأوروبي الجديد. ويمثل هذا الصندوق المصدر الأساسي، الذي تستند إليه بنوك الدول الأعضاء، من أجل تمويل تدخُّلها في سوق الصرف الأجنبي، للحدّ من التقلبات في قيمة عملات دول الجماعة. ويُعَدّ هذا الصندوق بديلاً من الصندوق الأوروبي للتعاون

		النقدي، الذي كان قد أنشئ عام 1973؛ على أن يرتفع رأس ماله إلى 25 مليار وحدة نقد أوروبية، مقابل 15 مليار وحدة من هذه العملة، كانت رأس مال الصندوق المستبدَل.
صندوق النقد الدولي	International Monetary Fund (IMF)	وجهت الحكومة الأمريكية الدعوة إلى 44 دولة، لتتقابل في مؤتمر نقدي دولي للأمم المتحدة، في "بريتون وودز"، في الولايات المتحدة الأمريكية، في الأول من يوليه 1944. ووضع المؤتمر نصوص اتفاقية الصندوق؛ فضلاً عن نصوص اتفاقية البنك الدولي للتعمير والتنمية؛ وأصبحت نصوص الاتفاقية الأولى نافذة في 27 ديسمبر 1945. وقد بلغ عدد الدول الأعضاء، عند بدء نشاط الصندوق 39 دولة عضواً؛ ولكنه ازداد قرب نهاية عام 1958، فبلغ 68 دولة. وخُصصت لكلّ دولة عضواً في الصندوق حصة معينة، تشترك بها في رأس ماله؛ أقصاها، وقت إنشاء البنك، حصة واشنطن، البالغة 2750 مليون دولار؛ وأدناها حصة "بنما"، وقدرها 500 ألف دولار. أمّا الدول الخمس، التي اشتركت بأكبر الحصص، فهي: الولايات المتحدة الأمريكية والمملكة المتحدة والصين وفرنسا والهند.
صندوق موازنة التحويل الخارجي	Foreign Exchange Stabilization Fund	يُعَرّف بأنه احتياطي مكوّن من التحويل الخارجي والعملات الأجنبية، موضوعٌ

		تحت تصرف سلطة مركزية، تهدف من خلاله إلى التدخل في سوق التحويل الخارجي، لمنع أو تقليل تقلبات أسعار صرف عملة البلد، تجاه عملة البلدان الأخرى. والغرض من إنشاء مثل هذا الصندوق، المحافظة على سعر التحويل الخارجي، عند مستوى محدد، وتثبيت تقلباته، أو الحد من التقلبات الناتجة عن حركات رؤوس الأموال، عند هذا المستوى. ويشبه العمل بصندوق موازنة التحويل الخارجي عمليات السوق المفتوحة، التي تزاولها المصارف المركزية، عبر سياستها النقدية.
صندوق موازنة الصرف	Exchange Equalization Fund	هو المبالغ، أو الاحتياطيات، المخصصة لمواجهة تقلبات أسعار صرف العملات الأجنبية، بالقياس إلى العملة الوطنية، وتحتفظ المصارف المركزية، عادة، بمثل هذه الاحتياطيات.
ضبط الائتمان "ضبط عمليات التسليف"	Credit Control	يتضمن فحص مدى استحقاق مقدم طلب القرض، وطرق تنظيم قسم ضبط الائتمان، والإجراءات المتبعة في تحصيل الديون، وطرق المتابعة وشطب الديون المعدومة، والتأمين على القروض.
ضرائب الدخل	Income Taxes	تتكون، عادة، ضرائب الدخل من ثلاث مجموعات رئيسية: – الضرائب العقارية، وتشمل أموال الأطيان وعوائد الأملاك.

		– الضرائب على دخـول الأفـراد، وتـشمل ضريبـة كسب العمل، والضريبة العامة على الإيراد. – الضرائب على دخول الأعمال، وتشمل الضريبة عـلى الأربـاح التجاريـة والـصناعية، والـضريبة على إيرادات رؤوس الأموال المنقولة، والضريبة على المهن الحرة.
ضرائب الدخل النوعية	Scheduler Income Taxes	يقسّم الدخل في ظل هذا النظـام، حـسب مـصدره، إلى: إيرادات نوعيه من رأس مال، أو عمـل، أو رأس مال وعمل معاً. كما تقسّم إيرادات رأس المال، عـلى أساس من طبيعته، إلى: إيرادات عقار مشيد، أو غير مشيد، أو من إيرادات الملكية الزراعية... إلـخ. كـما تُقـسّم إيـرادات العمـل، كـذلك، حـسب اسـتقلال الممـول في مزاولـة عملـه، إلى: الرواتـب، والأجـور، والمكافآت، والمخصصات... إلخ.
ضرائب الرواتب	Payroll Taxes	هي الضرائب التي تُفرض على دخل الموظف، وهـي تُطرح من راتبه وتحول إلى الحكومة.
ضريبة الإنتاج	Production Tax	ضريبة تنصب على إنتاج السلعة. وتتمثل، عـادة، في مبلغ معين، يدفعه المنتج، مقابل كلّ وحدة ينتجهـا. وقد تكون نسبة مئوية من ثمن السلعة في المصنع.
ضريبة الإنتاج	Excise Duty	هــي ضريبــة، تُفــرض عــلى الــسلع والخــدمات المنتجــة داخــل الدولــة. وغالبــاً مــا تُفــرض

		للحدّ من الآثار الحمائية للضرائب الجمركية المرتفعة على السلع المماثلة، المستوردة من الخارج، كالضريبة على المشروبات الروحية، وتُعرف كذلك برسم الإنتاج.
ضريبة الأيلولة	Succession Duty	تقع على الأموال، التي تؤول إلى كلّ وارث أو مستحق في تركة المورث، بعد وفاته، طبقاً لقانون، تصدره الدولة. وفي جمهورية مصر العربية، يفرض رسم أيلولة على صافي ما يؤول من أموال إلى كلّ وارث أو مستحق؛ على أن يكون حكم الأموال، التي تنتقل بطريقة الوصية، في شأن الضريبة، حكم تلك التي تنتقل بطريقة الإرث. وتخضع للضريبة الأموال العقارية، والمنقولة، والنقود، والأوراق المالية، والديون المطلوبة، والتأمينات التي عقدها المتوفى لمصلحته أو لمصلحة غيره، واستحقت بوفاته؛ على أن تحسم من هذه الأموال الخاضعة للضريبة الديون المستحقة على المتوفى، والتزامات أخرى مترتبة على الوفاة.
ضريبة التركات	Death Duties	هي الضرائب المفروضة على الثروة، التي تستحوذ الحكومة بموجبها على نسبة معينة من تركة المتوفى. وثمة نوعان رئيسيان من هذه الضرائب، هما: – ضريبة يقع عبئها على الوارثين أو المنتفعين بالتركة.

		– ضريبة عامة، تفرض على قيمة التركة في مجموعها؛ وتسمى في التشريع الضريبي المصرفي بضريبة التركات.
ضريبة الدخل الموحدة	Global Income Tax	تفرض ضريبة الدخل في ظل هذا النظام، على مجموع الدخل الكلي للممول من مصادره المختلفة، ويقسّم الوعاء الضريبي عادة، إلى عدد من أوعية الإيرادات تختلف أحكامها وتحديدها مع اختلاف مصادرها.
ضريبة القيمة المضافة	Value Added Tax	هي ضريبة غير مباشرة على القيمة، التي تضاف على السلع والخدمات، من قبل المنتج أو المشروع، في كل مرحلة من مراحل عمليات الإنتاج والتوزيع والاستهلاك؛ ولهذا فهي أكثر شمولية من ضريبة الشراء Purchase Tax. والعناصر الأساسية للقيمة المضافة، هي: الأجور، والرواتب المدفوعة، والأرباح، التي يحصل عليها قبل احتساب ضريبة الدخل.
ضريبة المبيعات	Sales Tax	نوع من الضرائب غير المباشرة وتفرض عادة على المرحلة الأخيرة لاستهلاك السلع وهي مرحلة بيع السلعة من قبل البائع إلى المستهلك، ويكون البائع هو المسؤول عن دفعها إلى السلطات المالية.
ضريبة كسب العمل	Income Tax	هي الرسوم، التي تستوفيها الدولة على الرواتب والأجور والمعاشات، من الذين يتلقون راتباً أو أجراً لقاء عملهم، سواء اشتغلوا في سلك الخدمة المدنية (الموظفون

الحكوميون)، أو عملوا لدى الشركات والمؤسسات وفي المصارف والمعاهد. وهي ضريبة مباشرة، في عُرف قانون العمل. وتحدّد وفقاً لنسبة معينة من الأجر أو الراتب المدفوع، فتختلف عن ضريبة الأرباح التجارية والصناعية، والأرباح الاستثنائية، أو ضرائب رأس المال.		
هي الضريبة التي تفرض مباشرة على الأفراد، ويُقصد بها أن يدفعها الأفراد أنفسهم، ومن ثم فإن عبئها لا يمكن نقله، كلياً أو جزئياً، إلى أي فرد آخر، أو مجموعة أخرى من الأفراد. ومن أمثلة هذا النوع من الضريبة، تلك التي تُفرض على دخول الأفراد من مصادرها المختلفة، أي من الملكية، أو من العمل، أو من العمل والملكية معاً؛ وتلك الضرائب، التي تُفرض على ثروات الأفراد، التي تنتقل ملكيتها بالوفاة والإرث، وهي الضريبة والرسوم على التركات.	Direct Tax	ضريبة مباشرة
هو سياسة، تعتمدها الدولة في وضع الميزانية العامة. وتقضي بتخفيض النفقات وتقليص أبوابها، ولا سيما تلك غير المجدية منها؛ بقصد تغطية العجز في الميزانية، والحيلولة دون سحب المزيد من المال الاحتياطي، إذ تلغي بعض الاعتمادات المقترحة، وتقلص حجم المبالغ الملحوظة في أبواب معينة من مشروع الميزانية.	Limiting of Expenditures	ضغط المصروفات (أو النفقات)

ضمان ائتمان الصادرات	Export Credit Insurance	يقصد به تغطية المخاطر الناجمة، بسبب البيع بالائتمان في الأسواق الخارجية، وهي تشمل الإضافة إلى بيع البضائع، أداء الخدمات، وتأجير الماكينات أو المعدات، والبحوث الاستكشافية، والاستشارات ....، وللسلع، بصورة خاصة، فتقترض لإجراء ضمان الائتمان عليها، أن تكون محلية الصنع، أو تحتوي على نسبة كبيرة من المواد الأولية المحلية والعمل المحلي، أو يكون إنتاجها محلياً بالكامل.
ضمان الدخل	Income Security	ضمان الدخل هو الهدف، الذي تضعه الحكومة لسياسة الدخول، ومحاولتها توفير معايير، للتأثير في تحديد الدخول للمصلحة العامة، سواء كان مصدر الدخل الأجور غير الأجرية Non- Wage Income، بمراقبة الأسعار، وجعل الأجور لا تتعدى مستويات معينة، أو في حدود زيادة الكفاية الإنتاجية.
طرائق شطب الدين المعدوم	Write- off Methods	شطب الحسابات المدينة المعدومة، التي لا يمكن تحصيلها، يعني إزالتها من الحسابات، عندما تصبح عديمة القِيمة، ويمكن شطبها، من طريق مباشر، بكونها مصاريف ديون معدومة؛ وتسمى هذه الطريقة: "الشطب غير المباشر"، أو مقابل احتياطي حسابات الديون غير القابلة للتحصيل، وتسمى هذه الطريقة: "طريقة احتياطي الديون المعدومة".

طرق المحاسبة	Accounting Methods	هي الطرق المختلفة المستعملة في معالجة تكاليف، أو مصاريف، معينة، مثل: طرق تحديد تكلفة البضاعة وتسعيرها، أو طرق معالجة الاستهلاك، أو طرق معالجة مصاريف الأبحاث والتنمية.
طريقة التقسيط لتحديد الربح الإجمالي	Installment Method of Determining Gross Income	هي طريقة تحسب الربح القائم المعترف به، على أساس المبلغ النقدي المحصل من البيع بالتقسيط.
طريقة السعر الوسطي المتحرك	Moving Average Price Method	هو أسلوب يستعمل في تسعير البضاعة، بطريقة الجرد المستمر. ويُعد نسخة معدلة، من طريق السعر المتوسط المتوازن. فبدلاً من تقرير السعر الوسطي، لكل نوع من أنواع السلع، في نهاية المدة، يُحتسب السعر الوسطي "المتوسط" للوحدة، كلما جرت عملية شراء.
طريقة القيمة السوقية	Market Value Method	يستخدم هذا المصطلح في تعيين تكاليف المنتجات المشتركة، طبقاً لقيمة المبيعات النسبية. ويمكن أن تسمى هذه الطريقة "طريقة تعيين الكلفة"، على أساس سعر البيع.
طريقة المحاسبة بالاستحقاق	Accrual Basis of Accounting	بموجب هذا الطريقة يُعد صافي الأرباح، هو الفرق بين الإيرادات المكتسبة والمصاريف المتكبدة، في كسب هذه الإيرادات؛ ولا أهمية مطلقاً للوقت الذي استُلمت النقدية أو أُنفقت.
طريقة النقدية	Net Cash Basis	يعني هذا المصطلح أن دفع قيمة البضائع

الصافية		للمـوردين، يجـب أن يـتم فـوراً بعـد تـسلُّم هـذه السلع والبضائع.
طريقة الوارد أولاً، يُصرف أولاً	First In First Out "FIFO"	مُـصطلح يُـستخدم لتـسعير البـضاعة، أساسـه أن البضاعة المشتراة أولاً، تباع أو تستعمل أولاً، ولـذلك فإن تسعير وحدات البضائع المباعـة، أو المـستعملة، يكون بالأسعار المدفوعة للوحدات المشتراة أولاً.
طريقة متوسط الأرباح	Average Profit Method	هي متوسط أرباح المشروع خـلال سـنوات إنتاجـه، بالنسبة إلى التكاليف الاستثمارية.
ظروف العمل	Working Conditions	تتكـون ظـروف العمـل مـن مجمـوع الأحـوال: الطبيعية والمادية، التي يمكن أن تحـيط بالعامـل في مكان العمل. ويصعب حصر هـذه الظـروف حـصراً كاملاً؛ إذ إنها تختلف مـن صـناعة إلى أخـرى، ومـن منطقة إلى أخرى.
عجز	Deficit	ينتج العجز عن تجمع الخسائر، في حـساب الأربـاح غير الموزعة، ما يؤدي إلى ظهور رصيد مدين في هذا الحساب، يُسمى "العجز".
عجز الموازنة	Budget Deficit	بالنــسبة إلى الحكومــة، هــو الزيــادة في الإنفــاق الإجــمالي عــلى الإيــرادات الإجمالـيــة؛ ولا تــدخل القـروض ضـمن الإيـرادات. هـذا الفـرق (العجـز) عادة مـا يمـوّل بـالقروض. ولا تـستقيم الميزانيـة، إلا متى تساوى المجموع العام لإيـرادات الخزينـة مـع القيمـة الإجماليـة للنفقـات، المرصـودة في بنودهـا.

		وتتدارك الدولة إلى هذا العجز باتباع سياسة ترشيد النفقات، أو باعتماد وسائل أخرى، لزيادة الواردات من القروض.
عدم القدرة على الإنتاج	Zero Efficiency	عدم قدرة المنشأة على الإنتاج، أو عدم قدرة الفرد على إنجاز العمل المطلوب.
عرض العمل	Labour Supply	هو عرض الجهد الإنساني، أو هو العد الكلي لساعات العمل، التي يرغب السكان العاملون في عرضها في سوق العمل. وعلى ذلك، فإن عرض دلالة على ما يلي: حجم السكان، النسبة بين السكان التي ترغب في العمل وتقدر على أدائه، عدد الساعات التي يعملها كل فرد من مجموع السكان العاملين.
عقد	Contract	هو توافق إدارتين، أو أكثر، على إحداث أثر قانوني، سواء كان هذا الأثر إنشاء التزام، أو نقله، أو تعديله، أو إنهائه.
عقد آجل	Forward Contract	يمثل العقد الآجل أحد الوسائل المهمة، التي تُستخدم لتجنب مخاطر التحويل الخارجي للعملات. وبموجبه يتعهد البائع والمشتري بيع، أو شراء، العملة المتفق عليها، في تواريخ التسديد المحددة في عقد البيع، ولكن بأسعار متفق عليها وقت إبرام العقد، على أساس الأسعار السائدة في السوق النقدية، آنذاك.
عقد السندات الطويلة الأجل	Trust Indenture	عقد السندات الطويلة الأجل، يعني عقداً مبرماً بين شركة مساهمة ومالكي

		السندات.
عقد العمل الفردي	Individualistic Contract of Work	هو اتفاق بين شخصَين، هما: رب العمل والفرد العامل. ويلتزم بموجبه شخص ما، أن يعمل في خدمة شخص ثانٍ لقاء أجر معين. وينص العقد على نوعية العمل، وقيمة الأجر، والتعويض المستحق عند نهاية الخدمة؛ كما يتضمن تحديد الإجازة السنوية، وكيفية إنهاء التعاقد.
عقد العمل المشترك	Collective Contract of Work	اتفاق يُحدد شروط العمل، طرفاه: ممثل عن أصحاب العمل ونقابة العمال بصفتها هيئة معنوية واحدة أو اتحاد النقابات العمالية. ويكتسب هذا العقد صفة قانونية رسمية، لدى تسجيله في دوائر وزارة العمل والشؤون الاجتماعية. كما أنه يُسجل العمال الأعضاء كافة في النقابة، المتعاقدة مع صاحب العمل أو من ينوب عنه ويمثله.
عقد المعاوضة	Compensatory Contract	يقصد به في المجال المصرفي، أن كلا الطرفين في العقد "العميل والمصرف" يُعطي مقابلاً لما يأخذه أو يتلقاه؛ ففي حالة القرض، مثلاً، يُعطي المصرف الائتمان لعميله، منذ نفاذ العقد، ويأخذ منه مقابلاً يتمثل في الفائدة المحتسبة على القرض.
عقود الإنشاء طويلة الأجل	Long-Term Construction Contracts	هذا المصطلح يُطلق على العقود، التي يستغرق الانتهاء منها فترة أطول، من الفترة المحاسبية، وتتحقق الإيرادات والأرباح، من مثل هذه العقود، بنسبتها إلى العمل، الذي

		أُنجز فعلاً.
عقود التحويل الخارجي	Exchange Contracts	يطلق عليها، أيضاً، "عقود تبادل العملات"، وهي تختص بالعقود، التي تتضمن مستندات برسم التحصيل، وما تستخدم غالباً في تجارة الاستيراد والتصدير، حيث يسحب المجهز على المشتري كمبيالات برسم التحصيل، تُستحق بعد مرور مدة معينة يُتفق عليها.
عقود المبادلة/ المقايضة (في سوق العملات)	Currency Swaps	اتفاقيات بين طرفَين أو أكثر، هم في حاجة إلى اقتراض عملة أجنبية، تساعد على حمايتهم من التغيرات في أسعار العملة، بالاتفاق على تبادل المدفوعات، بعد تقييمها بعملات مختلفة.
علاقات العمل	Labour Relations	هي العلاقات، التي تنشأ وتنمو، بسبب الاستخدام. وهي تشمل، تبعاً لذلك، علاقات العمال بعضهم ببعض، وعلاقاتهم برؤسائهم أو مديريهم؛ إضافة إلى علاقاتهم بالمنشأة، التي تستخدمهم. كما تشمل، بمعناها الواسع، العلاقات بين إدارات المنشآت ونقابات العمال، وبين أصحاب العمل والهيئات والحكومة.
علاوة الإصدار	Bond Premium	عندما تُباع السندات، أو الأسهم، من قِبَل الشركة، التي تصدرها بقيمة أعلى من قيمتها الاسمية، فإن الزيادة يُشار إليها بالعلاوة على سعر السند، أو السهم الاسمي، وتُسمى "علاوة الإصدار".

علاوة على السندات	Premium on Band	عندما تعرض الشركة بيع سندات، تحمل نسبة فوائد، تزيد على نسبة الفائدة في السوق، فإن السندات تُباع بقيمة تزيد على قيمتها الاسمية. وتسمى الزيادة في سعر بيع السند عن قيمته الاسمية، "العلاوة على السندات".
علم الاقتصاد	Economics	الدراسة العلمية لإنتاج وتوزيع واستهلاك السلع والخدمات، لتحقيق رفاهية الأفراد.
علم المحاسبة	Accountancy	هو فن تسجيل الحسابات، وتُسمى المهنة التي يمارسها المحاسبون "مهنة المحاسبة".
عمله موجهة	Managed Currency	عملة لا يتحدد سعر صرفها، بقوى السوق الحرة.
عناصر الإنتاج	Factors of Production	يُقصد بها القوى الإنتاجية، التي تتضافر على إنتاج سلعة أو خدمة ما؛ وعادة ما تُجمع في مجموعات ثلاث رئيسية: العمل ورأس المال والأرض. أمّا العمل، فهو العنصر الذي يمثل العمل الفعلي المبذول، سواء كان عملاً جسمانياً أم ذهنياً. أمّا رأس المال، فهو الناتج من استثمار المدخرات في الآلات والمعدات، وغيرها من الأصول الثابتة، التي تمثل كلّ أنواع الطاقات الإنتاجية في المجتمع. وأمّا الأرض، فهي تمثل كلّ ما على سطح الأرض أو في باطنها، من موارد طبيعية، أيْ الموارد التي تهبها الطبيعة.
غرفة تجارية	Chamber of Commerce	رابطة تضم جميع التجار المشتغلين بالتجارة

		في بلد واحد، للدفاع عن مصالحهم وتمثيلهم أمام السلطات المختلفة. ويُشكل من الغرف التجارية، عادة، اتحاد عام على المستوى القومي، والاشتراك في هذه الغرف إلزامي، في أغلب الأحوال.
غرفة صناعية	Chamber of Industry	رابطة تضم أصحاب العمل المشتغلين بالصناعة في بلد واحد، للدفاع عن مصالحهم وتمثيلهم أمام السلطات المختلفة، ومعاونة هذه السلطات في رسم السياسة الصناعية، والاشتراك في هذه الغرف إلزامياً في أغلب الأحوال.
فائض الأرباح المكتسبة	Earned Surplus	يمثل فائض الأرباح المكتسبة، حقوق المساهمين في موجودات نتجت عن أرباح العمل التجاري، غير الموزعة.
فائض الطاقة	Excess Capacity	الناتج الأمثل هو ذلك الذي يمكن معه تشغيل الطاقة الإنتاجية إلى حدّها الأقصى، بأدنى نفقة ممكنة؛ والناتج "التوازني" هو ذلك الذي يتحقق عنده للمنشأة أقصى ربح؛ ما يعني أن توازن المنشأة، التي تعمل في ظروف المنافسة الاحتكارية، لا يحقق لها إلا الربح العادي، في المدى الطويل؛ ويتضمن ذلك إنتاج ناتج "توازني"، هو دون مستوى الناتج الأمثل، الذي يمكن بإنتاجه تشغيل الطاقة الإنتاجية إلى حدّها الأقصى.
فائض القيمة	Surplus Value	هو الفرق بين قيمة العمل، الذي يبذله العامل في إنتاج السلعة، وقيمة الأجر، الذي يحصل عليه مقابل مثل هذا المجهود.

		ويُستفاد من تفسير ماركس، وغيره من المفكرين السياسيين، لفائض القيمة، أن طاقات العمل القابلة للبيع، تساوي مقدار العمل اللازم اجتماعياً لإبقاء ذلك العامل على قيد الحياة.
فائض المستهلك	Consumer Surplus	يعبّر هذا المصطلح، في المعنى الاقتصادي، عن الفرق بين ما يدفعه المستهلك فعلاً، عندما يكون هناك سعر موحَّد، مقابل كلّ وحدات السلع، التي يمكن أن يبتاعها من السوق؛ وبين ما قد يكون على استعداد لدفعه في مقابل الحصول على تلك الوحدات.
فائض الموازنة	Budget Surplus	يُقصد به الزيادة في إيرادات الحكومة على إنفاقها.
فاتورة النقل أو الشحن	Drayage Bill	هي الفاتورة، التي تقدمها شركات النقل، لتغطي عملية نقل بضائع من محطة الشحن إلى مستلم البضاعة.
فترة استرداد رأس المال	Payback Period	هي المدة اللازمة لاسترداد مبلغ الاستثمار، في أصول منشأة ما، من طريق حركة تدفق النقد. وتحسب هذه المدة بقسمة مبلغ الاستثمار الأصلي، على متوسط حركة النقد المحصل، خلال عمر الأصول المستثمرة.
فترة الموازنة	Budget Period	هي الفترة التي تغطيها الموازنة، ويعتمد طولها على طبيعة الخطة المعمول بها.
فرض الضرائب	Taxation	يُقصد بهذا المصطلح حصول الحكومة، أو

		الهيئة المحلية، على الإيرادات اللازمة لتغطية نفقاتها، من ثلاثة مصادر: - الاقتراض. - إيرادات الحكومة، أو الهيئة المحلية، من منشآتها. - فرض الضرائب؛ وهو أهم المصادر. وتعرف الضريبة بأنها "المساهمة الإجبارية، المفروضة على دخْل الفرد أو الأفراد، أو على ثرواتهم، بصورة مباشرة أو غير مباشرة؛ من أجل تنفيذ السلطات العامة خدماتها للمواطنين.
قائمة الأرباح والخسائر متعددة الخطوات	Multiple- Step Form of Income Statement	يُطلق هذا المصطلح على قائمة الأرباح والخسائر، التي تحتوي على أقسام فرعية، وأرقام إجمالية متوسطة. وهي تقدم تفاصيل أكثر عن نوع الإيرادات، وتكلفة البضائع المباعة، والربح الإجمالي، ومصاريف التشغيل، والمصاريف والإيرادات الأخرى.
قائمة الأسعار	List Price	هي القائمة التي تحتوي على بيان الأسعار المحددة للسلع، في المؤسسات التجارية.
قائمة الحركة المالية	Flow of Funds Statement	هي قائمة تبيّن الحركة المالية، وتُعطي ملخصاً لموارد واستعمالات رأس المال العامل "رأس مال التشغيل"، وكذلك تبيّن التغييرات في رأس المال العامل، لفترة محددة.
قائمة الحركة النقدية	Flow of Cash Statement	تغطي هذه القائمة فترة من الزمن، وتبين الزيادة أو النقص في النقدية الخاصة بشركة ما، وذلك بإظهار الجهة، التي حصلت منها

		الـشركة عـلى هـذه النقديـة، وأوجـه صرف هـذه النقدية خلال فترة معينة.
قائمة الدخل، أو قائمة الأرباح والخسائر	Income Statement	هي ملخص للإيرادات والمصروفات، التابعة لوحدة تجارية، لفترة محددة من الزمن، كشهرٍ أو سنة.
قانون العرض والطلب	Low of Supply and Demand	يُعَدّ قانون العرض والطلب مـن القـوانين الأساسـية في الاقتصاد، وفي الحياة العملية. ومفاده أن سعر أيّ سـلعة أو خدمـة، هـو رهـين بالعلاقـة بـين العـرض والطلب. أمّا طلب الـسلعة (أو الخدمـة)، فيـتحكم فيه عدد الأفراد، الذين يرغبون فيها، ومدى رغبتهم تلك، وما لديهم مـن مـوارد لـشرائها. وأمّـا العـرض، فتتحكم فيـه الكميـة المتيـسرة مـن الـسلعة، في أيّ لحظـة؛ فـضلاً عـن طـول فـترة إنتـاج المزيـد منهـا، والـصعوبات الملازمـة لإنتاجهـا، تجاوبـاً مـع ازديـاد طلبها.
قرارات الصّنع، أو الشراء	Make- or- Buy Decisions	تـصدر هـذه القـرارات بمعرفـة الإدارة، في المنـشأة التجارية، بعد النظر في البـديلين: الـصنع أو الـشراء؛ ويكـون ـ عـادة ـ تخفـيض التكـاليف، هـو النتيجـة الحتمية لاختيار أحدهما.
قسط التأمين	Insurance Premium	هـو المبلـغ المـدفوع لـسداد قيمـة وثيقـة أو عقـد التأمين.
قطاع الأعمال	Business Sector	يتكـون مـن جميـع الوحـدات الاقتـصادية، التـي

		يطلق على معاملاتها الارتباط بالإنتاج، أو الاستثمار الذي يؤدي إلى زيادة القدرات الإنتاجية، في المستقبل.
قطاع الأعمال الحكومي	Government Business Sector	يشمل أنواع النشاط الاقتصادي السلعي؛ وكذلك خدمات النقل والمواصلات والإسكان الشعبي؛ والأعمال: المالية والتجارية، التي تعمد إليها الحكومة، بقصد الربح؛ إمّا بديلاً من القطاع الخاص، أو مكملاً للنشاط الخاص في القطاعات الاقتصادية، التي تتبعها تلك الأعمال. وتقسم الأعمال الحكومية لأغراض التخطيط، طبقاً للقطاعات الاقتصادية الآتية: الزراعة، الصناعة، الكهرباء، النقل والمواصلات، التموين، المال، التجارة والإسكان والمرافق.
قفل الحساب	Closing of Account	هو إيقاف تحريك أي مبالغ جديدة في الحساب، ومن ثم استخراج الرصيد من جانبيه، الدائن والمدين، وتحديد مركز طرفيه من هذا الرصيد. وقد يكون قفل الحساب رضائياً، "أي باتفاق الطرفين صراحة"، وقد يكون ضمنياً، "أي مستخلصاً من إرادة الطرفين معاً"، وقد يكون لأسباب خارجة عن هذه الإرادة، "كحالة إفلاس أو وفاة".
قوائم مالية	Financial Statements	القوائم المالية الأساسية في المحاسبة، هي قائمة المركز المالي "الميزانية"، وقائمة الدخل، التي تبيّن الأرباح والخسائر، وقائمة التغيرات في حقوق الملكية "رأس المال".

قوة العمل المدنية	Civil Labour Force	يقسم السكان جماعتَين: الأولى، تضم جميع السكان القادرين على العمل، ويمكن استخدامهم في النشاط الاقتصادي للدولة، وتُسمى القوة البشرية Manpower. أمّا الجماعة الثانية، فتضم بقية السكان غير القادرين على العمل، كالعجزة، والأطفال، وكبار السن ممن تجاوزوا سن العمل ولا يعملون عملاً مثمراً. وإذا استبعد من القوة البشرية الأفراد القادرون على العمل، ولكنهم لا يعملون فعلاً، ولا يبحثون عن عمل، كالطلبة، وربات البيوت، وأصحاب المعاشات، ونزلاء السجون، فإن ما يبقى هو "قوة العمل" Labour Force. أمّا إذا استبعد من قوة العمل أفراد القوات المسلحة أيضاً، فإن ما يبقى هو "قوة العمل المدنية".
قياس العمل	Work Measurement	قياس العمل، أو دراسة الوقت، تتمثل في تسجيل الوقت المستغرق في عمل معين؛ من أجل تحليل النتائج وفحصها بدقة، والتخلص من كلّ وقت غير منتج؛ في سبيل وضع مقاييس معيارية للوقت.
قيد اليومية	Journal Entry	هو تسجيل لكل عملية، أو صفقة، في دفتر اليومية، بما يوضح معلومات الحسابات الدائنة والمدينة. وقد يكون القيد في دفتر اليومية بسيطاً، يحتوي على حساب دائن واحد وحساب مدين واحد، وقد يكون قيداً مركباً، يحتوي على أكثر من حساب

		دائن، وأكثر من حساب مدين.
قيمة استحقاق السند	Maturity Value of A Note	يُطلق على القيمة الأصلية للسند، زائداً الفوائد.
قيمة التعادل	Par Value	يُقصد به سعر تعادل الصرف Par Exchange Rate، وهو سعر عملة دولة ما، معبَّراً عنها بعملة دولة أخرى. ويعبِّر عن قيمة كلّ عملة بالذهب؛ ويمكن بذلك الحصول على أسعار تعادل صرف العملات من تقديرات قيمتها بأوزان معينة من الذهب، مثال ذلك، أن القيمة الأصلية لسعر تعادل الجنيه الإسترليني.
قِيمة النقود	Value of Money	تدل هذه العبارة على القوة الشرائية للنقود، ولذلك فهي رهينة مستوى الأسعار. فإذا ارتفعت الأسعار، يقال إن قيمة النقود تهبط؛ لأن كلّ وحدة من وحدات النقود، سوف تشتري كمية من السلع هي أقلّ من قبل، والعكس صحيح؛ إذ إن قيمة النقود ترتفع، إذا مالت الأسعار إلى الانخفاض.
قيود الصرف	Exchange Restrictions	مصطلح يعني مختلف أنواع الرقابة والقيود، التي تفرضها الحكومة على التعامل بالصرف الأجنبي (العملات الأجنبية المختلفة) في البيع أو الشراء.
كثافة رأس المال	Capital Intensity	تُقاس كثافة رأس المال بقيمة العدد والآلات في المصنع، منسوبة إلى عدد العمال. فإذا كان الإنتاج في المصنع يستند

		إلى العِدد والآلات أكثر منه إلى جهد العامل، يُقال إن كثافة رأس المال عالية. ومن أمثلة الصناعات، التي تكون فيها كثافة رأس المال عالية، صناعة السيارات، وصناعة الحديد والصلب، والصناعات الثقيلة بصفة عامة.
كشف الشحن	Waybill	يطلق هذا التعبير على الوثيقة، التي تصف تفاصيل السلع المشحونة، وهي تبين منشأ البضاعة، والجهة المرسلة إليها؛ إضافة إلى أيّ بيانات خاصة، تحتاج إليها هذه البضاعة، أثناء النقل.
كفالة مصرفية	Bank Guaranty	الكفالة المصرفية، أو خطاب الضمان، أحد صور الاعتماد بالضمان، أي تدخل المصرف لضمان عميلة، تجاه الغير؛ ويعّرف بأنه تعهد نهائي يصدر من المصرف، بناء على طلب عميله، بدفع مبلغ معين فور طلب المستفيد ذلك من المصرف، خلال مدة محددة واردة في الخطاب.
لائحة التدفقات النقدية	Cash Flow Statement	اسم آخر للائحة التغيرات في المركز المالي، المعدة وفقاً للأساس النقدي. ويشير في بعض الأحيان إلى لائحة أو جدول يبين التدفقات النقدية الداخلة أو الخارجة من المنشأة؛ علاوة على الأرصدة النقدية، في بداية الفترة ونهايتها.
لجنة الموازنة	Budget Committee	تُشكل لجنة خاصة، في بعض المؤسسات الكبيرة لتنسيق أعمال الموازنة المتعلقة بالإدارة والإنتاج والبيع والتمويل

		والنواحي الوظيفية الأخرى، وتسمى هذه اللجنة "لجنة ا لموازنة".
مؤسسة تجارية	Firm	يُطلق مُسمى "مؤسسة تجارية"، على شركة تجارية، أو عدد من الأفراد ينضمون سوياً، للقيام بعمل تجاري.
مال التشغيل (صندوق التشغيل)	Working Fund	عندما يكون للشركة فرع، فإنها ترسل إليه مالاً للتشغيل، يستعمل في دفع مصروفاته.
مبدأ الاستفادة	Leverage	هو اصطلاح يُطلق على استعارة، أو استلاف، مبالغ بسعر متفق عليه، للعمل في استثمارات تدر أرباحاً بنسبة أعلى، من المال المقترض.
مبدأ التعجيل	Acceleration Principle	مبدأ ينطوي على أن التغير، بالزيادة أو النقصان، في الدّخل أو الاستهلاك أو المبيعات، يؤدي إلى التغير المناظر في الطلب على الاستثمار، وذلك لأن زيادة سلع الاستهلاك تتطلب زيادة مُناظرة، في إنتاج سلع الاستثمار، ولذلك يسمي بعضهم هذا المبدأ: "مبدأ الطلب الاستثماري.
مبدأ المقابلة	Matching Principle	طبقاً لهذا المبدأ، يجب أن تكون الإيرادات مقابلة للمصروفات، في حساب الأرباح والخسائر. ويعني ذلك أنه عند إعداد حساب الأرباح والخسائر، في نهاية الفترة المحاسبية، فلا بد أن تُبين كل الإيرادات المكتسبة خلال هذه الفترة، ويطرح منها كل المصروفات، التي تحملتها المنشأة، في سبيل

		الحصول على هذه الإيرادات.
مبدأ حرية الاختيار للمستهلك	Consumers Freedom of Choice	هو السّماح للأفراد بإنفاق دخولهم كما يشاءون، على السلع المنتجة ذات الأسعار المحدودة.
مبدأ سيادة المستهلك	Consumer's Sovereignty	يُقصد به أن تخصيص الموارد لإنتاج سلعة معينة، يُتخذ على أساس تفضيلات المستهلكين.
متوسط استثمار الأصول الثابتة	Average Investment in Plant Assets	يُحسب بإضافة القيمة الدفترية لهذه الأصول، عند بدء كل سنة من سنوات حياتها المقدّرة، ويُقسم الناتج على عدد السنوات المقدرة لحياة هذه الأصول. وأقصر الطرق للحصول على هذا المتوسط هو، إضافة القيم الدفترية للأصول، في أول سنة من حياتها وآخر سنة، ثم السمة على اثنين.
متوسط دخل الفرد	Per Capita	نصيب الفرد من الدخل القومي الحقيقي، أيْ جملة السلع والخدمات المنتجة، خلال مدة معينة أو ما يعادلها من الدخل النقدي، بعد تعديله حسب اختلاف القوة الشرائية، مقسوماً على جملة السكان، خلال المدة نفسها.
مجتمع الوفرة	Affluent Society	يدل هذا المصطلح على مستوى المعيشة المرتفع، الذي وصلت إليه بعض البلاد العربية، والولايات المتحدة الأمريكية.
محاسبة التصنيع	Manufacturing Accounting	هي المحاسبة التي تتعلق بعناصر تكاليف التصنيع، مثل المواد، والأيدي العاملة،

		ومصروفات المصنع غير المباشرة، لتقدير تكاليف البضائع المصنعة عند عرضها للبيع.
محاسبة التكاليف	Cost Accounting	هي حقل المحاسبة، الذي يؤكد على تقدير ومراقبة التكاليف. والاهتمام الأول لهذا الحقل هو تكلفة البضائع المنتجة، كما يهتم بمعلومات التكاليف الفعلية والمتوقعة، المستعملة في مراقبة عمليات الإنتاج، وفي التخطيط للمستقبل.
محاسبة الضرائب	Tax Accounting	تتضمن محاسبة الضرائب تخطيط العمليات التجارية تخطيطاً، يؤدي إلى تخفيض الضرائب إلى أقلّ حدّ ممكن. إضافة إلى ذلك، تتضمن هذه المحاسبة حساب الربح، الذي ستُفرض عليه الضريبة، وتجهيز كشف حساب الضرائب المستحقة.
محاسبة الفروع التجارية	Home Office and Branch Accounting	تمارس شركات البيع أعمالاً تجارية، في أكثر من موقع واحد، وذلك بفتح فروع لها. وتسمى محاسبة المكتب الأصلي والفروع "نظام محاسبة الفروع"، وهو نظام المحاسبة الذي يقدم المعلومات اللازمة، لقياس الأرباح الخاصة بهذه الفروع، ويضمن مراقبة شديدة، وإشراف تام، على الأصول والموجودات التابعة للفروع.
محددات مستوى الإنتاجية	Determinants of the Level of Productivity	يتحدد مستوى الإنتاجية، أيْ الإنتاجية لكلّ رجل/ساعة بالعوامل الآتية: - درجة كثافة رأس المال Degree of Capital Intensity: إن العامل،

الذي تساعده الآلات، يستطيع أن ينجز قدراً من الإنتاج، يفوق ما ينجزه نظيره، الذي يفتقدها. غير أن المقدار، الذي يستخدمه العامل من رأس المال العيني، هو إلى حدّ كبير رهن بحجم المنشأة أو الوحدة الإنتاجية، وحجم السوق، ومدى النمطية في الإنتاج، ونوع المعدات الرأسمالية المستخدمة ومدى كفاءتها ومعدل إحلالها الرأسمالي. - القدرة التنظيمية Organisational Ability: إن مهارة الإدارة المشرفة على الوحدة الإنتاجية، والمسؤولة عن تنظيمها أفضل تنظيم ـ تسهم إسهاماً مهماً في تحديد مستوى الكفاءة الإنتاجية في هذه الوحدة. - مستوى تدريب العمال Level of Worker's Training: يمثل هذا العامل جانباً مهماً في رفع مستوى إنتاجية العمال؛ لذلك تعمد المصانع، والنقابات العمالية، والهيئات المسؤولة عن التدريب الفني، إلى إنشاء مراكزه، حيث يتلقى العامل فيها تدريباً في المهنة التي سيتخصص بها.		
توقع عدم وفاء المدين بالتزاماته في موعد استحقاقها، وتؤخذ المخاطرة الائتمانية في الاعتبار، عند منح الائتمان؛ فالاستثمار	Credit Risk	مخاطرة ائتمانية

		يتأثر باحتمال المخاطرة.
مخزون البضاعة	Merchandise Inventory	هـو البـضاعة المحتجـزة للبيـع في الأحـوال العاديـة التجارية، أو البضاعة التي تُشْتَرى، لإعادة بيعها.
مخصص الأجور	Wages Fund	نظريـة تقـرر أن أصـحاب العمـل في كـلّ دولـة، يخصصون مبالغ معينة من رأس المال لـدفع أجـور عمالهم؛ ومن ثَم، يتـأثر طلـب العـمال بكميـة رأس المال المخصـصة للأجـور، ويـرتهن بهـا. وعـلى ذلـك، يمكن إيجاد مستوى الأجور، بقسمة ما خـصِّص لهـا على عدد العمال المـستعدين للعمـل لـدى صـاحب العمل.
مدفوعات	"Disbursements "Cash	هي المدفوعات التي تدفع نقداً، أو بواسطة شيكات مسحوبة على المصرف.
مذكرة تسجيل شركة	Memorandum of Association	وثيقـة تقـدم إلى الجهـة الحكوميـة المختـصة، عنـد طلب تسجيل شركة ما. ويرد فيها اسم الـشركة (وفي حالـة الـشركة ذات المـسؤولية المحـدودة، لا بـدّ أن يشمل الاسم كلمة "محـدودة"، لتكـون آخـر كلمـة فيه) وأغراضها والمقدار المرخص فيه من أسهم رأس المال وتقسيمه.
مراجع الحسابات	Auditor	المراجع أو مراقب الحسابات، وفقاً للتـسمية الــشائعة، هــو الــشخص، الــذي يختــاره المـساهمون، ويعينونـه نيابـة عـنهم، لإبـداء رأيـه الفنـي المحايـد في الميزانيـة العموميـة، والحـسابات الختاميـة، التـي يُعِـدّها أعـضاء

		مجلس الإدارة ومدير الشركة.
مراجعة الحسابات	Auditing	تعني عملية فحص حسابات منشأة فردية، أو شركة من شركات الأشخاص (شركة تضامن، شركة توصية بالأسهم...)، أو شركة من شركات الأموال (شركة مساهمة)، بمعرفة شخص ذي كفاءة خاصة في هذه الناحية؛ وهو، عادة، محاسب قانوني Chartered Accountant؛ لكي يؤكد دقة وسلامة قيد هذه الحسابات في دفاتر المنشأة؛ وأن الميزانية العمومية، تصور المركز المالي لها تصويراً صحيحاً، بحيث تبين قيمة أصول وخصوم المنشأة، في وضعها الصحيح، في تاريخ معين، في نهاية كلّ سنة مالية.
مراقبة الأرباح	Profit Control	تضطلع الحكومة بالحدّ من الأرباح، وخاصة تلك الاحتكارية؛ وذلك بتحديد نسبة الأرباح في بعض السلع، وبفرض ضرائب على الأرباح الاستثنائية، أو بإلزام المنشآت الكبيرة توفير الخدمات: التعليمية والصحية والترفيهية، للعمال؛ ما يقلل من مقدار الأرباح، التي تحققها هذه المنشآت.
مراقبة الأسعار	Price Control	اضطلاع السلطة الحكومية بتحديد أسعار السلع، اللازمة لإشباع الحاجات الأساسية؛ وذلك لحماية المستهلكين، وخاصة عند قلة المعروض من هذه السلع؛ لمنع التجار من فرض أسعار فاحشة.

مراقبة الجودة	Quality Control	رقابة الجودة هي قياس الفجوة بين ما صنع فعلاً وما هو منتظر من الكمال لمواصفات السلعة (الأنماط أو المعايير). وتتحسن جودة الإنتاج كلّما ضاقت الفجوة بين النتائج والأنماط، وتقلّ كلّما ازدادت هذه الفجوة. وتعتمد مراقبة الجودة على إعداد الأنماط، ومقارنتها بالنتائج، وإصدار القرارات الرشيدة، لعمل التحسينات، بما يؤدي إلى رفع مستوى الأنماط، مرة أخرى، وهكذا.
مركز تكلفة	Cost Center	وهو القسم أو الجزء من العمل التجاري، الذي يتطلب تكاليف ومصاريف، لكنه لا يُعطي في المقابل إيرادات خاصة به.
مركز موازنة/ مركز ميزانية تقديرية	Budget Center	هو مركز رقابة، كأحد الأقسام، حيث تستخدم مقارنة النتائج الفعلية، بما كان مخططاً لها، وذلك بهدف الكشف عن الفروق الملائمة أو غير الملائمة. وفي العادة يقدم المسؤول عن المركز، تقارير بالفروق الجوهرية إلى الإدارة العليا، لغرض اتخاذ الإجراءات التصحيحية.
مرونة السعر	Price Elasticity	يُقصد به المرونة العادية للطلب، أيْ المرونة التي تستخدم، عادة، في النظرية الاقتصادية. وهي تدل على المدى، الذي يصل إليه التغير في طلب سلعة ما، تجاوباً مع التغير في سعرها.
مرونة الطلب	Elasticity of Demand	إذا كان أيّ تغير طفيف في سعر أيّ سلعة مؤدياً إلى تغير كبير نسبياً في طلبها، فإنه

		يُقــال، في التحليــل الاقتــصادي، إن طلبهــا مــرن Elastic. ومثال ذلك سلعة كـالتليفزيون، فـإذا كـان سعرها في السوق 3 آلاف جنيه للجهاز الواحد، فقد يشتري الجمهور ألف جهاز، في كلّ أسبوع.
مرونة الطلب	Demand Elasticity	هي مـدى تغير، أو حـساسية واسـتجابة، الكميـات المطلوبة من السلع والخدمات، لتغيرات الأثمـان، أو الــدخول، ارتفاعــاً أو انخفاضــاً. فتــزداد الكميــة المطلوبــة، إذا قــل الــثمن، أو زاد الــدخل. وعــلى العكس من ذلك، تقل الكميـة المطلوبـة، إذا ارتفـع الثمن، أو انخفض دخل الفرد.
مرونة الطلب بالنسبة للدخل	Income Elasticity of Demand	مــدى اسـتجابة الطلــب عــلى سـلعة مــا، بــسبب التغيرات لدى المـشترى، وتكـون العلاقـة عـادة بـين الــدخل والطلــب موجبـة، أي عنــدما يزيـد الــدخل يزداد الطلب .
مرونة العرض	Supply Elasticity	يقصد بهذا المصطلح مدى تغير الكمية المعروضة أو استجابتها لتغيرات الأثمان. تقـلّ مرونـة العـرض، إذا كانت السلعة قابلـة للتلـف؛ لاسـتحالة تخزينهـا، أو إذا كانــت كميــة إنتاجهــا محــددة. وتــزداد مرونــة العرض، في حالة قابلية السلعة للتخزين، أو قابليتها للنقل إلى أماكن أخرى.
مرونة العرض	Elasticity of Supply	مقياس لدرجة استجابة الكمية المعروضة من سلعة ما للتغير في سعرها. ويمكـن حـساب هـذا المقيـاس عددياً بالمعادلة الآتية: معامــل مرونــة العــرض = التغــير النــسبي في

		الكمية المعروضة من السلعة التغير النسبي في سعر السلعة
مستلزمات الإنتاج	Production Requirements	يتعين لإنتاج سلعة أو خدمة ما استخدام سلعة أو سلع أخرى وسيطة، فضلاً عن استخدام الآلات والمباني والمعدات الثابتة والطاقة المحركة والأيدي العاملة. ويعبِّر مصطلح مستلزمات الإنتاج، في المعنى الاقتصادي، عن جميع السلع الوسيطة، التي تستخدم في إنتاج أيّ منتج نهائي (سلعة أو خدمة)، في أيّ فرع من فروع النشاط الاقتصادي؛ إضافة إلى الطاقة والوقود المستخدمَين في العملية الإنتاجية. كما تدخل ضمن مستلزمات الإنتاج تلك الخدمات، التي تحصل عليها المنشأة، أو الوحدة الإنتاجية، في سبيل عملية الإنتاج.
مستند القيد	Voucher	هذا التعبير، يشير إلى أيّ وثيقة تستعمل دليل تفويض بالدفع نقداً، مثل الفواتير المعتمدة للدفع، أو مثل أيّ دليل على أن النقد، قد دفع، فعلاً، كالشيك المُلغى. وقد يكون لمستند القيد معنى محدود جداً، عندما يستعمل في نظام المستندات المحاسبي، وهذا يعني استعمال استمارة معينة، تسجل فيها المعلومات ذات العلاقة بالمطاليب وتفاصيل دفعها.
مستودع	Warehouse	المكان المعد لتخزين البضائع، سواء كانت للقطاع الخاص، أو القطاع الحكومي

مستوى الدخل	Income Level	هو ما يحصل عليه الفرد، في نهاية كلّ فترة زمنية محددة. ويتحدد طبقاً لمستوى المهارة، التي يتمتع بها الفرد، وأحوال العرض والطلب على المهنة التي يزاولها؛ ومن ثم، يرتفع بارتفاع هذا المستوى وقلة المعروض من المهنة، وينخفض في الحالة العكسية.
مستوى المعيشة	Standard of Living	يتحدد مستوى المعيشة بمقدار السلع والخدمات، التي يستطيع الفرد أو الأسرة أو الفئة الاجتماعية أو الشعب كلّه، الحصول عليه، والذي تحدده درجة التقدم الحضاري أو التكوين الطبقي للمجتمع. وهناك صلة وثيقة، بين مستوى المعيشة والمستوى الاجتماعي؛ فقد يؤدي ارتفاع مستوى المعيشة إلى ارتفاع مرتبة الفرد في تدرج الطبقات الاجتماعية؛ كما قد يؤدي انخفاضه إلى هبوط تلك المرتبة. والمكونات الآتية ذات علاقة مباشرة بقياس مستوى المعيشة، معدلات الوفيات، استهلاك الطعام، التعليم، العمل وظروفه، الإسكان، الضمان الاجتماعي، الكساء، التسلية والترفيه.
مستويات الأجور	Wage Levels	هي مستويات الأجور في منطقة أو صناعة معينة، والتي يأخذها في الحسبان، عادة، أصحاب العمل، عند تحديد أجور عمالهم. فإذا كانت مستويات الأجور، التي تدفعها المنشأة، أعلى من تلك التي تدفعها المنشآت الأخرى، أمكنها أن تغري أفضل العمال

		في السوق.
مصادر النقد	Sources of Cash	المعاملات التجارية، التي تزيد من رصيد النقد، تسمى مصادر النقد. ومن مصادره الشائعة العمليات التجارية العادية، وبيع الاستثمارات، وبيع الأصول طويلة الأجل، وبيع السندات طويلة الأجل، وبيع أسهم رأس المال.
مصاريف التشغيل	Operating Expenses	هي مصاريف البيع والمصاريف الإدارية.
مصاريف النقل	Transportation Charges	مصاريف النقل، تتعلق ببيع السلع وشرائها، وتتضمن أجرة الشحن العادي، وأجرة الشحن المستعجل، ومصاريف الطرود البريدية؛ وقد يتحملها البائع أو المشتري، حسب شروط النقل في عقد البيع.
مصاريف رأسمالية	Capital Expenditures	هي المصاريف المتعلقة بشراء، أو توسيع، موجودات منشأة من المنشآت، على أن تُسجل في قيود حسابات الموجودات الثابتة.
مصرف "بنك"	Bank	مؤسسة، أو شركة مساهمة، مُنشأة لغرض التعامل في المصارف والائتمان، وعلى ذلك فالمصرفي Banker هو الذي يقدم مكاناً أميناً للودائع النقدية لعملائه. ويمنح السلف النقدية، ويصدر أوراق النقد "البنكنوت"، وييسر المدفوعات، من طريق القيود الدفترية "نقل حساب عميل إلى آخر" وبطرق مختلفة، بحيث يُقلل من الحاجة إلى

		النقود الفعلية، لأداء العمليات المختلفة، في ميدان النشاط الاقتصادي والتجاري.
مصرف الإصدار	Bank of Issue	يُسند امتياز إصدار أوراق النقد "البنكنوت"، إلى المصرف المركزي، بوجه عام. ولكن في إنجلترا وويلز، فإن لبنك إنجلترا احتكاراً كاملاً للإصدار، بينما في اسكتلندا وأيرلندا لا يزال هذا الحق للبنوك، وإن كانت المبالغ المصّدرة قليلة نسبياً، وهي تقرب من 8% من إصدار مصرف إنجلتراً.
مصروفات	Expenses	هي تكاليف البضائع والخدمات، التي تبذل في عملية الحصول على إيرادات. وتمثل هذه المصروفات تكاليف إدارة العمل التجاري، وبما أن هذه المصروفات هي تكاليف البضائع والخدمات، فهي تُسمى "تكاليف هالكة".
مصروفات البيع	Selling Expenses	المصروفات، التي تنفق مباشرة على عملية البيع، والمتعلقة كلّها ببيع البضاعة، مثل: رواتب موظفي البيع، ومصاريف الإعلان، واستهلاك المعدات المستعملة.
مضاربة	Arbitrage	تحدث المضاربة بصفة خاصة، في أسواق تبادل العملات، حيث يجرى عملية شراء عملة معينة في أحد هذه الأسواق، وبيعها مباشرة في سوق أخرى لقاء ربح.
مضاعف الاستثمار	Investment Multiplier	يدل هذا المصطلح على النسبة، بين الزيادة في الدخل وازدياد الاستثمار، والمترتبة عليه؛ فلو كان مقداره 10 ملايين وحدة

		نقود، وأدى إلى ازدياد في إنتاج السلع الاستهلاكية، بمقدار 30 مليون وحدة نقود، فإن الزيادة في الدخل تصل إلى 40 مليون وحدة نقود، أيْ أن الدخل قد ازداد أربعة أمثال الزيادة الأولية في الاستثمار.
مضاعف الصادرات	Export Multiplier	يُقصد بهذا المصطلح الأثر الصافي في الدخل القومي لدولة ما، من جراء الزيادة أو النقص في إيراداتها من الصادرات، الناشئة عن انحراف الطلب العالمي عن سلع دول بعينها، أو إلى سلع دول أخرى.
معامل الاستغلال	Coefficient of Exploitation	يُعد الفرق بين أصول المشروع وخصومه ربحاً له، ويُسمى خارج قسمة الخصوم على الأصول "معامل الاستغلال"، وهو يمثل النفقات اللازمة للحصول، على منتجات قيمتها وحدة من النقود.
معامل النفقة	Cost Coefficient	نفقة إنتاج الوحدة الواحدة من الناتج، مثال ذلك نفقة استخراج طن من الفحم من المناجم. وفكرة هذا المعامل ذات فائدة في المقارنات بين عمليات الإنتاج ذات الطبيعة المتشابهة.
معاملات السوق المفتوحة	Open Market Operations	يقصد بها نزول المصرف المركزي في السوق المالية، مشترياً أو بائعاً للأوراق المالية الحكومية، وفقاً لسياسة التوسع أو الانكماش. وتعد سياسة التعامل في السوق المفتوحة، إحدى الوسائل، التي ينتهجها المصرف المركزي، في الرقابة الكمية على الائتمان.

معدل الاستثمار الأمثل	Optimum Rate of Investment	يُقدر معدل الاستثمار الأمثل لأيّ مجتمع، بأن يكون مساوياً لكلّ عائد رأس المال، وأن يكون الاستهلاك مساوياً لكلّ عائد العمال، حيث يترتب على هذه القاعدة، أن يكون استهلاك الفرد أكبر ما يمكن، مهما كان معدل نمو السكان، أو طبيعة الأسواق، أو نظام الملكية، أو المستوى التكنولوجي للمجتمع.
معدل الإقراض	Gearing Ratio	هي النسبة المئوية، بين القروض غير المدفوعة وغير المسدّدة، من ناحية، وبين رأس مال المصرف واحتياطياته، من ناحية أخرى.
معدل التضخم المتوازن	Equilibrium rate of Inflation	حالة يكون فيها معدل التضخم المتوقع، مساوياً لمعدل التضخم الفعلي.
معدل النسبة المئوية للأجور	Wages Percentage Rate	يحتسب معدل النسبة المئوية للأجور، بقسمة نفقات (مصاريف) المصنع غير المباشرة (عبء المصنع)، لفترة زمنية معينة، على نفقات اليد العاملة المباشرة، في تلك الفترة الزمنية نفسها.
معدل النمو	Growth Rate	يُقصد به النمو السنوي للطاقة الإنتاجية في المجتمع. ويعبَّر عنه، عادة، بصفته نسبة مئوية عن السنة السابقة. ويعكس معدل النمو مدى ما تحقق من إنجازات: اقتصادية واجتماعية، خلال فترة معينة من الزمن.
معدلات التبادل التجاري	Terms of Trade	العلاقة بين معدلات أسعار الصادرات ومعدلات أسعار الواردات. فإذا ازدادت

أسعار الـواردات، في فـترة مـا، بنـسبة 5%، وازدادت أسـعار الـصادرات بنـسبة 10%، فـإن ذلـك يُعَـدّ تحسيناً، فيما يتعلق بمعدلات التجارة. وإذا ارتفعت أسعار الواردات، وانخفضت أسعار الـصادرات، فـإن ذلك يكون غير ملائم، فيما يتعلـق بتلـك المعـدلات. وتتحدد معدلات التجارة، عامة، بفعل قوى الطلـب الدولية؛ إضافة إلى ظروف نفقات الإنتاج المحلية في كلّ دولة.		
تشير التكلفة إلى مقـدار النقـد المـدفوع، أو الـدين المطلوب، الواقع للحصول على سلعة، أو خدمة مـا. أما المصروف فإنه يُطلق، عادة، على تكلفة الـسلعة، التي انتهى الانتفاع بها، أو الخدمة، التي قدمت، أو اسـتعملت، أو اسـتغلت، في عمليـات المـشروع التجاري.	Cost and Expense Concept	مفهوم التكلفة والمصروف
يقصد بهـا أن يتبـادل الأفـراد أو الجماعـات الـسلع، التي ينتجونها، أو الخدمات التي يقدمونها، ويكـون هذا التبادل بشكل مباشر فيما بيـنهم. ويتفـق هـذا الأسلوب في التبادل مع اقتصاد بدائي ذي احتياجات محدودة، ومن ثم لا تكون هناك حاجـة لاسـتخدام النقود.	Barter	مقايضة
هــو مــصطلح، يُطلــق عــلى النقــود، لكونهــا أداة، تــستخدم في المجتمــع الاقتــصادي في الاضــطلاع بوظـائف اقتـصادية معينـة، ومنهـا	Measuring Rod of Money	مقياس النقود

		أنها مقياس، يمكن بموجبه قياس قيمة أيّ سلعة أو خدمة، معبَّراً عنها بوحدات النقود (أيْ سعر السلعة). وبما أن هذا المقياس موحد، وينطبق على جميع السلع والخدمات المتداولة في الأسواق، فإنه من الممكن، من طريقه، معرفة قِيَم السلع والخدمات بالنسبة لبعضها البعض.
مكاسب رأسمالية	Capital Gains	أرباح تتحقق من بيع استثمارات، أو ممتلكات، من الأرض أو العقار، على أن يؤخذ في الحسبان أي تدهور في قيمة النقود، خلال الفترة المنقضية بين عمليتي الشراء والبيع. وتتحقق الأرباح إذا كانت القيمة السوقية للأصل الرأسمالي "الاستثمار"، أو الممتلكات، وقت البيع، أعلى من قيمتها السوقية وقت الشراء.
مكاسب شركة المساهمة	Corporate Earnings	هي الربح الصافي، أو الخسارة الصافية، لشركة مساهمة، وهي تُحسب بالطريقة نفسها، التي تحسب معها في المؤسسات التجارية الأخرى.
مكونات الاستثمار	Investment Components	توزيع الاستثمارات في رأس المال الثابت، على مستوى المشروع: الأرض، والمباني، والتشييدات، والآلات، والتجهيزات، والأثاث، ووسائل النقل، أمّا على مستوى الاقتصاد القومي، فتستبعد الأرض من مكونات الاستثمار.
ملخص	Year- end Summarization	يُطلق هذا التعبير على ملخص العمليات السنوي، والتقرير المتعلق بالعمليات في

عمليات السنة		المنـشأة التجاريـة، المقـدم إلى المـديرين، وأصحاب رأس المال، والدائنين، والمصالح الحكومية، والأطراف الأخرى ذات العلاقة، التي يعنيها ذلك الأمر.
منحنى الطلب	Demand Curve	يـستخدم في الدلالـة عـلى العلاقـة العكـسية بـين الكمية المطلوبة من سـلعة مـا وسـعرها (أيْ زيـادة كميتها المطلوبـة إذا انخفـض سـعرها، ونقـص تلـك الكمية إذا ارتفع سعرها) في صورة بيانية، تتمثـل في رسم منحنى طلب، ينحـدر انحـداراً سـالباً، أيْ مـن أعلى إلى أسفل، ومن اليسار إلى اليمين؛ للتعبير بيانياً عن هذه العلاقة العكسية.
منحنى الطلب الإجمالي	Aggregate Demand Curve	العلاقة بين مستوى الـسعر وكميـة النـاتج الإجـمالي المطلوبة عندما تتوازن أسواق السلع.
منحنى العرض	Supply Curve	ويـستخدم في الدلالـة عـلى العلاقـة الطرديـة بـين الكمية المعروضة من سلعة ما وسـعرها (أيْ زيـادة كميتهـا، إذا ارتفـع سـعرها؛ ونقـصها، إذا انخفـض سعرها)، في صـورة بيانيـة، تتمثـل في رسـم منحنـى عـرض، ينحـدر انحـداراً موجبـاً، أي مـن أسـفل إلى أعلى، ومن اليسار إلى اليمين، للتعبير بيانياً عن تلـك العلاقة الطردية.
منحنى العرض الإجمالي	Aggregate Supply Curve	منحنـى يبـين العلاقـة بـين العـرض، الـذي تكـون الـشركات عـلى اسـتعداد لتـوفيره، والمـستوى الكـلي للسعر؛ مع تساوي العناصر الأخرى.

منع الازدواج الضريبي	Double Taxation Relief	إجراء يرمي إلى الحيلولة دون خضوع دخل واحد للضريبة مرتَين، حيث يكون المساهم في شركة ما مواطناً في بلد معين، ويخضع دخله للضريبة فيه؛ وفي الوقت نفسه، يخضع مثلاً، دخل هذه الشركة للضريبة في بلد آخر، لأنه بلد مقرها.
موازنة "ميزانية تقديرية"	Budget	هي ملخص بيان الخطط معبراً عنه باصطلاحات كمية، وهي بذلك تقود الأشخاص، أو الوحدة الحسابية، إلى الوصول إلى أهدافهم المالية، أو أهدافهم المتعلقة بعملياتهم التجارية.
موازنة الإنتاج	Production Budget	هو بيان يوضح تقديراً للوحدات، من كل منتج يجري تصنيعه خلال فترة محددة، ويحسب ذلك بجمع بضاعة آخر المدة، طبقاً لما هو مخطط لها، إلى وحدات المنتج، التي تتطلبها التقديرات الموضوعة للبيع، ثم طرح الوحدات المخزونة في أول المدة.
موازنة البضاعة أو السلعة	Merchandising Budget	يُطلق هذا المصطلح على المشتريات المقررة في الموازنة، وتعتمد كميتها على المبيعات المقدرة. ويمكن حساب سعر البضاعة المتوقع بيعها، بواسطة طرح نسبة الربح المضافة للتكلفة "المتعارف عليها"، من المبيعات المقدرة.
موازنة القوى العاملة	Manpower Budget	هي توازن جانبَي الطلب والعرض من العمال، خلال فترة زمنية مقبلة. ويتحقق ذلك من طريق الموازنة بين القوى العاملة المتاحة، من جهة، واحتياجات الاقتصاد

		القومي إلى مختلف الأعمال والمستويات، من جهة أخرى. كما أنها تكشف عن العجز والفائض في مختلف المهن؛ ما يكفل الأساس للتنسيق بين سياسات الاستخدام والسياسات: التعليمية والتدريبية.
موازنة المبيعات "المبيعات المتوقعة خلال فترة مقبلة"	Sales Budget	هي تقدير البضائع التي يتوقع بيعها، والإيراد المترتب على هذه المبيعات، خلال فترة مقبلة، تُقدر عادة بعام واحد.
موازنة النقد الأجنبي	Foreign Exchange Budget	تُعَرّف موازنة النقد الأجنبي بأنها: تقدير رقمي لما يُنتظر أن تكون عليه تقديرات ميزان المدفوعات، خلال فترة زمنية معينة اتفق على أن تكون سنة، مع افتراض ثبات الظروف السائدة عند التقدير.
موازنة نقدية	Cash Budget	هي الموازنة التي تُلخص تقديرات النقدية الداخلة والنقدية الخارجة، طبقاً لتقديرات العمليات، في وحدة تجارية، لفترة العمل بهذه الموازنة.
موجودات رأس مالية ثابتة "أصول رأسمالية"	Capital Assets	هي الموجودات "الأصول" الثابتة، التي تشترى على أمل بقائها مستعملة لعدد من الفترات المحاسبية، كأصول لرأس مال الشركة، "مثل المباني والآلات والمعدات ...
ميزان المدفوعات	Balance of Payments	ميزان المدفوعات أو الميزان الحسابي، اصطلاح يُطلق على مجموع معاملات الدّولة مع الخارج، سواء كانت تجارية، أو مالية، أو رأسمالية. وهو بيان يُسجل قيمة

		الحقوق والديون الناشئة بين الدولة والخارج، نتيجة كل المبادلات والمعاملات الاقتصادية، التي تنشأ بين الطرفين، خلال فترة معينة، جرى العرف بتحديدها بسنة واحدة.
ميزان المراجعة	Trial Balance	هو لائحة بجميع حسابات الأستاذ العام وأرصدتها. ويدل على صحة الأرصدة: المدينة والدائنة، وتساويها، في دفتر الأستاذ العام؛ ولكنه لا يقطع بدقتها دقة كاملة.
ميزان المراجعة الختامي (بعد إغلاق الدفاتر)	Trial Balance, Post-Closing	بعد إقفال قيود التسوية، وقيود إغلاق الحسابات المؤقتة، ونقْلها إلى حساب دفتر الأستاذ، في نهاية السنة المحاسبية، فإنه ينصح بعمل ميزان مراجعة، لإثبات مساواة مجموع الحسابات المدينة لمجموع الحسابات الدائنة. وميزان المراجعة هذا، يدعى بحساب ميزان المراجعة، بعد إغلاق الدفاتر. والغاية منه هي تأكيد أن حسابات دفتر الأستاذ، في بداية السنة المحاسبية الجديدة، متوازنة ومتساوية.
ميزانية عمومية	Balance sheet	هو بيان يصور المركز المالي للمنشأة في تاريخ محدد، هو نهاية السنة المالية. وعلى هذا الأساس فالميزانية العمومية تتضمن أرقاماً فعلية في هذا التاريخ، تشتمل على أرصدة الموجودات "الأصول"، والمطلوبات "الخصوم"، أي هي كشف الحساب، الذي يبيّن الحالة المالية لوحدة تجارية، في تاريخ معين.

نسبة الاستثمار	Investment Ratio	نسبة الموارد المخصصة للاستثمار في دولة ما، أو إنها نسبة الاستثمار المنتج إلى الناتج المحلي الإجمالي.
نسبة التداول "نسبة تداول رأس المال العامل"	Current Ratio	هي العلاقة بين الموجودات الحاضرة، والاستحقاقات الحاضرة، وهي تبين قدرة الشركة على دفع ديونها الحاضرة، وقت استحقاقها. وتحسب هذه النسبة كالآتي: قسمة المجموع الكلي للموجودات المتداولة، على المجموع الكلي للمطالب المتداولة.
نسبة الربح المضافة للتكلفة، ونسبة تخفيض سعر البيع	Markups and Markdowns	ويُطلق هذا المصطلح على المقدار العادي، أو النسبة المئوية، التي تضاف إلى تكلفة السلعة للوصول إلى سعر بيعها. فعند وجود بعض السلع، التي لا تباع، وتريد الإدارة أن يبعها، فإنها تلجأ إلى تخفيض أسعارها إلى مقدار معين، أو نسبة معينة، يُطلق عليها "نسبة تخفيض سعر البيع".
نسبة السيولة	Liquidity Ratio	هي النسبة التي تحتفظ بها البنوك في الجهاز المصرفي، والمتعارف عليها في أداء الخدمة المصرفية، بين ما في حوزتها من أصول سائلة، أو أصول سائلة نسبياً شاملة (النقود، والنقود تحت الطلب وبإعلام قصير المدى، وأذون الخزانة، والأوراق التجارية) وبين ما لديها من ودائع العملاء.
نسبة السيولة المطلوبة	Liquidity Ratio Requirement	وسيلة يستخدمها المصرف المركزي كأداة للرقابة، على مقدرة المصارف التجارية في إيجاد الائتمان وإدارته. ذلك أن هذه الوسيلة تؤدي إلى إلزام المصارف الاحتفاظ

		بنسبة معينة، من الأصول السائلة. وتُحسب هذه النسبة بواسطة قسمة مجموع النقد والأوراق المالية الحكومية المملوكة، على مجموع المطلوبات المتداولة، التي هي قيد، أو تحت، التسوية.
نسبة المبيعات	Turnover Ratio	تُقدر نسبة المبيعات في مؤسسات الأعمال، بناتج نسبة قِيمة المبيعات السنوية إلى قِيمة الاستثمارات الثابتة.
نسبة المديونية	Debt to Equity Ratio	نسبة ديون الشركة إلى رأس مالها.
نشرة اكتتاب أو إصدار	Prospects	هي نشرة، تصدرها الشركة، التي تطرح إصداراً جديداً، من أسهم أو سندات. وتتضمن الشروط والتفاصيل للاكتتاب في هذه الأوراق.
نظام الجرد الدوري	Periodic Inventory System	هي جرد البضائع بواسطة قياسها فعلياً، في فترات معينة.
نظام الحصص	Quota System	يقصد بنظام الحصص، في الاقتصاد، أنه نظام يحدد كميات معينة من السلع، لا يسمح بأكثر منها للأفراد أو المنشآت أو الدول، في مدة معينة، كحصص الاستيراد، وحصص التصدير، وكذا حصص السحب من الصندوق الدولي، المقررة لأعضائه.
نظام المشروع الحر	Free Enterprise System	يقوم نظام المشروع الحر، أو الرأسمالي، على رأس المال، الذي يحاول صاحب المشروع الزيادة من قيمته دائماً. ومن طبيعة المشروع الرأسمالي، أن يسعى إلى تحقيق أقصى الأرباح، وأن يوسّع ما أمكن الفرق

		بين مجموع إيراداته، ومجموع نفقاته.
نظام توحيدي للعملات	Currency Pooling	لجأ المصرف الدولي إزاء تقلبات أسعار صرف العملات، إلى هذا النظام لتوزيع مخاطر تقلب أسعار الصرف بالتساوي، على الدول المقترضة منه.
نظريات الأجور	Theories of Wages	تحاول تحليل مستوى الأجور في المجتمع. وقد صيغت نظريات أساسية، في هذا الصدد، في إطار نظريات الدخل القومي.
نظريات القِيمة	Theories of Value	نظريات مستنبطة، لتفسير القِيمة التبادلية، أو أسعار السلع والخدمات.
نظرية التوازن	Equilibrium Theory	يُقصد بها دراسة النظام الاقتصادي بأسره، مع ثبات كمية عناصره المختلفة، وتوزيعها على نحو يخلو من أيّ دافع اقتصادي إلى التغيير. ومن ثم، يسمح هذا الوضع للتأثيرات المتوقعة، أن تؤخذ في الحسبان، عندما تطرأ التغييرات على هذه العناصر، في مسار النظام الاقتصادي؛ ولذلك، فإن هذه حالة تنطوي على أقصى إشباع اقتصادي ممكن.
نظرية التوزيع	Distribution Theory	يُقصد بهذا المصطلح تلك النظرية، التي تفسر كيفية توزيع الدخل القومي حصصاً، بين أصحاب عناصر الإنتاج (الأرض، والعمل، ورأس المال، والتنظيم)، في شكل ريع وأجور وفائدة وربح؛ وهو ما يسمى بالتوزيع الوظيفي للدخل القومي.
نظرية العمل في	Labour Theory of Value	جوهر هذه النظرية، أن المنفعة شرط

القيمة		القيمة؛ فلكي تكون للسلعة قيمة، لا بدّ أن تكون نافعة اجتماعياً، أيْ صالحة لإشباع حاجة ما. ولكن القيمة، تستمد مصدرها من العمل، وتقاس بكميته المبذولة.
نظرية كمية النقود	Quantity theory of Money	جوهر هذه النظرية، أن قيمة النقود رهن بكميتها. وفي أبسط صورها، فإن التغيرات في قيمة النقود، إذا بقيت الأشياء الأخرى على حالها، تتلاءم تلاؤماً عكسياً مع التغيرات في كمية النقود. فإذا تضاعفت تلك الكمية، فإن الأسعار، ستكون ضعف ما كانت عليه، أيْ أن قيمة النقود، تصبح نصف ما كانت عليه.
نُظُم الإنتاج	Production Systems	يرى الاشتراكيون، أن نظام الإنتاج هو الأساس، الذي يحدد النظام الاجتماعي؛ فالمجتمع، بأفكاره السائدة، وآرائه السياسية، ومؤسساته، يعتمد على نظام الإنتاج، وإذا ما تغير ذلك النظام، فإن كلّ النظام الاجتماعي يتغير، تبعاً لذلك. وكلّ نظام إنتاجي جديد، إنما يعني مستوى جديداً في تاريخ تطور الإنسان.
نفقة الإنتاج	Cost of Production	يُقصد بهذا المصطلح النفقات، التي تتحملها المنشأة في سبيل إنتاج السلعة.
نقدية	Cash	النقدية "في المحاسبة" تعني العملات المعدنية، والأوراق النقدية، والشيكات، والحوالات، والنقود، والودائع في المصارف؛ ولكن لا تتضمن النقدية طوابع البريد، أو الإشعارات بالدين، أو الشيكات ذات

		التاريخ اللاحق، لليوم الذي وقعت فيه.
نقص الطلب	Decrease in Demand	يُقصد بهذا المصطلح نقص الكمية المطلوبة من سلعة معينة، عما كانت عليه من قبل بالنسبة لأيّ مستوى معين من السعر؛ وذلك تبعاً للتغير في ظروف الطلب، كأن تنقص دخول المستهلكين للسلعة، أو ينقص عددهم بنقص عدد السكان، أو تتغير أذواقهم في غير مصلحة السلعة، أو تنقص أسعار السلع البديلة، التي تنافسها، أو تزيد أسعار السلع المكملة للسلعة في الاستهلاك.
نقص العرض	Decrease in Supply	نقص الكمية المعروضة من السلعة عما كانت عليه من قبل بالنسبة لأيّ مستوى معين من السعر. وهذا النقص مترتب على التغيير في ظروف العرض.
نقطة التعادل	Break-Even	عند نقطة التعادل، يكون المستوى من السعر، الذي تتعادل فيه الشركة، بحيث تغطي نفقتها، من دون تحقيق أرباح.
هيكل السوق	Market Structure	هو الملامح المهمة اقتصادياً لسوق ما، والتي تؤثر في سلوك المنشآت الصناعية، التي تزود تلك السوق بإمدادات السلع. أمّا العناصر الرئيسية لهيكل السوق، فهي: – نسبة التركيز. – تنوع المنتج. – عوائق دخول منشآت جديدة إلى الصناعة. – معدل نمو الطلب السوقي.

		– المرونـة الـسعرية price Elasticity للطلـب السوقي. – نـسبة النفقـات الثابتـة إلى تلـك المتغـيرة، في المدى القصير.
هيكل رأس المال	Capital Structure	يُقصد بهيكل رأس المال تلك النماذج وأعداد الأسهم والـسندات، التـي تبتغـي الـشركة إصـدارها والتـي أصدرتها فعلاً.
وحدة العملة	Unit of Currency	وحدة نقدية موحـدة، تـستخدم في أيّ دولـة. ومـن أمثلة ذلك، أن وحـدة العملـة في الولايـات المتحـدة الأمريكية، هي الـدولار؛ وفي المملكـة المتحـدة هـي الجنيه الإسترليني.
وحدة القياس	Unit of Measurement	تُعَدّ النقود هي العامـل المـشترك في كـلّ الـصفقات التجاريـة. وهـي الوحـدة القياسـية العمليـة، التـي يمكـن أن تـستعمل وحـدها، للوصـول إلى تجـانس، بالنسبة إلى العملات المالية.
ودائع التوفير	Saving Deposits	هـي وديعـة لأجـل Time Deposit، الغـرض منهـا الادخار. وهي بسبب طبيعتها هذه، يمكن للمصرف أن يستخدمها في عملياتـه الاقراضـية والاسـتثمارية، بطريقة أكـثر حريـة، بالقيـاس إلى الودائـع الجاريـة Current Deposit.
وديعة	Deposit	تُعَرّف الوديعة بأنها المال، الذي يوضـع عنـد شخص لأجـل الحفظ، أو أنها عقد يلتـزم فيـه المودع لديه، بالمحافظة على الـشيء، ثـم رده بعينـه في الموعـد المتفـق عليـه، إلى صـاحبه

		"المودع". والوديعة لا تنقل ملكية الشيء، وإنما تنقل حيازته إلى شخص "المودع إليه" لفترة محددة، ومن ثم تعاد بعينها.
وديعة تحت الطلب	Demand Deposit Account	هو فتح المصرف التجاري، في بلد معين، حساب وديعة تحت الطلب، بعملة متفق عليها مع مصرف آخر في بلد أجنبي. وتجري تسوية هذا الحساب بين المصرفين، استناداً إلى وسائل التأدية والمستندات المتبادلة بينهما. وقد تتخذ وسائل التأدية هذه شكل المستندات المصرفية، كالحوالات Drafits، أو التحويلات البرقية Cable Remittance، أو غير مصرفية كالقسائم التي تحمل فائدة Interest Coupon.
وديعة عابرة	Transit Deposit	هي حيازة المصرف للأوراق المالية لفترة معينة، بأمر من صاحبها إلى حين بيعها. وتستند هذه الحيازة، في علاقة المصرف مع عميله إلى عقد الوكالة. ويطلق على هذه الوديعة أيضاً اسم Passing Deposit.
وسائل الإنتاج	Means of Production	هي كلّ أداة، يشكل استخدامها إضافة إلى الثروة القومية. وأهم هذه الوسائل هي العمل، المصدر الأول والأساسي للثروة القومية؛ ومن دون العمل الإنساني، يدوياً كان أم ذهنياً، لا يمكن أن يخلق المجتمع لنفسه أيّ قيمة جديدة.
وظائف النظام الاقتصادي	Functions of the Economic System	يمكن تعريف وظائف أيّ نظام اقتصادي بالآتي: - توافق العرض مع الطلب الفعال على

		السلع والخدمات، بمنوال كفء. - تحديد أيّ السلع والخدمات، يتعين إنتاجها، وبأيّ كميات. - توزيع الموارد النادرة فيما بين الصناعات، المنتجة للسلع والخدمات. - توزيع منتجات الصناعة فيما بين أعضاء الجماعة. - إمكانية حساب الصيانة، والتوسع في الاستثمار الرأسمالي الثابت. - استخدام موارد المجتمع استخداماً كاملاً.
وظائف النقود	Functions of Money	ان للنقود أربع وظائف هي: - أنها وسيط في المبادلات Medium of Exchange، بمعنى أنها شيء، يمكن مبادلته بكلّ السلع والخدمات الأخرى. - أنها مقياس للقيمة Measure of Value. - أنها مقياس للمدفوعات المؤجلة Measure for Deferred Payments، بمعنى أنها شيء، يمكن بواسطته التعبير عن الالتزامات. - أنها مستودع للقيمة Store of Value، إذ إنه بسبب الوظائف الثلاث الأولى للنقود، سيرغب الأفراد، فضلاً عن المنشآت، في حيازة قدر معين من النقود لدفع التزاماتهم.

وعاء الضريبة	Tax Base	يُقصد بوعاء الضريبة المال الخاضع لها، كالدخل أو رأس المال، وقيمة البضاعة. فوعاء ضريبة الأرباح: التجارية والصناعية، مثلاً، هو الربح، الذي يحققه صاحب المشروع. وتحديد الوعاء مسألة بالغة الأهمية، في نظر الممول والدولة، إذ يسعى أولهما دائماً إلى التضييق، ما أمكن، من وعاء الضريبة، بحسم نفقات معينة، مثلاً، من الربح.
يوم السوق	Market Day	كانت الأسواق، في العصور الوسطى، تعقد أسبوعياً، في أغلب الأحيان، وكان الغرض منها، أساساً، المتاجرة في السلع المحلية، وكان يتوافد على السوق، في اليوم المحدد من كلّ أسبوع، كلّ من يرغب في شراء أيّ سلعة أو بيعها، من السلع، التي تُعَدّ من عروض التجارة الداخلية.

قائمة المراجع والمصادر

- ناظم محمد نوري، الشمري، النقود والمصار، دار زهران للنشر والتوزيع. عمان – الأردن، 2007 .

- فلاح حسن الحسيني، مؤيد عبد الرحمن الدوري، ادارة البنوك – مدخل كمي واستراتيجي معاصر، دار وائل للنشر، الأردن، 2000.

- عبد المطلب عبد الحميد، البنوك الشاملة وعمليات إدارتها. الدار الجامعي، الإسكندرية، 2000.

- عبد المنعم راضي، فرج عزت، اقتصاديات النقود والبنوك، البيان للطباعة والنشر، الإسكندرية، 2001.

- سليمان احمد اللوزي، مهدي حسن زويلف، مدحت ابراهيم الطوانة، ادارة البنوك، (ط1). دار الفكر للطباعة والنشر والتوزيع، عمان- الاردن، 1997.

- حمزة محمود الزبيدي، إدارة الإئتمان المصرفي والتحليل الإئتماني، دار الوراق للنشر والتوزيع، عمان- الأردن، 2002

- محمد شيخون، المصارف الاسلامية- دراسة في تقويم المشروعية الدينية والدور الاقتصادي والسياسي، دار وائل للطباعة والنشر، عمان- الاردن، 2002.

- إسماعيل أحمد منشاوي، عبد النعيم مبارك، إقتصاديات النقود والبنوك والأسواق المالية. الدار الجامعية، 2002.

- بشير عباس العلاق، ادارة المصارف – مدخل وظيفي، عمان- الاردن، 1998.

- سيد الهواري، ادراة البنوك، مع التركيز على البنوك التجارية والينوك الاسلامية، دار الجيل. القاهرة، 1987.

- طارق عبد العال، تقييم إدارة البنوك التجارية : تحليل العائد والمخاطرة، الدار الجامعية. الإسكندرية، 2002.

- شاكر القزويني، محاضرات في إقتصاد البنوك، ديوان المطبوعات الجامعية. الجزائر، 2000 .

- منير الجنبيهي، ممدوح الجنبيهي، البنوك الالكترونية. دار الفكر الجامعي، الإسكندرية، 2005.

- السيد، عبد المنعم، دراسات في النقود والنظرية النقدية، الدار الجامعية. بيروت، 1970 .

- قريصة، صبحي تادرس، الشناوي اسماعيل، اقتصاديات النقود والبنوك الدار الجامعية. القاهرة، 1993.

- مصطفى سليمان الدلاهمة، مبادئ وأساسيات علم المحاسبة، الطبعة الاولى. دار الوراق للنشر والتوزيع. عمان – الأردن، 2007.

- سليمان بشتاوي، إيهاب أبو خزانة، مبادئ المحاسبة، الطبعة الاولى. دار المناهج للنشر والتوزيع. عمان – الأردن. 2004.

- حسن شحاذة الحسين، العمليات المصرفية الالكترونية، الجديد في أعمال المصارف من الوجهتين القانونية والاقتصادية، مداخلة مقدمة إلى المؤتمر العلمي السنوي لكلية الحقوق، جامعة بيروت العربية، 2002.

- عدنان الهندي، المصارف الشاملة، ودورها في تطوير اسواق المال ودعم جهود التخصيص، ندوة إتحاد المصارف العربية، 1994.

- حمدي عبد العظيم، أهمية التحول إلى البنوك الشاملة، مركز البحوث، أكاديمية السادات للعلوم الإدارية، القاهرة، 1999.

- الشمري ، ناظم محمد نوري، النقود والمصارف ،دار زهران للنشر والتوزيع. عمان – الأردن، 2007.

- حجازي، محمد عباس، قوائم التدفقات النقدية:الإطار الفكري والتطبيق العملي،دار نهضة مصر للطباعة والنشر والتوزيع. القاهرة، 1998.

- مجموعة مؤلفين، الإدارة المالية - النظرية والتطبيق. دار المسيرة للطباعة والنشر. عمان – الاردن، 2011.
- محمود حسن، المحاسبة الالكترونية، مكتبة دار النهضة العربية. القاهرة- مصر، 2009.
- محمد أبو نصار، وآخرون، الضرائب ومحاسبتها، الطبعة الثانية، 2003 .
- طلال الحجاوي، ريان نعوم، المحاسبة المالية، الطبعة الاولى. دار جهينة للنشر والتوزيع. عمان – الأردن، 2007.
- دهمش، نعيم، محمد وآخرون، مبادئ المحاسبة، (ط1). دار وائل للنشر والتوزيع. عمان – الأردن. 1999.
- بشتاوي، سليمان، أبو خزانة، إيهاب، مبادئ المحاسبة، (ط1). دار المناهج للنشر والتوزيع. عمان – الأردن. 2004.
- الدلاهمة، سليمان، مصطفى، مبادئ وأساسيات علم المحاسبة، (ط1). دار الوراق للنشر والتوزيع. عمان – الأردن. 2007.
- Thygesen, christen & Krusc , Electronic Money, National Bank Monetary Review. 4thQuarter, 1998.
- The European parliament & the council of the European union, Election mony Directive, Directiv 2000/46 E of the European parliament and of eouncil. Brissels, 2000.
- Kieso, Doiald E. and weyandt, Interuatiol accounting , seventh Edition minuth Edition Mc. Grow – Hill, New York, 1992.
Richard Daft, Organizational Behavior, South Wester Publishing. USA, 2001.
- Garrison, Noreen and Brewer, Managerial Accounting11 ,th ed. McGraw Hill,2006.
- Jeff Madura, International Financial Management, 7th Edition, South – Eastern, 2006.
- World Bank, African Development Indicators 2000, waskington D.C, 2002.